

## C-4

### **Marktforschung**

1. **Was ist dein Angebot?**
2. **Was sind die drei größten Ergebnisse, die dein Angebot einer Person helfen kann zu erreichen?**
3. **Was ist das größte Problem/das größte Desire, das dein Wunschkunde in Bezug auf dein Angebot hat?**

**Beschreibe es im Detail. (Finanziell, Emotional, Schmerz)**

**Beispiel:**

- **Finanziell:**

**Desire:**

**Problem:**

4. **Was demütigt deinen idealen Kunden (ein Ereignis/Szenario, das er zu vermeiden versucht)?**
  5. **Was sind die drei wichtigsten Dinge, die deine Wunschkunden täglich frustrieren? (Müssen sie Dinge tun, die sie nicht wollen? Menschen? Umstände? Hausarbeit?)**
  6. **Worüber beschweren sich deine idealen Kunden, wenn sie mit ihren Freunden oder ihrer Familie zusammen sind? (z.B. "nicht genug Geld," "nicht genug Zeit," "ich weiß nicht, wie man etwas macht," usw.)**
  7. **Was hält deine idealen Kunden nachts wach (Sorgen, Ängste,...)?**
  8. **Was kostet es deine Wunschkunden, dein Angebot nicht zu kaufen? (emotional, finanziell, sozial)?**
  9. **Was wollen deine idealen Kunden mehr als alles andere?**
  10. **Was ist es deiner Zielgruppe wert, ihre gewünschten Ergebnisse zu erzielen?**
  11. **Was ist der Preis deines Angebots?**
  12. **Wie würdest du die "Gründe" erklären, warum der Preis deines Angebots eine absolut lohnende Investition für Kunden ist? (für jede Untergruppe deiner Personas)**
- 
13. **Welche "heiligen Kühe" schlachtest du? Gegen welche Industrieprobleme oder -praktiken stellst du dich?**
  14. **Nenne deine drei Hauptkonkurrenten.**

**15. Wie würden deine Personas die "Gründe" erklären, warum sie dein Angebot gegenüber deiner Konkurrenz gewählt haben? (denke aus einer Wert-/Nutzenperspektive)**

### **Kunden-Bubble-Fragen**

1. Wie hoch ist ihr Bewusstseinsgrad?
2. Was sind ihre aktuellen Überzeugungen?
3. Was sind ihre dunkelsten Ängste?
4. Welche Emotionen empfinden sie regelmäßig?
5. Was ist ihr derzeit tiefster Schmerz?
6. Was sind ihre vergangenen Misserfolge?
7. Wem oder was stehen sie misstrauisch gegenüber?

### **Überzeugungsfragen**

8. Welche Träume kannst du ermutigen?
9. Welche Verdächtige kannst du bestätigen?
10. Welche Ängste kannst du beruhigen?
11. Welche vergangenen Misserfolge kannst du rechtfertigen?
12. Wie kannst du gegen gemeinsame Feinde vorgehen?