

BIẾT ƠN GHI CHÉP CỦA THÚY NGÂN

THUẬT QUẢNG BÁ-K03 - BUỔI 2



Mong muốn của thầy Sơn:

1. **Thấu suốt tận cùng Thuật Quảng bá**
2. **Mở lớp thuật Quảng bá mỗi tháng 1 lần**
3. **Được mời quảng bá các dự án trọng điểm và ý nghĩa**
4. **Tạo dựng được đội ngũ Quảng bá xuất sắc**

- 5. Dễ dàng chuyển hiện thực cho đội nhóm**
- 6. Đa dạng hoá lớp học, uyển chuyển**
- 7. Lớp học offline và online của Quảng bá**
- 8. Giúp con người trở nên Giàu toàn diện**
- 9. Tạo được đội ngũ thu nhập cao và rất hạnh phúc từ môn Quảng bá**
- 10. Trở thành khoá đào tạo cốt lõi cho các doanh nghiệp và tổ chức**
- 11. Đạt được Cảnh giới tự do thương mại trong tâm thức**
- 12. Đặt tiêu đề thu hút như ông Thầy**

BUỔI 2-29.03.2023

Làm rõ bức tranh lợi ích của nhà QB, những gì ta cần QB, QB ở đâu cho ai như thế nào?

Ngày hôm nay sẽ đi hết chủ đề này

Làm rõ bức tranh Quảng bá, có nhân duyên với nhau,

Biết ơn thầy Sơn và cộng đồng Vy có cơ hội gặp gỡ nhau

Khi học lớp QB,

Mr Khánh Vy: lí do các bạn học Quảng bá?

Anh Khánh: Lướt được Kim cương muốn vô học có thực chiến , chạm nên tham gia

Bức tranh lợi ích

Quảng bá là nhắc đi nhắc lại việc gì mà người khác làm cho mình, sự vật sự việc mang lại lợi ích cho mình với thái độ trân trọng và biết ơn

Mở miệng là QB

Mở cánh cửa làm chủ cuộc đời, QB người ck mình nhờ ck em làm hộ em làm việc nhà nên mới có thời gian nói chuyện với chị

Con giúp đỡ mình, để ghi nhận chỉ cần mở lời nói nhưng thực sự họ có làm, bản thân ghi nhận nói với thái độ trân trọng biết ơn, MQH xung quanh mình thay vì mình huwowgr 1 lần thì dc 100 lần, trân trọng mới sở hữu biết ơn thiên trường địa cửu

Bội tăng những gì mình có

Hôm qua công việc tôi nhờ có bạn giúp tôi mới hoàn thành, lần sau bạn tìm cách giúp đỡ mình

ứng dụng 33 chữ này có nhân tài giúp đỡ, cs có người bên cạnh giúp đỡ mình

Họ công việc là review kiếm tiền cũng là Quảng bá

Cho nên thầy của Vy chia sẻ nếu trong cty quảng bá nhân sự mình nâng cao năng lực thì bản thân có phước đức , QB người nâng cao nhận thức thì mình đã có công đức

Thuận duyên giúp người khác biết QB giữ dc điện từ, niềm tin bên trong và ý thức bên ngoài đồng bộ nhau, mong muốn của người là tốt đẹp nhưng niềm tin bên trong quan trọng mình có tin đạt dc nó, có thành hay ko nên việc QB chính là tìm người đồng thuận, có người tin thì mình có niềm tin để làm

Còn người khác nói thôi ko làm dc đâu thì mình nhụt chí

Nên niềm tin bên trong chưa vững QB giấc mơ mong muốn tìm dc người đồng thuậnjt thì giúp cho mình giữ năng lượng niềm tin vững vàng và đã được mong muốn của mình

