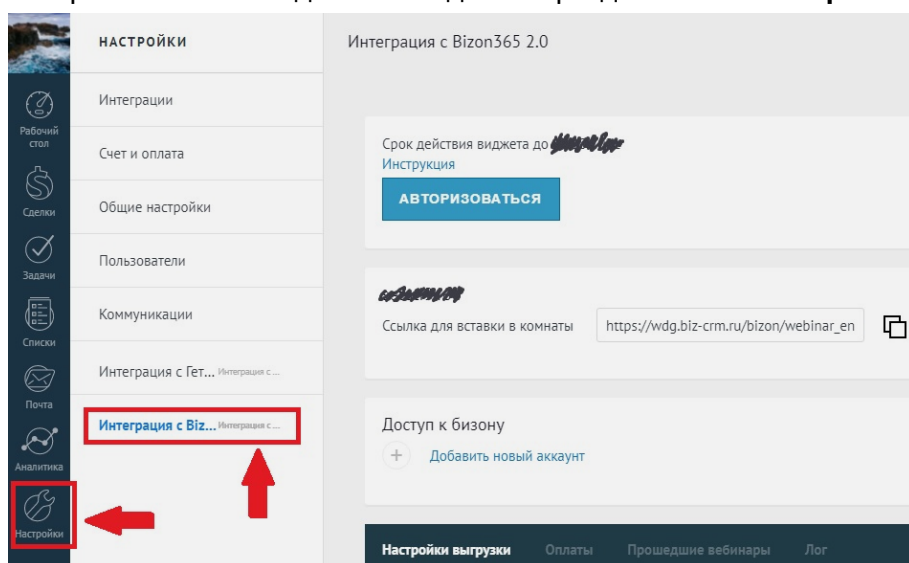


Интеграция с Bizon365

БАЗОВЫЕ НАСТРОЙКИ ИНТЕГРАЦИИ



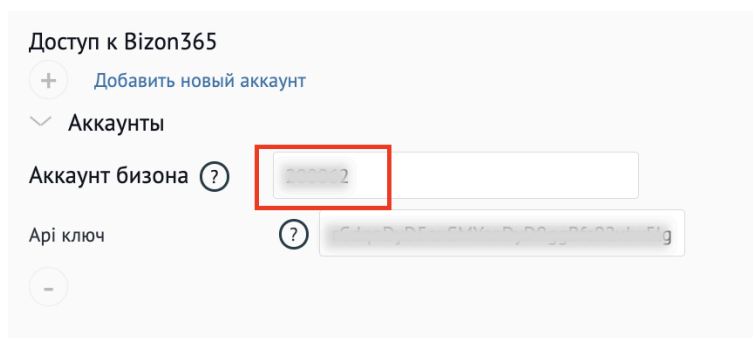
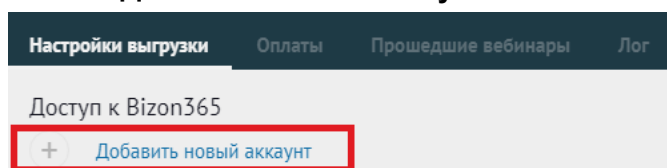
Настройки нашего виджета находятся в разделе меню **Настройки** amoCRM:



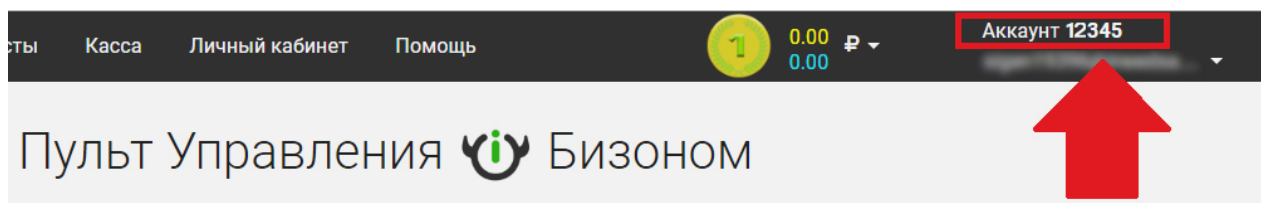
Авторизация

1. Вначале вводим авторизационные данные для доступа в Бизон365:

Нажимаем **Добавить новый аккаунт**

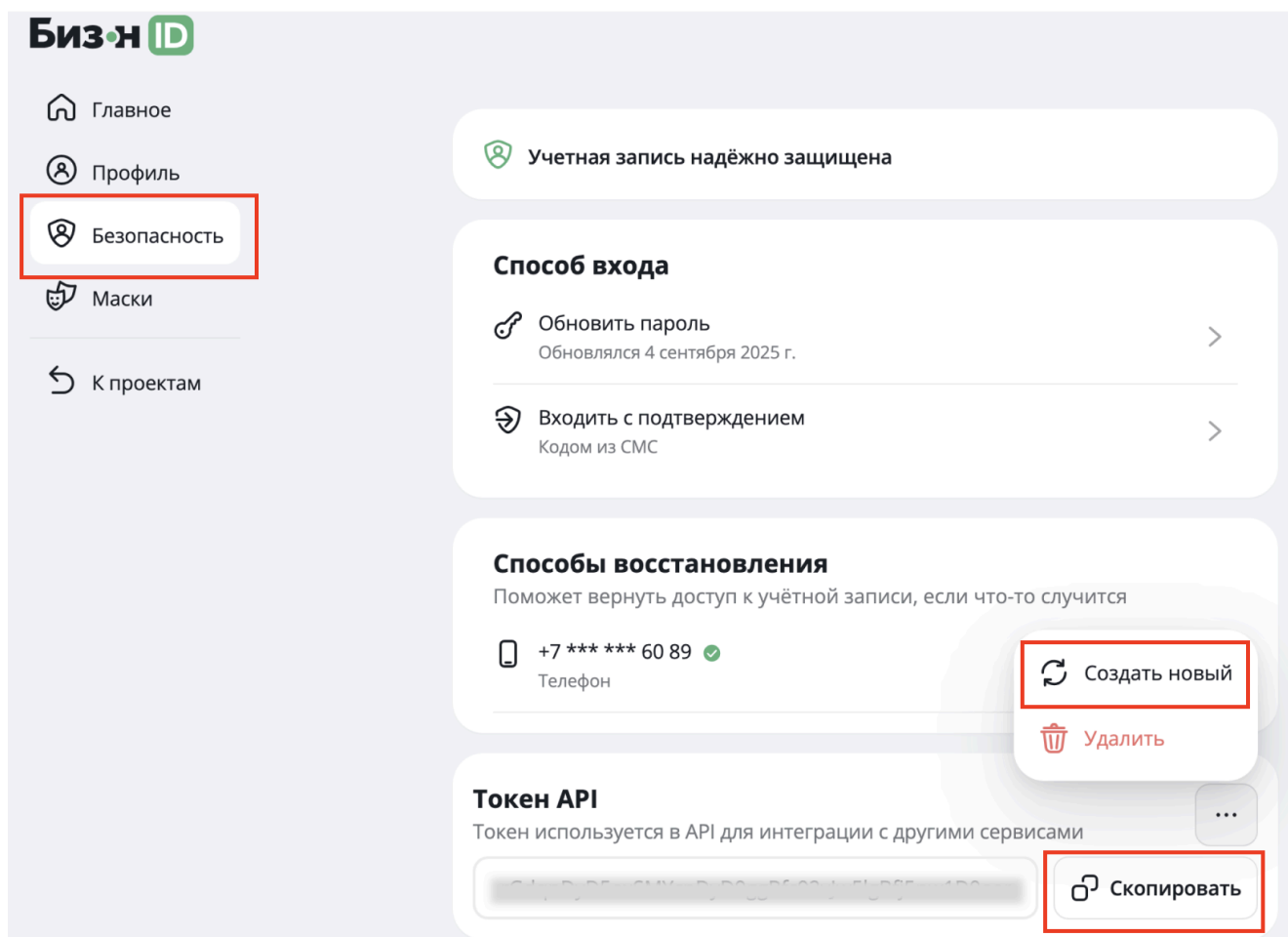


Заполняем поле **Аккаунт бизона** - это ваш уникальный номер в Бизон365, его можно увидеть в правом верхнем углу кабинета Бизон (например, тут это 12345)



Теперь заполняем поле **Арі ключ**.

