

Прототип страницы «Оценить бизнес»

Примечание: прототип содержит рекомендации по структуре страницы, тексты и блок-схемы. При подготовке контента использовал вольные допущения, так что на этапе создания дизайна потребуется согласовать и уточнить некоторые из нижеописанных текстов.

Раздел 1. Основное

Заголовок: Оценить бизнес

Текст: Сколько стоит ваш бизнес? По нашему опыту, в 80% сделок с бизнесом цена берется из головы или по договоренности с покупателем: но если выбрать слишком высокую цену – покупатель резонно потребует доказать, что бизнес стоит именно столько, а если цену занижить – можно серьезно потерять в деньгах. Чтобы избежать таких подводных камней, рекомендуем проводить предпродажную оценку бизнеса: это поможет понять, сколько в точности стоит ваш бизнес, выставить честную цену и отстоять ее в переговорах с покупателем или инвестором.

Строка заказа:

1. Цель оценки: продажа бизнеса, поиск инвестора, продажа доли, слияние/ликвидация, покупка бизнеса, для суда, для банка, другое
2. Объект оценки: готовый бизнес, стартап, земля, недвижимость, франшиза
3. Отрасль:

4. *Регион:*

5. *Тип оценки: экспресс-отчет (1 день), полный отчет (7 дней)*

6. *Название.*

При выборе земли или недвижимости графа «Отрасль» меняется соответственно на «Размер земли» и «Тип недвижимости».

Кнопка: *Заказать оценку*

При нажатии на кнопку открывать расширенную форму заявки с предзаполненными полями. Подумать, какие поля добавить в расширенную форму: более подробно о бизнесе, контакты и поле свободного текста. Делать слишком большую анкету не стоит – пусть лучше подробности выяснит менеджер при созвоне.



8-800-770-31-01

ВОЙТИ

ENG 中文

Купить бизнес

Продать бизнес

Главная

Оценить бизнес

Найти инвестора

Инвестировать

Помощь

Блог

Контакты

Оценить бизнес

Сколько стоит ваш бизнес?

По нашему опыту, в 80% сделок с бизнесом цена берется из головы или по договоренности с покупателем: но если выбрать слишком высокую цену – покупатель резонно потребует доказать, что бизнес стоит именно столько, а если цену занижить – можно серьезно потерять в деньгах.

Чтобы избежать таких подводных камней, рекомендуем проводить предпродажную оценку бизнеса: это поможет понять, сколько в точности стоит ваш бизнес, выставить честную цену и отстоять ее в переговорах с покупателем или инвестором.

Цель оценки



Объект оценки



Отрасль



Регион



Тип оценки



Название вашего бизнеса: например, ювелирная мастерская

Заказать оценку

Раздел 2. Как это работает

Заголовок: *Полная оценка бизнеса за 7 дней*

Текст: *Мы честно оцениваем потенциалы и риски бизнеса, принимая во внимание интересы как продавцов, так и покупателей. Чтобы во время переговоров наше экспертное заключение не вызывало сомнений, мы проводим каждый этап оценки прозрачно и открыто. Вот основные шаги нашей работы:*

Таймлайн с пошаговым описанием работы оценщика:

День 1. Проведем с вами интервью, в ходе которого выясним базовую информацию о бизнесе, ближайших конкурентах и рынке в целом. Соберем необходимую для исследований документацию.

День 2. Посчитаем стоимость материальных активов: оборудование, движимое и недвижимое имущество, объемы вложений.

День 3. Проанализируем стоимость нематериальных активов: лицензии, патенты, бренды, идеи, деловая репутация, квалификация и опыт персонала, уникальные разработки и налаженные коммуникации.

День 4. Проведем маркетинговое исследование рынка и конкурентов, изучим медиа и открытые источники информации, соотнесем внутренние показатели организации с законами, госпрограммами и налогами.

День 5. Проанализируем прибыли и убытки компании за текущий и предыдущий периоды, составим прогноз развития и доходности на ближайшие годы.

День 6. Проведем непредвзятую оценку стоимости бизнеса одним или несколькими способами.

День 7. Используя полученные данные, составим итоговый отчет о финансовом состоянии бизнеса, его перспективах в будущем и оптимальной рыночной стоимости.

Полная оценка бизнеса за 7 дней

Мы честно оцениваем потенциалы и риски бизнеса, принимая во внимание интересы как продавцов, так и покупателей.

Чтобы во время переговоров наше экспертное заключение не вызывало сомнений, мы проводим каждый этап оценки прозрачно и открыто.

Вот основные шаги нашей работы →



Скриншот из отчета

День 1.

Проведем с вами интервью, в ходе которого выясним базовую информацию о бизнесе, ближайших конкурентах и рынке в целом. Соберем необходимую для исследований документацию.

День 2.

Посчитаем стоимость материальных активов: оборудование, движимое и недвижимое имущество, объемы вложений.

День 3.

