

Solución del Taller N°2

Emprendimiento Digital

Elaborado por

Dylan Mateo Peñuela Diaz T.I:

1021673302

Kevin Stick Duque Córdoba T.I:

1031655073

Steven Andrés Sánchez Diaz T.I:

1063297600

IDEA DE NEGOCIO # 1

Nombre de la idea de negocio: ActualiYa	
Nombre de los integrantes: Juan José Hernández Jalabe George David Peinado Vanegas Brandon Herley Parra Rodríguez	
1. Describa de manera clara el producto o servicio que va a ofrecer al mercado: Servicio de actualización de partes de equipos tecnológicos en Soacha	
2. Identifique en el mercado cual es el problema al que le vamos a brindar solución con el producto o servicio que se va a ofrecer: La solución que queremos brindar con este servicio sería restaurar equipos tecnológicos con componentes viejos y darles una segunda oportunidad de uso	
3. Para introducir un producto o servicio en el mercado debemos realizar una propuesta innovadora o que el producto o servicio tenga un valor agregado. ¿Qué hace diferente su idea de negocio con el producto o servicio que se va a ofrecer? Lo que diferencia este servicio de los demás es la manera en la que se atenderán a los clientes	
4. En la idea de negocio debe realizar una segmentación del mercado es decir que se debe identificar a que tipo de clientes va dirigida tu idea de negocio: Se espera atender a hombres y mujeres entre 16 a 50 años, con empleo o estudiantes	
5. Analiza cual es la competencia y el sector donde estaría ubicada la idea de negocio, que negocios cercanos a mi ubicación ofrecen el mismo producto o servicio. La sede principal estaría en un centro comercial las principales competencias serían locales que se especialicen a algo parecido	
6. Pensando en la inversión analice cuanto capital vamos a necesitar para desarrollar nuestra idea de negocio y como se va a obtener el recurso: \$8,729.631	
7. ¿Qué recursos Humanos, de infraestructura, herramientas o equipos, muebles y enseres, equipos de cómputo, considera que necesita para iniciar su idea de negocio?	

Local	\$2.706.583
Equipos	\$264.451
o Placa Madre	
o Tarjeta Gráfica	\$1.553.760
o Memoria RAM	\$170.000
o Disco Duro	\$189.990
o Procesador	\$1.359.800
o Sistemas de Refrigeración	\$155.637
o Fuentes de Poder	\$705.500
Herramientas utilizadas en la reparación electrónica	\$162.000
Personal	\$1.462.000
Total	\$8,729.600

31 IDEA DE NEGOCIO # 2

Nombre de la idea de negocio: ResQ-It
Nombre de los integrantes: Juan José Hernández Jalabe George David Peinado Vanegas Brandon Herley Parra Rodríguez
1. Describa de manera clara el producto o servicio que va a ofrecer al mercado: Servicio de recuperación de información perdida de dispositivos dañados o formateados en Soacha
2. Identifique en el mercado cual es el problema al que le vamos a brindar solución con el producto o servicio que se va a ofrecer: La solución que queremos brindar con este servicio sería recuperar información de equipos tecnológicos viejos, dañados o formateados

<p>3. Para introducir un producto o servicio en el mercado debemos realizar una propuesta innovadora o que el producto o servicio tenga un valor agregado. ¿Qué hace diferente su idea de negocio con el producto o servicio que se va a ofrecer? Lo que diferencia este servicio de los demás es la manera en la que se atenderán a los clientes</p>										
<p>4. En la idea de negocio debe realizar una segmentación del mercado es decir que se debe identificar a que tipo de clientes va dirigida tu idea de negocio: Se espera atender a hombres y mujeres entre 16 a 50 años, con empleo o estudiantes</p>										
<p>5. Analiza cual es la competencia y el sector donde estaría ubicada la idea de negocio, que negocios cercanos a mi ubicación ofrecen el mismos producto o servicio. La sede principal estaría en un centro comercial las principales competencias serian locales que se especialicen a algo parecido</p>										
<p>6. Pensando en la inversión analice cuanto capital vamos a necesitar para desarrollar nuestra idea de negocio y como se va a obtener el recurso: \$7,731.211</p>										
<p>7. ¿Qué recursos Humanos, de infraestructura, herramientas o equipos, muebles y enseres, equipos de cómputo, considera que necesita para iniciar su idea de negocio? 7. ¿Qué recursos Humanos, de infraestructura, herramientas o equipos, muebles y enseres, equipos de cómputo, considera que necesita para iniciar su idea de negocio?</p> <table border="0"> <tr> <td>▪ Local_____</td> <td>\$2.706.583</td> </tr> <tr> <td>▪ Equipo Especializado_____</td> <td>\$3.400.211 ▪</td> </tr> <tr> <td>Herramientas de Hardware_____</td> <td>\$162.000</td> </tr> <tr> <td>▪ Personal_____</td> <td>\$1.462.000</td> </tr> <tr> <td>▪ Total_____</td> <td>\$7,731.211</td> </tr> </table>	▪ Local_____	\$2.706.583	▪ Equipo Especializado_____	\$3.400.211 ▪	Herramientas de Hardware_____	\$162.000	▪ Personal_____	\$1.462.000	▪ Total_____	\$7,731.211
▪ Local_____	\$2.706.583									
▪ Equipo Especializado_____	\$3.400.211 ▪									
Herramientas de Hardware_____	\$162.000									
▪ Personal_____	\$1.462.000									
▪ Total_____	\$7,731.211									

IDEA DE NEGOCIO # 3

Nombre de la idea de negocio: Teaching Tech
Nombre de los integrantes: Juan José Hernández Jalabe George David Peinado Vanegas Brandon Herley Parra Rodríguez
1. Describa de manera clara el producto o servicio que va a ofrecer al mercado: Asesoramiento a personas interesadas en la tecnología de acuerdo con sus necesidades en Soacha
2. Identifique en el mercado cual es el problema al que le vamos a brindar solución con el producto o servicio que se va a ofrecer: La solución que queremos brindar con este servicio es asesorar a personas para que elijan los mejores productos de acuerdo con su presupuesto
3. Para introducir un producto o servicio en el mercado debemos realizar una propuesta innovadora o que el producto o servicio tenga un valor agregado. ¿Qué hace diferente su idea de negocio con el producto o servicio que se va a ofrecer? Lo que diferencia este servicio de los demás es la manera en la que se atenderán a los clientes
4. En la idea de negocio debe realizar una segmentación del mercado es decir que se debe identificar a que tipo de clientes va dirigida tu idea de negocio: Se espera atender a hombres y mujeres entre 16 a 50 años, con empleo o estudiantes
5. Analiza cual es la competencia y el sector donde estaría ubicada la idea de negocio, que negocios cercanos a mi ubicación ofrecen el mismo producto o servicio. La sede principal estaría en un centro comercial las principales competencias serian locales que se especialicen a algo parecido

6. Pensando en la inversión analice cuanto capital vamos a necesitar para desarrollar nuestra idea de negocio y como se va a obtener el recurso:

- **7. ¿Qué recursos Humanos, de infraestructura, herramientas o equipos, muebles y enseres, equipos de cómputo, considera que necesita para iniciar su idea de negocio?**
- Local _____ \$2.706.583
- Equipo Especializado _____ \$3.400.211 ▪
Personal _____ \$1.462.000
- Total _____ **\$7,569.211**