

05.10.2022. Webinar de A. Sukhodoev

<https://youtu.be/NvFfBagoOXs>



Me gustaría empezar con [el vídeo](#) que habéis visto al principio, se trata de la exposición Innotrans-2022. Esta exposición de formato internacional está dirigida específicamente a los especialistas de la industria del transporte ferroviario. Está claro que para 2022, debido a la situación mundial actual, algunas empresas han dejado de existir por completo. Sin embargo, este es un evento bastante interesante que tuvo lugar en un país europeo.



También es interesante que RTA Dubai (Dubai Roads and Transport Authority) presentó la tecnología uST en la exposición Innotrans-2022 en Berlín. Me parece que este es solo el momento de unir el mundo y borrar las fronteras. Esto sugiere que la tecnología de la empresa uST, que hemos estado financiando durante más de 7 años, ahora es necesaria y demandada en todos los estados.

Esta exposición se ha convertido en una plataforma para establecer contactos y acuerdos bajo los auspicios de la RTA. Boeing, por ejemplo, es utilizado por compañías completamente diferentes y diferentes compañías aéreas. Diferentes gobiernos de países compran Boeing, en este caso lo principal es la clase de aeronave y el concepto en sí. Creo que por esta analogía, lo principal para la uST es la victoria de la demanda de tecnología. Porque, a pesar de todo, la tecnología se abre paso y participa en este tipo de exposiciones internacionales.

También se puede hacer una analogía con la corporación Siemens, que permitió restaurar la economía alemana y las economías de los países europeos.

Anatoly Eduardovich, el creador de la tecnología, ahora se está enfocando en un [programa para restablecer las economías](#) de los estados aliados de Rusia y Bielorrusia al camino del desarrollo biosférico. Y en esta lógica, es interesante cómo se construirán nuevas rutas comerciales basadas en tecnologías de hilos. Es decir, cómo ve A.Unitsky por qué países pasarán estas rutas. Después de todo, de una forma u otra, el transporte y la infraestructura que están en demanda, porque son necesarios en cualquier situación en todo momento. Esto también se aplica a los ferrocarriles, las redes eléctricas, Internet, etc.

Y en aquellos países donde tal o cual infraestructura esté poco desarrollada, el transporte de hilos también resolverá esto. Debido a que se pueden conectar a la estructura de la vía diferentes tipos de señales digitales y analógicas, tipos completamente diferentes de pasos elevados, gasoductos, cables eléctricos y varios sistemas de comunicación dentro del mismo espacio de raíl, pero hoy no es un seminario web técnico.

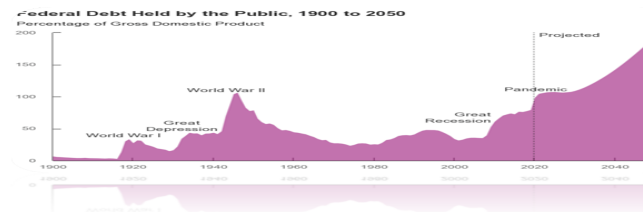
Les recuerdo que el 19.10.22 a las 23:59 (UTC+3) el proyecto de transporte de hilos pasará a la sub-etapa de desarrollo 14.3. La subetapa actual duró 17 meses. Recordamos los principales logros que pasaron durante este tiempo.



Cuando me preguntan si habrá subetapas 14.4 y 14.5, puedo decir que la empresa está más interesada en no tener ninguna subetapa. Pero todo depende de la situación en el mundo, que ahora se está volviendo cada vez más impredecible. Y, por supuesto, por nuestra parte, como SWC, haremos todo lo posible para acercar lo más posible la finalización de las etapas de financiamiento del proyecto.

Nuestra tarea es dar lo mejor de nosotros para que la 15ª etapa termine rápido, aunque nadie sabe qué pasará mañana. Pero puedo decir una cosa: en mi opinión, esta es una de esas tecnologías que están diseñadas para sobrevivir a cualquier colapso y agitación en varios campos.

