

HỖ TRỢ TÌM KIẾM VIỆC LÀM KHOA E

1. Nhân Viên Kinh Doanh Xuất Nhập Khẩu (Công ty TNHH Richair Viet Nam)

**Mức lương: 7-15 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Nữ*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc*

- Khu vực: Hà Nội, Thanh Xuân, Hà Đông, Cầu Giấy

- Tòa 34T, Hoàng Đạo Thúy, Cầu Giấy, Hà Nội

a. Mô tả công việc

- Thực hiện các giao dịch, đàm phán, thỏa thuận với khách hàng
- Theo dõi tiến độ hàng về đảm bảo hàng về đúng tiến độ, chất lượng và số lượng.
- Giải quyết các vấn đề phát sinh liên quan đến sản phẩm trong quá trình vận chuyển.
- Tiếp nhận, đối chiếu hồ sơ hàng hóa với số lượng thực tế.
- Liên hệ với nhà máy để nhận và kiểm tra sản phẩm đúng với yêu cầu của khách hàng.
- Theo dõi đơn hàng, liên hệ với bên vận chuyển và đảm bảo lịch giao nhận hàng theo đúng yêu cầu.
- Quản lý, theo dõi đơn hàng, phối hợp với các bộ phận liên quan để đảm bảo đúng tiến độ giao hàng và thu tiền.
- Thực hiện các yêu cầu khác từ cấp trên

b. Yêu cầu ứng viên

- Nữ, tuổi 19-25, Không yêu cầu kinh nghiệm, sẽ được training chi tiết về sản phẩm và ngành nghề
- Tốt nghiệp Cao Đẳng trở lên
- Năng động, có trách nhiệm, nhiệt tình, trung thực, chủ động và chịu áp lực tốt trong công việc
- Kỹ năng xử lý công việc tốt, yêu cầu thực sự có đam mê với kinh doanh.
- Ưu tiên: có kiến thức về kinh doanh, Tiếng Anh giao tiếp căn bản.

c. Quyền lợi

- Thu nhập trung bình: 7-15 triệu
- Được làm việc tại văn phòng, cung cấp đầy đủ máy tính, điện thoại
- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, trẻ trung, năng động
- Có cơ hội thăng tiến cao, lên trưởng nhóm kinh doanh
- Được tham gia nghỉ mát, teambuilding cùng công ty (1 năm 1-2 lần)
- Review tăng lương định kỳ 6 tháng 1 lần
- Được tham gia BHXH, BHYT, BH tai nạn

→ Hạn nộp hồ sơ: 17/04/2022 * Liên hệ : <https://bitly.com.vn/o2c6e2>

2. Thực Tập Sinh Logistic (Công ty cổ phần đầu tư và phát triển Vĩnh Hằng)

*Mức lương: 2.5-3.5 triệu

*Hình thức làm việc: Thực tập

*Cấp bậc: Thực tập sinh

*Giới tính: Không yêu cầu

*Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm

*Địa điểm làm việc

- Khu vực: Hồ Chí Minh

- Số 68 đường Số 3, phường Bình Trị Đông B, quận Bình Tân, Hồ Chí Minh

a. Mô tả công việc

-Lập kế hoạch nhập hàng, tìm kiếm hàng hóa, nhà cung cấp ở trong và ngoài nước, đề xuất với Ban giám đốc lựa chọn nhà cung cấp, đối tác. Soạn thảo và ký kết hợp đồng, tiến hành nhập hàng hóa theo yêu cầu kinh doanh của Công ty. Thực hiện các giao dịch, đàm phán, kí kết hợp đồng với khách và nhà cung cấp.

-Theo dõi tiến độ hàng về đảm bảo hàng về đúng tiến độ, chất lượng và số lượng. Giải quyết các vấn đề phát sinh liên quan đến lô hàng nhập khẩu trong quá trình vận chuyển.

-Tiếp nhận, đối chiếu hồ sơ hàng hóa với số lượng thực tế tại cửa khẩu. Liên hệ với nhà cung cấp để nhận và kiểm tra tính hợp lệ của chứng từ. Xác định HS code cho các mặt hàng nhập khẩu.