Арі ключ можно сгенерировать в вашем аккаунте Бизон365. Для этого на [странице настроек безопасности](#) вашего Бизон ID сгенерируйте API ключ и скопируйте его.



ВНИМАНИЕ!!! У пользователя Бизон365, данные которого вы вписываете, должен быть доступ к отчетам по вебинарам! (тут - <https://start.bizon365.ru/admin/report>)

В случае, если планируется использовать несколько кабинетов Бизон для подключения к одному аккаунту amoCRM, вы можете добавить несколько блоков авторизационных данных.

Аккаунт бизона и API-ключ обязательные для заполнения поля.

Выгружаемые значения в поля Контакта и Сделки

2. Настраиваем поля в карточках Контакта и Сделки, в которые будет передаваться информация из Бизон365

Доступны следующие поля amoCRM

для контакта:

- телефон
- email

- город (необязательное для работы виджета)

Выгружаемые значения в поля Контакта [Свернуть](#)

телефон	Телефон ▼
email	Email ▼
город	Не выбрано ▼

[+](#) [Добавить поле](#)

ВАЖНО: по полям **телефон** и **email** осуществляется поиск существующих контактов (если есть совпадение по этим полям - при выгрузке будет возможно обновление этой сделки. Если совпадений нет - будет создана новая сделка).

для сделки:

- Сколько минут был на вебинаре
- С какой минуты присутствовал на вебинаре
- Досмотрен ли вебинар до конца (поле типа “флаг” - был или не был)
- Вебинарная комната
- Время начала вебинара
- Дата начала вебинара
- Был ли клик на баннер (поле типа “флаг” - был или не был)
- Был ли клик на кнопку, если был, то в поле запишется название кнопки (если несколько, то через запятую)
- Смотрел с мобильного (поле типа “флаг” - был или не был)
- Кол-во оставленных сообщений
- Кол-во входов на вебинар
- referrer - с какой страницы перешел на вебинар пользователь
- url - по какой ссылке пользователь перешел на вебинар

Блок UTM меток

- utm_source
- utm_term
- utm_content
- utm_medium
- utm_campaign

Выгружаемые значения в поля СДЕЛКИ (?) [Свернуть](#)

название вебинара (?)	название комнаты	с какой минуты смотрел (?)	Смотрел, м
ID комнаты (?)	roomid	кол-во сообщений (?)	Кол-во сообщений
время вебинара (?)	Начало вебинара	комментарии (?)	Не выбрано
шаблон для времени date() (?)	Нд	utm_content (?)	UTM_CONTENT
кликнул на баннер (?)	Клик по баннеру	utm_medium (?)	UTM_MEDIUM
кликнул на кнопку (?)	Клик по кнопке	utm_campaign (?)	UTM_CAMPAIGN
ссылка по которой пришел (?)	Ссылка входа	utm_source (?)	UTM_SOURCE
досмотрел ли вебинар (?)	Досмотрел до конца	utm_term (?)	UTM_TERM
смотрел с мобильного (?)	С мобильного	referrer (?)	513511
дата вебинара (?)	Дата вебинара		
кол-во входов (?)	Кол-во входов		
сколько минут смотрел (?)	Смотрел, м		

+ [Добавить поле](#)

Примечание:

Можно добавить дополнительное поле, нажав “Добавить поле” и заполнив в верхней строке название поля в Бизон365, а в нижней выбрав нужное поле в атоCRM.

+ [Добавить поле](#)

new

Бюджет сделки

Если вместо названия дополнительного поля Бизон365 внести число, то оно запишется в указанное поле сделки при ее обновлении.

Данные по воронкам

3. Настраиваем в какой воронке ищем существующие сделки и создаём новую сделку, если существующей нет

Нажимаем [Добавить воронку](#). Выбираем воронку. Настраиваем ее:

Выбираем в каком статусе создаем сделку (куда будет идти выгрузка).

Если нужно искать сделки **только в определенных статусах воронки** (например, исключить часть статусов воронки из поиска), то выбираем статусы для поиска сделки (нажмите [Добавить статус](#)). Если **не выбирать** статусы для поиска, то поиск будет вестись **по всем статусам в указанной воронке, кроме Завершенных** (Успешно и неуспешно)

Если нам нужно выгружать разные вебинары **в разные воронки**, добавляем ещё воронки и каждую настраиваем (см. [п.4 Расширенных настроек](#)).

ВНИМАНИЕ: при включенных настройках “Искать в статусах “Закрыто и не реализовано””/ “Искать в статусах “Успешно реализовано”” - проверка будет идти в этих статусах по всем воронкам, даже по тем что НЕ выбраны/настроены в разделе “Данные по воронкам”.

ВНИМАНИЕ: Если НЕ выбраны статусы (“статус для зарегистрированных”, “статус посетил вебинар”), то новая сделка будет создана в 1 воронке (по порядку) 1 статуса вашего АМО.

Данные по воронкам

+ [Добавить воронку](#)

Воронка	?	Воронка №1	▼	-
статус посетил вебинар	?	Вебинары	▼	
статус для зарегистрированных статусы для поиска в воронке- если нет то ищем по всей воронке	?	РЕГИСТРАЦИИ	▼	

+ [Добавить статус](#)

4. Воронки по умолчанию

ОБЯЗАТЕЛЬНО выбираем воронки по умолчанию из созданных в п.3 настоящей инструкции основных настроек. Это та воронка, в которую будут грузиться вебинары и/или регистрации, если для них не заданы индивидуальные правила.

5. **ОБЯЗАТЕЛЬНО** выбираем того, кто будет **ответственным за сделку** по умолчанию

воронка по умолчанию	?	Воронка №1	▼
воронка для зарегистрированных по умолчанию	?	Воронка №1	▼
ответственный по умолчанию	?	Юзер	▼

Если ничего не выбрать по п.4 и п.5 - правильная работа интеграции НЕ гарантируется.

Настройки выгрузки

6. Указываем настройки выгрузки:

- **имя сделки** - выбираем вариант для названия сделки

имя сделки	?	Как название комнаты	▼
обновлять данные существующей сделки	?	Не выбрано Как номер комнаты Как название комнаты Как имя контакта	

Внимание! Если указано присвоение вебинарным комнатам удобного названия, то данная настройка "имя сделки" не учитывается, т.к. имеет более низкий приоритет. В название сделки будет подставляться заполненное удобное название комнаты.