Quan trọng nhất của QB là dùng lời nói của mình thay đổi cái biết của người khác nhưng ko phải nhiều người biết như mình , dùng biết của mình đổi cái biết của nguowfi khác họ cũng nhận được điều tốt như mình, bên cạnh đó mình QB dùng ngôn ngữ ánh sáng, ngôn ngữ tương lai

thường xuyên thì định hướng tương lai rõ ràng vì mình dùng ngôn ngữ tương lai thì bức tranh dần sẽ rõ

Bên cạnh đó, chị Kim Dung, Thúy Ngân, Hương nói mình cũng cố thông tin bên trong mình, giữ năng lượng tần số rung động cao

Người nghe mình Quảng bá họ có lợi lộc gì thì họ mới nghe, họ được ghi nhận họ rất sướng ‘người được QB sướng, người nhận QB của mình khi họ nghe có những con người kích được nghiệp thức duyên quả của người khác nên nếu mình ko mở miệng thì ko kích thức duyên quả của người khác nên biết đâu khi mình mở miệng kích thức duyên quả của họ Quảng bá là.

Chính là giúp người khác huân tập đó cả nhà, huân tập những cái nghề thấy nói biết tốt mang năng lượng trân trọng biết ơn gieo nhân tốt nchinsh là những thứ đơn giản thôi mình nói với thái độ trân trọng biết ơn huân tập vào trong tiềm thức họ là nhân tốt sau họ nhận quả tốt, chỉ cần mình nói có người kích hoạt được

Bên cạnh đó khi mình QB kích dc nghiệp duyên người nghe mình, trời ơi nhỏ này giúp xíu thôi mà QB mình giúp để mai một dc QB

Chỉ cần nghe dc QB thôi là người khác có ý niệm giúp mình để kích hoạt nhân duyên

Khi mình QB sự vật sự việc có lợi cho mình giúp người nghe kích nghiệm quả, họ trải nghiệm sản phẩm đó tốt rồi mình lan tỏa việc đó ra thì người nghe kích nghiệm quả trải nghiệm dc sản phẩm tốt đó

Gần những người có hiện thực mong muốn khi mình QB ước mơ của mình ,giữ dc tần số năng lượng thuận duyên giúp người có hiện thực tương đồng để họ đạt được điều đó có phải mình càng nói thì thông tin mình rõ ràng, nếu mình không nói sẽ quên

Mình đưa lợi ích đó vào vùng quen của mình

Nên mọi người đã thuộc 33 chữ thì es thay đổi chỉ nhớ tới cái điều tốt người khác làm cho mình thì nguonf năng luwnownjg tốt trao cho người kahcs thì nghiệp duyên cũng nâng gấp bội người ta đánh giá mình khiêm tốn và có nhân cách nên con người đâu thích mình nói xấu người khác đâu

Biết QB làm lớn người khác làm tốt cho mình điều xấu tan biến

Thầy Sơn chia sẻ:

Biết ơn chị VY, thường chúng ta gặp người thứ 2 nói khác về nguwofi thứ 3

Sau đó mình lại nghi ngờ người kia nói không tốt về mình

Nên 1 số bạn chọn Sơn vì THỰC CHIẾN đến từ đâu?

Sơn học thầy nào cũng được Sơn bằng mọi thủ đoạn thầy phải nhớ tên Sơn và ứng dụng thành công bài học của thầy

Sau 1 thời gian ko đồng hành thầy vẫn nói nhớ chia hoa hồng cho người đó

Sơn phát hiện công thức này, VẤN tuệ, Tư tuệ, Tu tuệ

Mỗi việc chúng ta đi học lí thuyết thôi nghiên luôn, đọc sách chưa đủ đọc tiếp còn nếu anh chị thuần đọc chỉ đc 10%

