

Commercial Export Véhicules – Marché Algérien (H/F)

Qui sommes-nous ?

Tradex France est spécialisée dans la commercialisation et l'exportation de véhicules à l'international.

Dans le cadre du développement de nos activités en Algérie, nous recherchons un(e) Commercial(e) Export dédié(e) au marché algérien afin d'accompagner notre croissance et de renforcer notre présence auprès des professionnels de l'automobile.

Vous souhaitez intégrer une entreprise dynamique, en pleine expansion, et contribuer activement à un projet ambitieux ? Rejoignez-nous !

Vos missions

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous aurez pour mission principale de développer les ventes de véhicules à destination du marché algérien.

À ce titre, vous serez notamment chargé(e) de :

Développement commercial

- Prospecter et développer un portefeuille de clients professionnels en Algérie ;
- Accueil et accompagnement des clients du Showroom,
- Identifier de nouvelles opportunités d'affaires auprès des concessionnaires, distributeurs, importateurs, revendeurs et négociants automobiles ;
- Développer et fidéliser un réseau de partenaires commerciaux sur l'ensemble du territoire algérien ;
- Assurer un suivi régulier des prospects et clients afin de développer durablement l'activité ;
- Participer à l'élaboration et au déploiement de la stratégie commerciale dédiée au marché algérien.

Vente et négociation

- Présenter et promouvoir l'ensemble de la gamme de véhicules commercialisée par l'entreprise ;
- Élaborer les offres commerciales adaptées aux besoins des clients ;
- Conduire les négociations commerciales jusqu'à la signature de la vente ;
- Assurer le suivi des commandes et veiller au respect des engagements pris auprès des clients ;

- Contribuer à l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires et de marge définis par la Direction.

Analyse du marché

- Assurer une veille permanente sur le marché automobile algérien ;
- Suivre les évolutions réglementaires liées à l'importation et à la commercialisation des véhicules en Algérie ;
- Identifier les tendances du marché et les besoins émergents des clients ;
- Réaliser un reporting régulier de votre activité et partager vos analyses avec la Direction.

Coordination et suivi

- Assurer le suivi administratif des dossiers commerciaux ;
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes logistiques et administratives ;
- Participer au suivi des règlements et au recouvrement des créances clients ;
- Représenter l'image et les valeurs de Tradex France auprès des clients et partenaires.

Profil recherché

Compétences

- Excellentes qualités relationnelles et commerciales ;
- Forte capacité de négociation et sens du résultat ;
- Bonne connaissance du tissu économique et commercial algérien ;
- Capacité à travailler de manière autonome tout en respectant les objectifs fixés ;
- Maîtrise des outils informatiques et bureautiques.

Langues

- Français courant indispensable ;
- Arabe indispensable ;

Expérience

- Une expérience dans le commerce BtoB, l'automobile, l'export ou la relation client est fortement appréciée ;
- Les profils motivés disposant d'un fort potentiel commercial seront également étudiés.

Formation

- Bac +2 à Bac +5 en commerce, commerce international, négociation commerciale ou équivalent ;
- La connaissance du logiciel SAGE serait appréciée.

Ce que nous proposons

- Contrat CDI ;
- Rémunération fixe attractive selon profil ;
- Variable déplaçonné basé sur les performances ;
- Téléphone et ordinateur professionnels ;
- Formation à nos produits et à nos méthodes commerciales ;
- Poste basé à Mitry-Mory (77) ;
- Travail en présentiel ;
- Horaires du lundi au vendredi ;
- Possibilité de travailler ponctuellement le samedi selon l'activité ;
- Réelles perspectives d'évolution au sein d'un groupe en développement.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un marché algérien en pleine évolution offrant de nombreuses opportunités ;
- Une entreprise à taille humaine favorisant l'autonomie et la prise d'initiative ;
- Un poste stratégique avec un impact direct sur le développement international de l'entreprise ;
- Une rémunération motivante directement liée à vos résultats.

Type d'emploi : CDI

Lieu : Mitry-Mory (77)

Prise de poste : Dès que possible

Rémunération : Selon profil + variable déplaçonné.