Lo más probable es que los países europeos estén pensando en cómo restaurar la economía, porque la situación mundial actual es deplorable.



De hecho, el 4 de octubre de 22, la deuda nacional de EE. UU. superó los \$ 31 billones. y se acercó al techo permitido que Joe Biden aprobó a fines del año pasado. La deuda nacional de EE. UU. cruzó la marca anterior de 30 billones de dólares a principios de febrero.

El New York Times luego escribió que esto sucedió varios años antes de lo previsto debido al gasto en combatir las consecuencias de la pandemia de COVID-19, incluidos los beneficios por desempleo y el apoyo a las pequeñas empresas.

De esto, más de \$6 billones es deuda intragubernamental estadounidense y más de \$24 billones es deuda pública. Es decir, de hecho, las próximas generaciones se endeudarán, y esto se sumará a la carga fiscal, la inflación. Estos 24 billones son bonos, valores. Y 6,82 billones son deudas con gobiernos extranjeros.

¿Y existen tecnologías y empresas innovadoras que podrían al menos reducir esta deuda?
¿Qué es el arca de hoy para salvar los fondos? ¡La empresa de uST sobrevivió a las crisis, a la pandemia y no cerró! Ella logra con éxito los objetivos declarados por Anatoly Unitsky.

Ya en 2015 hablé más de una vez y yo mismo me sorprendí de que se estén planificando ciudades gigantes con una población de hasta 50 millones de personas, que estarán conectadas por transporte de alta velocidad, como, por ejemplo, en China.

Y ahora tales proyectos ya no parecen tan gigantescos y difíciles de implementar en comparación con el proyecto de industrialización del espacio cercano sin cohetes y la construcción de un Vehículo Planetario Común (VPC).

Recientemente, en Minsk se celebró la 5ª Conferencia sobre la industrialización del espacio cercano sin el uso de cohetes. Estuve presente y me sorprendió lo avanzado que está ahora el desarrollo de las tecnologías de hilos, incluso en el espacio.



Y en una de las estaciones, en el primer soporte de anclaje, que se encuentra cerca del museo en la EPT, está escrito que el transporte de hilos en la tierra es un hecho. El transporte de hilos en el espacio es una tarea de hoy, cuya solución determina si la civilización de la tierra tendrá futuro, y estoy de acuerdo con esto.

Es decir, sigue siendo un mundo un tanto futurista, pero Anatoly Eduardovich, como persona que diseña la realidad y la tecnología, ya lo ve.

En la conferencia, se presentó un informe sobre el programa para la transición de la economía de los estados aliados de Rusia y Bielorrusia al camino biosférico de desarrollo. En esta lógica asociativa también pueden moverse otros países para salir de la crisis económica en el futuro.

Además, a través de unas gafas de realidad virtual, no solo se puede ver el detalle y elaboración de los elementos del vehículo planetario, sino también dar un paseo por la Casa Espacial. Desde mi punto de vista, aquí Anatoly Eduardovich utiliza la realidad virtual como en las leyes de la física cuántica. El pensamiento impregna el espacio. Es decir, diseñó todo en realidad virtual, y cuanto más gente lo vea después, más probable es que se implemente.

Por supuesto, debe estar presente en tales eventos e involucrar a otros en la exploración del espacio cercano. También tengo hasta 5 contactos de este tipo y haré todo lo posible para facilitar la comunicación con los organizadores de esta conferencia.



"EL CAMBIO DE MARCA ESTÁ MUY ASOCIADO CON LA ENTRADA DE LA EMPRESA-DESARROLLADORA DE TRANSPORTE DE HILOS A UNA NUEVA ETAPA DE DESARROLLO, CUANDO HA TENER EN EL MERCADO UN PRODUCTO EN EL ÁMBITO DE LA MOVILIDAD. ANTES DE ESTO, LA COMPAÑÍA HABÍA ESTADO EN LA ETAPA DE UN PROYECTO DE RIESGO DURANTE VARIOS AÑOS, LO QUE FUE LA PRINCIPAL RAZÓN PARA PONER EN PRIMER PLANO LA MARCA DE INVERSIÓN SKYWAY"

Anatoly Unitsky.
Fundador, Presidente de la Junta Directiva
, Diseñador General de uST Inc.