-Khai báo hải quan. Lưu trữ chứng từ và kiểm tra chi phí nhập khẩu.

-Theo dõi đơn hàng, liên hệ với bên vận chuyển và đảm bảo lịch giao nhận hàng theo đúng yêu cầu.

-Thực hiện thủ tục liên quan xuất khẩu hàng hóa, theo dõi công nợ khách hàng. Quản lý, theo dõi đơn hàng, hợp đồng, phối hợp với các bộ phận liên quan để đảm bảo đúng tiến độ giao hàng và thu tiền.

-Chuẩn bị và hoàn tất các thủ tục và chứng từ xuất nhập khẩu hàng hóa. Giải quyết các vấn đề phát sinh trong quá trình xuất nhập khẩu.

-Cập nhật thông tin văn bản pháp luật liên quan đến hàng hóa Xuất nhập khẩu.

-Thực hiện các yêu cầu khác từ cấp trên

b. Yêu cầu ứng viên

-Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành Kinh Tế tại khu vực phía Nam.

-Quê quán: khu vực phía Nam

-Có tầm nhìn dài hạn, có trách nhiệm, thích thách thức, thích trải nghiệm.

c. Quyền lợi

-Được va chạm văn hóa quản trị doanh nghiệp theo phong cách phương Tây và văn hóa quản trị sản xuất theo phong cách Nhật Bản.

-Có thu nhập hằng tháng

-Được hướng dẫn cụ thể trong quá trình làm việc

→ Hạn nộp hồ sơ: 30/04/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/50i3ao>

3. Nhân Viên Phân Phối (Công ty TNHH Yusen Logistics (Việt Nam))

*Mức lương: Thỏa thuận

*Hình thức làm việc: Toàn thời gian

*Cấp bậc: Nhân viên

*Giới tính: Nam

*Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm

*Địa điểm làm việc

- Khu vực: Bắc Ninh

- Lô 9, KCN Quảng An (Tân Hồng), Hoàn Sơn, Tiên Du, Bắc Ninh

a. Mô tả công việc

- Xây dựng và triển khai kế hoạch giao hàng hóa cho các nhà phân phối là khách hàng của công ty.

- Phối hợp với các bộ phận liên quan (điều hành xe, thầu phụ xe,...) để đảm bảo thực hiện kế hoạch giao hàng, giải quyết

- Chi tiết sẽ trao đổi thêm trong quá trình phỏng vấn

b. Yêu cầu ứng viên

- Học vấn: tốt nghiệp cao đẳng trở lên, ưu tiên chuyên ngành giao thông, vận tải.

- Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm

- Giới tính: nam

- Khác: thành thạo tin học văn phòng (excel,..).

c. Quyền lợi

- Được tham gia BHXH, BHYT, BHTN (theo luật Bảo hiểm qui định).

- Thưởng 2 lần/năm

- Đi du lịch/nghỉ mát hàng năm.

- Được mua bảo hiểm tai nạn lao động 8/24

- Được tham gia các hoạt động teambuilding, tiệc cuối năm, chạy bộ dã ngoại,....

→ Hạn nộp hồ sơ: 02/04/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/eryw4u>

