

MEIOS DE PROSPECÇÃO

- Instagram;
- Facebook;
- Behance (clientes na gringa);
- YouTube;
- Grupos de WhatsApp;
- Permuta;
- Prospecção Local;
- Tráfego Pago (anúncio);
- Networking.

O que eu não recomendo: Plataformas de freelancer como Workana, 99Freelas, etc.

Exemplo: Se você prospectar 30 mensagens por dia. Em 5 dias, você prospectou 150 pessoas. 3 clientes fechados por dia. Em 5 dias você tem 15 trabalhos. Em 20 dias, você tem 60 trabalhos feitos.