

まだこのページを閉じないでください  
特別価格でのご案内です

好きなことを見つけて商品を作ったら・・・

あなたの好きな人だけを  
集めましょう

ライクワークデザイン講座  
【集客・セールス編】もセットでお得  
に購入しませんか？

セット割引価格75%オフでのご案内  
たった1度のオファーです

コンサル大学 代表の鈴木です。

【ライクワークデザイン講座 商品・サービス構築編】をご購入いただき、  
ありがとうございました。

あなたの好きなことを見つけて、商品化する。

【ライクワークデザイン講座 商品・サービス構築編】を通じて、  
あなたの好きなことが本当に仕事になるということを実感していただけるはずです。

実際、私がサポートしたクライアントの皆さんは、

「やりたいことが全然わからない」

「方向性はなんとなく見えているけど、具体的にどうやったらビジネスにするんだろう？」

と感じる人までさまざまです。

しかし、自分の好きなことを自分の中から見つけて、  
それがどんな人に役立つのか、本当にビジネスになるのかをまずは確かめてください。

そして、確信が持てたら、メニュー表として形にすることで

「本当に自分の好きなことがビジネスになるんだ！」

と実感することできるようになります。

結果として、メニュー表とあなたの想いを伝えるだけで、  
どんどんお客さんが増えていくという人がたくさんいます。

なのでぜひ、  
【ライクワークデザイン講座 商品・サービス構築編】  
に取り組んで欲しいのですが、中には、、、

## 商品ができてはどうやって人を集めるの？

という質問が多いことも事実です。

今回のライクワークデザインでは、  
まず好きなことがビジネスになることを実感していただくことが目的です。

あなたのライクワークを1つだけではなくたくさん見つけていただき、  
あなたの経験や知識をお金に変えることができるんだと、  
自信を持って欲しいと考えています。

でも、

- 本気でビジネスにしたい
- どんどん仲間を作って規模を大きくしたい

なんて考える方も少なくありません。

ただ、やみくもに大きくすることを考えていけません。

なぜなら、あなたがライクワークを見つけたら、  
それをライフワークに変えて欲しい。

ライフワークとは、、、

「相手のために何ができるか」を常に考え、人生の充実感を求める状態。

私はこのように定義しています。

つまり、あなたのライクワークを、どうやってお客さんに貢献するのか。  
ここを考える必要があります。

## “好きなことでお金を稼ぐ”から “好きをビジネスにして月10万円稼ぐ”

好きなことが見つかりお金を稼ぐことができるようになったら、  
今度は好きなことをちゃんとビジネスにして欲しいと思います。

具体的には、

**月10万円を安定して稼ぐ**

ようになって欲しいと考えています。

つまり、ちゃんと集客して、  
セールスしましょうということです。

あなたの好きなことが、趣味の延長で終わるのか、  
やりがいのあるビジネスにできるのかは、  
ここがターニングポイントとなります。

## 好きな人だけ集めて応援する ライクワークデザイン講座 集客・セールス編



なので、【ライクワークデザイン講座 商品・サービス構築編】をご購入いただいたあなたが、安定してビジネスにしていきたいと考えているならば、ちゃんと集客・セールスまで学んで欲しい。

そう考えて、特別に

**【ライクワークデザイン講座 集客・セールス編】ビデオ講座約146分**

も一緒にご案内させていただきます。

【ライクワークデザイン講座 集客・セールス編】では、集客からセールスまでを網羅した内容です。

マーケティングについても多くお伝えしているので、もしもあなたがまだ、自分の好きなことが見つからない状態だったとしても、他の仕事に活用できる内容となっています。

講座でお話する内容は・・・

- 理想の顧客に気付いてもらう方法
- 情報発信するときに気を付けること
- 理想の顧客にメッセージを届けるには？
- ダイレクト・レスポンス・マーケティング使った集客法
- 見込み客獲得に必要な無料オファーの作り方
- 断れない圧倒的なオファーを作ろう

- 最初のクライアントを見つけるために必要なことは？
- 最初のクライアントを見つける方法
- 無料と有料の判断基準
- 改善するときに考えるべきポイント
- フロントエンドを作ろう
- 高成約率セールスの設計図

など、あなたの理想の顧客を  
集めて、顧客になってもらうための方法を  
一通り学ぶことができます。

## たった1度、限定価格でのご提供です

以上が【ライクワークデザイン講座 集客・セールス編】となります。

この講座でお伝えする内容は、  
私が苦手なセールスを克服するためにセールスフローもお伝えします。

この方法を身につけることができると、  
全力で売り込んでも「売り込まないのがいい」と言われる方法です。

しかも一人型の起業家やコンサルタントとしては必要な、  
ダイレクト・レスポンス・マーケティングについてもお伝えするので、  
この講座単独でも30万円以上の価値があると思っています。

しかし、やりたいことがまだ見つかっていないあなたにこの金額では高いと思ったので、  
この【ライクワークデザイン講座 集客・セールス編】は39,800円(税込)でのご提供となります。

ただ今回は、好きなことを見つけて商品化したあなたに、  
ちゃんとビジネスとしてライクワークを構築してもらうことを目的としています。

そのため、今回は【ライクワークデザイン講座 商品・サービス構築編】を購入していただいたあなた  
に、特別価格として**10,000円(税込)**でご提供します。

ただし、**この価格はたった1度きりの特別なオファー**です。  
このページを閉じたら、手に入るチャンスはありません。

もしあなたが、ライクワークを見つけて、安定的に月10万円を稼ぎたいと考えているならば、ぜひ  
このチャンスに【ライクワークデザイン講座 集客・セールス編】を手に入れてください。

## 好きな人だけ集めて応援する ライクワークデザイン講座

## 【集客・セールス編】



ビデオ講座約146分

- 理想の顧客に気付いてもらう方法
- 情報発信するときに気を付けること
- 理想の顧客にメッセージを届けるには？
- ダイレクト・レスポンス・マーケティング使った集客法
- 見込み客獲得に必要な無料オファーの作り方
- 断れない圧倒的なオファーを作ろう
- 最初のクライアントを見つけるために必要なことは？
- 最初のクライアントを見つける方法
- 無料と有料の判断基準
- 改善するときに考えるべきポイント
- フロントエンドを作ろう
- 高成約率セールスの設計図

**1度きりの特別オファー**

今すぐ下記のボタンをクリックして  
破格の値段で手に入れる！



お申し込みはこちら