

Т3 видеографу для съемки приглашения преподавателя на обучающие курсы:

1. Для кого это обучение – для медсестер в косметологии, для врачей-косметологов или для всех?
2. Кому особенно нужно и важно это обучение?
3. Что это будет за услуга населению?
4. Как слушатели смогут монетизировать полученные во время обучения знания? Возможно, они смогут найти более высокооплачиваемую работу, будут более высоко котируются на рынке труда, смогут качественно оказывать новую услугу, смогут избегать осложнений и проводить процедуры безопасно для пациентов?
5. Станет ли у слушателей после обучения больше клиентов и за счет чего? Как после обучения слушатели смогут заметно выделиться на фоне конкурентов? Есть ли какие-то известные вам истории успеха ваших учеников?
6. Сразу после обучения слушатели смогут оказывать услугу или им понадобится изучать что-то еще?
7. Насколько сложные для освоения техники даются на обучении?
8. Какое соотношение теории и практики?
9. Что нового узнают те специалисты, кто уже использует эти методики?
10. Есть ли смысл проходить данное обучение повторно и зачем?
11. В чем отличие вашего обучения от обучения других авторов?
12. Что жизненно важного упустит слушатель если не прослушает этот семинар-курс-цикл (ваш или другого автора)?

Обязательно надо распечатать темы обучения и отдельно по каждой теме задать преподавателю следующие вопросы:

1. Какие вопросы будут рассмотрены в этой теме?
2. Как полученные знания слушатель сможет применить в своей врачебной практике?
3. Что жизненно важного упустит слушатель если не прослушает эту тему?