- **обновлять данные существующей сделки** - Указывает нужно ли переписывать поля найденной сделки, если включено - то переписываем (обновляем).
- **обновлять название существующей сделки** - Переписываем название существующей сделки или оставляем прежнее.
- **обновлять название существующего контакта** - Переписываем название существующего контакта.
- **обновлять UTM в найденных сделках** - Если включено то обновляем UTM в найденной сделке.
- **добавлять в теги найденные слова** - В случае если у нас есть список ключевых слов, добавляет в теги найденные в чате [ключевые слова](#).
- **добавлять в теги названия нажатых кнопок** - Добавляет в теги сделки названия нажатых кнопок.
- **двигать только вперед по статусам** - Если включено, то двигаем найденные сделки только вперед по воронке. Т.е. если статус в котором найдена сделка находится ДО статуса указанного в поле **статус посетил вебинар** (в который идёт выгрузка), то сделку двигаем в этот **статус посетил вебинар**. Если текущий статус сделки ПРАВЕЕ статуса выгрузки с вебинара - не двигаем по статусам, только дополняем информацией о вебинаре.
- **не менять статус у существующей сделки** - Не меняем статус у найденной сделки. Если отмечено, то все найденные сделки будут перемещены в этап выбранный в поле **статус посетил вебинар**.
- **всегда создавать новую сделку** - Не ищем существующую сделку, а всегда создаем новую.
- **только обновлять сделки (не создавать новые)** - Взаимоисключаемо с настройкой **всегда создавать новую сделку** - если будут включены обе - не будет работать ни одна из них.
- **проверять по roomid** - Если включено, то при нахождении существующей сделки мы проверяем в этой сделке поле roomid. Если оно не равно roomid вебинара, то создается новая сделка.
- **обрабатывать сделки только с переменной CU1** - Данная настройка используется при очень больших кол-вах посетителей вебинаров. По ее использованию уточните у нашей техподдержки.
- **искать в нескольких воронках** - проверка будет идти по всем воронкам что выбраны/настроены в разделе "Данные по воронкам".

2 режима работы:

1. Если вам нужно искать сделку в нескольких воронках и после обновления перенести ее в один определенный статус, то:
 - указываем все воронки для поиска в разделе "**Данные по воронкам**";
 - и проставляем в разделе "**Выгрузка в разные воронки**" все комнаты Бизона, выбирая там воронки/статусы куда будет перенесена сделка, если обновлена;
2. Если вам нужно искать сделку в нескольких воронках и после обновления перенести ее в статус для каждой воронки свой, то:

- достаточно указать нужные воронки в которых ищем/обновляем в разделе **"Данные по воронкам"** и для каждой воронки указываем нужный вам "статус посетил вебинар".
- **искать в статусах "Успешно реализовано"** - проверка будет идти в этих статусах по всем воронкам, даже по тем что НЕ выбраны/настроены в разделе "Данные по воронкам".
- **искать в статусах "Закрыто и не реализовано"** - проверка будет идти в этих статусах по всем воронкам, даже по тем что НЕ что выбраны/настроены в разделе "Данные по воронкам".
- **отключить антидубль задач** - если включено, не проверяется наличие задачи, а всегда создается новая.
- **Время присутствия, как сумма всех входов** - если включено, то время присутствия считаем как сумма длительности всех посещений. Если выключено, то как разницу между первым посещением и концом последнего.

Рекомендуемые настройки для стандартной выгрузки:

обновлять данные существующей сделки <input type="radio"/> <input checked="" type="radio"/>	двигать только вперед по статусам <input type="radio"/> <input checked="" type="radio"/>
обновлять название существующей сделки <input type="radio"/> <input type="radio"/>	не менять статус у существующей сделки <input type="radio"/> <input type="radio"/>
обновлять название существующего контакта <input type="radio"/> <input type="radio"/>	всегда создавать новую сделку <input type="radio"/> <input type="radio"/>
обновлять UTM в найденных сделках <input type="radio"/> <input type="radio"/>	только обновлять сделки (не создавать новые) <input type="radio"/> <input type="radio"/>
добавлять в теги найденные слова <input type="radio"/> <input type="radio"/>	проверять по roomid <input type="radio"/> <input type="radio"/>
добавлять в теги названия нажатых кнопок <input type="radio"/> <input checked="" type="radio"/>	обрабатывать только сделки с переменной CU1 <input type="radio"/> <input type="radio"/>
искать в статусах "Успешно реализовано" (ВКЛЮЧАЙТЕ ТОЛЬКО ЗНАЯ, ЧТО ДЕЛАЕТЕ) <input type="radio"/> <input type="radio"/>	искать в статусах "Закрыто и не реализовано" (ВКЛЮЧАЙТЕ ТОЛЬКО ЗНАЯ, ЧТО ДЕЛАЕТЕ) <input type="radio"/> <input type="radio"/>
искать в нескольких воронках <input type="radio"/> <input type="radio"/>	отключить антидубль задач <input type="radio"/> <input type="radio"/>
	Время присутствия, как сумма всех входов <input type="radio"/> <input type="radio"/>

Минимальные настройки готовы и можно выгружать данные из Бизон365.

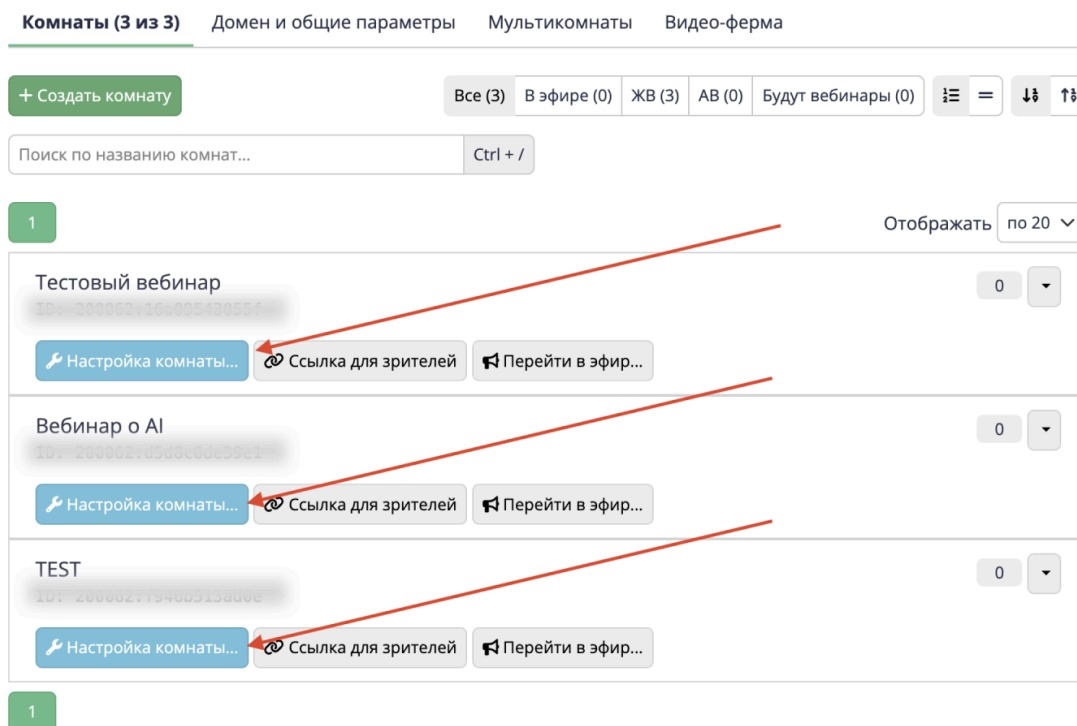
Автоматическая выгрузка

Можно настроить автоматическую выгрузку после завершения вебинара. Для этого необходимо установить ссылку в тех вебинарных комнатах из которых нужно производить автовыгрузку (см. инструкцию ниже)

