

Полная версия бизнес-плана на нашем сайте <https://finideas.ru/>

БИЗНЕС-ПЛАН

Открытие шиномонтажной мастерской

Полная версия:



Руководитель проекта: Иванов Иван Иванович

Стоимость проекта: 385 500 рублей

Потребность в инвестировании: 350 000 рублей

Рентабельность проекта: 51,52 %

Срок окупаемости: 10,5 месяцев

Ваш город, 2026

Оглавление

1. Резюме	3
2. Общее описание проекта	5
3. Описание услуг	6
4. Анализ рынка и стратегия маркетинга	8
5. Организационный план	11
6. План производства	12
7. Финансовый план	14
8. Анализ рисков	23
Приложение 1	25

Все шаблоны на <https://mail.finideas.ru/>

1. Резюме

В рамках настоящего проекта планируется организовать шиномонтажную мастерскую, оказывающую услуги по ремонту, балансировке и замене автомобильных колес, а также сопутствующие услуги.

Задачи проекта:

- Заключение социального контракта на покупку основных средств;
- Начало работы проекта.

Организационная форма – самозанятый (налог на профессиональный доход 4 %).

Дата начала проекта – месяц 2026 года

Масштаб бизнеса – «малый».

Основные направления деятельности: снятие-установка-балансировка колес на дисках разных параметров, правка стальных дисков, ремонт камеры, замена сезонных шин, услуги по хранению шин, зарядка аккумуляторов.

Основными потребителями услуг – физические лица. Способ формирования цен на услуги –

■ Средний чек составит 3 125 рублей.

Горизонт планирования – 3 года.

Основные показатели проекта, представленные в данном бизнес-плане:

- Выручка – [] рублей

- Чистая прибыль – ██████████ рублей
- Рентабельность проекта (ROS) – 51,52 %
- Рентабельность инвестиций (ROI) – 507 %
- Точка безубыточности (BEP) – 4 815,77 рублей
- Срок окупаемости (PP) – 10,5 месяцев
- Дисконтированный срок окупаемости (DPP) – ████████ месяцев
- Чистая приведенная стоимость (NPV) – ██████████ рублей
- Внутренняя норма доходности (IRR) – 129 %
- Общая стоимость проекта – 385 500 рублей.

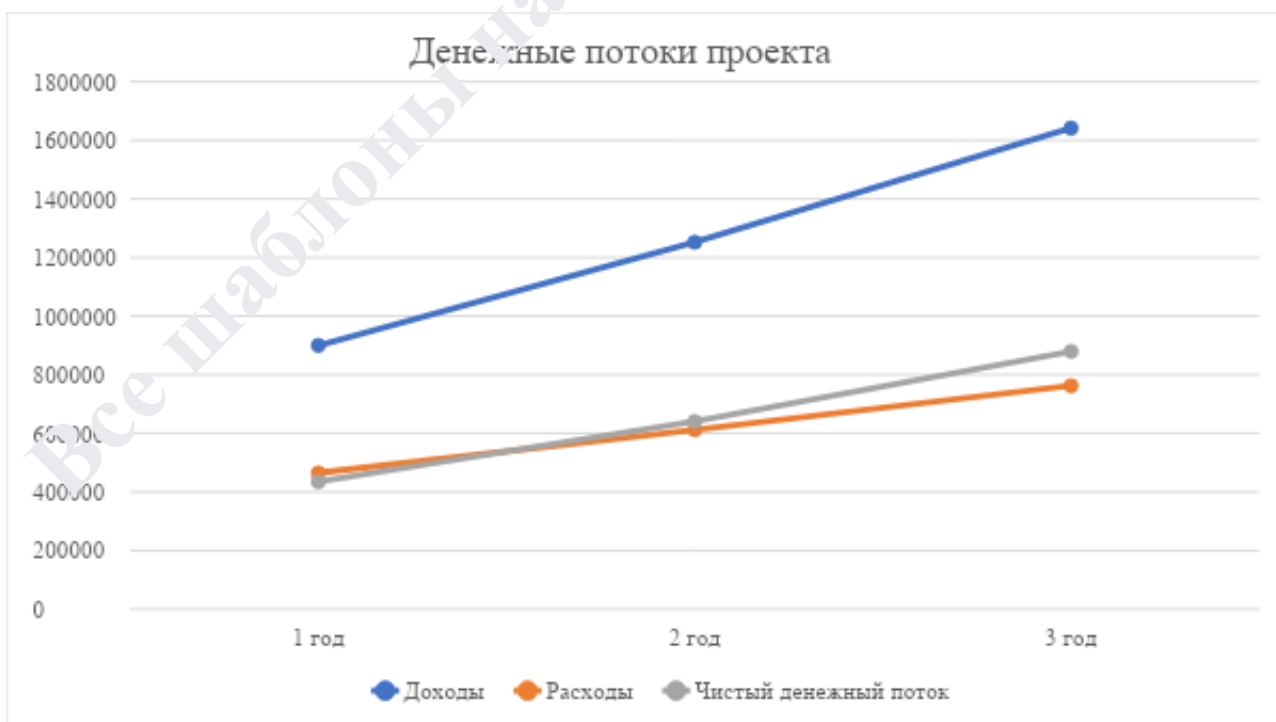
Структура финансирования проекта:

- собственные средства – 35 500 рублей,
- средства социального контракта (безвозвратные источники) – 350 000 рублей.

Денежные потоки проекта наглядно представлены на диаграмме 1.

Диаграмма 1

Денежные потоки проекта



2. Общее описание проекта

Инициатор и исполнитель проекта: Иванов Иван Иванович.

Инициатор проекта будет зарегистрирован в качестве самозанятого до
месяц 2026 года.

Для ведения деятельности выбран основной ОКЕЭД

Для оказания услуг планируется использовать

Режим работы планируемого предприятия:

Форма налогообложения: специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход». Налоговая ставка 4 % (доходы от физических лиц).

Основные направления деятельности: снятие-установка-балансировка колес на дисках разных параметров, правка стальных дисков, ремонт камеры, замена сезонных шин, услуги по хранению шин, зарядка аккумуляторов.

Способ формирования цен на услуги –

Официальную информацию о проекте,



Планируемые поставщики / партнеры: ООО «Поставщик», ИП Иглов Иван Иванович.

Сметная стоимость проекта: 385 500 рублей.

Все шаблоны на <https://mail.finideas.ru/>

3. Описание услуг

Суть данного проекта заключается в организации небольшой шиномонтажной мастерской, оказывающей услуги по ремонту, балансировке и замене автомобильных колес, а также сопутствующие услуги.

Основные услуги, которые планирует реализовывать сервис:

- Балансировка колес – процесс выравнивания веса колеса путем добавления грузов или перемещения шипов вокруг диска. Балансировка устраняет вибрацию и дребезжание, что позволяет повысить устойчивость автомобиля на дороге. Выполняется в течение рабочего дня;
- Монтаж и демонтаж шин –
[Redacted]
- Ремонт трещин и порезов –
[Redacted]
- Переустановка шин –
[Redacted]
- Установка датчиков давления в шинах –
[Redacted]

