

Programação completa do INOVA+AÇÃO 2024

Programações principal

09h00 - **Abertura Oficial**

09h18 - **Osmar Della Valentina - Grupo Gazin**

Como Fazer o Simples Extraordinariamente Bem Feito

10h01 - **Thiago Barroso – Google**

O poder da Google IA na Jornada da Digitalização

10h44 - **Antonio, Ronaldo e Eduardo Koerich - Lojas Koerich**

Gestão em 3 Gerações

11h47 - **Magno de Sousa Lima Neto - SPC Brasil**

O Futuro do Crédito Impulsionando Novas Oportunidades de Negócio

12h30 - **Eduarda Vescovi e Munife Mansur - RD Station e Exact Sales**

Desvendando o Sucesso nas Vendas: Lições de um Vendedor e uma Gestora

12h53 - **Gustavo Teixeira – NSC**

Comunicação em 2030

13h26 - Pitch do Núcleo da CDL

13h34 - **Thiago Reis - Growth Machine**

Demanda Infinita: Desbloqueie as vendas do seu negócio

14h17 - **Eduardo Marcelo Francisco - Grupo Malwee**

Aceleração e Expansão: Estratégias comprovadas para ganhar escala nos negócios

15h00 - **André Santos - Mercado Livre**

Aprenda a vender no Mercado Livre: Estratégias de Sucesso para alavancar seu negócio

15h43 - **Pablo Toledo - BYD + DVA**

Marketing BYD Brasil: Um case de Vendas

16h26 - **Mauro Nomura - Grupo Nomura**

A nova era do varejo no Brasil

17h09 - **Porã Bernardes - NSC**

Como surfar a onda da inovação no oceano da incerteza?

17h52 - **Patrícia Fernandes - FG Empreendimentos + ADVB**

Marketing de alta performance: + valorização do produto + crescimento de vendas

18h35 - **Dayane Titon - Baly Brasil**

Energia para Crescer: Como a Baly Brasil se tornou a Maior Marca Brasileira de Energéticos

19h18 - **CHICO O Vendedor Raiz**

Curso de Formação de Briqueadores

Programações paralelas

Sala Campeche

09h10 - **Diogo Kammers - Núcleo de Estratégias Empresariais**

Atendimento e vendas: a era da experiência

10h10 - **Fabiana Claudino - Núcleo de Estratégias Empresariais**

Os desafios emocionais da liderança, com foco em vendas

11h10 - **Sissa Ferigo - Núcleo de Estratégias Empresariais**

Marketing digital eficiente: como otimizar sua presença e vender mais

12h10 - **Tamara Fernandes - Núcleo de Estratégias Empresariais**

Contornando objeções à venda

13h10 - Eduarda Vescovi - RD Station

5 pilares de como vender mais

14h10 - Munife Mansur - Exact Sales

Não se bate meta no último dia do mês

15h30 - Board do Conselho - Empreende Brazil Club

Encontre soluções práticas para as dores do seu negócio ao participar de uma dinâmica de alto nível

17h10 - Fabricia Borba - Núcleo CDL Mulher

Speed Networking! Venha conectar-se com uma nova rede de contatos

Sala Joaquina

09h00 - Renata Bettiol e Tamara Fernandes - Núcleo CDL Mulher

Gestão de Conflitos com foco em liderança de Equipes

10h20- Francisco Gonçalves Silveira e Clóvis Dittrich - Núcleo Sul da Ilha

Economia da experiência aplicada no varejo e empresas

11h40- Ariane Koch - Núcleo Norte da Ilha

Ser Protagonista - Liderança da Nova Era Liderança

13h00- Professor Antônio José de Souza - Núcleo de Estratégias Empresariais

Vendas Analógicas - A energia do varejo raiz!

14h20 - Peirol Gomes - CDL Jovem

Como alavancar sua estratégia de marketing usando conteúdos gratuitos

15h40 - Pitch da Ferira de Negócios + Pitch Júnior Achievement

17h20 - Adriano Silveira - Núcleo de Inovação e Tecnologia

IA aplicada para Negócios

18h05 - **André Cardia - Núcleo de Inovação e Tecnologia**

Engenharia de Prompts Avançados para Negócios