

Šajā dokumentā atradīsiet:

Telefona sarunas scripts.....	1
Klātienes tikšanās scripts.....	2
E-pasta scripts Kluba Biedriem.....	2
E-pasta scripts Dalībniekiem.....	4
Citi varianti un papildinājumi.....	6
Biļešu iegādes atsēkošana.....	7
Cenu grafiks uz APK6 - Vasara 2025.....	8
Cenu grafiks uz APK7 - Ziema 2025.....	8

Telefona sarunas scripts

Galvenais: sniegt dalībniekam maksimālo skaidrību par dalības vērtību, lai vienoties par nākamo soli, brīdināt par papildus info. Vērtība: (palīdzības sniegšana, aicināšana - key) uzņēmējdarbības gars, iedvesma, uzlādēšanās, vērtīgi kontakti, uzņēmumu attīstībā

Whatsapp, ja neatbild: Sveiks, Vārds! Zvanīju aicināt uz uzņēmēju kluba pasākumu 30. maijā - "Izaugsmes katalizators". Vladimirs no Adizes kluba (nepazīstamajiem SMS) + atsevišķa ziņa: lūk kā tas notiek: saite uz video.

Skripts:

- APK: Sveiks,! Zvanu (reference)

Darbs ar iebildumiem:

- D: Esmu aizņemts tajos datumos, => *kurš varētu pārstāvēt jūsu "uzņēmumu" līderību pasākumā? Piemēram, esošie, topošie līderi, vai ir idejas?*
- D: Kāda būs tēma? => *Tiks diskutēts par vairākām tēmām paralēli, kas ir aktuālas uz pasākuma brīdī. Par pārdošanas, cilvēku vadības, finansējuma, efektivitātes utml. izaicinājumiem, kurus klātesošie dalībnieki izteiks pasākuma pirmajā vakarā.*
- D: Kas piedalīsies? => *var nosaukt dažus cilvēkus no jau tiem, kuri pieteicās*
- D: Esmu tajās dienās aizņemts => *piedāvāt iesaistīt citus uzņēmuma pārstāvjus uzsvērt komandas līderības kapacitātes izaugsmi*
- D: Nav laika => *varbūt tad cits uzņēmuma pārstāvis var piedalīties? Ja šoreiz nav laika, ka ar ziemas sesiju APK7 (27.nov)?*

Sagatavošanās: apzināt iepriekšējās mijiedarbības punktus un saturu + sasaistīt biznesa attīstību ar APK pasākumu, lai organiski sasaistīt iemeslus abiem un sarunā

aizvest tuvāk lielākai vērtībai caur un ar abiem. Piemēram, fokuss var būt uz notiekošā projekta nākamajiem posmiem vai iepazīšanu ar Adizes, vai aktuālo izaicinājumu apzināšanu bez pasākuma konteksta.

Sarunas gaitas mērķi: klātienēs tikšanās vai ilgāks sazvans; atļauja nosūtīt informācijas izskatīšanai; pasākuma datumu rezervēšana; reģistrācija uz pasākumu caur LP; delegātu un partneru piesaiste;

Sarunājamās klātienēs tikšanās vai ilgāka sazvana mērķi: apzināt aktuālākos izaicinājumus un praktiskākos risinājumus, lai pasākums būtu maksimāli fokusēts uz dalībnieku realitāti

Garām palaisto iespēju draudi:

Pajautāt dalībniekam apstiprinājumu: ar SMS, kad nākamais solis tuvojās

Skaidrojumi/Argumenti:

Pirmajā vakarā katram būs iespēja izvirzīt sava biznesa attīstības šķēršļus. Nākamajā dienā mūsu unikālais process ļauj katram strādāt paralēli pie vairākām tēmām.

=>

Tiks diskutēts par vairākām tēmām paralēli, kas ir aktuālas uz pasākuma brīdi. Par pārdošanas, cilvēku vadības, finansējuma, efektivitātes utml. izaicinājumiem, kurus klātesošie dalībnieki izteiks pasākuma pirmajā vakarā.

