

# Интеграция с Bizon365

## БАЗОВЫЕ НАСТРОЙКИ ИНТЕГРАЦИИ



Настройки нашего виджета находятся в разделе меню **Настройки** amoCRM:

### Авторизация

#### **1. Вначале вводим авторизационные данные для доступа в Бизон365:**

Нажимаем **Добавить новый аккаунт**

Заполняем поле **Аккаунт бизона** - это ваш уникальный номер в Бизон365, его можно увидеть в правом верхнем углу кабинета Бизон (например, тут это 12345)

Теперь заполняем поле **API ключ**.

**API ключ** можно сгенерировать в вашем аккаунте Бизон365. Для этого на [странице настроек безопасности](#) вашего Бизон ID сгенерируйте API ключ и скопируйте его.

**ВНИМАНИЕ!!!** У пользователя Бизон365, данные которого вы вписываете, должен быть доступ к отчетам по вебинарам! (тут - <https://start.bizon365.ru/admin/report>)

В случае, если планируется использовать несколько кабинетов Бизон для подключения к одному аккаунту amoCRM, вы можете добавить несколько блоков авторизационных данных.

**Аккаунт бизона и API-ключ** обязательные для заполнения поля.

Выгружаемые значения в поля Контакта и Сделки

## 2. Настраиваем поля в карточках Контакта и Сделки, в которые будет передаваться информация из Бизон365

Доступны следующие поля amoCRM

для контакта:

- телефон
- email

- город (необязательное для работы виджета)

Выгружаемые значения в поля Контакта [Свернуть](#)

телефон	Телефон	▼
email	Email	▼
город	Не выбрано	▼

[+ Добавить поле](#)

**ВАЖНО:** по полям **телефон** и **email** осуществляется поиск существующих контактов (если есть совпадение по этим полям - при выгрузке будет возможно обновление этой сделки. Если совпадений нет - будет создана новая сделка).

**для сделки:**

- Сколько минут был на вебинаре
- С какой минуты присутствовал на вебинаре
- Досмотрен ли вебинар до конца (поле типа “флаг” - был или не был)
- Вебинарная комната
- Время начала вебинара
- Дата начала вебинара
- Был ли клик на баннер (поле типа “флаг” - был или не был)
- Был ли клик на кнопку, если был, то в поле запишется название кнопки (если несколько, то через запятую)
- Смотрел с мобильного (поле типа “флаг” - был или не был)
- Кол-во оставленных сообщений
- Кол-во входов на вебинар
- referrer - с какой страницы перешел на вебинар пользователь
- url - по какой ссылке пользователь перешел на вебинар

Блок UTM меток

- utm\_source
- utm\_term
- utm\_content
- utm\_medium
- utm\_campaign

Выгружаемые значения в поля СДЕЛКИ [?](#) [Свернуть](#)

название вебинара	<a href="#">?</a> название комнаты	с какой минуты смотрел	<a href="#">?</a> Смотрел, м
ID комнаты	<a href="#">?</a> roomid	кол-во сообщений	<a href="#">?</a> Кол-во сообщений
время вебинара	<a href="#">?</a> Начало вебинара	комментарии	<a href="#">?</a> Не выбрано
шаблон для времени date()	<a href="#">?</a> Н/я	utm_content	<a href="#">?</a> UTM_CONTENT
кликнул на баннер	<a href="#">?</a> Клик по баннеру	utm_medium	<a href="#">?</a> UTM_MEDIUM
кликнул на кнопку	<a href="#">?</a> Клик по кнопке	utm_campaign	<a href="#">?</a> UTM_CAMPAIGN
ссылка по которой пришел	<a href="#">?</a> Ссылка входа	utm_source	<a href="#">?</a> UTM_SOURCE
досмотрел ли вебинар	<a href="#">?</a> Досмотрел до конца	utm_term	<a href="#">?</a> UTM_TERM
смотрел с мобильного	<a href="#">?</a> С мобильного	referer	<a href="#">?</a> 513511
дата вебинара	<a href="#">?</a> Дата вебинара		
кол-во входов	<a href="#">?</a> Кол-во входов		
сколько минут смотрел	<a href="#">?</a> Смотрел, м		

[+](#) [Добавить поле](#)

#### Примечание:

Можно добавить дополнительное поле, нажав “Добавить поле” и заполнив в верхней строке название поля в Бизон365, а в нижней выбрав нужное поле в amoCRM.

[+](#) [Добавить поле](#)

new	-
Бюджет сделки	▼

Если вместо названия дополнительного поля Бизон365 внести число, то оно запишется в указанное поле сделки при ее обновлении.

## Данные по воронкам

### 3. Настраиваем в какой воронке ищем существующие сделки и создаём новую сделку, если существующей нет

Нажимаем [Добавить воронку](#). Выбираем воронку. Настраиваем ее:

Выбираем в каком статусе создаем сделку (куда будет идти выгрузка).

Если нужно искать сделки **только в определенных статусах воронки** (например, исключить часть статусов воронки из поиска), то выбираем статусы для поиска сделки (нажмите [Добавить статус](#)).

**Если не выбирать статусы для поиска, то поиск будет вестись по всем статусам в указанной воронке, кроме Завершенных (Успешно и неуспешно)**

Если нам нужно выгружать разные вебинары **в разные воронки**, добавляем ещё воронки и каждую настраиваем (см. [п.4 Расширенных настроек](#)).

**ВНИМАНИЕ:** при включенных настройках “Искать в статусах “Закрыто и не реализовано”” / “Искать в статусах “Успешно реализовано”” - проверка будет идти в этих статусах по всем воронкам, даже по тем что НЕ выбраны/настроены в разделе “Данные по воронкам”.

**ВНИМАНИЕ:** Если НЕ выбраны статусы (“статус для зарегистрированных”, “статус посетил вебинар”), то новая сделка будет создана в 1 воронке (по порядку) 1 статуса вашего АМО.

Данные по воронкам

Добавить воронку

Воронка	?	Воронка №1	?
статус посетил вебинар	?	Вебинары	?
статус для зарегистрированных	?	РЕГИСТРАЦИИ	?
статусы для поиска в воронке- если нет то ищем по всей воронке	?		
<a href="#">Добавить статус</a>			

#### 4. Воронки по умолчанию

**ОБЯЗАТЕЛЬНО** выбираем воронки по умолчанию из созданных в п.3 настоящей инструкции основных настроек. Это та воронка, в которую будут грузиться вебинары и/или регистрации, если для них не заданы индивидуальные правила.

#### 5. **ОБЯЗАТЕЛЬНО** выбираем того, кто будет ответственным за сделку по умолчанию

воронка по умолчанию	?	Воронка №1	?
воронка для зарегистрированных по умолчанию	?	Воронка №1	?
ответственный по умолчанию	?	Юзер	?

Если ничего не выбрать по п.4 и п.5 - правильная работа интеграции НЕ гарантируется.

