

FREELANCING WITH CANVA

Zero पासून First Paid Client पर्यंत संपूर्ण मार्गदर्शक

By Abhinay | Founder – Versatile Engineer

आजच्या digital युगात freelancing ही मोठी संधी आहे.

Canva सारख्या tool मुळे design शिकणं सोपं झालं आहे.

पण...

Freelancing म्हणजे फक्त design करणं नाही.

Freelancing = Skill + Communication + Sales + System

या ebook मध्ये तुम्हाला Zero पासून First Client आणि पुढे Scale कसं करायचं याचा पूर्ण रोडमॅप मिळेल.

Freelancing म्हणजे काय?

Freelancing म्हणजे तुमची skill वापरून client साठी काम करणं आणि त्याबदल्यात payment घेणं.

पण यामध्ये खालील गोष्टी महत्वाच्या आहेत:

- Client शोधणं
- Portfolio तयार करणं
- Pricing योग्य ठेवणं
- Professional communication
- Repeat business मिळवणं

Skill एक भाग आहे, पण System पूर्ण game बदलतो.

♦ योग्य Skill आणि Niche निवडा

Random design करू नका.

एक direction निवडा.

उदाहरण:

- Instagram Post Design
- Logo Design
- Brochure / Flyer

- Business Branding
- YouTube Thumbnail

👉 Niche निवडल्याने client लवकर मिळतात आणि expert image तयार होते.

Portfolio कसं तयार करायचं?

Portfolio नसताना client मिळणं कठीण असतं.

तुम्ही सुरुवातीला:

1-2 ओळखीच्या business ला approach करा

1 sample design तयार करा

Feedback घ्या

Testimonial मागा

⚠️ Free काम फक्त 1-2 clients साठी (Experience आणि proof साठी)

Portfolio मध्ये असावं:

- 3 Logo Designs
- 5 Social Media Posts
- 1 Brochure
- 1 Business Card

Quality जास्त महत्वाची आहे, Quantity नाही.

Client कुठे आणि कसे मिळवायचे?

1 Instagram

- दररोज 1 post किंवा reel टाका
- Before/After design दाखवा
- Bio मध्ये service clear लिहा

2 Direct Approach

Hi [Name],

मी Canva Design Freelancing सुरु केलं आहे.

तुमच्या brand साठी professional design ideas आहेत.

Sample तयार करून दाखवू का?

Value द्या → Trust वाढतो → Sale मिळतो

3 Facebook Groups / Local Business

Local दुकानदार, coach, trainer यांना approach करा.

Pricing कशी ठेवायची?

सुरुवातीला:

Logo – ₹699 ते ₹999

5 Posts – ₹1499

Brochure – ₹1999

3–5 paid clients झाल्यावर price वाढवा.

Low price ने काम मिळेल,

पण Value explain केलं तर high price मिळतो.

Professional Client Handling System

1. Requirement स्पष्ट घ्या
2. 50% Advance घ्या
3. Timeline सांगा
4. Final files professional पद्धतीने deliver करा

Professional process = Long term clients

Freelancing Business कसा Scale करायचा?

Freelancer म्हणून काम करणं वेगळं

Business build करणं वेगळं

Scale करण्यासाठी:

- Specific industry निवडा (Gym / Cafe / Coach)
- Monthly packages तयार करा
- Testimonials highlight करा
- Referral system सुरू करा

उदाहरण:

12 Posts Monthly – ₹2999

Brand Kit – ₹5000+

Repeat income = Stability

♦ योग्य Mindset

Freelancing म्हणजे Quick Money नाही.

हे Long-term game आहे.

Consistency महत्वाची आहे.

दररोज 1 client approach करा.

Action घ्या.

Overthinking थांबवा.

Start imperfectly.

♦ माझ्याबद्दल

मी Abhinay, एक working professional आहे आणि “Versatile Engineer” हा माझा brand तयार करत आहे.

Job करताना side business सुरु करून practical growth journey share करत आहे.

माझं ध्येय – Job सोडल्याशिवाय Financial Freedom मिळवणं.

♦ अंतिम संदेश

Client ची वाट पाहू नका.

Portfolio तयार करा.

Approach करा.

System तयार करा.

You don't need to quit your job.

You need to start smart.

✉ संपर्क करा

Email: abhinayjedhe@outlook.com

Call / WhatsApp: +91 9172137929

Website: www.successwithabhinay.com