E-pasta scripts Kluba Biedriem

[Potenciālo dalībnieku saraksts](#)

Sastāvdaļas: subtitle ar kopsavilkuma video, aicinājums ar saiti (vai pārstāvja izvirzīšanas jautājums), citāts ar “kāpēc piedalīties” vide, beigās aicinājums vēlreiz

E-pasta tēma:

- Līderu kalve 30. maijā kopā ar APK
- 30. maijā “Līderu kalve” kopā ar apk

E-pasta saturs:

Sveicināts/a, **[Vārds]**!

[konteksts par telefona sarunu un/vai ieteikumu]

No 29.05 līdz 31.05 ieskaitot Adizes Praktiķu Klubs aicina uzņēmējus un ekspertus izrauties no rutīnas un kopā pievērsties attīstībai. Izvirziet sev aktuālākos izaicinājumus un iesaistieties risināšanā.

[Noskaties kā notiek pasākums: 2min video reportāža](#)

Tiks diskutēts par vairākām tēmām paralēli, kas ir aktuālas uz pasākuma brīdi. Par pārdošanas, cilvēku vadības, finansējuma, efektivitātes utml. izaicinājumiem, kurus klātesošie dalībnieki izteiks pasākuma pirmajā vakarā.

Dalībnieki iegūst:

- **Ciešākus kontaktus** – uzņēmēji ar panākumiem, pārbaudīti eksperti
- **Praktisko pieredzi** – ar strādājošiem risinājumiem dalās cilvēki, kuru kopējā vadības pieredze var sasniegt 1000 gadus
- **Komandas attīstību** – iesaistot uzņēmēju procesā perspektīvākos no savas vadības komandas
- **Labākās idejas** – fokusēti radošajā procesā atnāk ne tikai prasītie risinājumi, bet arī negaidītas idejas tieši tavam biznesam (pieraksti!)
- **Enerģiju un emocijas** – ikdienā uzņēmēji ir vientuļie vilki, apvienojoties barā risinot un tīklojot, tiek ģenerēta enerģija nedēļām, pat mēnešiem uz priekšu

Dalības maksa Kluba Biedriem piesakoties līdz 15.03: 726 EUR (iekļauts PVN) ar atlaizi kodu **ADZ4Z9RE2HP**. Pilna maksa 1210 EUR (iekļauts PVN).

REĢISTRĒJIES ŠEIT:

<https://tickets.matchmaker.lv/sakarigo-lideru-fokusetas-diskusijas-biznesa-attistibai/>

Pielikumā detalizēta informācija un trīs dienu programma

Darba valodas: latviešu un angļu

Norises vieta: [Atpūtas kompleksā "Turbas"](#) (GPS)

Sākums: 29. maijā, plkst. 16:00

Beigas: 31. maijā pēc 13:00

E-pasta scripts Dalībniekiem

E-pasta tēma:

- Sakarīgo līderu fokusētas diskusijas biznesa attīstībai 29.05 – 31.05 kopā ar APK
- Pievienojies vasaras sesijai (29.05 – 31.05) darbam ar Adizes Kluba Praktiķiem

E-pasta saturs:

Sveicināts/a, **[Vārds]**!

[konteksts par telefona sarunu un/vai ieteikumu]

No 29.05 līdz 31.05 ieskaitot Adizes Praktiķu Klubs aicina uzņēmējus un ekspertus izrauties no rutīnas un kopā pievērsties attīstībai. Izvirziet sev aktuālākos izaicinājumus un iesaistieties risināšanā.

[Noskaties kā notiek pasākums: 2min video reportāža](#)

Tiks diskutēts par vairākām tēmām paralēli, kas ir aktuālas uz pasākuma brīdi. Par pārdošanas, cilvēku vadības, finansējuma, efektivitātes utml. izaicinājumiem, kurus klātesošie dalībnieki izteiks pasākuma pirmajā vakarā.