4. Nhân Viên Kinh Doanh Xuất Nhập Khẩu (Công ty TNHH Thế Hệ Mới)

* Mức lương: Tới 20 triệu

* Hình thức làm việc: Toàn thời gian

* Cấp bậc: Nhân viên

*Giới tính: Nữ

*Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm

*Địa điểm làm việc

- Khu vực: Hà Nội

- OF2 - OF3, R4, Royal City, 72A Nguyễn Trãi, Thanh Xuân, Hà Nội

a. Mô tả công việc

1. Tìm kiếm và tiếp cận khách hàng Quốc tế từ các nguồn khác nhau.

2. Tìm hiểu thị trường, sản phẩm, giá các đối thủ để phân tích, so sánh và đánh giá với sản phẩm hiện tại để định hướng sản phẩm.
3. Theo dõi và trả lời phản hồi của khách hàng.
4. Đàm phán và thương lượng với các khách hàng về sản phẩm, giá cả, phương thức thanh toán, giao hàng....
5. Soạn thảo và kiểm tra hợp đồng thương mại Quốc tế và các văn bản theo yêu cầu của khách hàng.
6. Theo dõi tiến độ sản xuất, cập nhật tiến độ sản xuất cho khách hàng, thông báo khách hàng thời gian đóng hàng, thời gian giao hàng.
7. Theo dõi thanh toán của khách hàng.
8. Theo dõi tiến trình thực hiện đơn hàng đến khi kết thúc gửi bộ chứng từ cho khách hàng.

b. Yêu cầu ứng viên

- Tốt nghiệp đại học liên quan đến ngành Xuất nhập khẩu, kinh tế quốc tế...
- Giao tiếp Tiếng Anh Thành thạo (Nghe, nói, đọc, viết). Ưu tiên ứng viên sử dụng được ngôn ngữ thứ 2 (Pháp hoặc Trung).
- Kỹ năng tin học tốt.
- Kỹ năng đàm phán thương thuyết tốt.

c. Quyền lợi

- Mức lương cạnh tranh + hoa hồng theo Doanh số bán hàng.
- Thưởng theo kết quả Công việc.
- Thưởng tháng 13
- Làm việc trong môi trường trẻ trung, năng động, nhiều hoạt động văn hóa sôi nổi, được đào tạo nâng cao nghiệp vụ thường xuyên.
- Nhiều cơ hội thăng tiến trong nghề nghiệp.
- Được làm việc với các hệ thống lớn, phát huy tối đa sở trường của mình.
- Chính sách BHXH, BHYT và các chế độ phúc lợi khác theo đúng quy định của Luật lao động và của Công ty.
- Hưởng các chính sách đãi ngộ xứng đáng khác từ Công ty (ngày Lễ, ngày Tết, thưởng định kỳ,...).
- Được tham gia các chuyến du lịch thường niên của Công ty.

→ Hạn nộp hồ sơ: 13/04/2022

*Liên hệ : <https://bitly.com.vn/qnj7uy>

5. Nhân Viên Kinh Doanh (Công ty TNHH Viet Brite)

**Mức lương: 6-10 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Nam*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc*

- Khu vực: Hà Nội, Long Biên
- Cảnh KĐT Việt Hưng, Long Biên, Hà Nội

a. Mô tả công việc

- Liên hệ khách và làm lệnh phát hàng đi
- Kiểm tra, phân loại và đóng gói hàng
- Nhập dữ liệu vào hệ thống

b. Yêu cầu ứng viên

- Yêu cầu quan trọng nhất: Sống tại khu vực Long Biên - gần khu Đô thị Việt Hưng +
- Thích học hỏi về xuất nhập khẩu + Đi làm luôn được.
- Sử dụng thành thạo tin học văn phòng, biết sử dụng Internet.
- Có kỹ năng thuyết phục, giao tiếp tốt, không nói ngọng, giọng địa phương.
- Trung thực, nhanh nhẹn, nhiệt tình, cẩn thận, có trách nhiệm trong công việc.

c. Quyền lợi

- Lương thỏa thuận, (cơ bản từ 6.000.000đ) và %KPI, đạt KPI sẽ có thưởng.
- Hưởng đầy đủ các chế độ quyền lợi của công ty như BHXH, du lịch, thưởng Tết...
- Cơ hội để phát triển mạng lưới quan hệ cũng như kỹ năng của bản thân: kỹ năng giao tiếp, kỹ năng phỏng vấn.
- Được làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động. Trải nghiệm môi trường làm việc năng động, thân thiện.

