

خطوات فاعلة في بناء حساب احترافي على تويتر

في نهاية هذا الدليل ستتجدد المقال الرئيسي الذي ناقشناه في جلسات رديف

اشترك معنا في رديف لكتاب محتوى أفضل

أهم الطرق التي تحصل بها على الكثير من المتابعين لحسابك في تويتر
حتى الزائر المار لن يقاوم جاذبية حسابك إذا طبقت هذه النصائح
في نهاية هذا الثرید ستكون قادرا على بناء حساب تويتر احترافي والحصول على مزيد من المتابعين
تابع معى لأنى صنعت لك دليلا شاملأ في النهاية تستطيع تحميله والاستفادة منه دائمأ

إن الدافع الأول الذي يجعل شخصا ما يتبعك هو ملفك التعريفي
90% من الناس لا يهتمون بكتابه تعريف عن أنفسهم وما يقدمونه من خدمات

لا تكتب بيت شعر 

لا تكتب انجازاتك التي حققتها في سن العاشرة 

تعامل مع ملفك التعريفي كعلامة تجارية لك أو بطاقة عمل Business card تعطيها لعملائك 



هل سمعت بقمع المتابعين؟

إنه الخطوات التي يمر بها الزائر إلى حسابك ليقرر بعدها ما إذا كان سيتابعك أم لا
لتعرف عليها الآن:

حين يرى أحدهم حسابك فإنه يركز نظره على:

- يلفته محتوى قيم ذو جودة
- يتحقق من اسمك
- يقرأ البايو والنبذة
- يقرأ التعريدة المثبتة
- يقرر الآن إن كان سيتابعك أم لا

قمع المتابعين

الخطوات التي يقرر
بها المتابعون إذا كنت
تستحق المتابعة أم لا

يجد محتوى ذو قيمة
يتتحقق من اسمك
يقرأ الباليو
يقرأ التغريدة المثبتة
يقرر المتابعة
أم لا

الصورة الشخصية لحسابك

أكثر الحسابات لا تضع صوراً لأصحابها مما يثير الريبة وعدم الثقة عند المتابعين
أفضل صورة لحسابك هي التي يظهر في وجهك لأن الناس يثقون في الناس أكثر من العلامات التجارية
التي لا يعرفون من وراءها

الباليو أو سيرتك الذاتية

السيرة الذاتية هي العامل الأكثـر تأثيراً في ما إذا كان شخص ما سيصبح تابعاً أم لا.
أول ما يطرأ في ذهن المتابع حين يقرأ الباليو الخاص بك هو: ماذا سأستفيد هذا الحساب
لذا اكتب في الباليو ما يجعل الناس يقتنعون بمتابعتك،
لا تكتب إنجازاتك واحلامك لا أحد يهتم بما ستقدمه له من منفعة وحلول لمشاكله.
لمساعدتك في كتابة الباليو، إليك نموذجاً:

أنا [ماذا تفعل] [من تفعل ذلك (جمهورك المستهدف)] / [شيء يضيف دليلاً على مهاراتك وجودة

خدماتك] / [دعوة إلى الإجراء : تابعني، تواصل معي ، اتصل ...]

أمثلة مستوحاة من عدة حسابات شخصية 

صانع محتوى | أغدر عن الوسائل الاجتماعية وصناعة المحتوى | أساعد صانعى المحتوى الآخرين على الاستفادة من وسائل التواصل الاجتماعي لتنمية جمهورهم وأعمالهم | أبني نادي السرقة (نشرة بريدية)

هارون بوكي | كاتب محتوى

@HarounbB

أشاركك ما أتعلمه في رحلة الكتابة  | أساعدك في كتابة محتوى عالي الجودة لموقعك ومنتجك | أقدم خدمات #كتابه_المحتوى للمواقع و المنصات التواصل الاجتماعي

كاتب  Alger;Algérie Ⓜ harounmo7tawa.wordpress.com Ⓜ
انضم في أغسطس ٢٠٢٠ 

Alex Banks

@thealexbanks

I help you cut through the noise on business, finance and growth. Chasing my curiosity and sharing what I learn. [@throuthenoise](#)

London, UK Ⓜ [alexbanks.me](#) Ⓜ انضم في أكتوبر ٢٠١٢ 

Kieran Drew

@ItsKieranDrew

Writing online is the path to freedom - I'll help you ace it · Ideas on storytelling, writing and productizing knowledge · Digital entrepreneur 

?Struggling with your niche Ⓜ [writersniche.carrd.co](#) Ⓜ
انضم في أغسطس ٢٠٢٠ 

التغريدة المثبتة

ماذا ستفعل بعد قراءة البايو و السيرة الذاتية؟

من المؤكد انك ستنتقل إلى الأسفل لرؤية المزيد. وماذا تجد عادة؟

ستجد التغريدة المثبتة. وهي حجة أخرى لإيقاع هذا الشخص بمتابعتك.

التغريدة المثبتة هي تلك التي يراها كل زائر لحسابك. وينبغي أن تكون تغريدة ملقة!

تغريدة أو ثريد تحكي فيه قليلاً من قصتك في العمل الحر مثلاً من المهم أن تختار تغريدة مثبتة حازت على عدد أكبر من الإعجابات والريتويت.

تغريدة مثبتة

...

٢٠٢١ · @HasanmMattar **Hasan Mattar**

اليوم عيد ميلادي الثلاثين!



في أول 30 عاماً من حياتي كان لدى اتجاهان، انسحبت من مشروع، عملت مع 3 شركات تبلغ قيمتها الآن 100 مليون دولار. تزوجت واشترت منزل، كونت فريق، وانشأت أطنان من المحتوى والآلاف من المتابعين والمعجبين.

سلسلة من التغريدات حول: كيف تحصل على قيمة أكبر من وقتك

Don



٥,٣٣



٦٢٠



w



[عرض هذه السلسلة](#)

تغريدة مثبتة

...

٢٠٢١ · @ItsKieranDrew **Kieran Drew**

10 years ago, I broke my neck.



Then doctors found a tumour at the base of my skull.

And my spine bent by 56 degrees.

It was the best thing that ever happened.

Here are 10 life-changing lessons I've learned:



عناصر أخرى من الجيد مراعاتها في بناء حسابك
هذه العناصر الأخرى ليست مهمة جداً لكنها تستحق أن تأخذها بعين الاعتبار.

ادراج رابط في البایو -

من الجيد أن تربط زوار شيء من شأنه أن يوفر المزيد من المحتوى القيم للأشخاص الذين يقرؤون البایو مثل رابط مدونتك مثلاً أو متجرك.

صورة الْهَيْدَر -

استخدمها للترويج لما تفعله والخدمات التي تقدمها، و لحت الآخرين على المتابعة.

إذا كان هذا التردد يزيد 1000 متابع

فإن ثريد الأستاذ عدنان سينزدك 1000 آخرين

أَلْهَ نَظَرَةٍ عَلَيْهِ

https://twitter.com/Adnan_Ajarmah/status/1483347954824065029?t=bGND8zFrB-BOgP59rKUcfQ&s=19

هذه بعض الحسابات الاحترافية والمفيدة أيضاً

<https://twitter.com/AshAutomate>

<https://twitter.com/zoolbiz>

<https://twitter.com/ItsKieranDrew>

<https://twitter.com/iBsnsa>

<https://twitter.com/WrongsToWrite>

The follower funnel المقال الأصلي الذي كان مصدراً لكل هذه المعلومات

شکرا أستاذ بونس على كل ماتقدمه لنا

شكراً **ديف**، وجودك نعمة.

