

ブログアフィリエイト講座

8.【中級以上】特別単価の交渉方法

●特別単価とは？

→ASP記載の報酬単価よりも上げてくれること。

例) 3000円の化粧品→7000円

例) 1500円の転職サイト登録→4500円

・特別単価が出ることで、アフィリエイト報酬が急に2～3倍になることがある。

例) 月収15万円→月収304万円

●特別単価をもらうための条件とは？

→広告主にその案件を紹介し続けてもらいたいと思ってもらう必要がある

→あなたに他の案件に浮気して欲しくないと思ってもらう

→確定件数を増やし、重要アフィリエイトになる。

基準: 1万円以上の案件: 5件以上～

: 5000円以上の案件: 15件以上～

●特別単価をもらう流れとは？

→ASPから連絡が来る？ or 連絡する

1.ASPから連絡が来るケース

「一番上に掲載してくれませんか？」

2.こちらからASPと繋がるケース

「メディア掲載してくれませんか？」

→可能性を感じてもらい、覚えてもらう。

(chatwork ID などしてもらう)

●ASPと特単交渉するときの文章例

―――

いつもお世話になっております。

「○○ブログ」を運営している「○○」と申します。

「○○」の特別単価をいただきたくご連絡いたしました。

■運営サイト: <https://○○>

■『○○』における先月の発生数: 20件

今月に入り、更に発生数が伸びており、30～40件も見込めます。

■発生ページ: <https://〇〇>

■集客キーワード「〇〇 〇〇」で2位。

月間600PVほどで、今後も継続的に発生見込みです。

■更なる発生にあたっての施策

『〇〇』様にインタビューをさせていただきレビュー記事を作成。『〇〇』を1位に掲載。

ご確認いただけますと幸いです。

どうぞよろしくお願いいたします。

—————

●いずれにしてもまずは発生させよう

経験からのプチアドバイス

・大手ASPよりも中堅ASPの方が繋がりがやすい
(afb・もしも おすすめ！)

・アフィリエイトフレンズがおすすめ
(特単適応 & クローズドASP使える)

アフィリエイトフレンズ

https://cp.affiliate-friends.co.jp/lp/jn/?s=1h0gpV9Q&__cribnotes_type=jn&__cribnotes_pid=340921&__cribnotes_et=1627568789&__cribnotes_sid=1h0gpV9Q