

Manual Χρήσης Συνεργασίας

Φυλλάδιο / QR Σελίδα Συνεργασίας

1. Πού χρησιμοποιείται

Αυτό το φυλλάδιο χρησιμοποιείται με δύο τρόπους:

1. Από κοντά, μέσα από προσωπική επαφή

Το δίνουμε σε ανθρώπους που έχουν δείξει ενδιαφέρον για επιπλέον εισόδημα, social media, εργασία από το σπίτι, ευελιξία, wellness ή κάτι οργανωμένο που μπορούν να χτίσουν παράλληλα.

2. Μέσα από επικοινωνία στο Messenger

Στέλνουμε το link μόνο όταν έχει προηγηθεί συζήτηση και ο άνθρωπος έχει δείξει σχετικό ενδιαφέρον.

Δεν το πετάμε μαζικά.

Δεν το στέλνουμε ξεκάρφωτα.

Το χρησιμοποιούμε σαν φυσική συνέχεια μιας ανθρώπινης επαφής.

2. Τι λέμε όταν δίνουμε το φυλλάδιο από κοντά

Έτοιμο κείμενο:

Έχω φτιάξει ένα απλό πρώτο βήμα για ανθρώπους που είναι ενεργοί **Social Media** και θέλουν να δουν αν τους ταιριάζει μια οργανωμένη δραστηριότητα γύρω **Wellness & Social Business** και το **Internet**, έχω ετοιμάσει για εσάς ένα σύντομο πλάνο γνωριμίας.

Σκάνανε το QR όταν έχεις χρόνο με την ησυχία σου και δες αν αυτό το πλάνο μπορεί να σου ταιριάζει.»

Πιο σύντομο:

«Σκάνανε αυτό όταν έχεις λίγο χρόνο. Είναι μια σύντομη πρόσκληση γνωριμίας για να δεις αν σου ταιριάζει μια οργανωμένη δραστηριότητα μέσα από τα social media, το wellness και το internet.»

3. Τι γράφουμε όταν στέλνουμε το link στο Messenger

Σου στέλνω αυτό που σου είπα.

Δεν είναι υπόσχεση εισοδήματος και δεν είναι κάτι που αποφασίζεις βιαστικά. Είναι ένα σύντομο πρώτο βήμα για να δεις αν σου ταιριάζει μια οργανωμένη δραστηριότητα μέσα από τα social media, το wellness και το internet.

Άνοιξέ το όταν μπορείς και έχεις ησυχία, και ακολούθησε τα βήματα που θα σου δείξει.

Πιο σύντομη εκδοχή:

Αυτό είναι το link που σου είπα.

Δες το με ηρεμία όταν έχεις λίγο χρόνο. Είναι ένα απλό πρώτο βήμα για να δεις αν σου ταιριάζει η δραστηριότητα και το πλάνο γνωριμίας.

4. Σωστή διαδρομή

Φυλλάδιο ή Messenger → QR Σελίδα Συνεργασίας → Business / Income πρώτο βήμα → Report / Ραντεβού

Ο στόχος δεν είναι να πιέσουμε τον άνθρωπο.

Ο στόχος είναι να τον βάλουμε σε μια οργανωμένη διαδρομή, με ήρεμο και επαγγελματικό τρόπο.

5. Τι δεν κάνουμε

Δεν λέμε «θα βγάλεις σίγουρα χρήματα».

Δεν λέμε «είναι εύκολο».

Δεν λέμε «δεν χρειάζεται δουλειά».

Δεν στέλνουμε το link χωρίς να έχει προηγηθεί ενδιαφέρον.

Δεν ζητάμε να μας στείλει το αποτέλεσμα.

Δεν πιέζουμε για απόφαση.

Η σωστή φράση είναι:

«Δες το και ακολούθησε τα βήματα που θα σου δείξει το σύστημα.»