Nếu anh chị nào tư duy chiếm 20%, đưa vào thực hành ứng dụng 70%

Biến mình thành nogoì sao sáng trời đầy sao

Mẹ nói: thằng này nhút nhát

Ba

Cứ như thế đến khi đủ tâm trí hình ảnh xung quanh đưa trở thành nhút nhát

Theo QB liệu có hteer biến than tự tin

Vd ck mình như tàu điện

Ông coi phim hài sảng khoái bạn đặt câu hỏi vì sao mình đã giữ hình đó rồi kn về người ck đó môi trường đó co cụm lại căn bản ko phải họ nếu nhà QB siêu phàm tìm ra điểm sáng của 1 người

Vd ông cười sảng khoái, ứng dnjg trời hôm qua anh xem gì sảng khoái quá

Nói với con: ba cười sảng khoái

Vợ lấy điểm sáng nói cho con nghe

Dần dần hình ảnh trong tâm trí ngunwowfi đổi diện thay đổi với thái độ trân trọng biết ơn tsrdng thay đổi

Nên người QB siêu phàm này làm

Mẹ ck nàng dâu nghe nói cảnh mẹ ck khó với nàng dâu khái niệm trueyefn từ đời này sang người khác

Thậm chí người này để con y chnag như mẹ bị xH địn vj dẫn dắt

Nói về khai niệm đó hình ảnh đó chạy lại cảm xúc tsrg, tăng vật chất như vậy

A mẹ dính hằng hà sa số đời nhiệm vụ QB cho vợ mình thay đổi hình ảnh cho vợ

Vd: Vợ Sơn bị đóng 1 giác quan, nhớ cảnh giới của Sơn bịt tai lại là ngồi thiền dc

Lúc ngủ chung, Sơn ngủ với mẹ , và các con , vợ

Nhà Sơn ngủ suốt như vậy nhuwgnx đem con nhỏ sốt do vợ đóng giác quan này vợ ngủ, thậm chí cô ấy an vui

Bà vợ mình ngủ, Sơn chăm con

Nên đừng cho hình ảnh này trong tâm trí

Trời ơi vợ ocn nấu ngon quá

Những nhà QB từ từ thay đổi hình ảnh,

May vợ con an vui chứ ko thì tiêu rồi mẹ Sơn bảo ug

1 ví dụ

QB thay đổi căn bản mẹ chồng nàng dâu, hứa với Sơn ngời với nhân viên
A nói tốt với nhân viên B, quảng bá về họ

QB về sản phẩm dịch vụ để chúng ta có tự do thương mại trong tâm thức,
Quốc gia nào tự do thì quốc gia đó già

BÀI TẬP; Quảng bá trong gia đình và tổ chức mỗi giây, mỗi giờ mỗi
ngày

Kể cả bước vào trong zoom mình nhìn ánh mắt mình nhìn bạn nào sáng,
bạn này cực hay nè, anh Linh đội nón này đẹp này

Mắt mình không còn tiêu cực trong cuộc đời mình đó là cách chúng ta làm

ĐỔI CAMERA TRONG MẮT mình

Hứa với nhau kể từ nay mở zoom mình ứng dụng

Nếu không hiểu thì sẽ tích ác đức

Từ nay cuộc đời tỏa sáng khi QB về ck, ck mỉm cười tỏa sáng điều này

Sơn đã ứng dụng trong đánh thức phép màu;

Gia đình, câu chuyện, đề nghị bà sạch sẽ giùm

Đàn ông cần biết phụ nữ tò mò, biết ơn em vì đã nấu ăn cho anh

Một mai nhà sạch sẽ, nấu ăn ngon

Sơn có điểm yếu nhà không sạch sẽ, con không sạch là bị điên

Sơn thay đổi cuộc đời, vô tình khoảng khắc chụp

Sự khác nhau nhà QB siêu phẩm

Nhìn nhân viên có điểm sáng biết cách QB với người khác họ làm cho
bạn sáng ngày tối đêm

