

Stag Do Sales Agent - Opis
delovnega...

Živjo!

Zahvaljujemo se ti za tvoje zanimanje in željo, da postaneš del ekipe [World Discovery](#).

Smo mlado in ambiciozno podjetje s sedežem v [središču Ljubljane](#).

V lasti imamo več kot **150 različnih blagovnih znamk v turizmu**.

Naša potovanja izvajamo za ljudi iz celega sveta, veliko pa jih prihaja iz Amerike.

Večino potovanj izvajamo v Evropskih državah, zmeraj več tudi drugod po svetu.

Smo ena najhitreje rastočih turističnih agencij naokoli.



O delovnem mestu

Iščemo **prodajnega agenta** za prodajo potovanj za fantovščine v sklopu našega branda [Stag Do Europe](#), kjer organiziramo fantovščine po 20+ destinacijah.

Fantovščin se večinoma udeležujejo gostje iz UK-ja. Organiziramo jim celotno potovanje po meri - namestitve, aktivnosti, zabave itd.

Stranke nam pošljejo povpraševanje, potem pa jih prodajni agent kontaktira in je z njimi na vezi z namenom, da jim proda paket organizacije fantovščine.

Prva pol leta se dela samo v pisarni, potem je možno hibridno delo. Delovnik je fleksibilen, je pa velikokrat potrebno narediti kakšen klic tudi čez vikend in ob večerih.

Delo zajema:

- ★ Komunikacijo s pretežno angleško govorečimi strankami preko maila, Whatsapp chata in klicev.
- ★ Prepoznavanje želja in zahtev pri potencialnih strankah.
- ★ Prodajo potovanj potencialnim strankam.

Kaj iščemo pri kandidatih?

- ✓ zelo dobro znanje angleščine;
- ✓ odlične komunikacijske veščine;
- ✓ organiziranost in iznajdljivost;
- ✓ zanesljivost in samoiniciativnost;
- ✓ učinkovitost pri delu z računalnikom;
- ✓ hitra učljivost ima prednost pred preteklimi izkušnjami.

Kaj ponujamo?

- ✚ Stabilno zaposlitev za polni delovni čas.
- ✚ Začetna osnovna bruto plača med **2000** in **3000 EUR** plus bonusi vezani na uspešnost, ki lahko prinesejo še **dodatnih 2000 EUR** bruto na mesec

Naše vrednote

- **Hitrost** - Kako lansirati danes namesto jutri?
- **Optimizacija in sistematizacija** - Kako lahko proces izboljšamo/pospešimo/poenostavimo? Kako lahko stvari avtomatiziramo, da nam jih v prihodnje ne bo treba početi "na roke"?
- **Rast** – Vsi v ekipi postajamo najboljši v tem, kar počnemo.
- **Zanesljivost** - Drug na drugega se lahko vedno zanesemo in si popolnoma zaupamo, da bo delo dobro opravljeno.
- **Odgovornost** - Kako se lahko stranke še bolj zanesejo na nas?
- **Osebni razvoj** - Kako lahko še bolj rastem?

- **Agilnost** - Kako se lahko hitreje prilagajamo novim izzivom?
- **Skrb** - Kako lahko še bolj skrbimo za svoje stranke?

Prednosti dela z nami

- ✓ **Naučil/-a se boš ogromno.** Smo mlado podjetje in hitro rastemo. To je idealno okolje, ki te žene, da napreduješ.
- ✓ **Hitro napredovanje** zaradi nenehne rasti podjetja. Ves čas se odpirajo nove vodilne pozicije. Ker smo še vedno majhno podjetje, lahko z novimi predlogi pomagaš tudi ti. Če se bodo tvoje ideje ujemale z našimi cilji, je to priložnost, da jih tudi uresničiš.
- ✓ **Mlad in zagnan kolektiv**, ki se med seboj odlično razume.
- ✓ **Stabilno podjetje** z zagotovljenimi plačili.
- ✓ **Fleksibilen delavnik.**

Pogosta vprašanja

Je delovno mesto še vedno prosto?

Zaenkrat ja, a ne čakaj s prijavo, saj zaključimo takoj, ko izberemo primerne kandidata/ko.

Delo na daljavo?

Doseči želimo visoke cilje, zato potrebujemo zmogljivo ekipo. Ne verjamemo, da lahko z delom od doma napreduješ tako hitro kot bi lahko skupaj z ekipo. Zato v prvem letu ne spodbujamo dela na daljavo, imamo pa fleksibilen urnik. Na senior pozicijah oz. po določenem času z nami pa omogočamo tudi hibridno delo.

Pogodba?

Z novimi zaposlenimi podpisemo pogodbo za nedoločen čas s 6-mesečno poskusno dobo.

Napredovanja?

Naše podjetje nima ogromnega števila zaposlenih, zato v njem ni velikega števila "šefov". To zate predstavlja 2 možnosti: večletno vztrajanje na isti poziciji ali vzpenjanje na vedno bolj odgovorna delovna mesta. Možnosti za napredovanje na senior pozicije se v našem hitro rastočem podjetju stalno odpirajo.

Parking?

V bližini naših pisarn so parkirna mesta, ki jih lahko najamemo za zaposlene.

Kdaj lahko pričakujem odgovor?

Približno teden dni po oddani vlogi.

Dodatna vprašanja?

Vse dodatne informacije lahko dobite na naslovu: jobs@world-discovery.com.

Kakšen je proces zaposlovanja?

1. Reši kratek test tipkanja in izpolni vprašalnik.
2. Oglasili se ti bomo v roku 1 tedna.
3. Najboljši kandidati bodo dobili dodatno testno nalogo.
4. S tistimi, za katere bomo ocenili, da so to nalogo najboljše opravili, se bomo srečali preko video klica.
5. Po video klicu se bomo z največ petimi kandidati srečali še na razgovoru v živo.
6. Najboljši kandidati bodo nato nekaj ur preživeli z nami v pisarni, da bomo lahko (skupaj) videli, kako lahko sodelujemo.
7. Če bo šlo vse po načrtih, boš postal/a del najhitreje rastoče turistične agencije v Sloveniji :)

Test tipkanja

Za shranjevanje testa ustvari Google Docs datoteko z imenom "Stag Do Sales Agent – test – IME PRIIMEK" in ga deli tako, da bo dokument javno dostopen.

- Obišči to [SPLETNO STRAN](#).
- Pretipkaj besedilo, ki ga vidiš.
- Naredi posnetek zaslona (screenshot celotnega zaslona, ne obreži ničesar)
- V Google Docs prilepi ta posnetek zaslona, vpiši svoje ime, priimek in svojo WPM številko.
- Minimum rezultat za uspešno opravljen test je 45 WPM.

Test je sicer kratek, a najboljši kandidati bodo dobili še dodatno testno nalogo.

Zaključek

Ko **zaključiš**, prosim izpolni še [ONLINE OBRAZEC](#) (v angleščini) in vanj prilepi tudi povezavo do svojega Google Docs dokumenta.

Povratno informacijo lahko pričakuješ približno v tednu dni po oddaji online obrazca.

Vso srečo!