Ahora la marca es súper moderna. Esta letra **u** ligeramente inclinada es muy simbólica y personalmente la asocio con muchas cosas:

- con la arquitectura y el diseño del primer material rodante de Unibike,
- "u" es "tú",
- con el Universo,
- El apellido de Anatoly Eduardovich comienza con esta letra (a pesar de esto, escribe la letra en la marca uST con una letra pequeña, lo que indica la ausencia de Ego. No todos los creadores de tecnología se posicionan de esta manera).

Estoy aprendiendo mucho de Anatoly Eduardovich, por ejemplo, a pensar en analogías para crear algo que aún no es real. Érase una vez, no teníamos ni los inicios de **Sky World Community**, no teníamos una plataforma de adaptación, un producto comunitario. Y en 2014 no nos quedó claro cómo lograr los resultados, las metas que hemos logrado hoy.

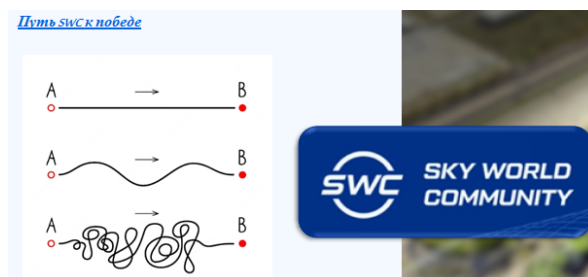
"No existe camino directo hacia un objetivo alto - zigzaguea cuesta arriba a través del abismo de la incomprensión, el prejuicio, la envidia y el rechazo".(@) A.Unitsky

Estoy absolutamente de acuerdo con esto. SWC tampoco tiene una ruta recta. Todavía no sabemos qué estrategias seguirán apareciendo. Por ejemplo, existe una estrategia de presencia simultánea en diferentes partes del globo, asociada al cambio de oradores clave para la traducción a otros idiomas. Se podrán realizar conferencias en salas mínimamente adaptadas. Porque nuestra tarea no es celebrar algunos eventos grandiosos. Nuestro objetivo es informar a tantas personas como sea posible antes de que se alcancen hitos importantes en el invierno de 2022. Esto no es solo aceleración a ciertas velocidades. Esta es, en primer lugar, una demostración de la vía comercial de Unilight. Es decir, Anatoly Eduardovich realmente probará el modelo de PE. Y, tal vez, habrá, aunque sea pequeño, pero se beneficiará del viaje de los pasajeros.

Este transporte ya está certificado, y créanme, esto está lejos de ser para los pescadores. Por cierto, cuando estuve en Maryina Gorka, vi una distancia muy pequeña entre los hilos, y los hilos de la pista de Unilight en sí no son enormes.

Esta estructura de la vía y material rodante están listos. Y según las previsiones, se pondrá en marcha a finales de diciembre. Se espera que para fines de invierno la ruta ya esté demostrada

con velocidades de hasta 150 km/h y una carga de 25 pasajeros, así como transporte de carga (contenedores) hasta 120 km/h. No sé las fechas exactas, así que estoy hablando con un margen de tiempo.



¿Podría decirnos cómo podríamos llegar a un producto de este tipo directamente? Por eso se inventó el concepto del modelo de programa de afiliados, combinado con el modelo de financiación de grandes ideas, grandes productos, grandes empresas basadas en la comunidad. Y este modelo, que utiliza SWC, se ha vuelto revolucionario.

Esto no es algún tipo de mercadeo en red, esto no es construir redes, no construir estructuras. Esto es construcción de comunidad. Todo será tan verde y seguro como el transporte y la tecnología que financiamos son verdes y seguros. Me gustaría que todos dejaran pasar en el espacio y en el tiempo este foco de atención, la energía de su pensamiento, porque esto forma la realidad.

