

事業計画書

計画概要

業種 美容業（エステサロン）	開業予定期 ○年○月				
1. 創業動機・目的					
エステ業界で〇年間の経験を積み、技術と接客のノウハウを学んできた。自身のサロンを開業することを決意し、〇〇駅周辺に物件を見つけた。このエリアは住宅街とビジネスエリアが隣接しており、幅広い層の顧客が見込める。周辺にはエステサロンが少ないため、競争が少なく、独自のサービスを提供することが可能だと感じた。特に、忙しい日々を送る女性たちのリフレッシュやリラクゼーションをサポートするため、心地よい空間と高い技術で満足度の高いサービスを提供していきたい。					
2. 職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）					
年次	具体的な内容				
〇年〇月	〇〇美容専門学校卒業				
〇年〇月	〇〇エステサロン 〇年勤務				
〇年〇月	〇〇株式会社 〇年勤務 店内指名数1位を獲得。 〇年間店長として勤務し、売上管理やマネジメント業務にも従事。				
〇年〇月	退職予定				
3. 取扱商品・サービス					
取扱商品・サービスの内容	1 全身（マシン・手技）29,000円 2 頭部・フェイス・デコルテ（マシン・手技）29,000円 3 その他オプション（小顔・腸マッサージ）15,000円				
セールスポイント 販売ターゲット・戦略	・これまでの経験を活かした高い施術力が強み。 ・女性専用サロンとして、顧客に合わせたメニュー展開。 ・ホットペッパー、ビューティーの掲載に加え、SNS（Instagramなど）を駆使して集客していく ・これまでに築いてきた人脈（見込み客）への宣伝に加えて、チラシ配布やポスティングを実施する				
競合・市場などの分析	・開業予定期店舗は駅から徒歩〇分で、人通りが多く新規顧客を獲得しやすい。 ・近隣には美容室やネイルサロンがあり、美容に関心の高い顧客層が集まりやすいエリアとなっている。				
4. 取引先・取引関係					
取引先名	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件		
販売先	一般個人（現金）	%	即日〆 日回収		
	一般個人（クレジット）	%	末日〆 翌月末 日回収		
		%	日〆 日回収		
仕入先	(株)〇〇	50%	100% 未日〆 翌月末 日支払		
	(株)〇〇	50%	100% 未日〆 翌月末 日支払		
		%	日〆 日支払		
外注先		%	日〆 日支払		
		%	日〆 日支払		
		%	日〆 日支払		
人件費の支払	末日〆 翌月末	日支払（ボーナスの支給月 月、月）			
5. 従業員					
常勤役員の人数 (法人のみ)	人	従業員数 (3ヶ月以上継続雇用者)	0人	(うち家族従業員) (うちパート従業員)	人 人
6. 借入の状況（法人の場合、代表者の借入）					
借入先名		借入残高	年間返済額		
〇〇銀行〇〇支店	□事業□住宅□車□教育□カード□その他	110万円	48万円		
	□事業□住宅□車□教育□カード□その他	万円	万円		
	□事業□住宅□車□教育□カード□その他	万円	万円		
7. 必要な資金と調達方法					

必要な資金		見積先	金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など (内訳) ・店舗内外装工事 (設備工事含む) ・セット椅子 3台 ・シャンプー台 2台 ・家賃保証金	○○社 ○○社 ○○社	770 万円 600 30 40 100	自己資金	300 万円
	親、兄弟、知人、友人からの借入			100 万円	
	日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入 元金6万円×84回 (年O.O%)			500 万円	
	他の金融機関からの借入 (内訳・返済方法)			万円	
運転資金	商品仕入、経費支払資金など (内訳) ・消耗品等仕入 ・広告費等諸経費支払		130 万円 30 100		
合計			900 万円	合計	900 万円

8. 事業の見通し (月平均)

		創業当初	1年後または軌道に乗った後 (年 月頃)	見通しに関する根拠を記入する
売上高①		136.2万円	204.3万円	(収支計画) <創業当初> 1 売上高 平日 : 客単価6,000円×3台×2軒×16日=93万円 土休日 : 客単価6,000円×3席×3回転×8日=43.2万円
売上原価② (仕入高)		20.4万円	30.6万円	2 原価率 15% (勤務時の経験から) 3 経費 人件費 : 専従者1人(配偶者) 10万 支払利息 : 500万円×年2.4%÷12ヶ月=1万円 その他 : 光熱費、通信費等 20万円
経費	人件費	10万円	14万円	<創業1年後(軌道に乗った後)> 1 売上高 経験上、創業当初の約1.5倍に増加見込み
	家賃	10万円	10万円	2 原価率 創業当初の割合を維持 3 経費 人件費 : アルバイト1人増 1,000円×5時間×8日=4万円 その他 : 2万円増
	支払利息	1万円	1万円	
	その他	20万円	22万円	
	合計③	61.4万円	77.6万円	
利益 ①-②-③		74.8万円	126.7万円	

事業計画書

計画概要

業種		開業予定期			
1. 創業動機・目的					
2. 職歴・事業実績（勤務先・役職・経験年数・資格等）					
年次	具体的内容				
3. 取扱商品・サービス					
取扱商品・サービスの内容					
セールスポイント 販売ターゲット・戦略					
競合・市場などの分析					
4. 取引先・取引関係					
販売先 仕入先 外注先	取引先名	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	
		%	%	日〆 日回収	
		%	%	日〆 日回収	
		%	%	日〆 日回収	
		%	%	日〆 日支払	
		%	%	日〆 日支払	
		%	%	日〆 日支払	
		%	%	日〆 日支払	
		%	%	日〆 日支払	
人件費の支払	日〆	日支払（ボーナスの支給月	月、月）		
5. 従業員					
常勤役員の人数 (法人のみ)	人	従業員数 (3ヶ月以上継続雇用者)	人	(うち家族従業員) 人 (うちパート従業員) 人	
6. 借入の状況（法人の場合、代表者の借入）					
借入先名	借入残高			年間返済額	
<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円			万円	
<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円			万円	
<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円			万円	
7. 必要な資金と調達方法					
必要な資金		見積先	金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など（内訳）		万円	自己資金	万円
				親、兄弟、知人、友人からの借入	万円
				日本政策金融公庫、国民生活事業からの借入	万円
	他の金融機関からの借入（内訳・返済方法）	万円			

運 転 資 金	商品仕入、経費支払資金など（内訳）	万円		
	合計	万円	合計	万円

8. 事業の見通し（月平均）

		創業当初	1年後または軌道に乗った後（年 月頃）	見通しに関する根拠を記入する
売上高①		万円	万円	
売上原価② (仕入高)		万円	万円	
経 費	人件費	万円	万円	
	家賃	万円	万円	
	支払利息	万円	万円	
	その他	万円	万円	
	合計③	万円	万円	
利益 ①-②-③		万円	万円	