



Михаил Шустов

Начинающий предприниматель-эксперт, только ушел из найма, работа в банковской сфере более 10 лет

https://www.instagram.com/shustov_coach/

https://vk.com/shustov_ms

Направление: бизнес и командный коуч /личная и групповая работа/

Продолжительность работы: 3 диагностические сессий, 1 сессия-трекинг, 4 рабочие коуч-сессии

Запрос на коучинг: составить стратегию развития своего бизнеса

Результат по запросу: цитата из отзыва «Самым ценным для меня по итогу работы стало, конечно, **рабочая стратегия по развитию бизнеса, я увидел в ней смысл, я ее создал, прописал.** Конечно же уже начал внедрять. Я очень сильно надеюсь, что мои действия помогут мне в ближайшее время **получить и прибыль от своего дела**»

Отзыв

В результате работы с Ольгой за 2 месяца коучингового сопровождения я **получил стабильность в состоянии, обрел внутреннюю уверенность и силу, Научился включать состояние легкости, относиться спокойней ко всему, что происходит, фокусироваться на главном.**

Она подсветила очень много моими интересными **паттернов, как я сопротивляюсь целевым действиям.** Для меня это очень ценно и это действительно меня двигает.

Помогает мне в текущей работе. Самозванца я убрал. Сейчас есть полная уверенность в себе, в своем продукте.

Самым ценным для меня по итогу работы стало, конечно, **рабочая стратегия по развитию бизнеса, я увидел в ней смысл, я ее создал, прописал.** Конечно же уже **начал внедрять.** Я очень сильно надеюсь, что мои действия помогут мне в ближайшее время **получить и прибыль от своего дела.**

В коучинге с тобой понравилось то, что я всегда очень **структурно** меня держала и не позволяла блуждать. Я очень люблю уходить в размышления. Ты меня **фокусировала** и помогала оставаться в реальности. И очень классно, что приземляла. Это был один из моих запросом, чтобы превращать мои размышления в **твёрдые результаты.** Ты держала **на этом фокус всю нашу работу, мне это очень помогло.**

Итоги коучинга:

		В чем проблематика /точка А/	Результат коучинга /точка Б/
1	Финансовая цель	Доходов почти нет. Нет четкого понимания, как зарабатывать на своем навыке/экспертности.	Научился держать фокус на главном. Понял, какие нужно совершать целевые действия для получения прибыли. Создал и начал внедрять рабочую стратегию бизнеса
2	Финансовое мышление /ограничивающее убеждение/	Люди не готовы тратить деньги в кризис	Осознал свое ограничивающее убеждение, проработал его
3	Анализ бизнеса ЧТО—КАК—ЗАЧЕМ	Есть продукт, который пока не сформировался до конца - нет уверенности в нем. Нет уверенности в нем, нет энергии и видения зачем	Сформировал свой продукт, прописал УТП. Понял, главную ценность своего продукта: это не доход, а создание структуры, стратегии и состояние
4	Роль предпринимателя	Одинокий воин, как многорукое существо. Присутствует искусственность новой роли по ощущениям. Не могу "быть собой" и	Убрал самозванца, получил стабильность в состоянии, обрел уверенность и внутреннюю силу

		<p>проявляться. Потому что есть ощущение, что не такой уж я эксперт (самозванец).</p>	
5	<p>Копинговые стратегии /как клиент справляется с трудностями/</p>	<p>— Ищу внешнего одобрения, детская позиция, возникают сомнения. — Неудачи и ошибки вызывают тяжелое эмоциональное состояние, тяжелее действовать.</p>	<p>Увидел свои паттерны поведения и сопротивление целевым действиям, начал действовать из роли предпринимателя-эксперта</p>