

Querido chefe,

Sempre falamos aqui na empresa da importância de estudarmos, compartilharmos conhecimento e fazermos networking. Afinal, a gente sabe bem que nossa meta é ousada, certo? :)

Eu tomei conhecimento do Ramp Up Tour Belo Horizonte, um evento fantástico de vendas B2B que vai acontecer no dia 8 de Agosto. Esse evento é organizado pela Ramper, então não tem como dar errado.

Esse evento já passou por 10 cidades durante o ano passado e, em 2019, por Florianópolis, Goiânia, Joinville, Curitiba, Ribeirão Preto e a próxima edição é em Belo Horizonte. A missão dos caras é revolucionar a área de vendas das empresas B2B (bem alinhado com o que queremos fazer aqui, não!?).

Ao todo, são mais de 08 palestrantes que vão falar durante o dia todo sobre vários temas que nos interessam: geração de leads, prospecção enterprise, pré-vendas, gestão de pipeline, recrutamento e seleção, métricas e tudo o mais.

Além do conteúdo, terá também uma feira onde estarão as principais ferramentas de marketing e vendas da nossa indústria - algumas usamos e/ou consideramos usar aqui.

Vejo esse evento como uma excelente oportunidade de expandir conhecimento, conhecer ferramentas e fazer novos contatos - recursos essenciais pra mantermos o crescimento e batermos as metas de 2019 -, por isso faço muita questão de ir. Mais do que pedir aprovação da grana, eu quero convidar você pra ir comigo. O que você me diz? Sim ou claro?

A gente encontra mais informações [neste link](#) (veja que eu já fui atrás e consegui um **desconto de 30% para nossa inscrição**)

Um grande abraço

Meu nome