#### Настройки выгрузки

#### 6. Указываем настройки выгрузки:

- имя сделки - выбираем вариант для названия сделки

имя сделки	?	Как название комнаты	?
обновлять данные существующей сделки	?	<div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px; display: inline-block;">           Не выбрано            Как номер комнаты  <b>Как название комнаты</b>            Как имя контакта         </div>	?

Внимание! Если указано присвоение вебинарным комнатам удобного названия, то данная настройка "имя сделки" не учитывается, т.к. имеет более низкий приоритет. В название сделки будет подставляться заполненное удобное название комнаты.

- **обновлять данные существующей сделки** - Указывает нужно ли переписывать поля найденной сделки, если включено - то переписываем (обновляем).
- **обновлять название существующей сделки** - Переписываем название существующей сделки или оставляем прежнее.
- **обновлять название существующего контакта** - Переписываем название существующего контакта.
- **обновлять UTM в найденных сделках** - Если включено то обновляем UTM в найденной сделке.
- **добавлять в теги найденные слова** - В случае если у нас есть список ключевых слов, добавляет в теги найденные в чате [ключевые слова](#).
- **добавлять в теги названия нажатых кнопок** - Добавляет в теги сделки названия нажатых кнопок.
- **двигать только вперед по статусам** - Если включено, тодвигаем найденные сделки только вперед по воронке. Т.е. если статус в котором найдена сделка находится ДО статуса указанного в поле **статус посетил вебинар** (в который идёт выгрузка), то сделкудвигаем в этот **статус посетил вебинар**. Если текущий статус сделки ПРАВЕЕ статуса выгрузки с вебинара - недвигаем по статусам, только дополняем информацией о вебинаре.
- **не менять статус у существующей сделки** - Не меняем статус у найденной сделки. Если отмечено, то все найденные сделки будут перемещены в этап выбранный в поле **статус посетил вебинар**.
- **всегда создавать новую сделку** - Не ищем существующую сделку, а всегда создаем новую.
- **только обновлять сделки (не создавать новые)** - Взаимоисключаемо с настройкой **всегда создавать новую сделку** - если будут включены обе - не будет работать ни одна из них.
- **проверять по roomid** - Если включено, то при нахождении существующей сделки мы проверяем в этой сделке поле roomid. Если оно не равно roomid вебинара, то создается новая сделка.
- **обрабатывать сделки только с переменной СУ1** - Данная настройка используется при очень больших кол-вах посетителей вебинаров. По ее использованию уточните у нашей техподдержки.
- **искать в нескольких воронках** - проверка будет идти по всем воронкам что выбраны/настроены в разделе "Данные по воронкам".

## 2 режима работы:

1. Если вам нужно искать сделку в нескольких воронках и после обновления перенести ее в один определенный статус, то:
  - указываем все воронки для поиска в разделе **"Данные по воронкам"**;
  - и проставляем в разделе **"Выгрузка в разные воронки"** все комнаты Бизона, выбирая там воронки/статусы куда будет перенесена сделка, если обновлена;
2. Если вам нужно искать сделку в нескольких воронках и после обновления перенести ее в статус для каждой воронки свой, то:

- достаточно указать нужные воронки в которых ищем/обновляем в разделе "**Данные по воронкам**" и для каждой воронки указываем нужный вам "статус посетил вебинар".
- **искать в статусах "Успешно реализовано"** - проверка будет идти в этих статусах по всем воронкам, даже по тем что НЕ выбраны/настроены в разделе "Данные по воронкам".
- **искать в статусах "Закрыто и не реализовано"** - проверка будет идти в этих статусах по всем воронкам, даже по тем что НЕ что выбраны/настроены в разделе "Данные по воронкам".
- **отключить антидубль задач** - если включено, не проверяется наличие задачи, а всегда создается новая.
- **Время присутствия, как сумма всех входов** - если включено, то время присутствия считаем как сумму длительности всех посещений. Если выключено, то как разницу между первым посещением и концом последнего.

Рекомендуемые настройки для стандартной выгрузки:

обновлять данные существующей сделки	<input checked="" type="radio"/>	двигать только вперед по статусам	<input checked="" type="radio"/>
обновлять название существующей сделки	<input type="radio"/>	не менять статус у существующей сделки	<input type="radio"/>
обновлять название существующего контакта	<input type="radio"/>	всегда создавать новую сделку	<input type="radio"/>
обновлять UTM в найденных сделках	<input type="radio"/>	только обновлять сделки (не создавать новые)	<input type="radio"/>
добавлять в теги найденные слова	<input type="radio"/>	проверять по roomid	<input type="radio"/>
добавлять в теги названия нажатых кнопок	<input checked="" type="radio"/>	обрабатывать только сделки с переменной CU1	<input type="radio"/>
искать в статусах "Успешно реализовано" (ВКЛЮЧАЙТЕ ТОЛЬКО ЗНАЯ, ЧТО ДЕЛАЕТЕ)	<input type="radio"/>	искать в статусах "Закрыто и не реализовано" (ВКЛЮЧАЙТЕ ТОЛЬКО ЗНАЯ, ЧТО ДЕЛАЕТЕ)	<input type="radio"/>
искать в нескольких воронках	<input type="radio"/>	отключить антидубль задач	<input type="radio"/>
		Время присутствия, как сумма всех входов	<input type="radio"/>

Минимальные настройки готовы и можно выгружать данные из Бизон365.

## Автоматическая выгрузка

Можно настроить автоматическую выгрузку после завершения вебинара. Для этого необходимо установить ссылку в тех вебинарных комнатах из которых нужно производить автовыгрузку (см. инструкцию ниже)

## Инструкция настройки на стороне Бизон365:

1. Заходим в Бизон365
2. Переходим в комнаты <https://start.bizon365.ru/admin/rooms>
3. Кликаем на настройки той комнаты, вебинары из которой хотим выгружать в amoCRM

## Вебинарные комнаты

Комнаты (3 из 3) Домен и общие параметры Мультикомнаты Видео-ферма

+ Создать комнату

Все (3) В эфире (0) ЖВ (3) АВ (0) Будут вебинары (0)

Поиск по названию комнат... Ctrl + /

1 Отображать по 20

Тестовый вебинар  
ID: 200002160005430556 0

Настройка комнаты... Ссылка для зрителей Перейти в эфир...

Вебинар о AI  
ID: 200002160005430557 0

Настройка комнаты... Ссылка для зрителей Перейти в эфир...

TEST  
ID: 200002179465130008 0

Настройка комнаты... Ссылка для зрителей Перейти в эфир...