- Правка стальных дисков —

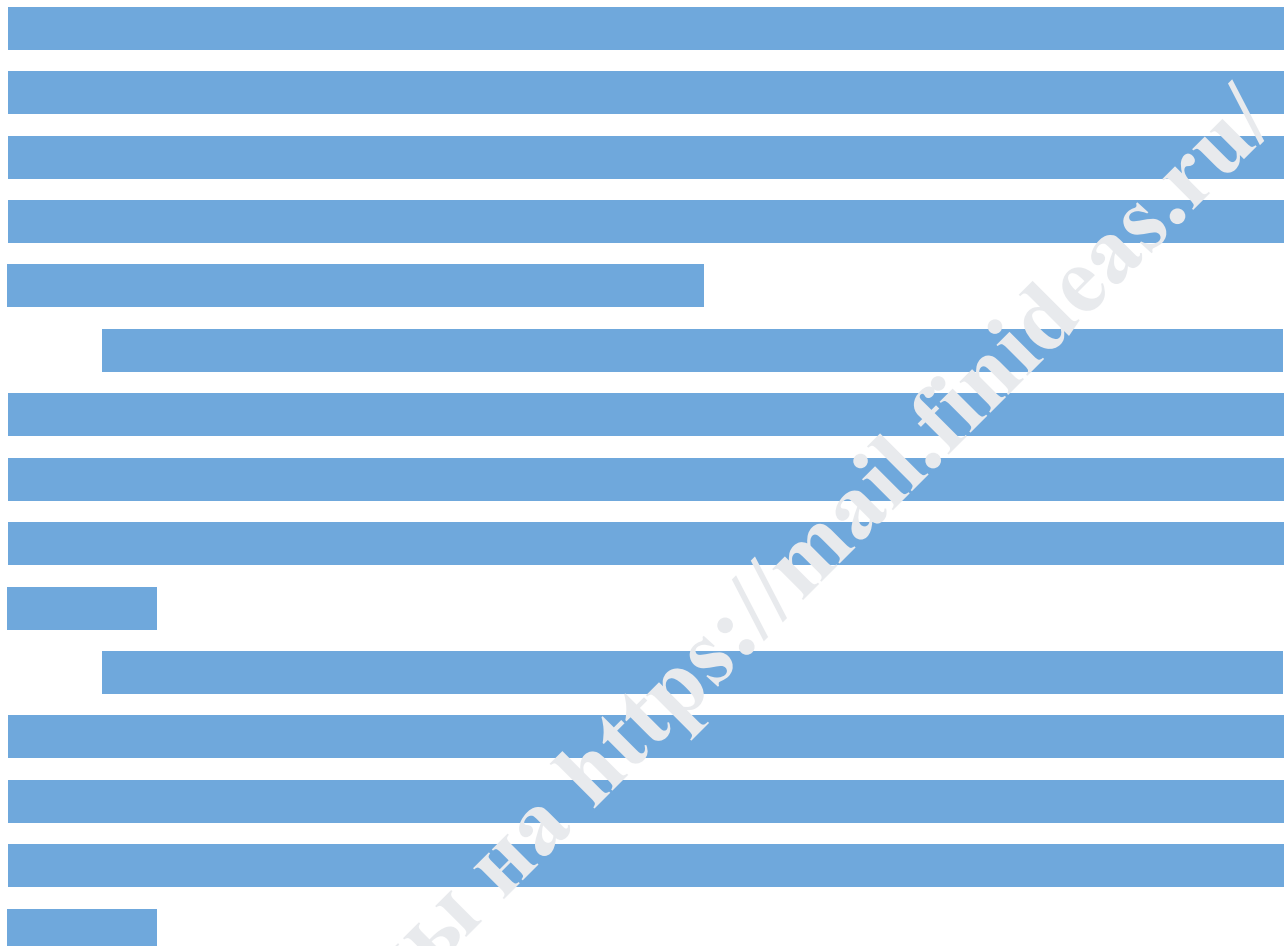
Для выполнения работ и услуг будет использовано современное профессиональное оборудование и инструменты.

- 1) Договоры на вывоз ТБО,

- 2)

4. Анализ рынка и стратегия маркетинга

Рынок шиномонтажных услуг в нашем городе является крупным и развитым.



Ключевой фактор успеха моего проекта –

Основные конкуренты:

1. Конкурент 1
2. Конкурент 2

В таблице 1 представлена оценка факторов конкурентоспособности рассматриваемого проекта.

Таблица 1

Оценка факторов конкурентоспособности

№	Параметры конкурентоспособности по убыванию	Мой проект	Конкурент 1 (название)	Конкурент 2 (название)
1	Цены на товары, работы, услуги	Очень высокий	Высокий	Средний
2				
3				
4				
5				
6				
7				
8				

Соответственно, сильными сторонами моего проекта будут являться:

■

Наряду с этим, планируется осуществить рекламную кампанию,

■

Ценовой лист на услуги представлен в таблице 2.

Таблица 2

Прайс-лист

№	Услуги	Стоимость, руб.
1	Снятие-установка-балансировка 4 колес 16 д. на дисках	
2	Снятие-установка-балансировка 4 колес 16 д. (шиномонтаж)	
3	Правка литых дисков 16 д.	
4	Правка стальных дисков 14 д.	
5	Ремонт камеры 16 д.	
6	Зимние шины 15 д.	
7	Летние шины 15 д.	

Основными методами продвижения товаров и услуг будут являться:

[Redacted text]

Также будет согласована и установлена

[Redacted text]

Также сообщаем, что компаниям и предпринимателям будут направлены деловые предложения,

[Redacted text]

5. Организационный план



Для запуска проекта и начала приема клиентов требуется произвести мероприятия, перечисленные в таблице 3.