Проанализируем стоимость нематериальных активов: лицензии, патенты, бренды, идеи, деловая репутация, квалификация и опыт персонала, уникальные разработки и налаженные коммуникации.

День 4.

Проведем маркетинговое исследование рынка и конкурентов, изучим медиа и открытые источники информации, соотнесем внутренние показатели организации с законами, госпрограммами и налогами.

День 5.

Проанализируем прибыли и убытки компании за текущий и предыдущий периоды, составим прогноз развития и доходности на ближайшие годы.

День 6.

Проведем непредвзятую оценку стоимости бизнеса одним или несколькими способами.

День 7.

Используя полученные данные, составим итоговый отчет о финансовом состоянии бизнеса, его перспективах в будущем и оптимальной рыночной стоимости.

Раздел 3. Сервисы, преимущества

Заголовок: *Что это дает / Что дает оценка бизнеса*

Текст: *Экспертная оценка – это полезный инструмент для продажи и покупки бизнеса, поиска инвесторов или подготовки инвестиционных предложений. Такой документ*

можно использовать как сильный козырь в переговорах. Кроме того, заказав оценку у нас, вы получите:

Блоки с услугами и преимуществами:

- 1. Индивидуальный подход – Нет двух одинаковых бизнесов, поэтому к каждому конкретному случаю мы подходим беспристрастно. Отчеты пишем с акцентом на мотивацию покупателя.*
- 2. Понимание ценности – Вы лучше поймете свой бизнес, узнаете, как повысить его производительность, и создадите дополнительную ценность для покупателя или инвестора.*
- 3. Безлимитная корректировка – Если какой-то пункт оценки покажется вам сомнительным или появятся новые вводные, мы пересмотрим результаты и подготовим новый документ.*
- 4. Сопровождение в переговорах – Наш эксперт поможет отстоять комфортную цену, снимет сомнения покупателя, аргументирует спорные моменты.*
- 5. Конфиденциальность – Мы не разглашаем и не используем ваши персональные и коммерческие данные – это недвусмысленно фиксируется в договоре.*
- 6. Экспресс-оценка – Если глубокий анализ бизнеса не нужен или требуется получить оценку быстро, мы подготовим экспресс-отчет всего за один день.*
- 7. Опт для брокеров – Агентствам и брокерам мы предлагаем специальные условия на массовую оценку компаний – от 10 компаний в год.*
- 8. Аудит для покупателей – Если вы хотите купить бизнес, но сомневаетесь в честности продавца, мы проверим эту организацию, изучим ее конкурентов и проанализируем нишу.*

Что дает оценка бизнеса

Экспертная оценка — это полезный инструмент для продажи и покупки бизнеса, поиска инвесторов или подготовки инвестиционных предложений. Такой документ можно использовать как сильный козырь в переговорах. Кроме того, заказав оценку у нас, вы получите:



Индивидуальный подход

Нет двух одинаковых бизнесов, поэтому к каждому конкретному случаю мы подходим беспристрастно. Отчеты пишем с акцентом на мотивацию покупателя.



Понимание ценности

Вы лучше поймете свой бизнес, узнаете, как повысить его производительность, и создадите дополнительную ценность для покупателя или инвестора.



Безлимитная корректировка

Если какой-то пункт оценки покажется вам сомнительным или появятся новые вводные, мы пересмотрим результаты и подготовим новый документ.



Сопровождение в переговорах

Наш эксперт поможет отстоять комфортную цену, снимет сомнения покупателя, аргументирует спорные моменты.



Конфиденциальность

Мы не разглашаем и не используем ваши персональные и коммерческие данные — это недвусмысленно фиксируется в договоре.



Экспресс-оценка

Если глубокий анализ бизнеса не нужен или требуется получить оценку быстро, мы подготовим экспресс-отчет всего за один день.



Опт для брокеров

Агентствам и брокерам мы предлагаем специальные условия на массовую оценку компаний — от 10 компаний в год.



Аудит для покупателей

Если вы хотите купить бизнес, но сомневаетесь в честности продавца, мы проверим эту организацию, изучим ее конкурентов и проанализируем нишу.

Раздел 4. Методы

Заголовок: Методы оценки бизнеса

Текст: Чтобы цена бизнеса была убедительной, она должна быть подкреплена фактами и экспертной проверкой. В своей работе мы используем три общепринятых метода оценки бизнеса и несколько побочных подходов, которые позволяют взглянуть на бизнес с разных сторон. Какой из этих методов и подходов использовать, зависит от целей и задач оценки.