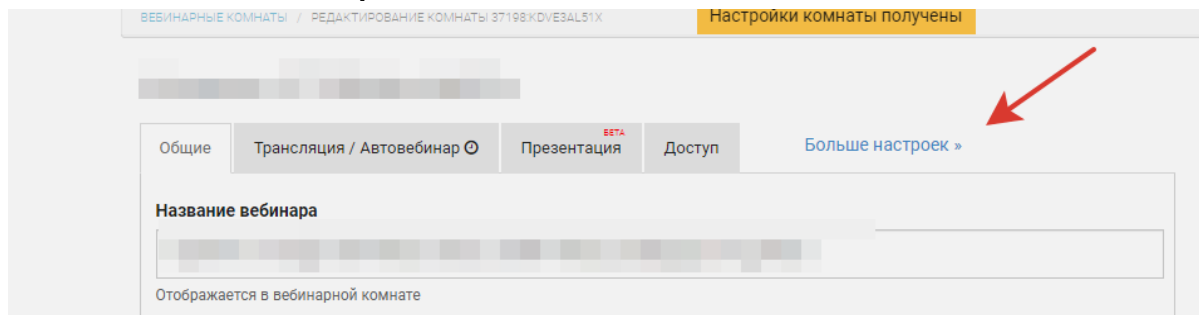
Инструкция настройки на стороне Бизон365:

1. Заходим в Бизон365
2. Переходим в комнаты <https://start.bizon365.ru/admin/rooms>
3. Кликаем на настройки той комнаты, вебинары из которой хотим выгрузить в amoCRM

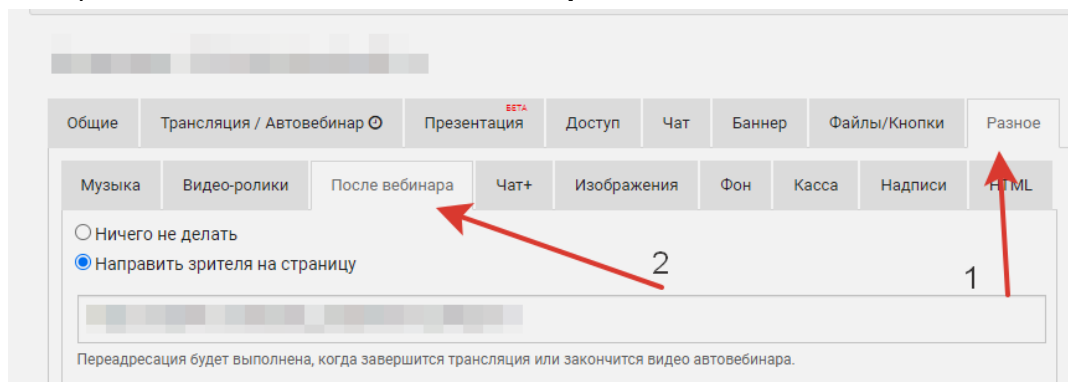
Вебинарные комнаты



4. Кликаем на **Больше настроек >>**



5. Выбираем **Разное**, далее **После вебинара**



6. В поле **Вебхук после создания отчета** заносим ссылку https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_end.php?client=xxx, где вместо xxx ваш домен amoCRM:

Вебхук после создания отчета [\[Описание формата\]](#):

`https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_end.php?client=xxx`

Сохранить все настройки Перейти в комнату

Все изменения вступают в силу только после нажатия на кнопку "Сохранить настройки"

К примеру если у вас домен dfgdfg123.amocrm.ru, то ссылка будет такой https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_end.php?client=dfgdfg123

- Обязательно убедитесь, что у вас выбран приоритет вебхука из настроек комнаты: на странице **Вебинарные комнаты** <https://start.bizon365.ru/admin/rooms> вкладка **Домен и общие параметры**, раздел **Вебхуки**. В настройке **Вебхук "Создание отчета"** выберите **URL из комнаты имеет больший приоритет**

Вебинарные комнаты

Комнаты (3 из 3) **Домен и общие параметры** Мультикомнаты Видео-ферма

Домен

Домен для вебинаров

☒ Системный домен **start.bizon365.ru**
☐ Свой домен

Сохранить используемый домен

Общие настройки для всех комнат

Логотип и информация об авторе

Часовой пояс

Контакты организатора для зрителей

Произвольный HTML/JS код

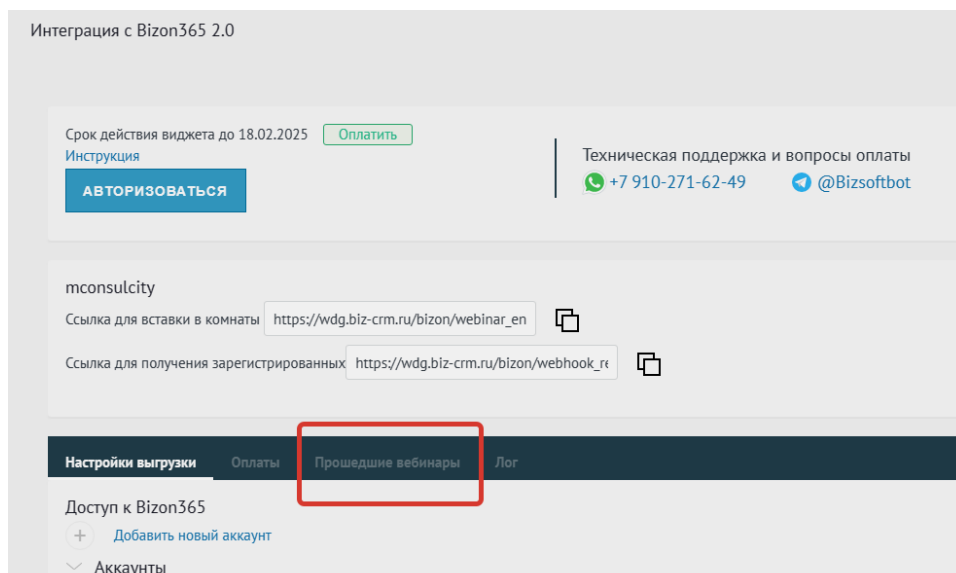
Вебхуки

<p>Вебхук «Начало вебинара»</p> <p>Адрес обработчика:</p> <p>Адрес должен начинаться с http://</p> <p> <input type="radio"/> Использовать этот URL <input type="radio"/> URL из комнаты имеет больший приоритет <small>Адрес обработчика определяется сначала из настроек комнаты. Если он там не указан, то берется эта настройка.</small> </p> <p>Версия вебхука:</p> <p> <input type="radio"/> 1.0 описание формата </p>	<p>Вебхук «Создание отчета»</p> <p>Адрес обработчика:</p> <p>Адрес должен начинаться с http://</p> <p>Адрес должен начинаться с http://</p> <p> <input type="radio"/> Использовать этот URL <input checked="" type="radio"/> URL из комнаты имеет больший приоритет <small>Адрес обработчика определяется сначала из настроек комнаты. Если он там не указан, то берется эта настройка.</small> </p> <p>Версия вебхука:</p> <p> <input type="radio"/> 1.0 описание формата </p>
---	---