Таблица 3

Календарный план реализации проекта

№	Мероприятие	Срок выполнения
1	Регистрация в ФНС, открытие р/с	1 неделя
2		
3		
4		
5		

Таким образом, запуск проекта будет выполнен за [] недель.

6. План производства

Помещение бюджет оснащено системой вентиляции.

Для запуска проекта и начала приема клиентов требуется выполнить монтажные работы, а также приобрести оборудование, технику и инструменты.

Затраты на оборудование и технику для запуска проекта приведены в таблице 4.

Таблица 4

Смета спецификация на оборудование и технику

№	Наименование	Количество	Стоимость, руб.	Итого, руб.
1	Компрессор	1	14500	14500
2	Стенды для балансировки б/у	1	90000	90000
3				
4				
5				
6				
7				

Итого	█
-------	---

Таким образом, мы определили, что сумма затрат на оборудование и технику составит █ рублей. Данные затраты планируется осуществить частично за собственный счет и частично за счет средств социального контракта.

█
 █
 █
 █

Стоимость первоначальных затрат на сырье и материалы для запуска проекта представлены в таблице 5.

Таблица 5

Смета-спецификация на сырье и материалы

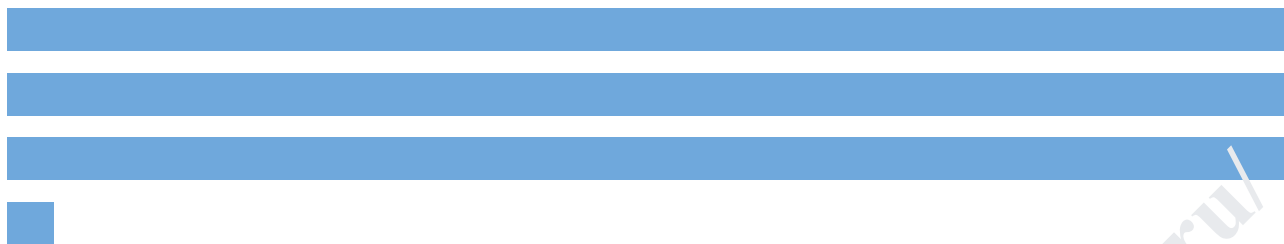
№	Наименование	Количество	Стоимость, руб.	Итого, руб.
1	Расходные материалы (химикалии, камеры и ободные ленты и т.д.)	1	█	█
Итого				█

Следовательно, общая стоимость сырья и материалов для запуска проекта составит █ рублей. Данные затраты планируется осуществить за собственный счет.

Таким образом, основные капитальные вложения до старта проекта составят 383 500 рублей.

7. Финансовый план

Финансовый план составлен с учетом режима работы предприятия



Исходя из предполагаемых данных можно определить планируемый объем продаж.

Планируемый объем сбыта услуг за 1 год реализации проекта в натуральном выражении представлен в таблице 6.

Таблица 6

Планируемый объем сбыта услуг за первый год реализации проекта

Наименование товаров, работ, услуг	Ед. изм.	Величина показателей по периодам			
		I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
Снятие-установка-балансировка 4 колес 16 д. на дисках	шт.	■	■	■	■
Снятие-установка-балансировка 4 колес 16 д. (шиномонтаж)	шт.	■	■	■	■
Правка летних дисков 15 д.	шт.	■	■	■	■
Правка стальных дисков 14 д.	шт.	■	■	■	■
Ремонт камеры 16 д.	шт.	■	■	■	■
Зимние шины 15 д.	шт.	■	■	■	■
Летние шины 15 д.	шт.	■	■	■	■
Итого		■	■	■	■

Планируемый объем сбыта услуг за последующие 2 периода реализации проекта в натуральном выражении представлен в таблице 7.

Таблица 7

Планируемый объем сбыта услуг за последующие 2 периода реализации проекта

Наименование товаров, работ, услуг	Ед. изм.	Величина показателей по периодам		
		1 п/г	2 п/г	3 год
Снятие-установка-балансировка 4 колес 16 д. на дисках	шт.	■	■	■
Снятие-установка-балансировка 4 колес 16 д. (шиномонтаж)	шт.	■	■	■
Правка литых дисков 16 д.	шт.	■	■	■
Правка стальных дисков 14 д.	шт.	■	■	■
Ремонт камеры 16 д.	шт.	■	■	■
Зимние шины 15 д.	шт.	■	■	■
Летние шины 15 д.	шт.	■	■	■
Итого		■	■	■

Далее определим планируемую выручку от оказания услуг.