Imagínese el 2023, hacia dónde se dirige todo esto, imagine cuántas personas estarán interesadas en la tecnología a diario, y para esta corriente debemos estar preparados.

En 2020-2021, no teníamos una plataforma para la adaptación, no había lógica para "pegar" nuestra base en una comunidad estable, poderosa, duradera, sostenible y consciente. Estas estrategias estaban en algún lugar en el aire, y solo se pasó un tercio, como en la imagen, camino adornado, pero aún quedaba mucho por hacer.

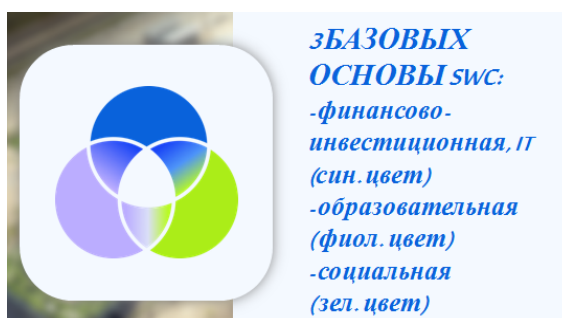
Como resultado, llegamos a una infraestructura grande y seria de Sky World Community. Como resultado, el logotipo de SWC también ha cambiado.

El significado de nuestro logo, nuestra marca:

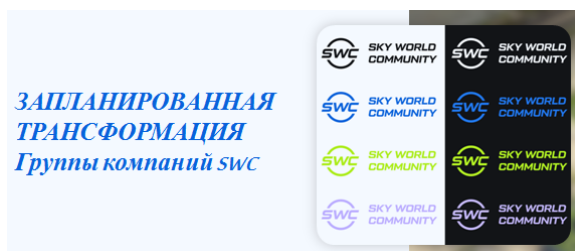
El azul es la parte financiera del producto de TI.

El morado es educativo. Esta es nuestra plataforma, una universidad para formar socios en las habilidades necesarias para lograr resultados rápidamente.

El verde es un componente social. Esta es una comunidad respetuosa con el medio ambiente.



Ahora usamos este libro de marca en nuestros eventos. Mira su sencillez.



Y el libro de marca incluye un significado adicional: el movimiento de cualquier socio desde el principio. El arco inferior del logo es el comienzo del movimiento en la lógica de la comunidad, de acuerdo con el plan de marketing, este es el estado de un socio. Luego sube gradualmente hasta el nivel donde se encuentra la abreviatura SWC. Este no es el nivel del Cielo todavía, hay un cierto camino por recorrer, y él se eleva al nivel del Líder, el Maestro. Los maestros están exactamente en el nivel de SWC.

El tercer significado de nuestro logo es **el concepto de trinidad**. Estos son tres componentes, tres fundamentos básicos, tres colores y tres niveles de desarrollo tecnológico.

1. Hemos pasado de la tecnología de movernos por tierra en automóviles y trenes a financiar la tecnología de transporte por encima del suelo. Y luego, el nivel más alto, al que nos moveremos en el futuro, es el financiamiento de las tecnologías espaciales.
2. Ahora nuestra empresa de SWC se está acercando al nivel promedio, y luego será el nivel de escala mundial e internacional. SWC planea trabajar felices para siempre con los miembros de nuestra comunidad.
3. El tercer significado es el movimiento de un miembro de la comunidad. El estado de "Experto" probablemente esté un poco por encima de la media. Y los expertos, los TOP expertos, los SKY expertos son la élite, son el componente premium de nuestra comunidad. Estas son las personas que están asumiendo los roles de la comunidad. Se convierten en mentores, community managers, y algunos incluso pasan a formar parte del equipo de la empresa, es decir, siempre estamos buscando socios.

De hecho, la plataforma de adaptación será un filtro en la búsqueda de personas eficaces. Tenemos muchas ganas de encontrar esas estrellas a las que será posible delegar algunas de las funciones de los socios clave de SWC.