#### 4. Кликаем на **Больше настроек >>**

Настройки комнаты получены

Общие Трансляция / Автовебинар БЕТА Презентация БЕТА Доступ Больше настроек »

Название вебинара

Отображается в вебинарной комнате

## 5. Выбираем **Разное**, далее **После вебинара**

После вебинара

Ничего не делать

Направить зрителя на страницу

2

1

6. В поле **Вебхук после создания отчета** заносим ссылку  
[https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar\\_end.php?client=xxx](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_end.php?client=xxx) , где вместо xxx ваш домен amoCRM:

Вебхук после создания отчета [\[Описание формата\]](#):  
[https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar\\_end.php?client=xxx](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_end.php?client=xxx)

**Сохранить все настройки**

Перейти в комнату

Все изменения вступают в силу только после нажатия на кнопку "Сохранить настройки".

К примеру если у вас домен `dfgdfg123.amocrm.ru`, то ссылка будет такой  
[https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar\\_end.php?client=dfgdfg123](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_end.php?client=dfgdfg123)

7. Обязательно убедитесь, что у вас выбран приоритет вебхука из настроек комнаты: на странице **Вебинарные комнаты** <https://start.bizon365.ru/admin/rooms> вкладка **Домен и общие параметры**, раздел **Вебхуки**. В настройке **Вебхук "Создание отчета"** выберите **URL из комнаты имеет больший приоритет**

## Вебинарные комнаты

Комнаты (3 из 3) [Домен и общие параметры](#) Мультикомнаты Видео-ферма

### Домен

Домен для вебинаров

- Системный домен `start.bizon365.ru`
- Свой домен

**Сохранить используемый домен**

### Общие настройки для всех комнат

Логотип и информация об авторе

Часовой пояс

Контакты организатора для зрителей

Произвольный HTML/JS код

### Вебхуки

Вебхук «Начало вебинара»

Адрес обработчика:

Адрес должен начинаться с `http://`

- Использовать этот URL
- URL из комнаты имеет больший приоритет

Адрес обработчика определяется сначала из настроек комнаты. Если он там не указан, то берется эта настройка.

Версия вебхука:

- 1.0 [описание формата](#)

Вебхук «Создание отчета»

Адрес обработчика:

Адрес должен начинаться с `http://`

- Использовать этот URL
- URL из комнаты имеет больший приоритет

Адрес обработчика определяется сначала из настроек комнаты. Если он там не указан, то берется эта настройка.

Версия вебхука:

- 1.0 [описание формата](#)

**Сохранить настройки вебхуков**

## Ручная выгрузка вебинаров

Если автовыгрузка происходит недостаточно быстро - можно выгрузить руками - для этого перейдите во вкладку **Прошедшие вебинары**

Срок действия виджета до 18.02.2025 [Оплатить](#)

Инструкция [Авторизоваться](#)

Техническая поддержка и вопросы оплаты  
+7 910-271-62-49 [@Bizsoftbot](#)

mconsulcity

Ссылка для вставки в комнаты [https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar\\_en](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_en)

Ссылка для получения зарегистрированных [https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webhook\\_rt](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webhook_rt)

Настройки выгрузки [Оплаты](#) **Прошедшие вебинары** [Лог](#)

Доступ к Bizon365  
+ Добавить новый аккаунт  
▼ Аккаунты

и нажмите кнопку **Выгрузить** напротив требуемого вебинара. **Дублей не будет, если уже переданные в АМО сделки не закрыты** (не завершены).

Любой из 20 последних прошедших вебинаров может быть выгружен в ручном режиме (если он был не позже 30 дней назад).

Настройки выгрузки [Оплаты](#) **Прошедшие вебинары** [Лог](#)

6 [REDACTED] \*2021-03-20T15:00:00- участников 0 **Выгрузить**

6 [REDACTED] play\_o\*2021-03-20T15:00:00- участников 0 **Выгрузить**

6 [REDACTED] -03-20T16:00:00- участников 0 **Выгрузить**

Не рекомендуется нажимать кнопку “Выгрузить” более 1 раза.

Не забудьте что наша интеграция не только создаёт новые сделки, но и обновляет существующие (если это позволяют выбранные вами настройки). Поэтому не всегда количество уникальных зрителей в Бизон будет равно количеству созданных сделок в amoCRM.

Количество участников указанное в разделе “Прошедшие вебинары” (на скриншоте выше 0) - это максимальное количество участников которые смотрели **одновременно**. Общее количество уникальных участников почти всегда больше (в отчете Бизон указано тут: Сведения - Зрители - Всего заходили).

# ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ИНТЕГРАЦИИ

## 1. Градация заявок из Бизон365 по температуре (Холодный-Теплый-Горячий)

Для использования этой возможности нужно отметить галочку **Используем температуру**

Используем температуру

и выбрать поле сделки для записи температуры

температура

Не выбрано



Мы присваиваем температуру заявке, основываясь на следующих данных:

1. кол-во сообщений, больше которого считаем сделку **теплой**

2. **по минутам:**

время проведенное на вебинаре, от 0 до N1 - холодный, от N1 до N2 - теплый и все что больше чем N2 - горячие.

**ИЛИ по процентам от общего времени**

(настройки взаимоисключающие, нельзя одновременно и по минутам, и по процентам)

теплый если было больше чем X сообщений	<input type="text"/>
по минутам	<input checked="" type="radio"/>
теплый если больше чем X мин.	<input type="text"/>
горячий если больше чем X мин.	<input type="text"/>
по процентам от общего времени	<input type="radio"/>
теплый если более чем X %.	<input type="text"/>
горячий если более чем Y %.	<input type="text"/>

3. Был ли клик на баннер или кнопку, возможно настроить это событие как теплое, так и горячее

Горячий если был клик по  
баннеру или файлу,   
иначе теплый

**! Даже если время/% нахождения на вебинаре меньше указанного в настройках !**

был КЛИК + переключатель ВЫКЛ = определяем как "тёплый"(если по времени/% НЕ горячий)  
был КЛИК + переключатель ВКЛ = определяем как "горячий" (время/% игнорируется)

4. Отслеживать **ключевые слова в чате**.

Список слов задается здесь:

горячие если найдены слова



Добавить слово



тестовое слово



При нахождении таких слов температура заявки считается горячей.

Температуру заявки мы пишем в тег и поле сделки. (ЕСЛИ включена настройка "добавлять в теги найденные слова" и выбрано/сопоставлено поле "температура").

Также работает правило повышения температуры. Например, если была найдена существующая сделка с теплой температурой, а новая сделка с холодной, то мы оставим температуру сделки теплой. В случае, если было найдена сделка с теплой температурой, а у нас сейчас горячая - мы обновим температуру на горячую.

## **2. Выгрузка по уникальной ссылке клиента**

Возможно отправить клиенту **уникальную** ссылку на вебинар, в этом случае после посещения вебинара мы запишем и переместим **ИМЕННО** эту сделку из которой было отправлено приглашение.

