

Position : Stagiaire en Développement Commercial avec possibilité de recrutement en contrat CDD

Durée : 6 mois

Localisation : La Marsa

Rémunération : Non rémunéré pour les 2 premiers mois, puis indemnisation prévue à partir du troisième mois.

Contexte : L'Agence RPMS est une agence de communication qui se démarque par sa créativité et sa réactivité très appréciées des clients. Nous proposons des solutions graphiques, modernes, adaptées aux besoins des entreprises afin de les aider à occuper rapidement une place de leader !

Notre équipe de créatifs est spécialisée dans la création de site internet, le packaging et le graphisme pour tous vos imprimés. Notre mission est d'imaginer, de réaliser, et de promouvoir des projets innovants et créatifs pour nos clients afin qu'ils puissent développer leur clientèle et devenir incontournables !

Notre agence est spécialisée dans les domaines suivants :

- Développement site web
- Gestion des réseaux sociaux (Facebook – Instagram – LinkedIn – YouTube – Tiktok)
- Conception graphique
- Production audiovisuelle
- Action street marketing
- Evènementiel (événement de lancement de produit - conférence de presse)
- Opération PR
- Marketing d'influence
- Shooting produits

Missions :

1. Prospection de partenaires potentiels dans des pays cibles.
2. Analyse du marché et identification des opportunités.
3. Mise en place de stratégies de développement commercial.
4. Participation aux négociations avec les partenaires potentiels.
5. Reporting régulier des activités de prospection.

Profil Recherché :

- Formation en commerce, marketing, ou domaine similaire.
- Excellentes compétences en communication écrite et orale.
- Esprit d'initiative, autonomie, et capacité à travailler en équipe.
- Forte motivation pour le développement commercial à l'international.
- La connaissance de plusieurs langues étrangères est un atout.

Avantages :

- Possibilité de formation et de développement professionnel.
- Possibilité de recrutement à la fin du stage en cas de performance exceptionnelle.
- Indemnisation à partir du troisième mois.
- Environnement de travail dynamique et stimulant.

Processus de Recrutement :

1. Envoi des candidatures (CV et lettre de motivation) à contact@rpms-tunisie.com avant le 15 janvier 2024.
2. Sélection des candidats pour des entretiens.
3. Entretiens de sélection.
4. Annonce du stagiaire retenu et début du stage le [date].

Note : La possibilité de recrutement à la première signature de client sera évaluée en fonction des résultats obtenus pendant la période de stage.

Si vous êtes passionné(e) par le développement commercial à l'international, que vous avez l'ambition de contribuer à la croissance d'une entreprise dynamique, nous serions ravis de recevoir votre candidature.