

Урок 15. Лексика для озвучки.

Negotiations – переговоры

To negotiate – вести переговоры

A deal – сделка

Deal! – Пойдёт! По рукам!

To make a deal – заключить сделку

To close the deal – закрыть сделку (договориться)

To get a good deal on something – получить что-то по выгодной цене

An offer – (конкретное) предложение

A goods offer – предложение товара

A job offer – предложение новой работы

A service offer – предложение услуги

A promotion offer – предложение о повышении в должности

A discount offer – скидочное предложение, предложение о скидках

To make an offer – сделать (деловое) предложение

Final – окончательный

A proposal – предложение (в т.ч. предложение руки и сердца)

An agreement – соглашение, контракт

To make an agreement – заключить соглашение

To sign an agreement – подписать соглашение, контракт

To purchase = to buy – покупать

A purchase – покупка

To bargain – торговаться

A bargain – выгодная покупка, выгодное предложение, выгодная сделка

To persuade – убеждать

To charge – брать оплату

Worth – оно того стОит (обычно в переносном смысле)

Even though – хотя, несмотря на то что...

Even though it's expensive, it's worth it. – Хотя это дорого, оно того стоит.

Fixed – фиксированный (-ая)

Flexible – гибкий (-ая)

Reasonable – разумный (-ая)

Affordable – приемлемый (-ая), допустимый (-ая)

To afford – позволить себе

A discount – скидка

A percent – процент

What is the salary range? – В каком диапазоне зарплата?

Is it negotiable? – Это подлежит обсуждению? Это обсуждается?

What is your rate? – Какая у вас почасовая оплата? Какие у вас расценки?

What do you charge? – Сколько вы берёте (за час, за консультацию, за сессию)?

What is your expected salary range? – Какова ваша ожидаемая заработная плата?

Expected – ожидаемый

A salary range – уровень зарплаты

Sounds interesting! – Звучит интересно!

Sounds good enough! – Звучит достаточно хорошо!

That's reasonable! – Это разумно!

That's pretty good! – Это неплохо!

I can accept that. – Я могу это принять.

Sorry, I'm not interested. – Извините, я не заинтересован.

I'd prefer ... – Я бы предпочел ... (что-то другое, скажите, что именно)

It's not worth that much. – Это того не стоит.

That's out of my price range. – Это не входит в мой ценовой диапазон (в пределах которого я готов заплатить)

Диалог:

To look for – искать

To talk about – говорить о чем-то

To graduate from – окончить учебное заведение

More experienced – более опытный

To take as an intern – взять как интерна, взять на стажировку

A well- paid job – хорошо оплачиваемая работа

To hire – нанимать

To fire – увольнять

I am interested in hiring. – Я заинтересован в найме.

To have someone in mind – иметь в виду (думать о ком-то в качестве кандидата, иметь кого-то на примете (на какую-то должность))

A profile – профиль, страница в соцсети

Packaging – упаковка

Medium-sized – среднего размера

Cardboard boxes – картонные коробки

On page 4 – на 4-й странице

Quality – качество

Quantity – количество

Discounts on large quantities – скидки на большие количества (за оптовые закупки)