→ Hạn nộp hồ sơ: 31/03/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/6sue39>

6. Nhân Viên Kinh Doanh Logistics (Công ty Cổ phần tập đoàn Thương mại Quốc tế Green)

**Mức lương: Trên 10 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Không yêu cầu*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc*

- Khu vực: Hà Nội
- 123 (đối diện 304) Nguyễn Văn Giáp, Cầu Diễn, Nam Từ Liêm, TP Hà Nội

a. Mô tả công việc

- Tìm kiếm khách hàng sử dụng dịch vụ Logistics - chuyển phát nhanh (Gồm một trong các dịch vụ sau: Chuyển phát nhanh quốc tế (air) gửi hàng từ Việt Nam đi Nhật, Mỹ, Taiwan, Hàn Quốc...)
- Trả lời tin nhắn, bình luận của khách hàng trên Facebook, Zalo
- Đăng bài theo form lên các Group giới thiệu dịch vụ

- Không yêu cầu gọi Telesale. Lĩnh vực kinh doanh: Dịch vụ chuyển phát nhanh Quốc tế, dịch vụ mua hàng hộ quốc tế từ Nhật, Mỹ, về Việt Nam... Công việc đơn giản không đòi hỏi sâu về chuyên môn, được đào tạo cho người mới chưa có kinh nghiệm.
- Báo giá, tư vấn Khách hàng dựa trên, chốt, ký kết hợp đồng với khách hàng
- Duy trì các mối quan hệ với khách hàng cũ và phát triển các mối quan hệ mới.
- Xây dựng, thực hiện, báo cáo kế hoạch và kết quả làm việc theo ngày, tuần.
- Một số công việc khác sẽ trao đổi cụ thể khi phỏng vấn

b. Yêu cầu ứng viên

- Tốt nghiệp Đại học, Cao đẳng (ưu tiên ứng viên có chuyên ngành liên quan : kinh doanh quốc tế, logistics, kinh tế quốc tế, marketing, sale trên nền tảng mạng xã hội)
- Đặc biệt ưu tiên với các ứng viên đã có kinh nghiệm trong lĩnh vực hàng nhập về từ Nhật về VN (nhận luôn không cần phỏng vấn)
- Ưu tiên ứng viên ≥ 1 năm kinh nghiệm sales, đặc biệt là sales về logistics. Chưa có
- Kinh nghiệm được đào tạo.
- Ưu tiên các bạn; Nhanh nhẹn, giao tiếp tốt.
- Ưu tiên các bạn biết tiếng Nhật, Hàn hoặc từng có thời gian đi Nhật, Hàn.

c. Quyền lợi

- Tổng thu nhập : Trung bình > 10 triệu (thu nhập không giới hạn tùy khả năng: bao gồm lương CB 7tr + % doanh số KPI) – cơ chế tốt trong thị trường.
- Thưởng nóng khi đạt vượt chỉ tiêu lớn.
- Thưởng doanh thu, thưởng doanh số, thưởng KPI không giới hạn.
- Thưởng các ngày lễ, sinh nhật, trợ cấp...
- Thưởng lương tháng 13

→ Hạn nộp hồ sơ: 31/03/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/ae3bpx>

7. Nhân Viên Marketing (Công ty TNHH BUMAS)

**Mức lương: Trên 7 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Không yêu cầu*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc*

- Khu vực: Hà Nội, Hoàng Mai
- Trại Đình Cửu, Định Công, Hoàng Mai, Hà Nội

a. Mô tả công việc

- Lập kế hoạch triển khai marketing cho các sản phẩm
- Xây dựng nội dung quảng cáo phù hợp với khách hàng mục tiêu
- Trực tiếp triển khai quảng cáo Facebook, Tiktok, Google
- Trực tiếp vận hành sàn TMĐT (Lazada, Shopee, Tiki)

- Đo lường, theo dõi chỉ số và đưa ra giải pháp phù hợp
- Triển khai các kênh KOL, KOC...
- Phát triển các kênh Marketing mới

b. Yêu cầu ứng viên

- Nam, Nữ (21 - 27 tuổi) Không yêu cầu kinh nghiệm.
- Có Laptop cá nhân
- Chịu khó, biết lắng nghe, yêu thích mảng quảng cáo
- Chăm chỉ, tinh thần cầu tiến
- Chịu được áp lực công việc
- Làm việc lâu dài.