Dalībnieki iegūst:

- **Ciešākus kontaktus** – uzņēmēji ar panākumiem, pārbaudīti eksperti
- **Praktisko pieredzi** – ar strādājošiem risinājumiem dalās cilvēki, kuru kopējā vadības pieredze var sasniegt 1000 gadus
- **Komandas attīstību** – iesaistot uzņēmēju procesā perspektīvākos no savas vadības komandas
- **Labākās idejas** – fokusēti radošajā procesā atnāk ne tikai prasītie risinājumi, bet arī negaidītas idejas tieši tavam biznesam (pieraksti!)
- **Enerģiju un emocijas** – ikdienā uzņēmēji ir vientuļie vilki, apvienojoties barā risinot un tīklojot, tiek ģenerēta enerģija nedēļām, pat mēnešiem uz priekšu

Dalības maksa piesakoties līdz 01.03: 847 EUR (iekļauts PVN). Pilnā maksa 1500 EUR (iekļauts PVN).

REĢISTRĒJIES ŠEIT:

<https://tickets.matchmaker.lv/sakarigo-lideru-fokusetas-diskusijas-biznesa-attistibai/>

Pielikumā detalizēta informācija un trīs dienu programma.

Darba valodas: latviešu un angļu

Norises vieta: [Atpūtas kompleksā "Turbas" \(GPS\)](#)

Sākums: 29. maijā, plkst. 16:00

Beigas: 31. maijā pēc 13:00

Pielikumi

Pēc nepieciešamības: [Ielūgums Kluba Biedriem \(PDF fails\)](#) VAI [Ielūgums citiem dalībniekiem \(cits PDF fails\)](#)

P.S. Ārējai sūtīšanai mēs izmantojam tikai PDF formāta failus.

Mapē ir arī abu uzaicinājumu kopijas PPTX formātā: iekšējiem komentāriem, jautājumiem, precizējumiem un nepieciešamajām izmaiņām/uzlabojumiem.

ENG E-pasta scripts Dalībniekiem

RUS E-pasta scripts Dalībniekiem

Тема письма:

- Фокусированные дискуссии о развитии бизнеса, организованные лидерами Клуба Практикующих Адизес - с 29.05 по 31.05
- Присоединяйтесь к летней сессии (29.05 - 31.05) для совместной работы с практиками Клуба Адизес

Содержание письма:

Приветствуем вас, **[Имя]**!

[контекст телефонного звонка и/или рекомендации]

С 29 по 31 мая Клуб Практикующих Адизеса приглашает предпринимателей и экспертов выйти за рамки повседневной рутины и совместно сосредоточиться на развитии бизнеса. Поднимайте актуальные для вас вопросы и принимайте участие в их решении.

Одновременно будут обсуждаться несколько актуальных на момент мероприятия тем — о продажах, управлении людьми, финансировании, эффективности и других вопросах, связанных с вызовами, которые участники сами же обозначат в первый вечер.

Участники приобретут:

- **Более тесные контакты** — успешные предприниматели и признанные эксперты в одном пространстве.
- **Практический опыт** — решения, основанные на реальной практике, которыми делятся профессионалы с суммарным управленческим опытом, достигающим 1000 лет.
- **Развитие команды ТОПов** — вовлечение перспективных членов управленческой команды в предпринимательский процесс.

- **Лучшие идеи** – в целенаправленном творческом процессе рождаются не только эффективные решения, но и неожиданные идеи, способные трансформировать именно ваш бизнес (запишите их!).
- **Энергия и эмоции** – в повседневной жизни предприниматели – одиночные волки, но здесь они объединяются в стаю, совместно решая важные вопросы и выстраивая связи. Этот заряд энергии сохраняется на недели, а порой и месяцы вперед.

Стоимость участия до 01.03: 847 EUR (включая НДС). Полная стоимость: 1500 EUR (включая НДС).