Сохранить настройки вебхуков

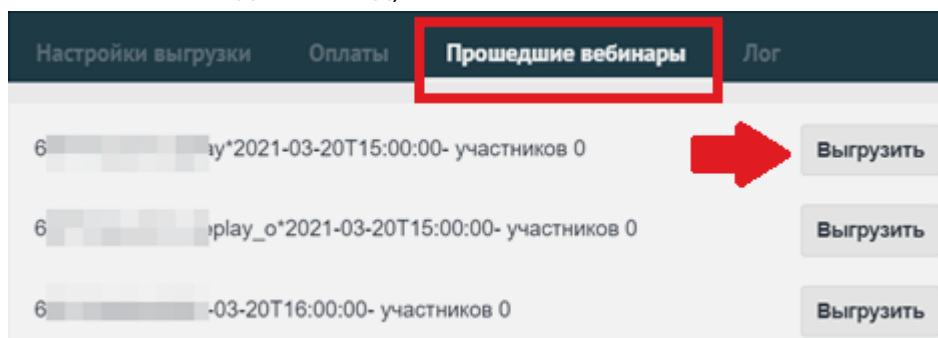
Ручная выгрузка вебинаров

Если автовыгрузка происходит недостаточно быстро - можно выгрузить руками - для этого перейдите во вкладку **Прошедшие вебинары**



и нажмите кнопку **Выгрузить** напротив требуемого вебинара. **Дублей не будет, если уже переданные в АМО сделки не закрыты** (не завершены).

Любой из 20 последних прошедших вебинаров может быть выгружен в ручном режиме (если он был не позже 30 дней назад).



Не рекомендуется нажимать кнопку “Выгрузить” более 1 раза.

Не забудьте что наша интеграция не только создаёт новые сделки, но и обновляет существующие (если это позволяют выбранные вами настройки). Поэтому не всегда количество уникальных зрителей в Бизон будет равно количеству созданных сделок в amoCRM.

Количество участников указанное в разделе “Прошедшие вебинары” (на скриншоте выше 0) - это максимальное количество участников которые смотрели **одновременно**. Общее количество уникальных участников почти всегда больше (в отчете Бизон указано тут: Сведения - Зрители - Всего заходили).

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ИНТЕГРАЦИИ

1. Градация заявок из Бизон365 по температуре (Холодный-Теплый-Горячий)

Для использования этой возможности нужно отметить галочку **Используем температуру**

Используем температуру ☒

и выбрать поле сделки для записи температуры

температура

Не выбрано

Мы присваиваем температуру заявке, основываясь на следующих данных:

1. кол-во сообщений, больше которого считаем сделку **теплой**
2. **по минутам:**
время проведенное на вебинаре, от 0 до N1 - холодный, от N1 до N2 - теплый и все что больше чем N2 - горячие.

ИЛИ **по процентам** от общего времени

(настройки взаимоисключающие, нельзя одновременно и по минутам, и по процентам)

теплый если было больше чем X сообщений	<input type="text"/>	по процентам от общего времени	<input type="text"/>
по минутам	<input type="text"/>	теплый если более чем X %	<input type="text"/>
теплый если больше чем X мин.	<input type="text"/>	горячий если более чем Y %	<input type="text"/>
горячий если больше чем X мин.	<input type="text"/>		

3. Был ли клик на баннер или кнопку, возможно настроить это событие как теплое, так и горячее

Горячий если был клик по баннеру или файлу, иначе теплый ☐

! Даже если время/% нахождения на вебинаре меньше указанного в настройках !

был КЛИК + переключатель ВЫКЛ = определяем как "тёплый" (если по времени/% НЕ горячий)
был КЛИК + переключатель ВКЛ = определяем как "горячий" (время/% игнорируется)

4. Отслеживать ключевые слова в чате.

Список слов задается здесь:

горячие если найдены слова

+ [Добавить слово](#)

тестовое слово -

При нахождении таких слов температура заявки считается горячей.

Температуру заявки мы пишем в тег и поле сделки. (ЕСЛИ включена настройка "добавлять в теги найденные слова" и выбрано/сопоставлено поле "температура").

Также работает правило повышения температуры. Например, если была найдена существующая сделка с теплой температурой, а новая сделка с холодной, то мы оставим температуру сделки теплой. В случае, если было найдена сделка с теплой температурой, а у нас сейчас горячая - мы обновим температуру на горячую.

2. Выгрузка по уникальной ссылке клиента

Возможно отправить клиенту уникальную ссылку на вебинар, в этом случае после посещения вебинара мы запишем и переместим ИМЕННО эту сделку из которой было отправлено приглашение.

Для этого необходимо сделать уникальную ссылку-приглашение на вебинар, добавив в нее параметр **c1={ID сделки атоCRM}**

Например, ссылка-приглашение на вебинар:

<https://start.bizon365.ru/room/sreduchenia/I0824m68w>

и сделка, из которой отправляете приглашение, имеет ID=123465, тогда уникальная ссылка для записи результата вебинара в эту сделку будет выглядеть так:

<https://start.bizon365.ru/room/sreduchenia/I0824m68w?c1=123456>

Символ "с" - латинский.

3. Создание задач в зависимости от присвоенной температуры

Тут мы указываем, задача какого типа, с каким текстом и какой длительности должна ставиться к сделке с заданной температурой:

Нужно ли ставить задачу	<input checked="" type="checkbox"/>
Ставить задачу только в существующих сделках	<input type="radio"/>
Холодный	
Текст задачи	<input type="text" value="Смотрел вебинар"/>
Тип задачи	<input type="text" value="звонок"/>
Срок исполнения, м	<input type="text" value="10"/>
Теплый	
Текст задачи	<input type="text" value="Смотрел вебинар"/>
Тип задачи	<input type="text" value="звонок"/>
Срок исполнения, м	<input type="text" value="10"/>
Горячий	
Текст задачи	<input type="text" value="Смотрел вебинар"/>
Тип задачи	<input type="text" value="звонок"/>
Срок исполнения, м	<input type="text" value="10"/>

4. Выгрузка разных вебинарных комнат в разные воронки.

Мы можем выгружать разные вебинарные комнаты в разные воронки, указав в первом поле название вебинарной комнаты в формате XXXX:уууууу, где XXXX это ваш код клиента Бизон365, а уууууу название комнаты. Во втором поле мы выбираем воронку и статус воронки, куда нужно выгружать вебинар.

ВАЖНО: не ставьте пробелы до/после/внутри названия комнаты.

The screenshot shows the first three fields of a settings form:

- Комната:** A text input field containing "12345:komnata".
- Воронка:** A dropdown menu with "Общая" selected.
- Статус:** A dropdown menu with "новая заявка" selected.

ВНИМАНИЕ!!! Выбранные воронки должны быть описаны ([Данные по воронкам](#)).

После сохранения настроек, в блоках комнат появится возможность указать

- Имя сделки (номер комнаты, название комнаты или имя контакта)

The screenshot shows the "Имя сделки" dropdown menu with the following options:

- Не выбрано
- Как номер комнаты
- как название комнаты
- как имя контакта (highlighted)

- Тег (или теги прописанные через запятую), которые будут присвоены сделке

The screenshot shows the full settings form with the following fields:

- Комната:** "12345:komnata"
- Воронка:** "Общая"
- Статус:** "новая заявка"
- Имя сделки:** "Не выбрано"
- Добавляемые после загрузки теги:** An empty text input field with a red arrow pointing to it.

5. Выгрузка всех комнат в одну воронку

Мы можем выгружать разные вебинарные комнаты в одну воронку. Необходимо добавить все комнаты, указав в первом поле каждой название вебинарной комнаты в формате XXXX:уууууу, где XXXX это ваш код клиента Бизон365, а уууууу название комнаты.

