

株式会社&U(アンドユー)では、弊社で売り出していく講師を探しています。

今回は主に心業界の代表的なアクターを目指すアクター候補者と
専門性の心のプロフェッショナルを目指す方を募集しております。

営業経験者が受かりやすい職種もあります。

また、すぐに時間を取れない人でも将来的に時間が取れるなら応募可能です。

【株式会社&Uとは？】

これまで弊社の情報をあまりオープンにしてこなかったため
まず、株式会社&Uについて説明します。

&Uが目指す姿は、
心業界の講師やアクターとして
より広いステージで活躍したいと願う方にとってのエイベックスのような存在です。

講師さんと未来を共に描き
バックオフィス業務から
コンテンツ制作サポートまで
総合的にサポートしつつ
活躍するステージを生み出して提供する会社です。

現状は、心専門の動画企業として
日本最大の企業のうちの一つになりました。

また、&Uに所属して下さっている講師さんは
3万名以上の生徒さんに講座を提供できたり
書籍の商業出版契約を有名編集者さんと結ぶことが出来ています。

有名な書籍編集社に勤めている編集者さんや
有名女性誌の編集者さんが副業として弊社に所属してお仕事をしてくれています。

彼らの力を借りながら
講師さんが世に出ていくサポートができます。

二百冊以上の本を書いているベストセラー作家で大学教授の方や
アメブロのオフィシャルブロガーなども
講師として&Uに深くかかわり動画講座を制作してくれています。

また、スピリチュアルや自己啓発業界などによくあるような
一人のカリスマ講師を崇め
その人を中心に成り立っている企業ではなく
複数の講師がさまざまな個性を活かして輝いている会社を目指しています。

このようなスタンスの会社としては
国内の心業界で最も大きな会社であり

私の知る限り、ここまでのサービスを提供している会社は弊社以外にありません。

現在まで

その存在や活躍をできるだけ秘密にして
必要な方にのみ伝えてきました。
(不要な競争を避けるためです。)

今回は会社を共に成長させられる
素晴らしい方と出会うために
僭越ながら弊社の実績を紹介した次第です。

これからさらに

心業界のエイベックスに近づいていきたいと願っています。

素晴らしい方のご縁があり、
活躍する場を提供できることを願っております。

【今回募集している方のイメージ】

1、メインアクター・講師

今回は&U全体にとって最も大切なアクター・アナウンサー的な講師を探しています。

&Uのあらゆる講座に出演するアクターであり
&Uの顔になる方です。

&Uの講師はそのジャンルの教育者としてTOPクラスの方々です。
少なくとも以下の条件を満たしています。

- ・書籍の商業出版経験(できれば複数冊)
- ・アクターとして動画映えする
- ・教育者として人を育てる力が高い
- ・コンテンツ作りにハマる職人タイプ
- ・心業界を良くしようとしている
- ・人徳のある人格者
- ・業界のTOPランナーのうちの一人

これだけの条件を持つ講師は大変希少です。
200名の講師をピックアップしても1名いるかないかという状態です。

しかし、この講師さんだけでは&Uのビジネスは成り立ちません。

これらの講師さんはカウンセリングの専門家であったり
心理学の専門家であったり、占いの専門家です。

専門性が高い講師であり
つまり、すこし偏っている講師さんということになります。

彼らと共に動画に出演し

受講生の立場に立って質問したり
バランスを見ながら司会をしたり
講座を販売する流れを作るアクターが必要です。

この役割は&Uにとって最も重要な役割です。
ちょうど、テレビ局のアナウンサーのような立場になります。

&Uのあらゆる動画に有名講師さんと共に出演します。
(カウンセリングの動画にも、心理学の動画にも、マインドフルネスの動画にも出演します)

&Uは現時点で心系の動画事業者としてはNo1ですので、
心系の動画でもっとも見られるアクター・アナウンサーになります。

&Uによっては顔になっていくアクター・アナウンサーであり
&Uが大きくなればなるほど「心業界の顔」的な存在になっていくことにもなります。

&Uにとっても最も大切なパートナーのうちの一人です。

元役者さんやお笑い芸人、アナウンサーの方などにも応募してもらいたいと思っています。
契約に至り、貢献していただければ、心業界の顔して本格的に売り出すことを考えています。

※アクターは演劇出身者・お笑い出身者などでもOKです。
講師は何らかの講師業をやっていた方かその才能がある方であればOKです。

※ぴったり採用をしています。才能さえあれば実績が足りなくても応募可能です。

2、リクルート選考専門家

&Uはリクルートを定期的に行っています。
主にその選考の面談を担当する役割です。

人を見る目がある方をお願いしたいと思っています。

また、以下のようなキャリアアップが可能です。
・&U所属の心のプロとして&Uで売り出し
・人事の専門家として外部の企業をコンサルティング
・心のプロになりたい方のキャリアコンサルタント

3、心の講座 販売営業担当者

キャリアコーチング的に受講生と関わりながら
&Uの様々な動画講座を販売していきます。

営業をかける方々は有料講座を受けるか悩んでいたたり
そのジャンルに興味がある方々です。

(弊社の集客システムでこの状態まで持っていくことができます。その後の営業になります。)

販売としては、保険の営業などに比較すると圧倒的に購入されやすい状況です。

また、商品の質も業界の中で比較するともっともよいモノと言えます。
求めているけれども購入するか悩んでいる方の背中を押してあげたり、必要なものを購入する勇気を後押ししてあげる営業です。