c. Quyền lợi

- Lương thưởng thu nhập cam kết từ 7-20tr
 - Ngân sách quảng cáo không giới hạn
 - Làm việc từ thứ 2 đến thứ 7 (nghỉ chủ nhật) theo giờ hành chính
 - Đóng BHXH, BHYT, BHTN...theo chế độ nhà nước
 - Lương tháng 13, các phúc lợi công ty
 - Cơ hội thăng tiến rõ ràng
 - Được hiểu sâu và triển khai Marketing thực tế
 - Môi trường làm việc trẻ năng động phát triển
- Hạn nộp hồ sơ: 31/03/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/2crmt3>

8. Nhân Viên Kinh Doanh (Công ty Cổ phần Bidgear)

**Mức lương: 10-20 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Không yêu cầu*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc*

- Khu vực: Hà Nội
- Tầng 3, Số 1, Lô 10A, Khu đô thị mới Trung Yên, Phường Trung Hoà, Quận Cầu Giấy, Thành phố Hà Nội, Việt Nam

a. Mô tả công việc

- Tối ưu quảng cáo banner, video trên các website dựa trên những số liệu có sẵn, làm tăng doanh thu cho khách hàng.
- Phân tích số liệu, làm các báo cáo, thống kê theo yêu cầu công việc.
- Liên hệ, đề xuất hợp tác với các website trong và ngoài nước (qua email, skype...)
- Hỗ trợ, chăm sóc, phát triển khách hàng hiện có của công ty.
- Khai thác, tiếp cận khách hàng mới theo data khách hàng, thị trường được giao.

b. Yêu cầu ứng viên

- Sự tích cực học hỏi và kiên trì trong công việc quan trọng hơn bằng cấp!
- Có kiến thức về mảng quảng cáo trực tuyến, sử dụng tốt tiếng Anh (đặc biệt kỹ năng viết) là một lợi thế.

c. Quyền lợi

- Làm việc 5 ngày/tuần, nghỉ thứ 7, chủ nhật.
- Du lịch trong và ngoài nước 2-3 lần/năm.
- Được đóng bảo hiểm đầy đủ theo luật lao động.
- Phụ cấp ăn trưa, liên hoan, giải trí, thăm hỏi ...
- Lương thưởng cạnh tranh, xét duyệt tăng lương 2 lần/năm.

→ Hạn nộp hồ sơ: 31/03/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/gda9gy>

9. Chuyên Viên Marketing (Công ty CP Thực phẩm An Biên)

**Mức lương: Trên 12 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Không yêu cầu*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc:*

- Khu vực: Hà Nội
- Công ty Cổ phần chế biến thực phẩm An Biên 489 Hoàng Quốc Việt, Cầu Giấy Hà Nội

a. Mô tả công việc

- Xây dựng kế hoạch Marketing theo kế hoạch tổng thể của Công ty đảm bảo
- Phối hợp nhóm CRM – Agency thực hiện và phát triển các hoạt động Marketing
- Đề xuất ý tưởng và trình bày tư duy chiến lược Marketing cơ bản cho lãnh đạo doanh nghiệp
- Phối hợp các hoạt động Marketing với tìm hiểu thói quen khách hàng tiềm năng / khách hàng mới / khách hàng đang sử dụng dựa trên data của công ty
- Nên các KPI để thực hiện tất cả các hoạt động Marketing và CRM
- Tham gia các khóa đào tạo về thương hiệu / sản phẩm của Công ty
- Phát triển đội ngũ Marketing & CRM
- Tham gia các hoạt động khác theo sự phân công

b. Yêu cầu ứng viên

- Sáng tạo năng động trong công việc
- Lập kế hoạch và thực hiện các chiến dịch Marketing
- Quản lý nhóm Marketing và CRM
- Có khả năng làm việc dưới áp lực

c. Quyền lợi

- Làm việc trong môi trường thân thiện, chuyên nghiệp.

