

Имя и фамилия основателя компании, варианты:

- Лоренцо Романо (Lorenzo Romano);
- Фабио Ренджи (Fabio Renzi);
- Джулиано Мартино (Giuliano Martino);
- Рикардо Бонди (Riccardo Bondi)

История бренда

Если бы однажды кто-нибудь сказал мне, что я буду владельцем успешного бизнеса в далёкой холодной России, я бы никогда не поверил. Родившись в солнечной Италии, я всё детство провёл со своим дедом, владельцем фабрики по производству матрасов, которую основал ещё мой прапрадед.

Я Фабио Ренджи, мне 38 лет, я являюсь руководителем компании по производству ортопедических матрасов в РФ и об истории моей жизни можно снять продолжение фильма: «Невероятные приключения итальянцев в России».

Я родился и вырос в семье, которая уже на протяжении нескольких поколений занимается производством матрасов на собственной фабрике в Италии. Я с детства с восторгом наблюдал за процессом работы и безумно гордился нашими итальянскими традициями и своими семейными корнями и знал, что когда-нибудь я придумаю самые красивые и удобные матрасы в мире.

ДОРОГА К МЕЧТЕ

Я уже стоял во главе своей семейной фабрики и наши матрасы занимали призовые места на многих мировых выставках, когда в России ко мне подошли познакомиться молодые ребята, пожелавшие торговать моими матрасами у себя на родине. Я к тому моменту стал задумываться, что пора бы открыть своё представительство на огромном российском рынке. Так что всё совпало и знакомство с этими ребятами стало моим первым счастливым событием в России.

С 2016 года мы начали оптовые продажи по всей стране. Не скажу, что сразу всё было гладко, но я видел невероятное старание со стороны своей российской команды и влюблялся в них всё больше и больше. Сложная логистика делала наши матрасы чуть ли не в два раза дороже и, со временем, я стал задумываться о том, чтобы открыть производство, а затем и розничные магазины в самой России. Но такого опыта у меня не было, ведь свою фабрику я получил в наследство в готовом виде и только улучшал и модернизировал её. Тем не менее, я поделился своими мечтами с моими российскими партнёрами. И тут произошло второе важное совпадение: оказывается, ребята уже и сами об этом мечтали. Более того, они подготовили для меня перспективный план развития, опираясь на свой опыт продаж наших итальянских матрасов. И мы рискнули.

Не скрою, что временами у меня опускались руки, ведь мне приходилось начинать большое дело в незнакомой таинственной стране. Я бы, наверное, отказался от этой затеи, если бы не российская команда. Таких позитивных и уверенных в своём успехе людей увидишь не часто, они морально поддерживали меня и сами работали, не покладая рук. Мы соединили мой профессиональный опыт и их несгибаемый напор и не только построили современное производство, но в 2021 году открыли первый розничный магазин.

Мне кажется, что я, наконец-то, стал понимать Россию и русских. Оказалось, что это очень многонациональная страна с различными традициями и предпочтениями. Это сыграло очень важную роль в моём понимании того, что изучив запросы таких разных людей, я готов вывести своё российское производство на международный рынок.

КАК НЕ ПОТЕРЯТЬСЯ В БОЛЬШОМ МИРЕ И СОХРАНИТЬ ГЛАВНЫЕ ТРАДИЦИИ СЕМЕЙНОГО БИЗНЕСА

Придумывая новые ортопедические матрасы и расширяя производство, я всегда вспоминаю слова моего дедушки: «*Помни о людях и об их усталых спинах*». А дед знал, о чём говорил, сам он оставался деятельным до глубокой старости и всегда подчёркивал, что это благодаря тому, что он и сам спит на своей продукции. Дедушка

работал над каждым изделием с любовью и уважением, как будто каждый матрас создавался для членов его собственной семьи.

Этот семейный принцип я перенёс и в российское производство. Все наши матрасы разработаны по итальянским технологиям и при их производстве применяются только лучшие экологические материалы и самые передовые инновации. Наши изделия адаптированы под людей с разными предпочтениями, образом жизни и уровнем здоровья. Мы даём целых 100 дней и ночей на тестовый период, чтобы люди могли пользоваться матрасом и оценить уровень его качества. И мы гордимся тем, что наши матрасы становятся всё популярнее во всём мире.

Спасибо моей российской команде теперь уже опытных мастеров и менеджеров, которые помогли мне создать настоящее произведение искусства – ортопедические матрасы непревзойдённого качества!



Уникальность текста

| | |
|------------------------|------|
| Количество слов | 777 |
| Символов в тексте | 5131 |
| Без пробелов | 4352 |
| Время выполнения | 0 |
| Орфографические ошибки | 0 |

✓ Проверить орфографию и пунктуацию

Сформировать отчет Загрузить докуме

Если бы однажды кто-нибудь сказал мне, что я буду владельцем успешного бизнеса в далёкой холодной России, я бы никогда не поверил. Родившись в солнечной Италии, я всё детство провёл со своим фантастическим дедом, владельцем фабрики по производству матрасов, которую основал ещё мой прапрадед Я Фабио Ренджи, мне 38 лет, я являюсь руководителем компании по производству ортопедических матрасов в РФ и об истории моей жизни можно снять продолжение фильма: «Невероятные приключения итальянцев в России». Я родился и вырос в семье, которая уже на протяжении нескольких поколений занимается производством матрасов на собственной