Nhà quảng bá con người trong tổ chức, xã này

Tiến dần TỰ DO THƯƠNG MẠI trong tâm thức

Quảng bá: 80% cho con người, 20% cho sản phẩm dịch vụ

Quốc gia nào được buôn bán tự do là giàu con người nắm được là giàu

TỰ do thương mại trong tâm trí bằng cách ứng dụng QB bằng cách nhắc đi nhắc lại

Mình ko cần sở hữu sp nào nhưng mình bán đc tất cả các sp

Vợ Sơn ăn ngon, ở KS nào cô check in cảm ơn nơi đó

Hạt giống này ko làm cho bạn tự do tâm thức nào

Vd: Sơn chọn nơi có bơi, các con chơi

Có những gia đình họ cần tìm điểm như mình, vào đó viết

Mình dùng áp mà chưa đánh giá 5 sao, 1 quan com ngon miinhf viết cho họ

Cái nào đủ tiêu chuẩn là QUảng bá

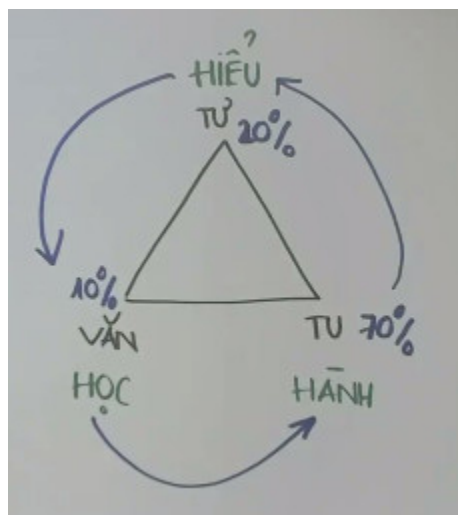
Mấu chốt là bạn bán hàng hạn phúc , tất cả ta đều muốn người khác bán cho mình

Bắt đầu bây giờ huân tập hạt giống cho người ta

Mở lên đánh giá 5 sao nếu tốt thì viết các bạn ơi dùng cái này tốt

Đó là mình ko mong cầu họ trả hoa hồng, chỉ cần đủ tiêu chuẩn, bạ làm suốt như vậy đạt tự do thương mại trong tâm thức

MUỐN ĐẠT CÁI NÀY PHẢI THỰC CHIẾN



Tri thức nào xài rồi QB

Mình xem bao nhiêu youtube rồi comment biết ơn họ

8 phút 30 giây bạn nào trùng ý không

Nếu mình làm suốt đời, thì ai cũng cầu nguyện cho bạn

Nên các Quốc gia thả cửa sẽ giàu

BAI TẬP TIẾP THEO

Cái số 3: phân biệt tại sao có người tạo ra ác đức, phước đức

Khái niệm đầu tiên:

Trước khi cơn giận xuất hiện, uốn lưỡi 3 lần, lưỡi liên quan đến tim nên khi yêu nhau người ta thường làm gì ?

Khi uốn lưỡi chạm tới tim

Nơi trái tim chỉ nói yêu tim, nấu cháo

Nói từ trái tim , QB là...

