

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ (ТЗ)

Sustainable Agriculture Clusters and Logistics Enhancement (SCALE)

Business Development Specialist - Специалист по развитию бизнеса

Проект: Sustainable Agriculture Clusters and Logistics Enhancement (SCALE) — этап инициации (Inception Phase). Компонент: «Трансграничная оценка цепочек создания стоимости, валидация кластеров, картирование бенефициаров и инклюзивная информационно-разъяснительная кампания»

Тип занятости: Частичная занятость, согласно рабочему плану

1. ИНФОРМАЦИЯ О ПРОЕКТЕ

Правительство Таджикистана и ПРООН готовят к запуску программу «Устойчивые сельскохозяйственные кластеры и модернизация логистики» (SCALE) — многолетнюю инициативу, направленную на развитие регионального сельского хозяйства через климатоустойчивые кластеры, механизацию, укрепление кооперативов и расширение доступа к рынкам.

Перед полномасштабным запуском программы реализуется этап инициации (Inception Phase), в рамках которого ПРООН привлекает ООО «Агро-экологии» «Зарзамин» в качестве Ответственной стороны (Responsible Party) для проведения полевых оценок и картирования. Ключевые результаты этапа инициации включают: анализ локаций и товарных позиций кластеров; картирование субъектов цепочек создания стоимости; формирование гендерно-дезагрегированной базы данных бенефициаров; валидацию не менее 6 приоритетных кластеров; публикацию интерактивной онлайн-карты кластеров с защищенным доступом.

2. ОСНОВНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ И ЗАДАЧИ

Под руководством Руководителя проекта специалист по развитию бизнеса будет выполнять следующие задачи:

- Разработать и представить на утверждение ПРООН методологию оценки рыночных систем, предпринимательских экосистем, цепочек создания стоимости, доступа к рынкам и финансированию, включая подходы к анализу спроса и предложения.
- Провести комплексную оценку рыночных систем, предпринимательской среды, бизнес-инкубаторов, возможностей создания добавленной стоимости, ограничений доступа к рынкам и перспектив развития приоритетных цепочек создания стоимости.
- Провести анализ доступа микро-, малых и средних предприятий, фермеров и кооперативов к финансовым услугам, включая картирование поставщиков финансовых услуг, программ льготного кредитования, исламского финансирования и цифровых финансовых сервисов.
- Оценить уровень финансовой грамотности целевых групп, существующие финансовые барьеры и определить возможности расширения доступа к финансовым продуктам и услугам.
- Провести оценку предпринимательского потенциала целевых групп, включая существующие компетенции, потребности в развитии бизнеса и возможности создания новых предприятий.
- Проанализировать существующие связи между производителями, фермерскими хозяйствами, кооперативами, перерабатывающими предприятиями, поставщиками услуг и другими участниками цепочек создания стоимости с целью выявления узких мест и возможностей для их укрепления.
- Провести анализ рыночной информации, механизмов доступа к информации о рынках, ценах и спросе, а также подготовить рекомендации по совершенствованию систем рыночной информации.
- Оценить возможности развития рыночно-ориентированного производства, модернизации цепочек создания стоимости, повышения конкурентоспособности продукции и создания добавленной стоимости.
- Провести анализ внутреннего и международного спроса, определить перспективные направления диверсификации рынков сбыта, включая экспортные и нетрадиционные рыночные возможности.

- Оценить экспортный потенциал приоритетных товаров и предприятий, определить существующие ограничения и подготовить рекомендации по повышению экспортной готовности субъектов предпринимательства.
- Подготовить рекомендации по развитию предпринимательства, совершенствованию рыночной инфраструктуры, расширению доступа к финансированию и укреплению рыночных связей между производителями и покупателями.
- Обеспечить координацию взаимодействия с государственными органами, финансовыми учреждениями, бизнес-ассоциациями, торгово-промышленными палатами, частным сектором и другими заинтересованными сторонами в рамках проведения оценки.
- Подготовить аналитические материалы, включая отчёты по оценке рыночных систем, предпринимательской экосистемы, доступа к финансированию, цепочек создания стоимости, а также рекомендации по развитию конкурентоспособных и устойчивых бизнес-моделей.
- Вносить вклад в подготовку ежемесячных отчётов о ходе реализации проекта, промежуточного и итогового отчётов, а также представлять результаты оценки на технических совещаниях и консультациях с ПРООН и другими заинтересованными сторонами.

3. ОЖИДАЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Утверждена методология оценки рыночных систем, предпринимательской экосистемы, цепочек создания стоимости, доступа к рынкам и финансированию, включая подходы к анализу спроса, предложения и рыночной конкурентоспособности;
- Проведена комплексная оценка рыночных систем, предпринимательской среды, цепочек создания стоимости и ограничений развития бизнеса в целевых секторах;
- Подготовлено картирование финансовых учреждений, программ льготного кредитования, цифровых финансовых сервисов и механизмов исламского финансирования с анализом доступности финансовых услуг для целевых групп;
- Подготовлена оценка уровня финансовой грамотности, доступа к финансированию и существующих финансовых барьеров для фермеров, ММСП и кооперативов;
- Проведён анализ предпринимательского потенциала целевых групп, включая оценку компетенций, потребностей в развитии бизнеса и возможностей создания новых предприятий;
- Подготовлен анализ связей между производителями, переработчиками, поставщиками услуг, покупателями и другими участниками цепочек создания стоимости с рекомендациями по укреплению рыночных связей;
- Проведена оценка систем рыночной информации, подготовлены рекомендации по совершенствованию доступа к рыночной информации, повышению рыночной ориентированности производства и развитию конкурентоспособности;
- Подготовлена оценка возможностей модернизации цепочек создания стоимости, повышения добавленной стоимости продукции и диверсификации внутреннего и экспортного рынков;
- Проведена оценка экспортного потенциала приоритетных товаров и предприятий, включая анализ требований целевых рынков и рекомендации по повышению экспортной готовности;
- Разработаны практические рекомендации по развитию предпринимательства, совершенствованию бизнес-экосистемы, расширению доступа к финансированию, развитию рыночной инфраструктуры и укреплению взаимодействия между участниками цепочек создания стоимости;
- Подготовлены аналитические материалы, содержащие результаты оценки рыночных систем, предпринимательской среды, доступа к финансированию и цепочек создания стоимости, включённые в промежуточный и итоговый отчёты проекта;
- Представлены результаты оценки и рекомендации заинтересованным сторонам, включая ПРООН, государственные органы, финансовые учреждения, организации поддержки бизнеса и представителей частного сектора.

4. ТРЕБОВАНИЯ К КВАЛИФИКАЦИИ И ОПЫТУ

- Университетская степень в области экономики, развития бизнеса, финансов, управления, предпринимательства или смежной области.
- Не менее пяти (5) лет соответствующего профессионального опыта в области развития бизнеса, предпринимательства, развития частного сектора, поддержки микро-, малых и средних предприятий (ММСП), а также реализации проектов, финансируемых международными донорами;
- Подтверждённый опыт проведения оценки рыночных систем, цепочек создания стоимости (Value Chain Analysis), предпринимательских экосистем, доступа к финансированию и финансовых услуг, включая анализ рыночных ограничений и возможностей развития бизнеса;
- Опыт разработки бизнес-планов, инвестиционных предложений, стратегий развития бизнеса, программ поддержки предпринимательства, а также оказания консультационной и технической поддержки предпринимателям, фермерским хозяйствам, кооперативам и производственным группам;
- Хорошие организационные навыки, внимание к деталям, способность работать с несколькими потоками данных в сжатые сроки.
- Хорошие коммуникативные навыки и способность координировать работу с несколькими партнёрами и учреждениями.
- Хорошее знание таджикского и русского языков; знание английского языка является преимуществом.

5. ПОДЧИНЕНИЕ И ОТЧЁТНОСТЬ

Специалист по развитию бизнеса подчиняется Руководителю проекта организации-исполнителя (Responsible Party) и работает в тесной координации с ПРООН Таджикистан. Специалист вносит вклад в подготовку ежемесячных отчётов о прогрессе, промежуточного и итогового описательного и финансового отчётов в соответствии с требованиями, установленными в Контракте между Исполнителем и ПРООН.

6. СОБЛЮДЕНИЕ ПОЛИТИК ПРООН

- Политика ПРООН о защите от сексуальной эксплуатации и надругательств (PSEA).
- Принцип «Не навреди» (Do No Harm).
- Принцип «Никого не оставить без внимания» (Leave No One Behind, LNOB).
- Меры защиты, конфиденциальности и должной осмотрительности при работе с персональными данными бенефициаров.
- Стандарты и принципы социальной и экологической ответственности; учёт конфликтной чувствительности (Conflict Sensitivity).

7. СРОК ВЫПОЛНЕНИЯ

Срок действия контракта будет определяться с учётом результатов работы специалиста и потребностей проекта. Ожидается, что проект будет реализовываться до декабря 2026 года.