ВАЖНО: не ставьте пробелы до/после/внутри названия комнаты.

В остальных полях для всех комнат выбираем одинаково Воронку и Статус (аналогично как при выгрузке в [разные воронки](#)).

ВНИМАНИЕ!!! Если необходимо обновлять сделки, которые находятся в разных воронках, то обязательно добавить каждую воронку [Данные по воронкам](#) (достаточно указать только Воронку в каждом блоке). В том блоке, где описана воронка, которая выбрана в настройках как

“Воронка по умолчанию”, необходимо заполнить все поля для выгрузки (статус для зарегистрированных, статус посетил вебинар).

В общих настройках необходимо включить опцию “Обновлять данные существующей сделки” и опцию “Искать в нескольких воронках”.

6. Присвоение вебинарным комнатам удобного названия

Мы можем присвоить каждой вебинарной комнате понятное название, для этого добавляем блок и пишем в верхней части название вебинарной комнаты в формате XXXX:уууууу, где XXXX это ваш код клиента Бизон365, а уууууу название комнаты. А в нижней, то понятное название, которое мы хотим видеть в amoCRM в названии сделки:

Подстановка понятных названий для вебинарных комнат

+ Добавить название

комната Bizon365	12345:komnata	-
название вебинара для вывода в amoCRM	Тестовый вебинар	

ВАЖНО: не ставьте пробелы до/после/внутри названия комнаты.

Внимание! Данная настройка имеет более высокий приоритет перед настройкой **имя сделки** (п. [Настройки выгрузки](#)).

7. Получение данных об оплатах в Бизон

Настройка кассы

Интеграция:

Пересылка на URL

Пересылка данных на внешний обработчик [\[Документация\]](#)

☐ Пересылать данные о новом заказе

☐ Пересылать данные о частично оплаченном заказе

☐ Пересылать данные об оплаченном заказе

Адрес для пересылки 1:

Адрес для пересылки 2:

Адрес для пересылки 3:

API ключ для пересылки информации из «Бизон.Кассы»:

[Сгенерировать](#)

Только латинские буквы, цифры, знаки - _ \$ @. Минимальная длина - 8 символов, максимальная длина - 64 символа.

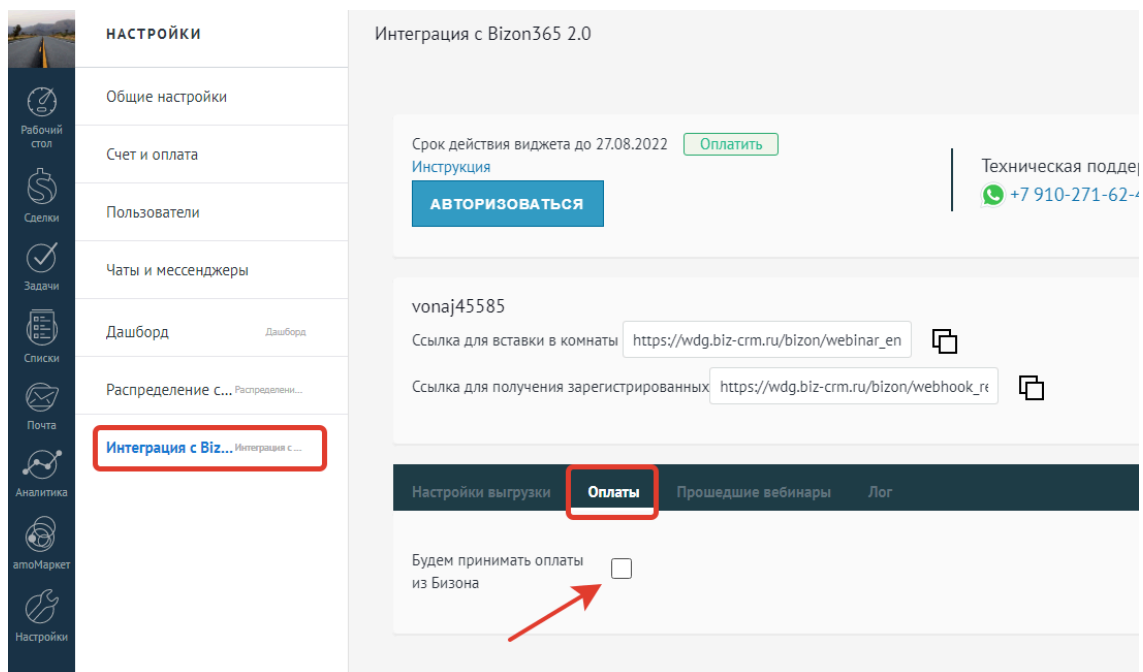
[Сохранить настройки](#) [Видео-инструкция](#) [Руководство пользователя](#)

Адрес для пересылки 1:

<https://wdg.biz-crm.ru/bizon/nwordr.php?client=домен амо>

домен амо это название аккаунта, например, в случае `xxxxx.amocrm.ru` это `xxxxx`

В настройках интеграции на вкладке “Оплаты” необходимо включить функцию “Будем принимать оплаты из Бизона”



Необходимо сопоставить поля, добавить данные по воронкам, нажать “Сохранить”. Пример:

Будем принимать оплаты из Бизона	<input checked="" type="checkbox"/>
№ заказа в Бизон	123
Уже оплачено	Не выбрано
название приобретаемого продукта	Не выбрано