Для этого необходимо сделать уникальную ссылку-приглашение на вебинар, добавив в нее параметр **c1={ID сделки amoCRM}**

Например, ссылка-приглашение на вебинар:

<https://start.bizon365.ru/room/sreduchenia/l0824m68w>

и сделка, из которой отправляете приглашение, имеет ID=123465, тогда уникальная ссылка для записи результата вебинара в эту сделку будет выглядеть так:

<https://start.bizon365.ru/room/sreduchenia/l0824m68w?c1=123456>

Символ "с" - латинский.

## **3. Создание задач в зависимости от присвоенной температуры**

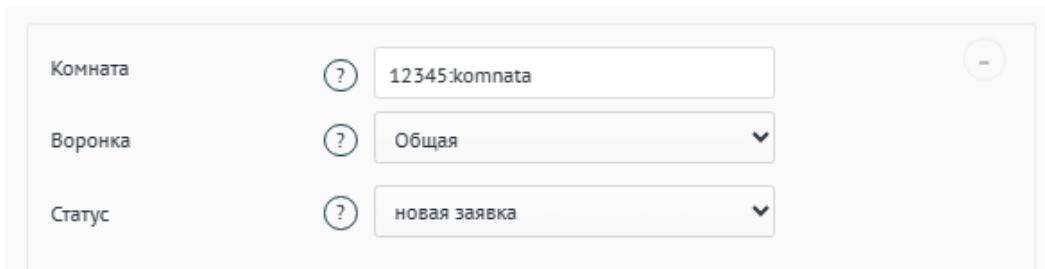
Тут мы указываем, задача какого типа, с каким текстом и какой длительности должна ставиться к сделке с заданной температурой:

Нужно ли ставить задачу	<input checked="" type="checkbox"/>
Ставить задачу только в существующих сделках	<input type="radio"/>
Холодный	
Текст задачи	Смотрел вебинар
Тип задачи	звонок
Срок исполнения, м	10
Теплый	
Текст задачи	Смотрел вебинар
Тип задачи	звонок
Срок исполнения, м	10
Горячий	
Текст задачи	Смотрел вебинар
Тип задачи	звонок
Срок исполнения, м	10

#### **4. Выгрузка разных вебинарных комнат в разные воронки.**

Мы можем выгружать разные вебинарные комнаты в разные воронки, указав в первом поле название вебинарной комнаты в формате XXXX:уууууу, где XXXX это ваш код клиента Бизон365, а ууууу название комнаты. Во втором поле мы выбираем воронку и статус воронки, куда нужно выгружать вебинар.

**ВАЖНО:** не ставьте пробелы до/после/внутри названия комнаты.

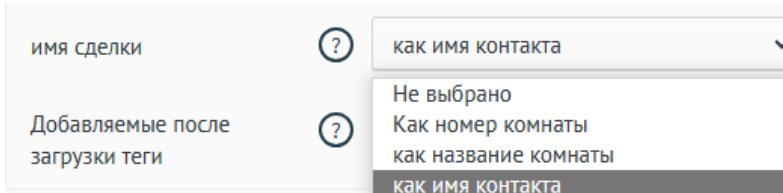


Комната: 12345:комната  
Воронка: Общая  
Статус: новая заявка

**ВНИМАНИЕ!!!** Выбранные воронки должны быть описаны ([Данные по воронкам](#)).

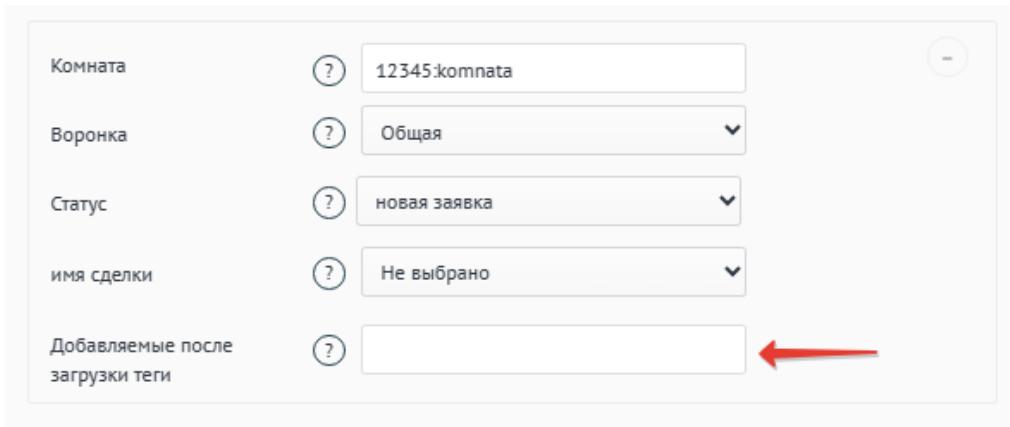
После сохранения настроек, в блоках комнат появится возможность указать

- Имя сделки (номер комнаты, название комнаты или имя контакта)



имя сделки: как имя контакта  
Добавляемые после загрузки теги: Не выбрано, Как номер комнаты, как название комнаты, как имя контакта

- Тег (или теги прописанные через запятую), которые будут присвоены сделке



Комната: 12345:комната  
Воронка: Общая  
Статус: новая заявка  
имя сделки: Не выбрано  
Добавляемые после загрузки теги:

#### **5. Выгрузка всех комнат в одну воронку**

Мы можем выгружать разные вебинарные комнаты в одну воронку. Необходимо добавить все комнаты, указав в первом поле каждой название вебинарной комнаты в формате XXXX:уууууу, где XXXX это ваш код клиента Бизон365, а ууууу название комнаты.

**ВАЖНО:** не ставьте пробелы до/после/внутри названия комнаты.

В остальных полях для всех комнат выбираем одинаково Воронку и Статус (аналогично как при выгрузке в [разные воронки](#)).

**ВНИМАНИЕ!!!** Если необходимо обновлять сделки, которые находятся в разных воронках, то обязательно добавить каждую воронку [Данные по воронкам](#) (достаточно указать только Воронку в каждом блоке). В том блоке, где описана воронка, которая выбрана в настройках как

“Воронка по умолчанию”, необходимо заполнить все поля для выгрузки (статус для зарегистрированных, статус посетил вебинар).

Воронка

статус для зарегистрированных

статус посетил вебинар

статусы для поиска в воронке(иначе ищем по всей воронке)

+ Добавить статус

статусы для поиска при регистрации

+ Добавить статус

статус для перемещения сделок по регистрации

Регистрация ...

В общих настройках необходимо включить опцию “Обновлять данные существующей сделки” и опцию “Искать в нескольких воронках”.

