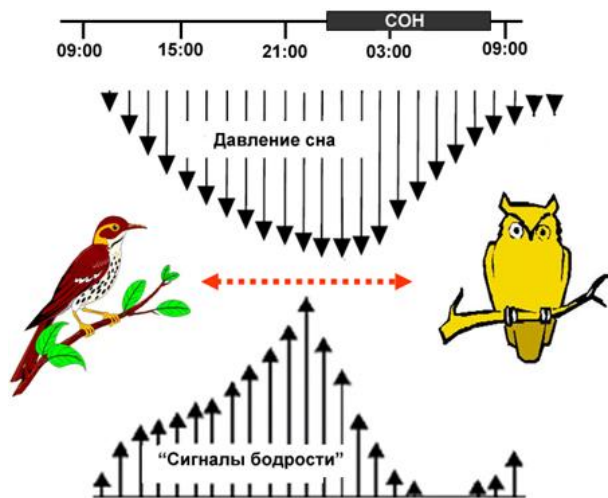


Тема письма: Кто рано встает, того еще не сократили... Народная мудрость.



Приветствуем Вас, (имя) !

Как Вы думаете сколько часов в сутках у владельца бизнеса - 24 или 48? Ответ на этот вопрос очевиден! Конечно 48, скажете вы и будете совершенно правы. Но мы уверены, что Вы даже не подозреваете, что 24 часа из этих 48 у всех успешных и крутых владельцев собственного ДЕЛА находятся как раз в промежутке от подъема до завтрака.



Не верите? Сомневаетесь в достоверности этого утверждения?

Тогда читайте эту статью и берите на вооружение рекомендации от Лоры Вандекам из ее знаменитой книги *“Что самые успешные люди делают до завтрака”* (“*What The Most Successful People Do Before Breakfast*”)

<http://bigness.com/rannij-pod-yom/#>

Но Успех в бизнесе - приносят не только ранние подъемы и правильно спланированный

день.

УСПЕХ - это довольные КЛИЕНТЫ, которые приходят к ВАМ снова и снова.

Эта истина стара, как мир. Но как ни парадоксально - она все еще актуальна для бизнесменов любого уровня.

Мы подготовили для Вас 4 простых правила, как правильно работать с Клиентами, чтобы они приносили ПРИБЫЛЬ Вашему бизнесу.



Эти правила и другую полезную информацию найдете **ЗДЕСЬ**

<http://bignesss.com/rabota-s-klientami/>

С уважением, Константин Штефуряк
практикующий бизнесмен и
руководитель школы “Мастерская моего бизнеса”

P.S Не пропускайте нашу рассылку и мы гарантируем, что скоро Вы станете обладателем мощного арсенала, который приведет ваш бизнес к успеху.