En el último seminario web, discutimos en detalle la analogía con Siemens, espero que todos la entiendan para que puedan explicarla a sus socios.

El concepto de acercamiento a las exposiciones ha cambiado radicalmente. Si antes se anunciaba a toda la comunidad que se iba a realizar una exposición, y tenía que haber un efecto de masas para que nos notáramos, porque poca gente conocía la tecnología, ahora el reconocimiento es máximo, y la presencia de la empresa en exposiciones aumenta el nivel internacional de representación del proyecto.

Las exposiciones ahora no están diseñadas para nosotros, los participantes, nosotros, como comunidad, solo observamos, no se requiere nuestra participación directa. Además, en las exposiciones ahora es posible estropear la impresión del proyecto si el producto se presenta incorrectamente.

Si de repente, Dios no lo quiera, alguien comienza a hablar sobre el modelo del programa de afiliados, ¡esto es inaceptable! Por tanto, para evitar dichos riesgos, la empresa no avisa con antelación de la hora y lugar de aquellas exposiciones en las que tiene previsto participar.

Ahora la lógica de las exposiciones es diferente. Está claro que ya todo está funcionando, que este es un producto logrado, que está en etapa de precomercialización, y solo quedan dudas sobre el costo de construcción, operación y directamente los detalles de un potencial proyecto comercial.

Se han superado todas las etapas preliminares, y qué piensa usted, cuando se demuestre la velocidad de 150 km/h en transporte de pasajeros y hasta 120 km/h en transporte de carga, cuál será la opinión y cuánto el deseo de acelerar en aumento de proyectos comerciales?

Y el primer proyecto comercial para todos se demostrará en el territorio de Maryina Gorka. Estoy esperando un gran zumbido. Por cierto, la granja ha crecido en la lógica de la optimización. Después de todo, de hecho, el estanque fue excavado para que el agua fluya desde el antiguo rango de tanques. Porque hubo encharcamiento del suelo.

Y ahora hay un estudio de uTerra: esta es una nueva generación de agricultura. Estudio del concepto de estancia humana dentro del clúster de ciudad lineal, construcción de los primeros prototipos de eco-casas. Todo se está haciendo en el marco de una estrategia de desarrollo armonioso paso a paso de acuerdo con la hoja de ruta, que fue establecida por Anatoly Eduardovich Yunitskiy.

Por lo tanto, cuando se lancen la segunda y la cuarta ruta, la empresa pasará por absolutamente las mismas etapas. Por supuesto, se aprobará la certificación, porque se fijan valores y se respetan estándares con un amplio margen. Anatoly Eduardovich es ingeniero ferroviario y entiende cómo se certifica el transporte. También sabe cómo gestionar eficazmente las actividades de todos los departamentos y oficinas de diseño y coordinarlas incluso de forma remota, sin presencia personal. También aprendemos de él.

Y el hecho de que las autoridades de los Emiratos Árabes Unidos ahora apoyen y presenten abiertamente la tecnología en exhibiciones de clase mundial dice mucho.

La puja continúa. Este es un proceso bastante lento. Y aquí, también, todos deberían entender su papel. Nuestro papel en tales movimientos es el papel de los fans. Somos los que energizamos, corremos la voz entre los miembros actuales y futuros de la comunidad SWC y también reducimos lo negativo. En la plataforma de adaptación enseñaremos a trabajar con reputación.

Desde octubre de 2020, hemos creado un chat de protección de reputación, funciona hasta el día de hoy e inmediatamente todos los datos necesarios se transfieren al departamento de relaciones públicas para una solución inmediata al problema de amenaza de reputación.

¿Qué decir de la tecnología ahora? Hablaría de los hitos que esperamos superar. Sobre los beneficios de unirse a Sky World Community.

Sobre la ideología de Sky World Community: entrenamos y mejoramos la competencia, como resultado de lo cual una persona se vuelve más razonable, consciente, comprende lo que está sucediendo en el mundo y cómo lidiar con eso.