РЕГИСТРИРУЙТЕСЬ ЗДЕСЬ:

<https://tickets.matchmaker.lv/sakarigo-lideru-fokusetas-diskusijas-biznesa-attistibai/>

В приложении подробная информация и трехдневная программа.

Рабочие языки: латышский и английский

Место проведения мероприятия: [Atpūtas kompleksā "Turbas" \(GPS\)](#)

Начало: 29 мая, 16:00

Завершение: 31 мая, 13:00

Приложения

Кроме того: [Приглашение для членов клуба \(файл PDF\)](#) ИЛИ [Приглашение для участников \(другой файл PDF\)](#)

P.S. Мы используем файлы PDF только для внешних рассылок.

В папке также находятся копии обоих приглашений в формате PPTX: для внутренних комментариев, вопросов, уточнений и необходимых изменений/улучшений.

Citi varianti un papildinājumi

- Lūk ir video [TRĪS iemesli "Kāpēc piedalīties?"](#)
- Ieteikuma gadījumā pievienot: **[Vārds]** ieteica jūs kā vislabāk zinošos par **[Uzņēmuma nosaukums]** attīstības stratēģijām un vislabāk piemērotos uztvert citu dalībnieku risinājumus daudzkārtīgai izaugsmei!
- Īpašos gadījumos var ar centrējumu izcelt: Dalībnieku aktuālie zaicinājumi un risinājumi + kluba process = Piederības un attīstības sajūta + uzņēmuma izaugsme

Katru dienu jebkurš no uzņēmumiem saskaras ar dažāda veida izaicinājumiem. Divreiz gadā Adizes Praktiķu Klubs apvieno sakarīgus līderus un uzņēmējus ar 1000 gadu pieredzi no pilnīgi dažādām sfērām, lai kopā rastu risinājumus saviem izaicinājumiem un "sāpēm", palīdzot viens otram, kā arī veidojot biznesa attiecības nākotnei un atradot sadarbības partnerus caur jaudīgu trīs dienu pasākumu kopā!

Rezultātā iegūsiet rīkus savas uzņēmējdarbības izaugsmei, piederības un attīstības sajūtu, kā arī atradīsiet jaunas sadarbības iespējas! Ne tikai informatīvas un noderīgas darba sesijas, bet arī jaudīga un uzlādējoša atmosfēra nākotnes izaugsmei! Iegūstiet enerģijas un iedvesmas uzlādi kopā ar mums!

No 29. maijam līdz 31. maijam mēs pulcēsim līderus, uzņēmējus, gan ekspertus, lai ar fokusētām un uz risinājumiem vērstām diskusijām izprastu **[teksts]**.

Uz pasākumu aicina uzņēmēji un vadītāji no Adizes Praktiķu Kluba kodola: Artjoms Fokejevs ([Alps2Alps](#)), Elvis Kvalbergs ([Burti](#)), Kristaps Berķis ([FN-SERVISS](#)), Jānis Bokums ([Primekss](#)), Raitis Bullītis ([Alps2Alps](#) un [Alveda](#)) UN ģipša viesis — **X** — **[teksts par viesu]**.

Klātienē tikšanās scripts

[Potenciālie dalībnieki uz APK6 \(vasara 2025\)](#)

Laiks: 15 - 90min

Sagatavošanās: apzināt situāciju un problēmas (kā ir) ap APK un citiem risinājumiem un kontaktpersonas biznesu, lai var kopā to papildināt un ģenerēt papildus vērtību (pie "gribam" ar "vajadzētu")

a) biznesa konsultāciju aka mentorings un organiski izmantojot starp citiem arī APK risinājumu priekšrocības

b) atgriezeniskā saite / sagatavošanās APK risinājumiem (sinerģija starp a) un b) vai b) un a))

Tikšanās beigās pajautāt ieteikumus, ko vēl iesaka no saviem kontaktiem

Saistītā informācija

<https://fienta.com/my/events/127274/reports/home>

- 121 eur atlaide (atlaide ir jau ar PVN, jo visas cenas uz LP arī norādītas ar PVN)
= **369biedriem25**
- **???**
- **100% atlaide (viesiem) 258guests25**

