



# PROPOSAL MBKM KEWIRAUSAHAAN GANJIL 2024-2025

### **NAMA USAHA**

**PENGUSUL:** 

Nama-Nim-Jurusan

Nama-Nim-Jurusan

## INSTITUT BISNIS DAN TEKNOLOGI INDONESIA TAHUN 2024

### **DAFTAR ISI**

I.	TUJUAN MULIA	2
II.	KONSUMEN POTENSIAL	2
III.	PRODUK	2
IV.	PEMASARAN	2
V.	SUMBER DAYA	2
VI.	KEUANGAN	2
VII.	BISNIS MODEL CANVAS (BMC)	2
VIII	PROFILE PENGUSUL	4

#### I. TUJUAN MULIA

Kriteria ini menilai tujuan mulia dari didirikannya suatu usaha.

#### II. KONSUMEN POTENSIAL

Kriteria ini menilai segmentasi konsumen dan target pembeli potensial serta posisi produk di pasar (Segmentation, Targeting, Positioning).

#### III. PRODUK

Kriteria ini menilai inovasi, keunikan produk yang memiliki daya saing (unique selling point), penggunaan bahan lokal, serta kemampuan produk dalam menyelesaikan masalah dan kebutuhan konsumen (problem solution fit).

#### IV. PEMASARAN

Kriteria ini menilai strategi pemasaran usaha yang bertujuan untuk meningkatkan kesadaran merek, penjualan, pangsa pasar serta loyalitas pelanggan. Strategi tersebut mencakup saluran distribusi, promosi, dan hubungan pelanggan.

#### V. SUMBER DAYA

Kriteria ini menilai kemampuan dan keterampilan anggota tim dalam menjalankan usaha dan memiliki sumber daya fisik (sarana dan prasarana produksi), serta non fisik (mitra kerja/jejaring usaha, dll) Keuangan (10%).

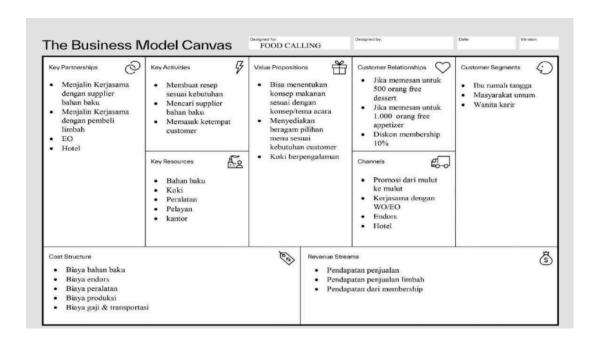
#### VI. KEUANGAN

Kriteria ini menilai kemampuan pengelolaan keuangan usaha yang dilihat dari: Proyeksi laba rugi.

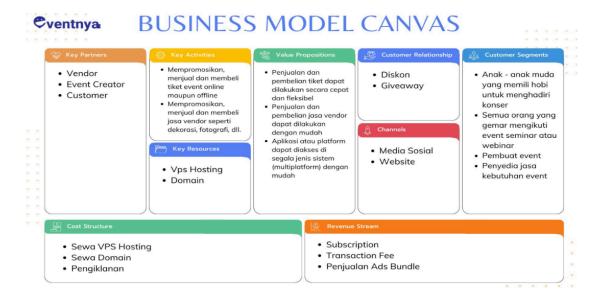
#### VII. BISNIS MODEL CANVAS (BMC)

Tampilkan bisnis model canvas Business Model Canvas (BMC) adalah alat manajerial yang digunakan untuk merancang, menggambarkan, dan mengevaluasi model bisnis suatu perusahaan atau organisasi. BMC memberikan gambaran visual yang jelas tentang bagaimana bisnis menciptakan, mengantarkan, dan menangkap nilai.

Contoh BMC 1:



#### Contoh BMC 2:



### VIII. PROFILE PENGUSUL

### Anggota 1



Nama :
NIM :
Jurusan :
No.Telp :
Alamat :
Email :

### Anggota 2



Nama :
NIM :
Jurusan :
No.Telp :
Alamat :
Email :