A diferencia de las empresas tradicionales de MLM, trabajamos con la mentalidad y el estatus más alto de la empresa. Este es el estudio de la visión y la conciencia para lograr súper resultados. Lo que estoy haciendo ahora, incluso en Kirguistán, es establecer y crear una estrategia para el futuro crecimiento múltiple para ayudar a la gente de Kirguistán. Son geniales, son geniales, pero no todos tienen la visión que le daremos a los líderes en módulos cerrados, grupos maestros cerrados.

De las personas que completaron estos módulos en la plataforma de incorporación y aprendizaje, primero consideraremos las posibles solicitudes de proyectos comerciales grandes para que Vlad Volkov las envíe al departamento de uST. Porque estas personas son profesionales.

Por cierto, pronto se llevará a cabo la activación de la comunidad rusa en todas las regiones y ciudades. Los que deseen pueden unirse. Habrá acceso a una corriente cerrada, que tendrá un número limitado de personas, unas 150-170 personas, que tendrán un mentor. Un mentor es alguien que ya ha recorrido este camino, tiene un estatus en la empresa y, en consecuencia, tendrá la máxima motivación para que usted logre resultados.

El resto también podrá entrar, pero no tendrá mentor. Podrán escuchar grabaciones, hacer sus tareas por su cuenta.

Además del concepto de "Sala de recepción" que mencioné anteriormente, estamos planeando desarrollar un bot de chat multifuncional de servicio en Telegram para tener un producto para distribución entre todas las personas.

Este es un recurso absolutamente reflexivo, se mejorará constantemente y habrá todas las respuestas iniciales a las preguntas sobre el proyecto y la tecnología. También habrá una estructura de interconexión comunitaria, su número de serie en la comunidad, qué tan profundo es. Todo esto estará sincronizado con el chat bot para que aquellas personas que estén dispuestas a dar información distribuyan este bot.

Incluso, este es un producto para futuros bloggers. Por ahora estará en Telegram, pero entendemos que hay WhatsApp y otros mensajeros. Y nosotros, SWC, en la lógica de la estrategia de comunicación, queremos cubrir todos los recursos disponibles tanto como sea posible.

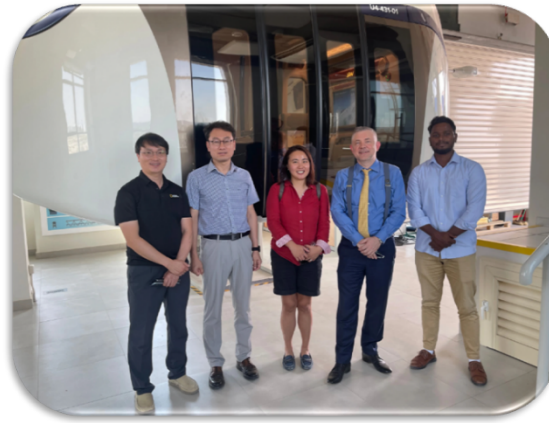
Sobre la promoción de uST. El flujo de delegaciones continúa. Esta es ahora la plataforma principal para establecer acuerdos, incl. personalmente con Anatoly Eduardovich, quien permanece en Sharjah y coordina de forma remota todo el trabajo de String Technologies CJSC como diseñador general. Créame, no todos los fundadores de una empresa pueden mantener el potencial y el entusiasmo de los empleados a distancia. Estoy seguro de que los oradores clave en uST también están mejorando en términos de nivel de entrega de información y oratoria.

Cada nube tiene un resquicio de esperanza, la pandemia ha permitido a la empresa filtrar a las personas de bajo rendimiento, al igual que nosotros en SWC. Ahora estamos pasando por momentos bastante difíciles, porque nuestros gastos han aumentado en cuanto a la estructura organizativa, y los ingresos aún no son lo suficientemente grandes como para brindar toda esta infraestructura con la mayor seguridad posible, y por supuesto, esto también es un filtro.