- Tham gia các khóa học, đào tạo phù hợp với năng lực, bộ phận.
- Cơ hội thể hiện khả năng, thăng tiến cao.
- Hưởng các chế độ theo Luật lao động và quy định của công ty.
- Được sự hỗ trợ của các bộ phận khác khi được yêu cầu và phù hợp với mô tả nhiệm vụ với bộ phận được đề xuất.
- Được đề xuất đơn vị cộng tác nếu đáp ứng đủ các yêu cầu của doanh nghiệp.
- Được đề xuất chi phí truyền thông trong định mức của bộ phận. Trong trường hợp vượt định mức thì yêu cầu giải trình và cam kết hiệu quả thực hiện.

→ Hạn nộp hồ sơ: 15/04/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/fth9fe>

10. Nhân Viên Kinh Doanh (Công ty CP Tập đoàn Tingong)

**Mức lương: Trên 15 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Nam*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc*

- Khu vực: Hà Nội

- Cơ sở 1: Mỹ Đình - Nam Từ Liêm - Hà Nội Cơ sở 2: Phùng Khoang - Hà Đông - Hà Nội

a. Mô tả công việc

- Tư vấn sản phẩm: Căn hộ, Phòng trọ cho thuê
- Chủ động tìm kiếm, mở rộng khách hàng tiềm năng (nhận DATA NÓNG khách hàng từ phòng Sale online)
- Hướng dẫn khách hàng đến xem nhà tại khu vực mình quản lý

Lựa chọn Địa điểm làm việc

Cơ sở 1: Mỹ Đình - Nam Từ Liêm - Hà Nội

Cơ sở 2: Phùng Khoang - Hà Đông - Hà Nội

Cơ sở 3: Xuân Đỉnh - Bắc Từ Liêm - Hà Nội

b. Yêu cầu ứng viên

- Yêu thích công việc tư vấn sản phẩm
- Ý thức việc học tập và phát triển bản thân là vô cùng quan trọng
- Không ngại di chuyển, khả năng thích nghi với môi trường mới cao
- Độ tuổi từ 21 - 28 tuổi

c. Quyền lợi

- Thử việc lương đảm bảo 6.000.000 + Thưởng theo năng lực từ 12% - 20% (Thu nhập từ 15.000.000)
- Đào tạo chuyên sâu các kỹ năng mềm (Giao tiếp, thuyết trình, quản lý cảm xúc...)
- Môi trường cực tử tế, trẻ và năng động (90% nhân sự 9x, 10x)

- Có nhiều cơ hội thăng tiến và phát triển
- Hoạt động đội nhóm sôi nổi, gắn kết cao

→ Hạn nộp hồ sơ: 12/04/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/gzgtie>

11. Nhân Viên Kinh Doanh (Vega Corporation)

*Mức lương: 6-10 triệu

*Hình thức làm việc: Toàn thời gian

*Cấp bậc: Nhân viên

*Giới tính: Không yêu cầu

*Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm

*Địa điểm làm việc

- Khu vực: Hà Nội

- 106 Hoàng Quốc Việt, Phường Nghĩa Đô, Cầu Giấy, HN

a. Mô tả công việc

- Xác định khách hàng tiềm năng và thiết lập chiến lược tiếp cận khách hàng;
- Khai thác nguồn khách hàng tiềm năng là: các Tổng công ty, Tập đoàn, doanh nghiệp, . . trên toàn quốc có nhu cầu book TVC truyền hình, book Pr báo chí, Bán Frame, LCD thang máy tại các tòa nhà, biển bảng hệ thống sân bay cả nước, chạy quảng cáo digital....
- Xây dựng mối quan hệ lâu dài với khách hàng;
- Phối hợp với Trưởng phòng/Teamleader tham gia đàm phán ký kết hợp đồng với khách hàng;
- Phối hợp phòng/team và các phòng ban tham gia pitching dự án;
- Quản lý các điều khoản trong hợp đồng, hỗ trợ cảnh báo lên Trưởng phòng/Teamleader để có hướng giải quyết;
- Làm việc với các phòng/ban liên quan để thực hiện hợp đồng.

