

Youstud

Освітня екосистема

Контактна інформація

[Тимченко Григорій
Ігорович
+380738517001
youstudschool@gmail.com]

Галузь

EdTech

Етап розвитку

Seed

Рік заснування

2020

Кількість працівників

65

Необхідний обсяг фінансування

50000\$

Використання інвестицій

розробка платформи
розробка мобільного
додатку
покращення S&M
Вихід на інші ринки

Поточна місячна динаміка витрат

14000

Поточний місячний дохід

13200

Поточні борги

0

Інвестори

-

ГОЛОВНА ІДЕЯ

Ми освітня онлайн-екосистема Youstud, яка проводить уроки 1x1 з учнями від 1 до 11 класу, які допомагають дітям підвищити знання та ошаслиблює їх батьків, завдяки тому, що ми не просто навчаємо шкільним урокам, а ще й додатково профорієнтуємо учнів, допомагаємо їм обирати спеціальність, вступати в університети.

ПРОБЛЕМАТИКА/МОЖЛИВОСТІ

Прогалини в освіті: багатьом дітям бракує знань з таких важливих предметів, як математика, точні науки та мови, що обмежує їхні майбутні перспективи. Кар'єрна невизначеність: і діти, і батьки часто нехтують довгостроковим плануванням кар'єри, що призводить до відсутності орієнтирів при виборі професії та сфери діяльності.

Дилема навчання та роботи: Студенти університетів стикаються зі складним вибором між зосередженням на навчанні та зароблянням коштів для існування. Проблема полягає в обмеженості варіантів, які дозволяють їм ефективно збалансувати обидва зобов'язання, що часто призводить до компромісу між освітою та фінансовою стабільністю.

РІШЕННЯ/ПРОДУКТ

Наш освітній процес відбувається у 3 напрямках: онлайн-навчання Youstud або Youstud|Humanitarium. Профорієнтація, де ми допомагаємо розвинути розуміння різних професій та Youabit, де ми допомагаємо визначитися з університетами, поспілкуватися з реальними студентами тощо. Також, наші викладачі-студенти мають можливість вранці вчитись в університеті, а заробляти ввечері вдома онлайн.

БІЗНЕС МОДЕЛЬ/ДОХІД

Наш потік доходів:

Онлайн-уроки (математика, фізика, хімія та біологія)

Пакети на 4/8/16/24/48/80 уроків - ціни 1308/2376/4400/6072/11088/15440 грн

Онлайн-уроки (англійська, польська, українська)

Пакети на 4/8/16/24/48/80 занять - Ціни 1308/2376/4400/6072/11088/15440 грн

КОНКУРЕНТИ ТА ПЕРЕВАГИ

Матема	Більші за розміром, сфокусовані на математиці, досвічена команда, зроблена власна система адміністрування уроків, вибудований SEO
Buki school	Більші за розміром, є крутий канал залучення клієнтів - buki.com
Buki(Marketplace)	Велика база клієнтів, найбільший репетиторський маркетплейс в Україні. Може бути дешевше ніж в школах
OLX	Велика база клієнтів, найбільший маркетплейс в Україні, якщо хочеш щось знайти - йди на OLX, може бути дуже дешево
gios	Є математичні тренажери, велика база клієнтів, запустилися на ринку США

ДОРОЖНЯ КАРТА

вересень 2023 - залучення в роботу HR

вересень 2023 - запуск lesson management system

вересень 2023 - залучення в роботу комунікаційного менеджера

жовтень 2023 - тест платформи

листопад 2023 - робота над розробкою booking/reservation системи в платформі

листопад 2023 - залучення бренд-маркетологів в компанію

грудень 2023 - залучення диркетора з маркетингу

грудень 2023 - залучення директора з продажів

січень 2024 - 1000 студентів навчається в екосистемі

лютий 2024 - початок розробки курсу з профорієнтації для дітей

березень 2024 - розробка гейміфікованих тестів з профорієнтації

квітень 2024 - початок роботи з Youtube-контентом

травень 2024 - кінець розробки курсу з профорієнтації

червень 2024 - початок розробки мобільного додатку

вересень 2024 - кінець розробки MVP мобільного додатку

січень 2025 - 3500 студентів навчається в екосистемі

ІНВЕСТИЦІЇ

витрати: 20000\$ на розробку та S&M, 30000\$ на розробку мобільного додатку

потрібні інвестиції: гранти на розробку платформи та розвитку департаментів, гранти на розробку мобільного додатку

КОМАНДА/ДОСВІД

Григорій Тимченко - засновник та лідер компанії, CEO. Приймає стратегічні рішення. Керує відділами продажів та маркетингу. Приймав участь в акселераційній програмі 1991 Next Batch. Повний день. 3 роки досвіду управління командами та цілою компанією

Олег Лисенко - COO, займається операційними процесами компанії. Приймав участь в акселераційній програмі 1991 Next Batch. Повний день. 1,5 роки досвіду управління операційною діяльністю компанії

Демид Авраменко - СТО, займається стратегічними та технічними процесами. Неповний день. 7 років досвіду розробки систем та платформ.

Олександр Долиновський - фронт-енд розробник. Повний день. 4 роки досвіду frontend розробки.

Микита Ребриков - бек-енд розробник. Неповний день. 3 роки досвіду frontend розробки. 1 рік досвіду розробки backend.

Олександр Остапенко - веб-дизайнер. Неповний день. 3 роки досвіду у веб-дизайні.

Олександр Павліченко - СММ-спеціаліст. Неповний день. 3 роки досвіду у просуванні в соц.мережах

Едуард Бойченко, Олена Горобчук - менеджери з продажів. Повний день. Едуард - 4 роки досвіду роботи в продажах. Олена 0,5 року досвіду у продажах.