Existe cierto recurso para el desarrollo de SWC, que ya es bastante, tenemos que "apretarnos el cinturón", porque se ha producido escalamiento. No tenemos derecho a pedirle nada a la uST, porque ahora todo se está haciendo desde las ruedas para que se superen los hitos de los que te hablo.

Desafortunadamente, algunas personas dejan SWC, son atraídos por otras compañías que ofrecen mayores niveles de ganancias, pero, nuevamente, todo lo que sucede es para bien. Quizás, una persona no está tan fijada ideológicamente, no es fan de su trabajo, pero existen muchos obstáculos, y además esas circunstancias un tanto inestables e impredecibles que se dan en el mundo. Habrá formularios de preinscripción obligatorios para los entrenamientos en modalidad cerrada.

En Sharjah se discutieron sobre el uso del transporte de hilos en Corea



Además los delegados visitaron la oficina de una empresa que desarrolla el transporte de hilos en los Emiratos Árabes Unidos. Aquí, los invitados discutieron opciones para usar la tecnología en varias rutas en Corea: Isla de Gadeokdo - Área de Gangseo e isla de Gadeokdo - región de Sajá. Las partes han identificado más pasos para la cooperación.

No tengo idea de dónde están estas áreas, pero esta es información abierta y esta es una declaración seria.

Hagamos una pequeña retrospectiva sobre cómo ha evolucionado esto y cómo podemos verlo. Esto ya es una historia definida. Inicialmente, había visualización, diseño, realidad virtual completa, gráficos por computadora. Así fue durante todo el transporte de la cuerda.



La construcción siempre ha ido acompañada de varios reportajes fotográficos. Por supuesto, las cámaras no se instalarán en Sharjah, porque Esta es una instalación de alto secreto. Además, el dron no puede volar porque está bajo el patrocinio del gobierno de Sharjah y no se le permitirá volar.

En cuanto a la vía pesada todo está implementado, a pesar de lo que está pasando en el mundo. En Sharjah está continuando la construcción de los soportes de anclajes de la vía pesada No. 2, en que probarán el nuevo transporte de mercancías de UST.



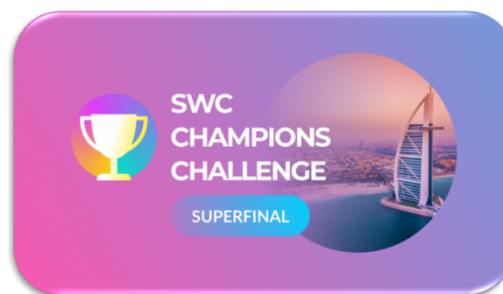
Había un plan maestro, todo se acordó en términos de arquitectura, en términos de diseño y, como saben, el gobernante de Sharjah cambió el plan de construcción. Después de todo, debería haber otros edificios en el sitio de las rutas de transporte de hilos. Si no me equivoco, edificios de gran altura. Y ahora aquí está la tecnología que generalmente puede afectar el futuro.

Por lo tanto, queridos amigos, puedo decir que nos estamos moviendo en la dirección absolutamente correcta. Y así, por su parte, el SWC está llevando a cabo medidas de activación muy serias.

Desafortunadamente, mi reunión con los vietnamitas no tuvo lugar en Maryina Gorka, llegaron más tarde y tuve que volar a Kirguistán. Y lo que hizo el departamento de producción de video profesional en términos de coordinación virtuosa: mi mensaje de video fue grabado para los vietnamitas, ya que estaría presente frente a ellos en vivo.

Personalmente deseaba con todo mi corazón ver a nuestros queridos líderes vietnamitas, responder sus preguntas en vivo, abrazar y conversar, sentir su energía. Porque son nuestros campeones, únicos, al igual que todos los que están entre nuestros cinco países principales en términos de atracción, esto también es Kirguistán.

¡La súper final de SWC CHAMPIONS CHALLENGE ha comenzado!