почта куда отправлять  
данные по выгрузке

воронка по умолчанию

воронка для  
зарегистрированных по  
умолчанию

ответственный по  
умолчанию

имя сделки

обновлять данные  
существующей сделки

обновлять название  
существующей сделки

обновлять название  
существующего контакта

обновлять UTM в  
найденных сделках

добавлять в теги  
найденные слова

добавлять в теги названия  
нажатых кнопок

искать в статусах "Успешно  
реализовано" (ВКЛЮЧАЙТЕ  
ТОЛЬКО ЗНАЯ, ЧТО  
ДЕЛАЕТЕ)

искать в нескольких  
воронках

двигать только вперед по  
статусам

не менять статус у  
существующей сделки

всегда создавать новую  
делку

только обновлять сделки  
(не создавать новые)

проверять по roomid

обрабатывать только  
делки с переменной CU1

искать в статусах "Закрыто  
и не реализовано"  
(ВКЛЮЧАЙТЕ ТОЛЬКО  
ЗНАЯ, ЧТО ДЕЛАЕТЕ)

## **6. Присвоение вебинарным комнатам удобного названия**

Мы можем присвоить каждой вебинарной комнате понятное название, для этого добавляем блок и пишем в верхней части название вебинарной комнаты в формате XXXX:ууууу, где XXXX это ваш код клиента Бизон365, а ууууу название комнаты. А в нижней, то понятное название, которое мы хотим видеть в amoCRM в названии сделки:

## Подстановка понятных названий для вебинарных комнат

Добавить название

комната Bizon365	12345:комната	-
название вебинара для вывода в amoCRM	Тестовый вебинар	

**ВАЖНО:** не ставьте пробелы до/после/внутри названия комнаты.

Внимание! Данная настройка имеет более высокий приоритет перед настройкой **имя сделки** (п. [Настройки выгрузки](#)).

## 7. Получение данных об оплатах в Бизон

Настройка Кассы

Интеграция:

Пересылка на URL

amoCRM

Онлайн-касса

Настройки кассы

Интеграция API

Пересылка данных на внешний обработчик [\[Документация\]](#)

Пересылать данные о новом заказе

Пересылать данные о частично оплаченном заказе

Пересылать данные об оплаченном заказе

Адрес для пересылки 1:  
http://

Адрес для пересылки 2:  
http://

Адрес для пересылки 3:  
http://

API ключ для пересылки информации из «Бизон Кассы»:

Сгенерировать

Только латинские буквы, цифры, знаки - \_ \$ @. Минимальная длина - 8 символов, максимальная длина - 64 символа.

Сохранить настройки

[\[Видео-инструкция\]](#)

[\[Руководство пользователя\]](#)

Адрес для пересылки 1:

<https://wdg.biz-crm.ru/bizon/nwordr.php?client=домен амо>

домен амо это название аккаунта, например, в случае xxxx.amocrm.ru это xxxx

В настройках интеграции на вкладке “Оплаты” необходимо включить функцию “Будем принимать оплаты из Бизона”

Интеграция с BIZON365 2.0

Срок действия виджета до 27.08.2022 [Оплатить](#)

Инструкция [Авторизоваться](#)

Техническая подде| [+7 910-271-62-4](#)

vonaj45585

Ссылка для вставки в комнаты [https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar\\_en](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_en)

Ссылка для получения зарегистрированных [https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webhook\\_re](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webhook_re)

Настройки выгрузки [Оплаты](#) Прошедшие вебинары Лог

Будем принимать оплаты из Бизона

Необходимо сопоставить поля, добавить данные по воронкам, нажать “Сохранить”. Пример:

Будем принимать оплаты из Бизона

№ заказа в Бизон

Уже оплачено

название приобретаемого продукта

### Данные по воронкам



Добавить воронку

Воронка

Общая

Выберите аккаунт BIZON365

Не выбрано

статус для заказа без оплаты

Не выбрано

статус для частичной оплаты

Сделал первое касание

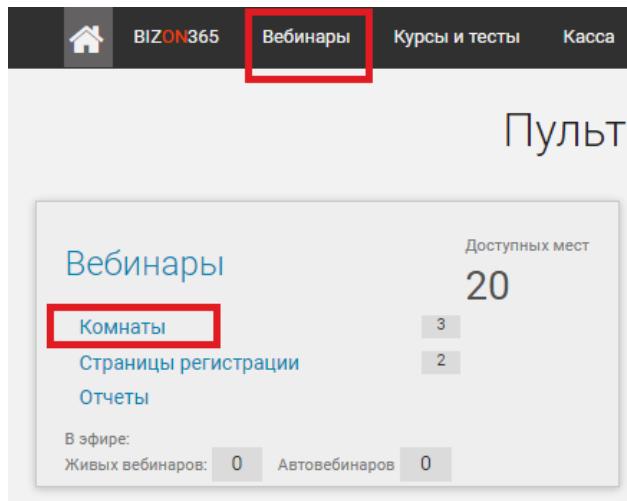
статус для полной оплаты

Ушел думать

## 8. Выгрузка регистраций Пользователей (если нужно)

Интеграция позволяет создавать сделки (лиды) в amoCRM на основании факта регистрации пользователя на вебинар в Бизон365:

Переходим в настройки конкретного Вебинара:



Пульт

Вебинары

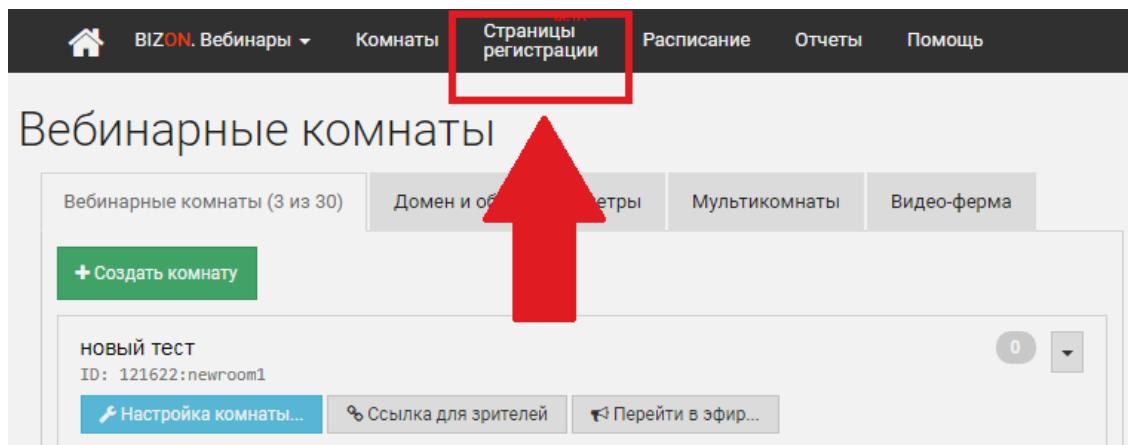
Доступных мест 20

Комнаты 3

Страницы регистрации 2

Отчеты

В эфире: Живых вебинаров: 0 Автовебинаров: 0



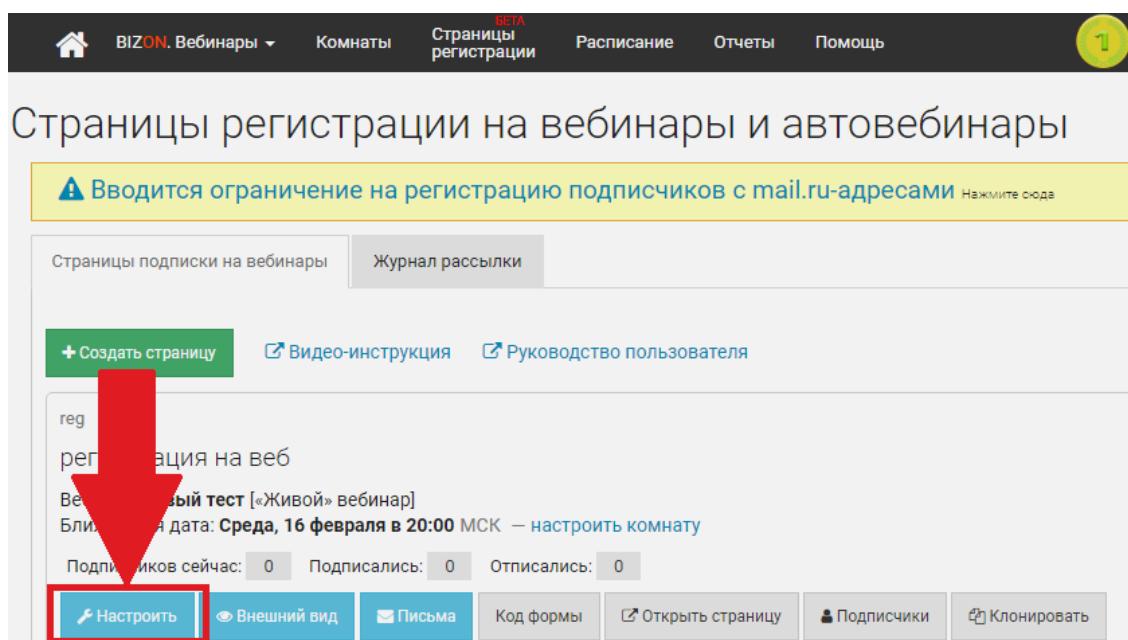
Вебинарные комнаты

Вебинарные комнаты (3 из 30) Домен и обработка параметры Мультикомнаты Видео-фото

+ Создать комнату

новый тест ID: 121622:newroom1

Настройка комнаты... Ссылка для зрителей Перейти в эфир...



Страницы регистрации на вебинары и автовебинары

⚠ Вводится ограничение на регистрацию подписчиков с mail.ru-адресами [Нажмите сюда](#)

Страницы подписки на вебинары Журнал рассылок

+ Создать страницу Видео-инструкция Руководство пользователя

reg регистрация на веб

Вебинар: **новый тест** [«Живой» вебинар]  
Ближайшая дата: Среда, 16 февраля в 20:00 МСК — настроить комнату

Подписаных сейчас: 0 Подписались: 0 Отписались: 0

Настройте Внешний вид Письма Код формы Открыть страницу Подписчики Клонировать

Попадаем в этот раздел

1 0.00 ₽ 0.00 Аккаунт 121622 [121622@mail.ru](mailto:121622@mail.ru)

РЕДАКТИРОВАНИЕ СТРАНИЦЫ 121622:REG / Письма / РЕДАКТОР ВНЕШНЕГО ВИДА / подписчики

Редактирование страницы 121622:reg  
Инструкция по настройке

**Основное**

**Название рассылки:** регистрация на веб

Это название отобразится подписчику, если не задана комната. Если комната задана, то назначением будет название вебинара.

**Адрес страницы:** <http://reg.121622.bizonpages.ru>  
<https://start.bizon365.ru/page/121622/reg> – дополнительный адрес

**Вебинары**

**Страница включена (доступна для посетителей):** Да

**Комната с вебинаром или автоворкшопом:** 121622:newroom1 - новый тест

Ближайший вебинар: Ср, 16 февраля в 20:00 МСК Настройка комнаты

Страницы регистрации работают при подключенной в **Личном кабинете** услуге «Страницы регистрации и рассылка».

Ищем ниже подраздел **Обработка данных** и поле **Пересылка данных (webhook)**:

Обработка данных (все поля необязательные)

**Маркер из URL:** например, refid

Как это работает? Название параметра из URL на странице регистрации. Например, если в адресе используется партнерский идентификатор `?refid=abc`, то укажите здесь `refid`. Значение `abc` будет присвоено подписчику и можно будет делать подстановку в письмах с помощью шорткода `{{URL_MARKER}}`, а также использовать шорткод `{{refid}}` в комнатах.

**Пересылка данных (webhook):** URL-адрес, должен начинаться с `http://`

ФКЛ-адрес для пересылки данных в подписчике после его регистрации.  
Формат данных – согласно API.  
Если вы не знаете, что здесь написать или зачем эта функция, оставьте поле пустым.

В поле **Пересылка данных (webhook)** вставляем ссылку из настройки интеграции (в amoCRM)  
Копируем её отсюда:

Срок действия виджета до 15.02.2021  
Инструкция  
[АВТОРИЗОВАТЬСЯ](#)

Техническая поддержка и вопросы оплаты  
[+7 910-271-62-49](tel:+79102716249) [@Bizsoftbot](https://t.me/Bizsoftbot)

Ссылка для вставки в комнаты [https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar\\_en](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_en)

Ссылка для получения зарегистрированных [https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webhook\\_re](https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webhook_re)

СДЕЛКИ | | ⚙ Пoиск и фильтр

Рабочий стол

Сделки

Задачи

Списки

Почта

**ПЕРВИЧНЫЙ КОНТАКТ**  
9 сделок: 1 ₽

Быстрое добавление

121622@mail.ru Сегодня 23:21  
Регистрация на вебинар 121622:newroom3  
Нет задач

121622@rambler.ru Сегодня 23:20  
Регистрация на вебинар 121622:newroom3  
Нет задач

Регистрация на вебинар 1216... Сегодня 23:19  
Нет задач

Регистрация на вебинар  
121622:newroom3

#309/513 #РЕДИРОВАТЬ

Первичный контакт (Сегодня)

Основное Статистика GetCourse Blizon365

Отв-ный 121622@rambler.ru

Бюджет 0 ₽

121622@mail.ru ...

Компания ...