Данные по воронкам

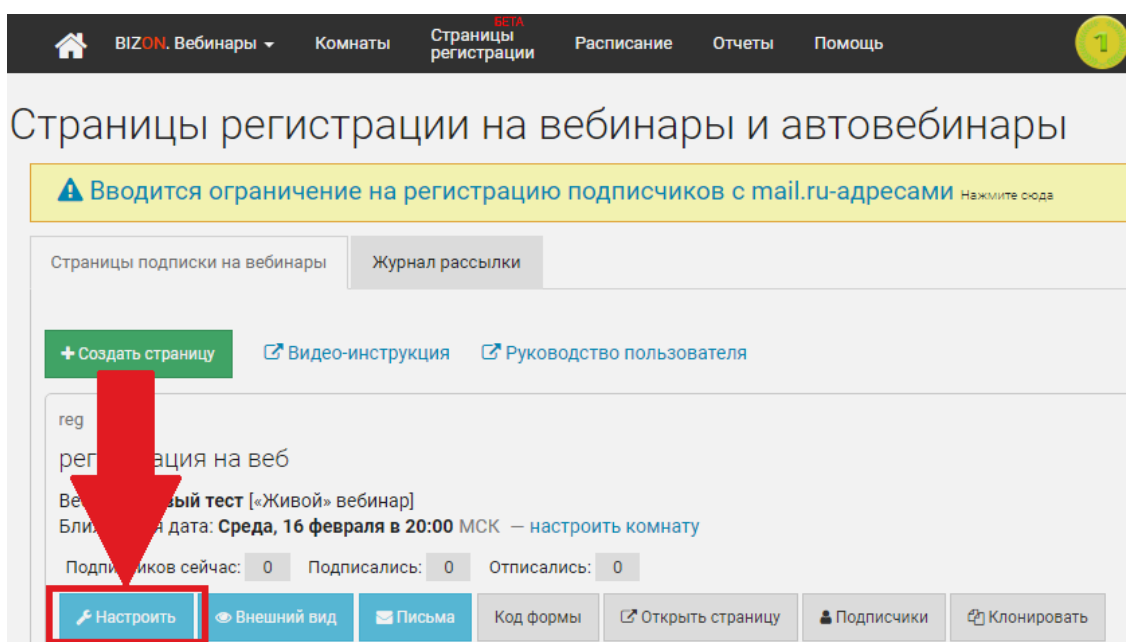
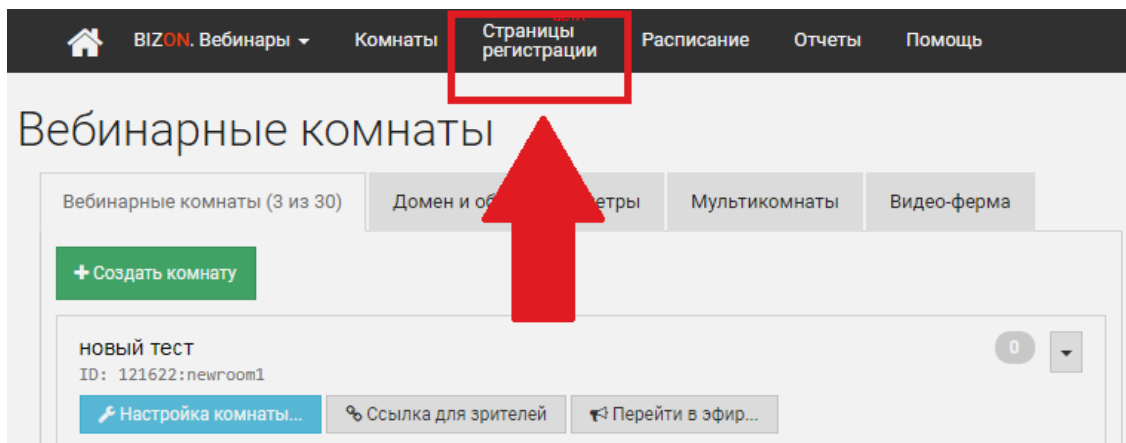
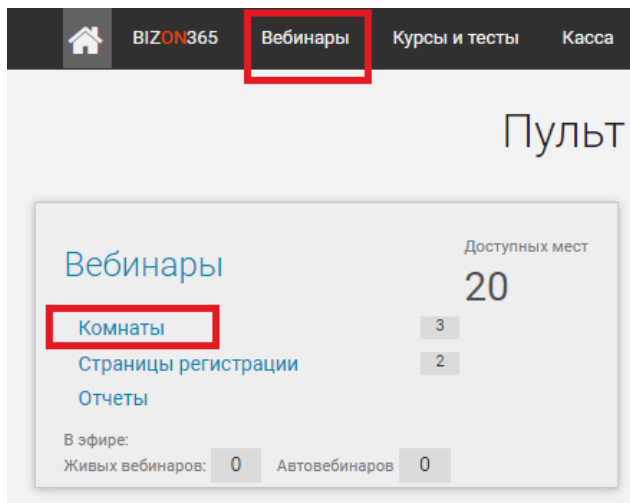
+ [Добавить воронку](#)

Воронка	Общая
Выберите аккаунт Bizon365	Не выбрано
статус для заказа без оплаты	Не выбрано
статус для частичной оплаты	Сделал первое касание
статус для полной оплаты	Ушел думать

8. Выгрузка регистраций Пользователей (если нужно)

Интеграция позволяет создавать сделки (лиды) в атоCRM на основании факта регистрации пользователя на вебинар в Бизон365:

Переходим в настройки конкретного Вебинара:



Попадаем в этот раздел

РЕДАКТИРОВАНИЕ СТРАНИЦЫ 121622:REG / ПИСЬМА / РЕДАКТОР ВНЕШНЕГО ВИДА / ПОДПИСЧИКИ

Редактирование страницы 121622:reg

Инструкция по настройке

Основное

Сервис рассылки

Серия писем

Обработка данных

Дизайн

Важно!

Страницы регистрации работают при подключенной в Личном кабинете услуге «Страницы регистрации и рассылка».

Основное

Название рассылки:

Это название отобразится подписчику, если не задана комната. Если комната задана, то названием будет название вебинара.

Адрес страницы: <http://reg.121622.bizonpages.ru>
<https://start.bizon365.ru/page/121622/reg> — дополнительный адрес

Вебинары

☒ Страница включена (доступна для посетителей)

Комната с вебинаром или автовебинаром:

Ближайший вебинар: Ср, 16 февраля в 20:00 МСК [Настройка комнаты](#)

Ищем ниже подраздел **Обработка данных** и поле **Пересылка данных (webhook)**:

Обработка данных (все поля необязательные)

Маркер из URL:

Как это работает?

Название параметра из URL на странице регистрации. Например, если в адресе используется партнерский идентификатор `?refid=abc`, то укажите здесь `refid`. Значение `abc` будет присвоено подписчику и можно будет делать подстановку в письмах с помощью шорткода `{{URL_MARKER}}`, а также использовать шорткод `{{refid}}` в комнатах.

Пересылка данных (webhook):

URL-адрес для пересылки данных о подписчике после его регистрации.
 Формат данных — согласно API.
 Если вы не знаете, что здесь написать или зачем эта функция, [оставьте поле пустым](#).

В поле **Пересылка данных (webhook)** вставляем ссылку из настройки интеграции (в amoCRM) Копируем её отсюда:

Срок действия виджета до 19.01.2021

Инструкция

АВТОРИЗОВАТЬСЯ

Техническая поддержка и вопросы оплаты

+7 910-271-62-49 @Bizsoftbot

Ссылка для вставки в комнаты

Ссылка для получения зарегистрированных

СДЕЛКИ

Поиск и фильтр

Рабочий стол

Сделки

Задачи

Списки

ПЕРВИЧНЫЙ КОНТАКТ

9 сделок: 1 Р

Быстрое добавление

121622:anna@mail.ru

Сегодня 23:21

Регистрация на вебинар 121622:newgroom3

Нет задач

121622:anna@rambler.ru

Сегодня 23:20

Регистрация на вебинар 121622:newgroom3

Нет задач

Регистрация на вебинар 1216...

Сегодня 23:13

Нет задач

Регистрация на вебинар 121622:newgroom3

#3097513

Первичный контакт (Сегодня)

Основное

Отв-ный

Бюджет

Компания

Email раб.