Giờ mỗi lần QB là tưởng mình hôn cả thế giới

Giới thiệu thuần thông tin không có năng lượng nên không hiển lộ vật chất

VD: Xin chào mình là Sơn

Các bài bán hàng là

QUẢNG CÁO: uống 1 ly, ... banh nóc nhà nằm cạnh 4 cô gái

Dùng hình ảnh quá sự thật

Các chị em đang vừa sinh xong nhon lại KÍCH THAM TƯỞNG Kịch trần

Dùng hình ảnh nói quá sự thật

Sơn biết có thầy mở lớp 1000 người đâu có mất tiền mkt

Đây là con đường chung mọi người hay đi

Khi đủ điều kiện thì nhân mạch xuất hiện

Chúng ta quảng bá đạt nguồn năm lguwongj

Như thế nào sản phẩm đủ điều kiện để QUảng bá
KỂ từ giờ ai gặp anh chị sẽ hạnh phúc họ sẽ ko biết tại sao XH xuất hiện
những con người kì lạ như vậy
Ta đủ khả năng định vị con người không
Làm sao để di sản cho đời
Làm sao thay đổi được phường xã
Sơn đã định vị thị trường ở Mỹ trong tương lai
Thầy đã nghĩ đến
Nghĩ về giáo dục
Cả thế giới đang nghĩ về quốc gia nào đó
Ta là nhà QB siêu phàm đủ tư cách cả TG về hay không
Chỉ cần 1 nhà QB siêu phàm ta đủ làm dc việc này
AC có tin sau 6 tháng anh chị chạy 21km, bơi 2km ko?
Sau 6 tháng cô lập bồi cảnh họ có thể thấu suốt nhân sinh
Sau 6 tháng họ biết QB thì có biết QB nơi nào đó ko?
Nhiệm vụ của mình QB , ly gia các ái, CHính phủ tặng 10 người về VN
cam kết đạt thân hình như người mẫu,
Cho 10 quốc gia dc đào tạo thì họ về sẽ QB về VN
Cứ như thế tại VN đào tạo con người như vậy
Khái niệm về VN thay đổi, tần số năng lượng về VN thay đổi
Khi mình thấu suốt QB biết cách thay đổi hình ảnh tâm trí của 1 người
Trước đây trong nhà tù Sơn cũng chia sẻ kiến thức này
Mang trên vai mình là nhà quảng bá, chính anh chị làm dc điều này thông
qua QB
Giờ bạn nhìn SP mình không phải 5 năm nữa mà dài hơn thế
QUảng Bá -Đây là môn đào tạo bắt buộc trong tổ chức xh
Bồi cảnh vị sư đi tu trên dãy núi Mal

Đang trên con đường xuống núi, tuyết rơi với bối cảnh điện từ loạn gặp
tên ăn trộm khi tuyết phủ người ta ở trong nhà

Ông không có con đường nào đâu, ông muốn thì về nhà tôi ở

Mỗi đêm đi ăn trộm, mỗi lần tên

Một này nào đó tôi sẽ ăn trộm được nhà này cho ông coi

Lặp lại liên tục

Vì sự ngộ tại sao 1 tên trộm kiên trì với ngày nào đó tôi sẽ đạt được

Tại sao mình gặp biến cố đó lại không kiên trì với điều tử tế

Tại sao tôi lại không KIÊN TRÌ

Câu chuyện này Sơn muốn dành cho anh chị, câu chuyện tự do thương
mại trong tâm trí

BẮM ĐƯỢC THỜI ĐIỂM NÀO SẢN PHẨM RA ĐỜI

8 tháng Sơn nén

7 ngày ra sao

Khi ta hiểu MKT trong trứng, trứng phượng hoàng

XH mình 3-7 năm nữa chuyện gì xảy ra nhà nhà thấu suốt nội tâm họ cần
món ăn tinh thần mình biết 7 năm nữa ntn thì giờ bạn soạn tâm thái ra
sao

Đến từ năng lực có 4 bước chúng ta tập dần nếu QB về dự án muốn có
tầm nhìn xa hơn chính làm tsrdng tăng lên hình ảnh cố định lại

NĂNG LỰC đầu tiên

QUAN SÁT

Nếu hôm nay liên quan dự án vd mở quán caphe, thời gian đầu nhìn thiết
kế này hay, góc bên này hướng Tây trồng cây, quán này mình làm tối ưu
hóa

Sơn quan sát hết các anh chị, Sơn hỏi vài câu hỏi Sơn phân tích đúc kết
lại khi nào khóa học xuất hiện làm gì

Đó là năng lực quan sát đúc kết

Tập quan sát con người đó ,quan sát ủa sao ổng làm, Sơn quan sát thầy mình, dự đoán xem thầy bước tiếp theo là gì