b. Yêu cầu ứng viên

- Tự tin, năng động
- Có khả năng giao tiếp
- Có khả năng làm việc độc lập và làm việc nhóm
- Không yêu cầu bằng cấp, chỉ cần có đam mê, yêu thích kinh doanh
- Không có kinh nghiệm sẽ được đào tạo

c. Quyền lợi

- Chế độ:
- +Thưởng theo năng lực và hiệu quả công việc;
- +Đóng Bảo hiểm xã hội; Bảo hiểm y tế; Bảo hiểm thất nghiệp theo luật bảo hiểm;
- +Ngày phép: 12 ngày/năm (Ngoài các ngày nghỉ lễ theo lịch nhà nước, nghỉ hiếu hỉ, ma chay...)
- +Du lịch hàng năm, Teambuilding do công ty tổ chức;

+Được tham gia các CLB (Bóng đá, cầu lông...) và các hoạt động phong trào do Công ty tổ chức: Sinh nhật Công ty, 20/10, 8/3, Men's Day, Gala cuối năm...

-Môi trường làm việc:

+Môi trường làm việc trẻ trung năng động;

+Không gian làm việc đẹp, chuyên nghiệp, kích thích sự sáng tạo;

→ Hạn nộp hồ sơ: 03/04/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/c4vxxyi>

12. Nhân Viên Kinh Doanh (Công ty TNHH TM XNK Nội Thất ô tô Quang Minh)

**Mức lương: 15-20 triệu*

**Hình thức làm việc: Toàn thời gian*

**Cấp bậc: Nhân viên*

**Giới tính: Không yêu cầu*

**Kinh nghiệm: Không yêu cầu kinh nghiệm*

**Địa điểm làm việc:*

- Khu vực: Hà Nội

- HN: số 12, ngõ 44 Tư Đình, Long Biên, Hà Nội.

a. Mô tả công việc

- Hỗ trợ phát triển thị trường cho Công ty. Theo sát hỗ trợ tệp khách hàng cũ nhằm mục đích đạt chính sách, sản phẩm, quyền lợi cho đại lý để thúc đẩy doanh số.

- Là cầu nối liên kết khách hàng với Công ty đứng ra giải quyết ngay lập tức các vấn đề đại lý đang gặp phải

- Tập trung vào phát triển các thị trường hiện đang có và mở rộng đối tượng khách hàng mới

- Đo lường hiệu quả của các chương trình và chiến lược kinh doanh đối với khách hàng

- nắm bắt, theo dõi thu thập dữ liệu về người tiêu dùng, đối thủ cạnh tranh và điều kiện thị trường

- Một số công việc khác theo yêu cầu của trưởng phòng.

b. Yêu cầu ứng viên

- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên các chuyên ngành liên quan

- Ngoại hình ưa nhìn

- Có khả năng tự thúc đẩy, tự vạch định mục tiêu cụ thể và tập trung thực hiện mục tiêu

- Thành thạo các kỹ năng bán hàng, giao tiếp và đàm phán tới nhiều loại đối tượng

- Thành thạo các kỹ năng tổ chức công việc, quản lý thời gian

- Thành thạo kỹ năng quản trị mối quan hệ

- Cởi mở, tiếp thu các góp ý phản hồi

c. Quyền lợi

- Lương cơ bản: 10 triệu + hỗ trợ 2 triệu khi đi thị trường 12 ngày/ tháng + Thưởng doanh số cao (tổng thu nhập từ 15 - 20 triệu)
- Công ty hỗ trợ ăn trưa tại văn phòng
- Có 12 ngày phép/ năm
- Hỗ trợ công tác phí nếu đi tỉnh. Có lái xe riêng
- Được tham gia BHXH, BHYT, BHTN
- Thưởng tháng lương 12, các ngày lễ: 2/9, 20/10, 8/3, tết thiếu nhi
- Môi trường làm việc trẻ, năng động, sáng tạo
- Được tham gia các chương trình đào tạo do công ty tổ chức nnag cao trình độ
- Có cơ hội thăng tiến trong công việc
- Được hưởng mọi quyền lợi của người lao động theo quy định của công ty
- Được hưởng chế độ phúc lợi theo quy chế giải quyết chế độ phúc lợi của công ty

→ Hạn nộp hồ sơ: 09/04/2022

*Liên hệ: <https://bitly.com.vn/avz63t>