

Vị trí: Sales Executive

Mô tả công việc

- Tư vấn bán hàng đối với sản phẩm RTW theo đúng quy trình, đảm bảo khách hàng được giới thiệu đầy đủ các mặt hàng và chương trình khuyến mãi (nếu có).
- Tư vấn khách online trên Facebook và Instagram.
- Có khả năng sắp xếp công việc tốt, theo dõi liên tục tiến độ từng đơn hàng và phối hợp sát sao với các bộ phận chuyên môn để đảm bảo lịch giao hàng đúng hạn.
- Sắp xếp hẹn lịch tư vấn và fitting với khách hàng.
- Hỗ trợ NTK Huy Trần chuẩn bị các thông tin cần thiết, catalog vải phù hợp... phục vụ việc tư vấn thiết kế và may đo.
- Hỗ trợ fitting cho khách hàng, đảm bảo nắm bắt đầy đủ các yêu cầu từ khách hàng trong quá trình NTK Huy Trần trực tiếp tư vấn để đảm bảo thiết kế được thực hiện chính xác, chuẩn chỉnh.
- Trưng bày sản phẩm đúng quy cách, đảm bảo cửa hàng luôn sạch sẽ, ngăn nắp, và đạt chuẩn về bày trí.
- Đóng gói và kiểm tra sản phẩm kỹ lưỡng trước khi giao cho khách.
- Chăm sóc khách hàng chu đáo, theo dõi toàn bộ quá trình đến khi hoàn tất.
- Hỗ trợ các công việc khác theo chỉ đạo từ cấp trên.

Yêu cầu:

- Nhân viên nữ
- Có ít nhất 1-2 năm kinh nghiệm làm việc cho các thương hiệu thời trang đặc biệt là thời trang cưới hoặc các công việc liên quan đến project management.
- Giao tiếp tốt tiếng Anh. Giao tiếp cơ bản tiếng Trung là điểm cộng.
- Tốt nghiệp các chuyên ngành như fashion business, fashion marketing...
- Nhanh nhẹn, chủ động, chịu học hỏi.

Kỹ năng:

- Project management
- Time management
- Communication
- Critical thinking

Ứng tuyển gửi CV về:

Mr. Nhật Minh - Operation Manager

Email: minhnguyen163.pr@gmail.com

*Lưu ý: Đặt tên mail theo format: [Tên ứng viên] - [Vị trí ứng tuyển]