Đọc sách nếu tựa đề này viết nội dung gì

Chính điều này làm não bộ mình nhạy

Tất cả nghe ai nói đều có bài học tạo phước báu cho người nói chuyên

Ah thông tin này có hteem điều gì có phải bạn đó có phước đó là năng lực quan sát

Nhìn người đó đi ra sao, anh chị nhìn FB đoán được bước Sơn đi, mình thu hút nhân tài sao anh chị học đc cách đi của Sơn đó là sơn tọa thí hết ra bên ngoài

Thời gian đầu SƠn nói đùa nghiên cứu chứng khoán, vàng chẳng hạn

Bỗng dung tin nhắn chui vào não bộ bạn sở hữu vài đô la biết ngay tỉ giá đô

Dự đoán 3-5 năm nữa XH sẽ ntn

NHà QB biết làm thế nào điểm rơi ra sao

Đây là năng lực mình làm đc hết

Sau nội dung này là gì, hết nội dung này còn gì nữa? mình tập

Sơn muốn anh chị dịch chuyển tâm thái là CHỐT mở tư duy lcus dihcj chuyển tâm thái tích công đức

VD Sơn là nhân viên nếu mình là trưởng phòng thì sao, Sơn dịch chuyển tâm thái

Nếu mình là giám đốc có cài chế độ đèn mở không

Nếu gs mình là giám đốc có xích ghế không bật đèn không

Dần ta dịch chuyển tâm thái, đặt mình là chủ quán thì sao?có bắt người ta làm ko

Có điều lạ bạn đóng vai trò người đó khi dự án diễn ra thì tâm thái dịch chuyển

Nên người ta tưởng SƠn là BTC, mình có thói quen giúp đỡ người khác chúng ta tập quan sát bước tiếp theo người thầy sẽ làm gì vì tâm thái Sơn dịch chuyển

Ô khâu này chưa tối ưu mình xin vào khâu đó

Sơn đang tập mình là diễn giả thì sao, Sơn an vui trong baart kì khi nào SƠn xuất hiện

Giả sử bạn là MC diễn giả Zoom này thì bạn có đòi hỏi thế skhoong thì chính điều này ác đức ko chạy đây chính là CÔNG ĐỨC phước đức các anh chị tạo

Tương ứng với

Hình ảnh tâm trí càng cố định lại, đầu tiên mình an vui nào dc ăn chạy hoạt động

Thọ vào đến lúc nào đó xuất

Nên cách bạn nói sao Sơn nói được các dự án thông qua quan sát đức kết Càng lâu các anh chị càng nhận dc nhiều hơn

Nếu anh chị bán hàng, chưa có hệ qui chiếu thì chú ý điều này

Điều gì hinh ảnh nhân viên khi bạn đào tạo thủ thuật từ chối

Hình ảnh tâm trí nhân viên, tần số rung động năng lượng

Thu hút khách hàng

Nếu bạn QB điều khó khăn của dự án trong tương lai

Muốn nhân viên nghĩ vì về hình ảnh của dự án

Bạn muốn đối tác giữ hình ảnh gì?

HÚT ĐIỀU NÀY THÌ TÂM TRÍ NGƯỜI Kìa là gì

Sơn là học trò ngoan nên anh chị cũng ngoan

Cuối cùng **GIƯỜNG CUNG MUÔN PHÚ BAY TOÁN LOẠN**

NUÔI TRỒNG MUÔN THÚ TỰ VỆ

Chết với tôi sẽ sẵn bản là ý niệm âm

6 tháng phải tìm dc 1 triệu con bướm anh chị làm gì? 3 tháng trồng hoa thì tự nhiên bướm tự về

1 niệm trong bán hàng là GÃY

Vì vậy người QB siêu phàm không có khái niệm bán hàng

Chúc mừng các anh chị, đã bước sang trang mới phun châu nhả ngọc

Trang cuối dành cho những anh chị làm đào tạo