Описание методов:

- 1. Доходный метод – Заключается в составлении бизнес-планов и прогнозировании доходов и перспектив бизнеса в будущем. Такой метод оценки подходит для стартапов или бизнесов, у которых пока нет доходов.*
- 2. Затратный метод – Включает в себя расчет стоимости материальных активов и затрат, которые понадобились на создание бизнеса. Этот метод подходит для небольших предприятий, работа которых оценивается сугубо «осязаемыми» результатами.*
- 3. Сравнительный метод – Основывается на расчете вложений, которые понадобятся на открытие такого же бизнеса с нуля, и сравнении компании с другими аналогичными. Этот метод довольно популярен, но не учитывает специфику развития отдельно взятого предприятия, поэтому использовать его следует аккуратно.*

Методы оценки бизнеса

Чтобы цена бизнеса была убедительной, она должна быть подкреплена фактами и экспертной проверкой. В своей работе мы используем три общепринятых метода оценки бизнеса и несколько побочных подходов, которые позволяют взглянуть на бизнес с разных сторон. Какой из этих методов и подходов использовать, зависит от целей и задач оценки.



Доходный метод

Заключается в составлении бизнес-планов и прогнозировании доходов и перспектив бизнеса в будущем. Такой метод оценки подходит для стартапов или бизнесов, у которых пока нет доходов.



Затратный метод

Включает в себя расчет стоимости материальных активов и затрат, которые понадобились на создание бизнеса. Этот метод подходит для небольших предприятий, работа которых оценивается сугубо «осязаемыми» результатами.



Сравнительный метод

Основывается на расчете вложений, которые понадобятся на открытие такого же бизнеса с нуля, и сравнении компании с другими аналогичными. Этот метод довольно популярен, но не учитывает специфику развития отдельно взятого предприятия, поэтому использовать его следует аккуратно.

Раздел 5. Доверие

Заголовок: *Гарантии*

Текст: *Отчет об оценке бизнеса – это готовая презентация вашей компании и подтвержденный экспертами документ о том, что ваша цена не голословна. С расчетами и аналитикой на руках гораздо проще убедить покупателя или инвестора согласиться с вашими условиями.*

Заказав оценку у нас, вы получите компетентный отчет в электронном и бумажном виде с печатью. Мы гарантируем достоверность информации, поскольку у нас есть

государственная лицензия на оценочную деятельность, а в штате работают квалифицированные юристы и экономисты.

В Москве и Санкт-Петербурге мы занимаемся оценкой сами, а в регионах нам помогают с этим партнеры.

Наши отчеты об оценке бизнеса включают:

- а) обоснованные расчеты стоимости;
- б) подробные выкладки об окупаемости;
- в) наиболее вероятные прогнозы развития бизнеса и отрасли в будущем.

Посмотрите сами:

Ссылка: [Скачать пример оценки бизнеса](#)

Картинка: [какая-нибудь лицензия или разрешение на оценочную деятельность (при наличии)]

Текст над кнопкой: Оставьте заявку на оценку бизнеса, и наш менеджер свяжется с вами, чтобы договориться о сроках и определить направление работы.

Кнопка: Заказать оценку

Гарантии



Отчет об оценке бизнеса – это готовая презентация вашей компании и подтвержденный экспертами документ о том, что ваша цена не голословна. С расчетами и аналитикой на руках гораздо проще убедить покупателя или инвестора согласиться с вашими условиями.

Заказав оценку у нас, вы получите компетентный отчет в электронном и бумажном виде с печатью. Мы гарантируем достоверность информации, поскольку у нас есть государственная лицензия на оценочную деятельность, а в штате работают квалифицированные юристы и экономисты.

В Москве и Санкт-Петербурге мы занимаемся оценкой сами, а в регионах нам помогают с этим партнеры.

Наши отчеты об оценке бизнеса включают:

- а) обоснованные расчеты стоимости;
- б) подробные выкладки об окупаемости;
- в) наиболее вероятные прогнозы развития бизнеса и отрасли в будущем.

Посмотрите сами:



[Скачать пример оценки бизнеса](#)

Оставьте заявку на оценку бизнеса, и наш менеджер свяжется с вами, чтобы договориться о сроках и определить направление работы.

[Заказать оценку](#)

Раздел 6. Лучшие статьи блога

Оформление аналогичное другим страницам. Статьи разместить близкие по тематике к продаже и оценке, также 1-2 кейса.

Лучшие статьи блога



Как правильно выбрать бизнес

По данным ФНС в России зарегистрировано более 4,1 миллиона компаний (96% из них в форме обществ с ограниченной ответственностью). По информации государственных реестров, в Китае более 77 миллионов компаний, в США – 63,5 миллиона, в Великобритании и Франции – по 10 миллионов.



Как проверить бизнес перед покупкой

По данным ФНС в России зарегистрировано более 4,1 миллиона компаний.



Что нужно знать об аренде

По данным ФНС в России зарегистрировано более 4,1 миллиона компаний.



Как переоформить бизнес

По данным ФНС в России зарегистрировано более 4,1 миллиона компаний.



Кейс: раскрутка павильона с шаурмой

По данным ФНС в России зарегистрировано более 4,1 миллиона компаний.

Полезные материалы: [статья на КП](#)