Hasta el 14.12.22 puede competir por valiosas recompensas y ganar un viaje a los Emiratos Árabes Unidos.

La etapa anterior se llevó a cabo en Turquía, la siguiente etapa se llevará a cabo en República Dominicana y la etapa final se llevará a cabo en los Emiratos Árabes Unidos. Y esta es también la lógica de construir una comunidad remium.

Más de 300 personas de más de 10 regiones asistieron al evento en Kirguistán.



Ahora ya estoy preparando conferencias separadas que formarán la base de la presentación. Verá algunas cosas cuando actives la comunidad rusa. Veamos cómo Kirguistán recibió a Vietnam. Y esta es una energía increíble, no se puede falsificar de ninguna manera, [solo mira](#).

Aquí, por supuesto, puede sentir la energía más poderosa, y así será con cada comunidad que nosotros, SWC, levantemos. Porque la misión que hemos asumido es formar el mayor número posible de personas conscientes, profesionales en diversas competencias para promover la financiación de una gran idea, una gran empresa que pueda sobrevivir a todas las crisis, a todos los choques.

¿Quién sino nosotros? ¡Creamos y financiamos el futuro!



Realmente espero que tome parte activa en nuestras acciones internas, y es con usted que podremos lograr más allá de los resultados. Y hemos incorporado todo esto en una infraestructura grande y seria de la Comunidad Sky World. No somos solo una cuenta personal, no somos una empresa de MLM en absoluto, somos una plataforma social y financiera del siglo XXI, que forma una comunidad poderosa unida por las ideas de cambiar el mundo para mejor basado en tecnologías de punta de complejos de transporte e infraestructuras de nueva generación.

PREGUNTAS:

¿Cuándo se realizará la licitación en los Emiratos Árabes Unidos? Desafortunadamente, no tengo esa información. Tan pronto como lo tenga, lo haré saber.

Unitsky cedió, por supuesto, en su último discurso, ¡como Elon Musk en Twitter! Gracias por este post, es genial. Pero Anatoly Eduardovich mostró una lógica similar ante Elon Musk. Y esto sugiere que los magnates modernos están tratando de moverse en la misma ideología, en el mismo programa que Anatoly Eduardovich estableció hace apenas un año.

Ese es el poder de la comunidad, ¿sabe? Puede que yo no vea algo, pero lo verá desde fuera. Tenía una idea en mi cabeza que valía la pena crear una aplicación móvil de servicio especial. Imagina esta situación: llega a cualquier ciudad, cualquier país, y los miembros de la comunidad SWC se mostrarán allí.

Puede escribirles en su cuenta personal: "Hola, ¿qué puedo hacer en esta ciudad? Vamos a quedar". Será muy poderoso. Cuántas de esas cosas aparecerán debido al hecho de que finalmente nos estamos formando a partir de una base de personas unidas por una idea en una comunidad poderosa y unida. Ecológico, sostenible y respetable.

Cuéntenos sobre los tokens, ¿dónde están las plataformas prometidas? Una de las empresas del grupo de empresas uST está trabajando actualmente en la dirección de blockchain. Por mi parte, les transmití todo, si se trata de mi desarrollo en esta dirección en 2018. En mi opinión, nadie será el perdedor. De una forma u otra, la empresa podrá devolverlo o convertirlo en algo de común acuerdo. Recuerde, Anatoly Eduardovich repitió más de una vez que estaba agradecido con los socios que lo apoyaron.

Aún no hay detalles. Pero en las perturbaciones modernas, no pensaría en fichas, sino en ¿qué es el Arca para ti? Anteriormente teníamos el concepto de "arca económica". Y ahora es un arca social, demográfica, geopolítica. Y, en principio, el Arca tecnológica. Porque la tecnología que financiamos, en mi opinión, no es peor, e incluso mejor que las tecnologías implementadas por Siemens, que ha vivido durante más de 170 años y ha sobrevivido a muchas convulsiones globales.

Gracias por su atención, adiós. Hasta la próxima reunión dentro de dos semanas.