出来れば、心の世界で活躍していきたいと思っている
何らかの販売経験のある方をお願いしたいと思っております。

【報酬】

1、メインアクター・講師

実力者であれば、現在の実際時給に合わせて時給を設定する予定です。

たとえば、心のプロとして月100時間で20万円を稼いでいる方であれば、実際時給は2000円となり、これに合わせた時給を設定し、そこまでのルートを設定する予定です。

現状で利益の出ていない方から100万円程度(実際時給5700円)の利益が出ている方まで応募・対応可能です。

基本的に個人事業主としての利益をベースに考えます。

最低ラインとして、利益の出ていない方などもらっしやると思いますので、時給1200円以上で能力に応じて決定いたします。 ※1

2、リクルート選考専門家

3、心の講座 販売営業担当者

1200円～

実力者であれば、これ以上も可能です。

【応募条件】

・1の方は大部分の時間をこのお仕事に注ぐタイミングが将来的に来ることになります。タイミングや時間数は話し合いになりますが、これを許容できる方のみ、ご応募ください。

・最初は副業的に始めていただき、お互いに合うと思った以降に本格的なお仕事スタートとなります

・&Uとご自身のキャリアの両方を大切にできる方
(自分の活躍しか考えていない、&U全体の成長も大切にできない方はご遠慮ください。)

・下働きでも丁寧にこなして、着実に一步ずつ積み上げることができる方

(最初はご自身の実力と&Uの状況の一致によって役割がまります。それが下働きの場合もあります。ただし、その役割が長期的である場合は、事前にお伝えいたします。)

・特にこのお仕事は男性・女性を問いません。男性でもOKです。ただし、働きたい女性の多い会社ですので、指揮系統と上下がはっきりしている男性的な文化を求めている方には合わないかもしれません。

~~~~~

○弊社のポリシーや条件など

・在宅ワークで個人事業主としての契約になります。

(なぜだろう?と思った方は動画を参照ください。)

<https://youtu.be/an53jGDfiWI>

・雇用ではないので福利厚生はありませんが、末端のスタッフでも在宅ワークとしては比較的厚遇※1の時給1080円以上のスタートです。

お互いに継続していけることが確認できると記載されている時給※1、もしくは、互いに交渉で設定した時給に増えます。

・アクターであれば時給10,000円(フルタイムで月収176万円以上※3)に到達することが可能な仕事です。

・個人事業主なので依頼されたお仕事を断る権利があります。※4

・また、個人事業主ですが、専門職能による業務以外のミーティングなどにも時給※5が発生します。

・お互いに話し合い、スケジュールを調節する文化があります。(成果が上がっていたり、業務に差支えないように調節できていればどこまでも自由なお仕事です。ほとんどの主婦メンバーが子供の行事にきちんと参加できていますし、スケジュールが合わないミーティングにも出席しないことができます。)

・仕事の入る度合いは話し合いで決めます。

・仕事が問題なくこなされていれば、働くタイミングや場所は自由です。休暇や旅行に関しては互いに調節しています。(一年に複数回の長期の旅行に行くスタッフが複数名います。希望を最初に聞き、お互いに合わせていけるかの見通しを立てます。また、旅行先で「ちょっと仕事したいなー」と希望してミーティングに出席したり、お仕事しているスタッフもいます。必要なタイミングだけ働いているスタッフもいます。決まった拘束時間がある仕事ではなく、自由がベースのお仕事です。もちろん、たくさんお仕事を引き受ければ忙しくすることもできます。)

・海外在住可です。実際に海外在住のスタッフが大きな活躍をしています。

※ お互いに継続できることが確認できるまで、時給が多少下がる場合があります。※2

※1 在宅ワークはそのほとんどが在宅でできるという価値があるため、最低自給を割り込む仕事が多々あります(ほとんどの在宅ワークが成果報酬の個人事業主で、雇用ではないので最低自給を割り込

んでも法的にも問題がない状況です)。弊社は「在宅ワークでも、通常の仕事と同水準の報酬」を実現しております。末端業務レベルのスタッフでも時給1080円からです。

※2 時間の自由は比較的効きやすいお仕事です。ご自身のタイミングで働いていただけます。

※3 末端業務のスタッフでも職業技術を高めることでプロとして継続できる時給(2000円)に到達できる制度を用意しており、末端業務からスタートしてキャリアを成長させて1200円から2400円まで時給が増えたスタッフもおります。もちろん、ご自身の職業能力や成果により、これ以上も可能で、現在の時給幅は現在1080円から12,000円までです。

※4 通常の雇用契約では「指揮命令に従う」という一文にサインをするものです。弊社ではこの指揮命令に従うという関係が企業と従業員の関係を悪化させる原因と考えております。個人事業主と発注者という自由で対等な関係の下、話し合いを行い、お仕事を断ってもよいという自由をお互いに確認しあっております。この制度は実際に使われており、定期的に仕事を断るスタッフがいる状況です。

※5 通常の業務委託の場合はミーティングには時給は発生しないものですが、弊社では密な連携と話し合いのために時給を発生させております。必要な話し合いを集中して行っていくためです。採用が決まれば、弊社にかかわる仕事はすべて、時給が発生します。