Email раб. 121622@mail.ru

Сегодня 23:21 Создание: 2 события [Развернуть](#)

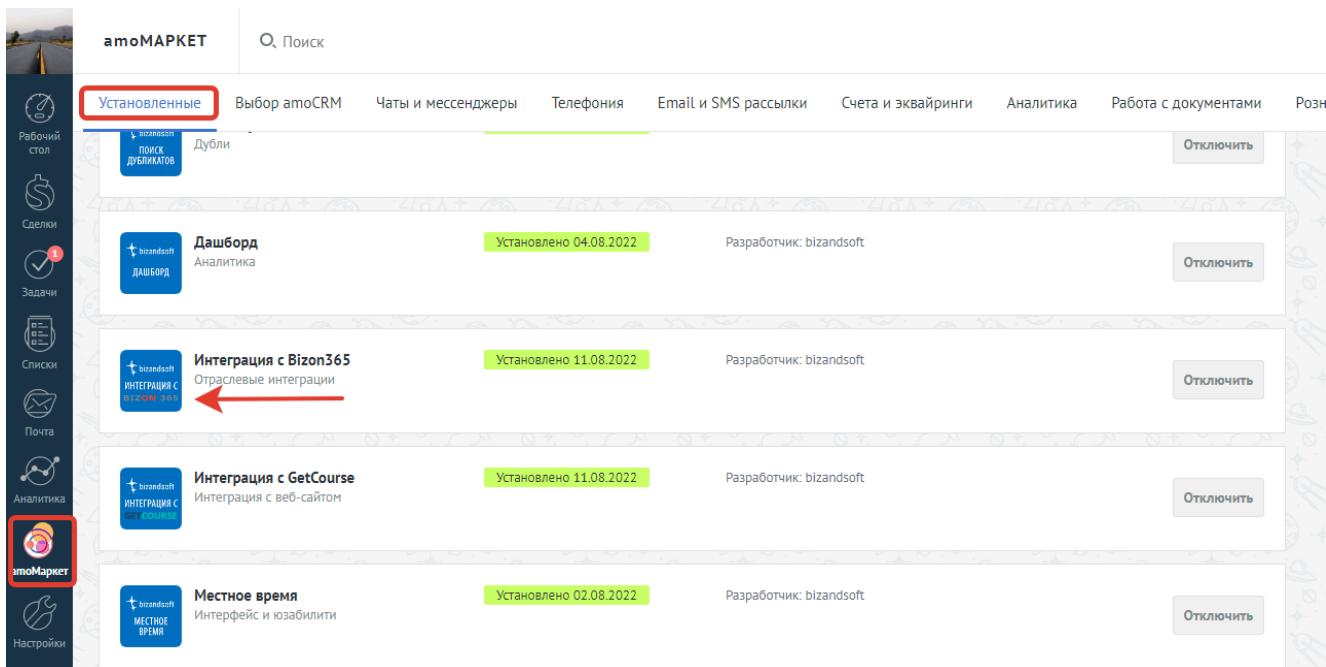
Сегодня 23:21 Смена ответственного: 2 события [Развернуть](#)

Сегодня 23:21 Татьяна  
[Info] Ответственным за сделку определен(a) 121622@rambler.ru на основании наступления очереди по круговому распределению в рамках группы. Группа: "Пример группы распределения".

Сегодня 23:21 Татьяна  
[Info] Ответственным за контакт определен(a) 121622@rambler.ru, так как сделка данного контакта (#3097513) была закреплена за данным пользователем.

# Как купить

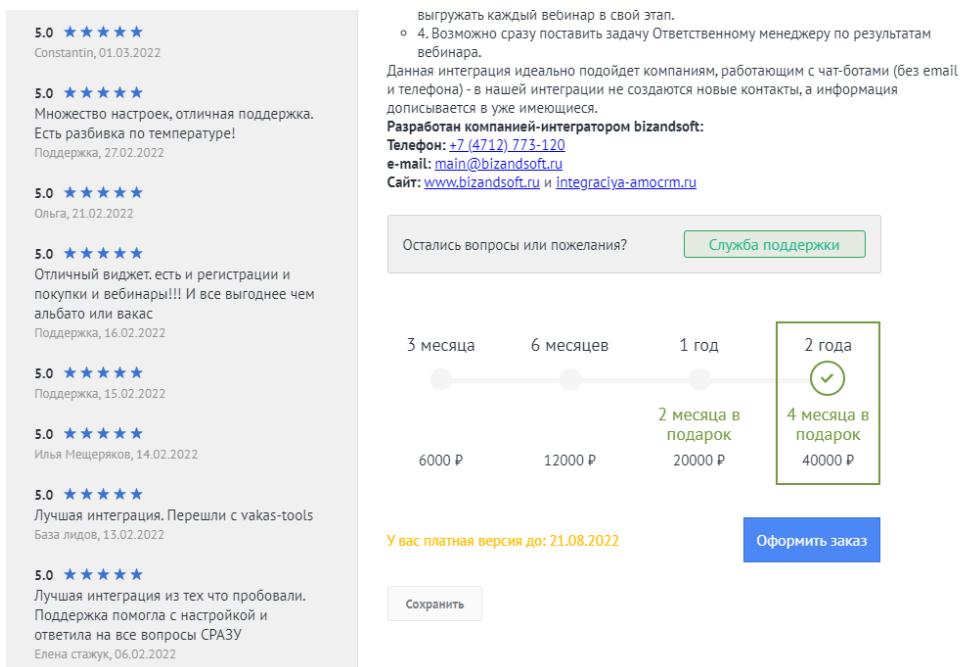
1 способ. Переходим в раздел установленных виджетов. Ищем виджет **Интеграция с Bizon365** и кликаем на карточку виджета.



The screenshot shows the 'Installed' section of the amoCRM 'Widgets' page. The 'Integrations with Bizon365' widget is highlighted with a red arrow. The page includes a sidebar with various amoCRM modules and a main content area with the following details:

- Дашборд** (Dashboard) - установлено 04.08.2022, разработчик: bizandsoft
- Интеграция с Bizon365** (Integration with Bizon365) - установлено 11.08.2022, разработчик: bizandsoft. This is the highlighted widget.
- Интеграция с GetCourse** (Integration with GetCourse) - установлено 11.08.2022, разработчик: bizandsoft
- Местное время** (Local Time) - установлено 02.08.2022, разработчик: bizandsoft

Откроется окно установки виджета.

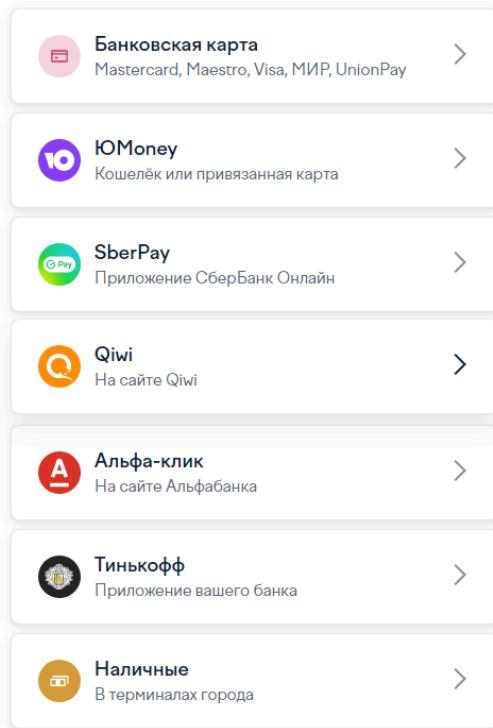


The screenshot shows the 'Widget Installation' modal window. It includes the following sections:

- Reviews:** 5.0 stars from Constantin, 01.03.2022; 5.0 stars from Ольга, 21.02.2022; 5.0 stars from Илья Мещеряков, 14.02.2022; 5.0 stars from Елена стажук, 06.02.2022.
- Support:** Разработан компанией-интегратором **bizandsoft**.  
Телефон: [+7 \(4712\) 773-120](tel:+74712773120)  
e-mail: [main@bizandsoft.ru](mailto:main@bizandsoft.ru)  
Сайт: [www.bizandsoft.ru](http://www.bizandsoft.ru) и [integraciya-amocrm.ru](http://integraciya-amocrm.ru)
- Questions:** Остались вопросы или пожелания? Служба поддержки
- Payment Plan Selection:** 3 месяца, 6 месяцев, 1 год, 2 года (selected).  
3 месяца: 6000 ₽  
6 месяцев: 12000 ₽  
1 год: 20000 ₽  
2 года: 40000 ₽ (4 месяца в подарок)
- Payment Confirmation:** У вас платная версия до: 21.08.2022  
Оформить заказ
- Save Button:** Сохранить

Выбираем подходящий период (3 месяца, 6 месяцев, 1 год или 2 года) и нажимаем **“Оформить заказ”**. Откроется окно с вариантами оплаты:

[bizandsoft.ru](https://bizandsoft.ru)
**40 000 ₽**
[Детали платежа](#) ▾



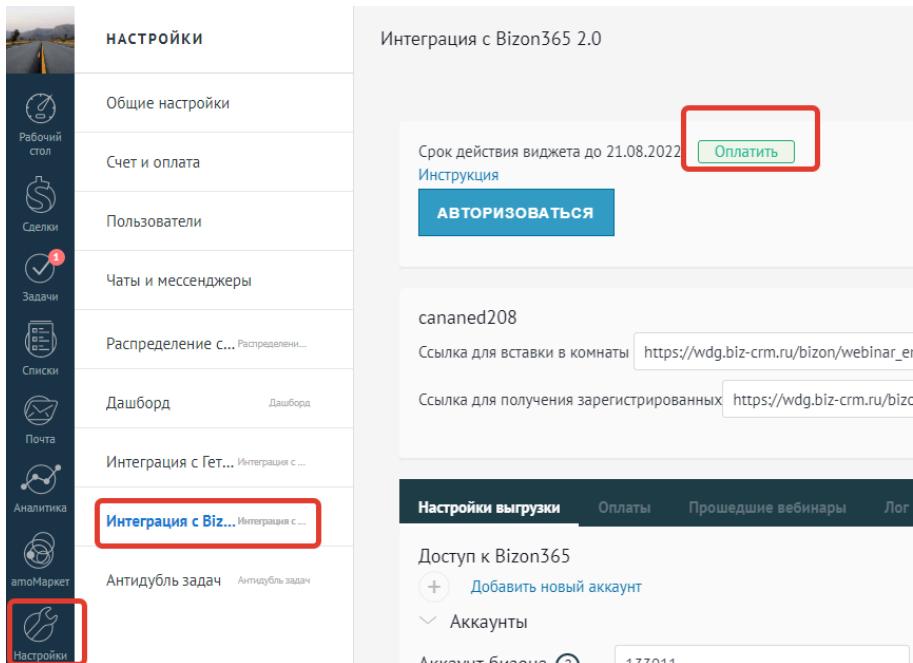
A list of payment methods for a 40,000 ₽ payment:

- Банковская карта (Mastercard, Maestro, Visa, МИР, UnionPay) [>](#)
- ЮMoney (Кошелёк или привязанная карта) [>](#)
- SberPay (Приложение СберБанк Онлайн) [>](#)
- Qiwi (На сайте Qiwi) [>](#)
- Альфа-клик (На сайте Альфабанка) [>](#)
- Тинькофф (Приложение вашего банка) [>](#)
- Наличные (В терминалах города) [>](#)

[◀ Вернуться в магазин](#)

Выбираем подходящий вариант и производим оплату. Через несколько минут после оплаты срок работы виджета продлится на оплаченный период.

**2 способ.** Зайдите в настройки Амо на вкладку виджета **Интеграция с Bizon365** и нажмите “**Оплатить**”.

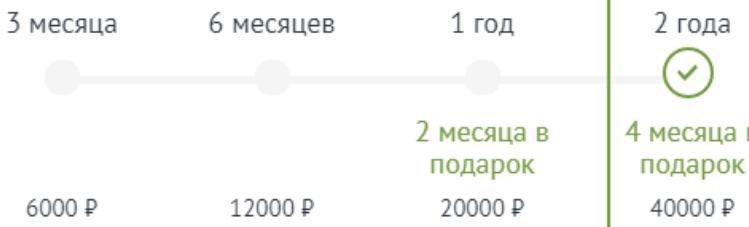


The screenshot shows the AmoCRM settings interface. On the left, a sidebar lists various modules: Рабочий стол, Сделки, Задачи, Списки, Почта, Аналитика, атоMarket, and Настройки. The Настройки item is highlighted with a red box. The main content area is titled “Интеграция с Bizon365 2.0”. It shows a message: “Срок действия виджета до 21.08.2022” and a red box around the “Оплатить” button. Below this is a “АВТОРИЗОВАТЬСЯ” button. The right side of the screen shows a list of users and their integration links. At the bottom, there is a navigation bar with “Настройки выгрузки”, “Оплаты”, “Прошедшие вебинары”, and “Лог”.

Откроется окно с выбором периода оплаты.

Остались вопросы или пожелания?

Служба поддержки



У вас платная версия до: 21.08.2022

Оформить заказ

Выбираем подходящий период (3 месяца, 6 месяцев, 1 год или 2 года) и нажимаем **“Оформить заказ”**. Откроется окно с вариантами оплаты, как в разделе **“1 способ”**. Выбираем подходящий вариант и производим оплату. Через несколько минут после оплаты срок работы виджета продлится на оплаченный период.

**3 способ.** Связаться с [техподдержкой](#) любым удобным способом, сообщить название виджета и название аккаунта в формате \_\_\_\_\_.atocrm.ru, для которого планируется приобретение виджета.

Возможны варианты оплаты **по счету**, **по ссылке** картой с использованием различных платежных систем или прямые переводы на кошельки **QIWI, Юмани**.

## Техническая поддержка

Виджет [Интеграция с Bizon365](#)  
разработан компанией-интегратором [Bizandsoft](#)



[Telegram](#) ( @Bizsoftbot )

[Whatsapp](#) ( +79102716249 )

E-mail: [amocrm@bizandsoft.ru](mailto:amocrm@bizandsoft.ru)

Тел. +7 (4712) 773-120