Сегодня 23:21

Создание: 2 события

Смена ответственного: 2 события

Сегодня 23:21 Татьяна

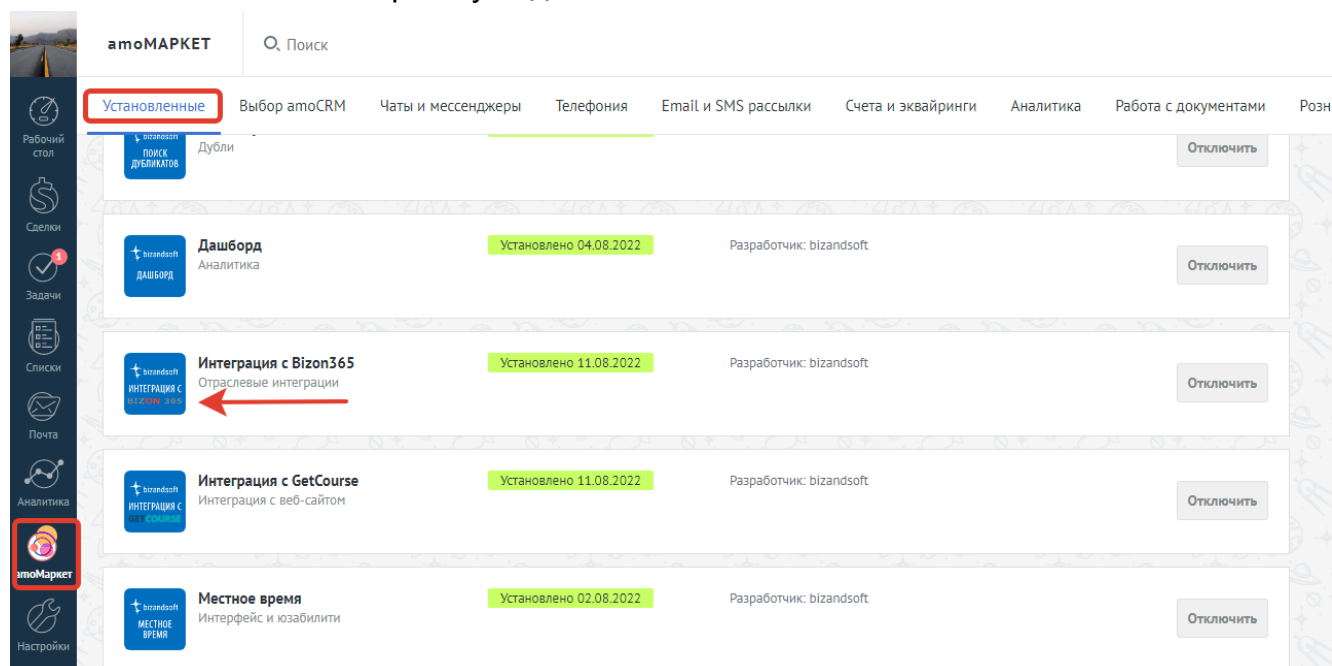
[[Info] Ответственным за сделку определен(а) @rambler.ru на основании наступления очереди по круговому распределению в рамках группы. Группа: "Пример группы распределения".

Сегодня 23:21 Татьяна

[[Info] Ответственным за контакт определен(а) @rambler.ru, так как сделка данного контакта (#3097513) была закреплена за данным пользователем.

Как купить

1 способ. Переходим в раздел установленных виджетов. Ищем виджет **Интеграция с Bizon365** и кликаем на карточку виджета.



Откроется окно установки виджета.

5.0 ★★★★★
Constantin, 01.03.2022

5.0 ★★★★★
Множество настроек, отличная поддержка.
Есть разбивка по температуре!
Поддержка, 27.02.2022

5.0 ★★★★★
Ольга, 21.02.2022

5.0 ★★★★★
Отличный виджет. есть и регистрации и покупки и вебинары!!! И все выгоднее чем альбато или вакас
Поддержка, 16.02.2022

5.0 ★★★★★
Поддержка, 15.02.2022

5.0 ★★★★★
Илья Мещеряков, 14.02.2022

5.0 ★★★★★
Лучшая интеграция. Перешли с vakas-tools
База лидов, 13.02.2022

5.0 ★★★★★
Лучшая интеграция из тех что пробовали.
Поддержка помогла с настройкой и
ответила на все вопросы СРАЗУ
Елена стажук, 06.02.2022

выгружать каждый вебинар в свой этап.
4. Возможно сразу поставить задачу Ответственному менеджеру по результатам вебинара.

Данная интеграция идеально подойдет компаниям, работающим с чат-ботами (без email и телефона) - в нашей интеграции не создаются новые контакты, а информация дописывается в уже имеющиеся.

Разработан компанией-интегратором bizandsoft:
Телефон: [+7 \(4712\) 773-120](tel:+74712773120)
e-mail: main@bizandsoft.ru
Сайт: www.bizandsoft.ru и integraciya-amocrm.ru

Остались вопросы или пожелания? [Служба поддержки](#)

3 месяца 6 месяцев 1 год 2 года

6000 Р 12000 Р 20000 Р 40000 Р

2 месяца в подарок 4 месяца в подарок

У вас платная версия до: 21.08.2022 [Оформить заказ](#)

[Сохранить](#)

Выбираем подходящий период (3 месяца, 6 месяцев, 1 год или 2 года) и нажимаем **“Оформить заказ”**. Откроется окно с вариантами оплаты:

bizandsoft.ru

40 000 ₽

Детали платежа ▾

Банковская карта
Mastercard, Maestro, Visa, МИР, UnionPay

>

ЮMoney
Кошелёк или привязанная карта

>

SberPay
Приложение СберБанк Онлайн

>

Qiwi
На сайте Qiwi

>

Альфа-клик
На сайте Альфабанка

>

Тинькофф
Приложение вашего банка

>

Наличные
В терминалах города

>

< Вернуться в магазин

Выбираем подходящий вариант и производим оплату. Через несколько минут после оплаты срок работы виджета продлится на оплаченный период.

2 способ. Зайдите в настройки Амо на вкладку виджета **Интеграция с Bizon365** и нажмите **“Оплатить”**.

НАСТРОЙКИ

Общие настройки

Счет и оплата

Пользователи

Чаты и мессенджеры

Распределение с...

Дашборд

Интеграция с Гет...

Интеграция с Biz...

Антидубль задач

Интеграция с Bizon365 2.0

Срок действия виджета до 21.08.2022

Инструкция

АВТОРИЗОВАТЬСЯ

cananed208

Ссылка для вставки в комнаты

https://wdg.biz-crm.ru/bizon/webinar_ei

Ссылка для получения зарегистрированных

https://wdg.biz-crm.ru/bizc

Настройки выгрузки

Оплаты

Прошедшие вебинары

Лог

Доступ к Bizon365

Добавить новый аккаунт

Аккаунты

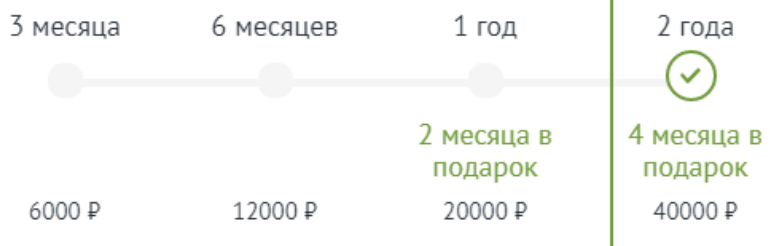
Аккаунт бизон

123011

Откроется окно с выбором периода оплаты.

Остались вопросы или пожелания?

Служба поддержки



У вас платная версия до: 21.08.2022

Оформить заказ

Выбираем подходящий период (3 месяца, 6 месяцев, 1 год или 2 года) и нажимаем **“Оформить заказ”**. Откроется окно с вариантами оплаты, как в разделе **“1 способ”**. Выбираем подходящий вариант и производим оплату. Через несколько минут после оплаты срок работы виджета продлится на оплаченный период.

3 способ. Связаться с [техподдержкой](#) любым удобным способом, сообщить название виджета и название аккаунта в формате _____.atocsm.ru, для которого планируется приобретение виджета.

Возможны варианты оплаты **по счету**, **по ссылке** картой с использованием различных платежных систем или прямые переводы на кошельки **QIWI, Юмани**.

Техническая поддержка

Виджет [Интеграция с Bizon365](#)

разработан компанией-интегратором [Bizandsoft](#)



[Telegram](#) ([@Bizsoftbot](#))

[Whatsapp](#) ([+79102716249](#))

E-mail: amocrm@bizandsoft.ru

Тел. [+7 \(4712\) 773-120](tel:+7(4712)773-120)