

Freelances

FAITES LE SWOT DE VOTRE PROJET !

Le SWOT est un outil qui permet d'évaluer les forces, faiblesses, opportunités et menaces d'une entreprise. Stéphane Truphème, auteur de *Quitter le salariat, travailler en liberté* (Eyrolles), l'a revisité pour vous aider à vous mettre à votre compte. Le but de cet exercice ? Vous fixer des priorités et travailler sur les aspects de votre personnalité qui peuvent ralentir votre projet.

Faiblesses

- Mauvaises habitudes • Compétences non maîtrisées • Faiblesse du réseau • Manque d'expérience ou de connaissances • Sédentarité • Procrastination

Opportunités

- Basées sur tes compétences ou tes passions • Basées sur tes expériences • Liées à ton travail • Liées à ton domaine d'activité

Forces

- Compétences • Expériences • Domaines d'expertise • Passions • Connaissances • Réseau (physique et digital) • Routines et habitudes • Pratiques sportives

Menaces

- Basées sur tes mauvaises habitudes • Liées à ton travail • Liées à ton marché • Liées à ton domaine d'activité



» FORCES

- Liste tes compétences, expériences, connaissances ou domaines d'expertise utiles pour ton projet :

.....

.....

- Quelles sont tes passions ? Peux-tu les transformer en projet professionnel ?

.....

.....

- Fais aussi un point sur ton réseau physique et digital :

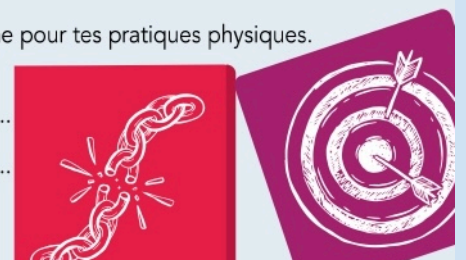
.....

.....

- Identifie tes bonnes habitudes et tes routines. C'est toujours bon pour le moral. Fais de même pour tes pratiques physiques. Tu dois être prêt à te lancer dans un marathon, ta condition physique est un atout précieux :

.....

.....





POUR ALLER PLUS LOIN

Quitter le salariat, travailler en liberté (Eyrolles) écrit par Stéphane Truphème.



» FAIBLESSES

- Quelles sont tes mauvaises habitudes qui peuvent entraver ton projet (passer des heures sur TikTok sans but, être accro à Netflix, ne pas travailler ton *personal branding*) ?
.....
- Y a-t-il des compétences importantes pour réussir ton projet, mais que tu ne maîtrises pas encore (marketing, persuasion, vente...) ?
.....
- Ton réseau est-il petit, voire inexistant, et inutile pour ton projet ?
.....
- As-tu tendance à reporter ce que tu pourrais faire maintenant ? As-tu des difficultés à te décider ?
.....

» OPPORTUNITÉS

- Quelles opportunités de business sont basées sur tes compétences ou tes passions ?
.....
- Quelles sont celles qui sont directement reliées à ton expérience ou à ton travail actuel ?
.....
- Y a-t-il dans ton domaine d'activité des manques qui peuvent frustrer certains clients ?
.....

» MENACES

- Identifie tes faiblesses qui présentent une réelle menace pour ton projet. Il faudra travailler sur ces dernières.
.....
- Pose-toi la même question concernant ton travail (par exemple, risques-tu d'être remplacé par l'IA ?)
.....
- Identifie les menaces qui concernent ton marché ou ton domaine d'activité. Il peut s'agir des concurrents ou d'un marché qui décline, par exemple
.....

» Réalisez cet exercice tous les six ou douze mois. C'est un très bon moyen de prendre du recul et de faire un point sur votre situation. C'est instructif et cela permet de prendre le temps de la réflexion et d'identifier les compétences que vous devez renforcer en priorité.