Cenu grafiks uz APK7 - Ziema 2025

nope (Pēc 01.11 un līdz pasākumam maksa: 1452 (iekļauts PVN))

Oktobra Update

Pēc 22.11 maksā 1210 (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 1089 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 21.11 maksā 968 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 847 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 15.10 maksā 847 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 726 eur; apk6 dalībniekiem 605 (cenā ir iekļauts PVN)

Septembrī bija

Pēc 15.11 maksā 1210 (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 1089 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 15.11 maksā 968 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 847 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 01.10 maksā 847 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 726 eur; apk6 dalībniekiem 605 (cenā ir iekļauts PVN)

Cenu grafiks uz APK8 - Vasara 2026

nope (Pēc 01.05 un līdz pasākumam maksa: 1452 (iekļauts PVN))

Līdz 01.05 maksā 1210 (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 1089 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 01.04 maksā 968 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 847 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 01.03 maksā 847 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 726 eur (cenā ir iekļauts PVN)

(old) Cenu grafiks uz APK6 - Vasara 2025

Pēc 01.05 un līdz pasākumam maksā 1210 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 1089 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 01.04 maksā 968 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 847 eur (cenā ir iekļauts PVN)

Līdz 15.03 maksā 847 eur (cenā ir iekļauts PVN); kluba biedriem 726 eur (cenā ir iekļauts PVN)

(old after may 2025) Atlaižu kuponi uz APK6

- *121 eur atlaide (atlaide ir jau ar PVN, jo visas cenas uz LP arī norādītas ar PVN)*
= *adz4z9re2hp*
- *484 eur atlaide (atlaide ir jau ar PVN, jo visas cenas uz LP arī norādītas ar PVN)*
= *adzaxvyvte4*
- (vecais 121 eur atlaižu kods = ADIZ-ANWKEPHB-100)

Administrēšana

<https://fienta.com/my/events/127274/reports/home> (apk@apk.lv for additional logins)

(old after may 2025) Biļešu iegādes atsēkošana

Saite: <https://flex.bi/bi/accounts/698/dashboards/2655-bni-invoices>

Login: darja.dudkina@adizes.com

Password: Adizes2024

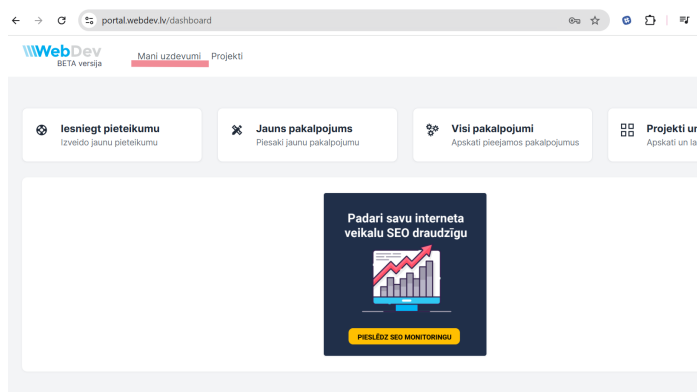
(old after may 2025) Webdev LP uzdevumu atsēkošana

Saite: <https://portal.webdev.lv/>

Login: darja.dudkina@adizes.com

Password: Adizes2025

- 1) Ieiejojot lapā, jānospiež poga "Mani uzdevumi", kur parādīsies visi uzdevumi, kuri bija nodoti Webdev programmētājam:



- 2) Ja gadījumā neviens neatver jūsu uzdevumus un neiedeva jums atgriezinisko saiti, tad jāspiež poga "Čats" un tos pašus uzdevumus jāprasa Jānim caur čatu, tā būs ātrāk (ja pilnīgi neviens neatbild, tad jau vēlreiz jāzvana Elvim Andersonam):