Назарій Ткач - HR-менеджер, методист. Знаходить та розвиває таланти. Повний день. 1 рік досвіду управління та розвитку команд викладачів.

Ярина Антонюк, Анастасія Пенькова, Софія Деркач, Артур Александров, Роман Галіціян - старший викладач. Займаються навчальним процесом та управлінням викладачів. Повний день. Більше року досвіду у викладанні та управлінні викладачами.

Також 50 викладачів-студентів, в більшості працюють неповний робочий день. Досвід викладання не менше півроку.

Youstud

Educational ecosystem

Contact information

[Tymchenko Hryhorii
+380738517001
youstudschool@gmail.com]

Sector

EdTech

Development stage

Seed

Year of foundation

2020

Number of employees

65

The amount of funding required

50000\$

Utilization of investments

platform development
mobile application
development
improvement of S&M
Entering other markets

Current monthly cost dynamics

14000

Current monthly income

13200

Current debts

0

Investors

-

THE MAIN IDEA

We are an educational ecosystem Youstud, which conducts 1x1 lessons with school students from 1st to 11th grade, to help children improve their knowledge and make their parents happy, because we do not just teach school lessons, but also provide career guidance and we help them choose a speciality, and enter the universities of their dreams.

ISSUES/OPPORTUNITIES

Education Gap: Many children lack proficiency in crucial subjects like math, exact science, and languages, limiting their academic growth and future prospects.

Career Uncertainty: Both children and parents often overlook long-term career planning, resulting in a lack of direction when choosing professions and fields of expertise.

Dilemma of Study and Work: University students face a daunting choice between focusing on academics and earning a livelihood. The challenge lies in the scarcity of options that allow them to effectively balance both commitments, often leading to a trade-off between education and financial stability.

SOLUTION/PRODUCT

Our educational process takes place in 3 directions: online-studying Youstud or Youstud|Humanitarium. Career guidance, where we help you develop an understanding of different professions and Youabit where we help you decide on universities, communicate with real students, etc. Our student teachers have the opportunity to study at the university in the morning and earn money online at home in the evening.

BUSINESS MODEL/REVENUE

Online-lessons (Math, physics, chemistry, and biology)

Packages for 4/8/16/24/48/80 lessons - Prices

1308/2376/4400/6072/11088/15440 UAH

Online-lessons (English, Polish, Ukrainian)

Packages for 4/8/16/24/48/80 lessons - Prices

1308/2376/4400/6072/11088/15440 UAH

Winter intensive-course

Group lessons are held for 5 days in a row for 2 hours a day. 1470 UAH/course

COMPETITORS AND BENEFITS

Matema	Larger in size Focused on mathematics, Experienced team, In-house lesson administration system, Developed SEO.
Buki school	Larger in size strong customer acquisition channel - buki.com
Buki	Large customer base, as buki is the largest tutoring marketplace in Ukraine.
OLX	Large customer base, the largest marketplace in

	Ukraine; if you want to find something, go to OLX.
Gios	Offers mathematical exercises, a large customer base, entered the US market

ROADMAP

September 2023 - engagement of an HR manager
 September 2023 - launch of the lesson management system
 September 2023 - engagement of a communication manager
 October 2023 - platform test
 November 2023 - work on the development of a booking/reservation system in the platform
 November 2023 - engagement of brand marketers
 December 2023 - engagement a marketing director
 December 2023 - engagement a sales director
 January 2024 - 1000 students study in the ecosystem
 February 2024 - start of development of a career guidance course for children
 March 2024 - development of gamified career guidance tests
 April 2024 - start working with Youtube content
 May 2024 - end of development of the career guidance course
 June 2024 - start of development of a mobile application
 September 2024 - end of MVP development of the mobile application
 January 2025 - 3500 students study in the ecosystem

INVESTMENTS

Costs: \$20,000 for the development of a two-way platform, \$30,000 for the development of a mobile application
 Investments required: grants for platform development and departmental development, grants for mobile application development

TEAM/EXPERIENCE

Hryhorii Tymchenko - Founder and CEO. Responsible for strategic decision-making. Manages sales and marketing departments. Graduate of the 1991 Next Batch accelerator program. Full-time. 3 years of experience in managing teams and running an entire company
 Oleg Lysenko - COO, oversees company's operational processes. Graduate of the 1991 Next Batch accelerator program. Full-time. 1.5 years of experience in managing the company's operations.
 Demyd Avramenko - CTO, handles strategic and technical processes. Part-time. 7 years of experience in system and platform development.
 Alexander Dolinovsky - Front-end Developer. Full-time. 4 years of frontend development experience.
 Mykyta Rebrov - Back-end Developer. Part-time. 3 years of frontend development experience. 1 year of backend development experience.
 Alexander Ostapenko - Web Designer. Part-time. 3 years of experience in web design.
 Alexander Pavlichenko - SMM Specialist. Part-time. 3 years of experience in SMM.
 Eduard Boychenko, Elena Gorobchuk - Sales Managers. Full-time. 4 years of experience in sales. Olena has 0.5 years of experience in sales.
 Nazariy Tkach - HR Manager, Methodologist. Identifies and nurtures talents. Full-time. 1 year of experience in managing and developing teams of teachers.

Yarina Antoniuk, Anastasiia Penkova, Sofia Derkach, Artur Alexandrov, Roman Halytsiian - Senior teachers. Engaged in the educational process and teacher management. Part-time. Over a year of experience in teaching and teacher management. Furthermore, there are 50 student teachers, most of whom work part-time.