

CRM: БИЗНЕС как СИСТЕМА

Увеличьте свои продажи через автоматизацию существующих бизнес-процессов отдела продаж

[Хочу внедрить CRM](#)

Что такое CRM ?

Виталий Шалаев ADVISOR RED GROUP

"Программа управления ключевыми показателями продаж в бизнесе, через ежедневную систему взаимодействий между клиентами и менеджерами, целью которой является
СИСТЕМАТИЗАЦИЯ БИЗНЕС ПРОЦЕССОВ,
ПОСТОЯННЫЙ РОСТ ПРОДАЖ И УДОВЛЕТВОРЕНИЕ
ПОТРЕБНОСТЕЙ КЛИЕНТОВ"

Закажите бесплатную книгу по прокачке
отдела продаж

Вам нужна CRM система если:

- 1 Менеджеры забывают звонить клиентам;
- 2 Клиенты "теряются" в отделе продаж;
- 3 Менеджеры заносят данные в ежедневник или EXCEL;
- 4 У Вас нет понимания эффективности каждого продавца;
- 5 Вы не можете посчитать конверсию;
- 6 Нет прописанных алгоритмов работы с клиентами.

Чтобы понять текущую ситуацию в вашей компании,
предлагаем пройти диагностику продаж БЕСПЛАТНО
[ПРОЙТИ ДИАГНОСТИКУ](#)

Почему нам можно
доверить внедрение CRM



- Автоматизируем бизнес процессы более 8 лет.



- Опыт внедрения CRM на конкурентных рынках.



- Мы проверили уже более 300 отделов продаж.



- Сотрудники имеют практический опыт продаж и управления продажами.



- Настроили более 100 воронок продаж.



- Мы понимаем технологию продаж.



- Дополнительно принесли компаниям более 70 млн.евро.



- Мы искренне любим то, чем занимаемся.

Получить консультацию
по внедрению CRM системы