

АНОТАЦІЯ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

«Психологія ділових відносин»

<i>№ з/п</i>	<i>Назва поля</i>	<i>Опис</i>
1.	Назва дисципліни	Психологія ділових відносин
2.	Статус	Вільного вибору (у блоці)
3.	Спеціальності	Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
4.	Мова викладання	Українська
5.	Семестр, в якому викладається	2
6.	Кількість: • кредитів ЄКТС • академічних годин (вказати окремо лекції, лабораторні заняття, практичні заняття, самостійна робота тощо)	3 кредити (90 год): 18 год. – лекцій, 27 год. – практичні заняття, 45 год. – самостійна робота.
7.	Форма підсумкового контролю та наявність індивідуальних завдань	диференційований залік
8.	Кафедра, що забезпечує викладання	Кафедра суспільних наук
9.	Викладач, що планується для викладання (окремо по видах навантаження)	Кравченко Вікторія Юріївна, кандидат психологічних наук, доцент
10.	Попередні вимоги для вивчення дисципліни (якщо доречно)	Загальні знання про соціальну природу людини.
11.	Перелік компетентностей, яких набуде студент після опанування даної дисципліни	ЗК 1. Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу. ЗК 2. Здатність застосовувати отримані знання в практичних ситуаціях. ЗК 3. Здатність спілкуватися державною мовою як усно, так і письмово. ЗК 7. Здатність працювати в команді. ЗК 8. Здатність виявляти ініціативу та підприємливість. ЗК 10. Здатність діяти відповідально та свідомо. ЗК 12. Здатність зберігати та примножувати моральні, культурні, наукові цінності і досягнення суспільства на основі розуміння історії та закономірностей розвитку предметної області, її місця у

		загальній системі знань про природу і суспільство та у розвитку суспільства, техніки і технологій, використовувати різні види та форми рухової активності для активного відпочинку та ведення здорового способу життя. ФК 3. Здатність здійснювати діяльність у взаємодії суб'єктів ринкових відносин.
12.	Сфера реалізації компетентностей в майбутній професії	ПРН 6. Вміти працювати в команді, мати навички міжособистісної взаємодії, які дозволяють досягати професійних цілей. ПРН 7. Демонструвати підприємливість в різних напрямках професійної діяльності та брати відповідальність за результати. ПРН 10. Демонструвати здатність діяти соціально відповідально на основі етичних, культурних, наукових цінностей і досягнень суспільства.
13.	Особливості навчання на курсі	Передбачає вивчення теоретичних знань та вироблення практичних вмінь шляхом практичних занять, тренінгів та інтерактивних методів навчання. На лекційних заняттях є модульний контроль (дві модульні контрольні роботи), на практичних заняттях оцінюється виконання контрольних робіт та завдань по самостійній роботі. Накопичувальна система балів дозволяє успішно скласти залік.
14.	Стислий опис дисципліни	«Психологія ділових відносин» є складовою частиною дисциплін психолого-педагогічного циклу блоку за вибором. Зміст курсу носить комплексний характер та узагальнює знання в галузі загальної, соціальної, психології міжособистісної взаємодії, етики ділових відносин, а також риторики, етикету та організаційної поведінки. Програма курсу реалізується за допомогою інноваційних технологій інтерактивного характеру: ділових та інноваційних ігор, методу аналізу учбового відео, рольових ігор, експериментальних вправ, тестів, тренінгових вправ, що дозволяє не тільки передати інформацію, але і навчити майбутніх фахівців комунікативним умінням і практичним

		навичкам партнерського взаємодії.
15.	Кількість студентів, які можуть одночасно навчатися (мінімальна - максимальна)	20 - 240