Планируемый объем выручки от реализации услуг на первые 3 года работы проекта представлен в таблице 8.

Таким образом, планируемые показатели выручки от реализации услуг за первые 3 года составят:

1. Сумма выручки за 1 год: [REDACTED] рублей;
2. Сумма выручки за 2 год: [REDACTED] рублей;
3. Сумма выручки за 3 год: [REDACTED] рублей.

Подводя итог, предприятие планирует обеспечить рост продаж на ближайшие 3 года:

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

Первоначальные инвестиции в проект будут включать в себя статьи затрат, представленные в таблице 9.

Таблица 9

Затраты на создание проекта

№	Наименование статьи затрат	Сумма, руб.
1	Капитальные затраты	[REDACTED]
2	Закупка товаров и материалов	[REDACTED]
3	Прочие затраты	[REDACTED]
Итого		385500

Для создания проекта планируется закупить оборудование,

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

На основании финансового анализа, проведенного в данном бизнес-плане, для успешной реализации проекта потребуются 385 500 рублей. Из которых собственные средства составят 35 500 рублей; средства социального контракта составят 350 000 рублей.

Структура первоначальных инвестиций в проект представлена на диаграмме 2.

Структура инвестиций в проект



В ходе деятельности необходимо ежемесячно нести постоянные и переменные издержки.

Сумма постоянных затрат в месяц составит [] рублей, включая расходы на связь, интернет.

Сумма переменных затрат в месяц составит [] рублей, включая оплату поставщикам, хозяйственные и представительские расходы, обслуживание Санковских комиссий, налог на профессиональный доход.

Показатели чистой прибыли (выручка за вычетом постоянных и переменных издержек) за первые 3 года работы проекта составят:

1. Величина чистой прибыли за 1 год: [] рублей;
2. Величина чистой прибыли за 2 год: [] рублей;
3. Величина чистой прибыли за 3 год: [] рублей.

План доходов и расходов за первый год реализации проекта представлен в Приложении № 1 к данному бизнес-плану.

Исходя из полученных расчетов проведем анализ безубыточности.

Точка безубыточности в денежном выражении (BEP) =

Анализ безубыточности данного проекта определил, что минимальный необходимый объем предоставления услуг составит [] рублей в месяц. То есть при таком показателе расходы будут компенсированы доходами, и предприятие не понесет убытки.

Срок окупаемости проекта (PP) =

То есть в течение [] месяцев полностью окупятся первоначальные вложения.

Для оценки экономической эффективности проекта далее приведены расчет показателей рентабельности (ROS, ROI), определение ставки дисконтирования (DR), расчет чистой текущей стоимости проекта (NPV), дисконтированного срока окупаемости (DPP) и внутренней нормы доходности (IRR).

Рентабельность проекта (ROS) =

Рентабельность инвестиций (ROI) =

Расчет коэффициента и ставки дисконтирования представлен в таблице 10.

Таблица 10

Расчет коэффициента и ставки дисконтирования

Показатель	Величина
Средневзвешенная ставка по банковским депозитам, %	
Премия за риск, %	
Ставка дисконтирования, %	
Коэффициент дисконтирования	

NPV

—

[Redacted]

Исходя из данных, полученных в таблице 10, рассчитываем чистую приведенную стоимость (NPV) с помощью

[Redacted]

Таким образом, чистая приведенная стоимость (NPV) =

[Redacted]

[Redacted]

Дисконтированный срок окупаемости (DPP) =

[Redacted]

[Redacted]

Внутренняя норма доходности (IRR) —

[Redacted]

Рассчитаем IRR с помощью

Внутренняя норма доходности (IRR) =

Таким образом, проект является эффективным, его следует принять.

Все шаблоны на <https://mail.fimideas.ru/>

8. Анализ рисков

Возможные риски и способы их предупреждения описаны в таблице 11.

Таблица 11

Возможные риски и методы их предупреждения

№	Наименование рисков	Вероятность возникновения	Последствия	Методы предупреждения
1	Производственные риски:			
1.1	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]
2	Торговые риски:			
2.1	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]
2.2	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]
2.3	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]
2.4	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]
3	Риски, возникающие на этапе осуществления			

	капитальных вложений:			
3.1	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]

Все шаблоны на <https://mail.finideas.ru/>

