

NHÂN VIÊN KINH DOANH VẬN TẢI

[P. THÀNH VINH _ NGHỆ AN] NHÂN VIÊN KINH DOANH VẬN TẢI

✓ YÊU CẦU

- Tốt nghiệp Cao đẳng/Đại học chuyên ngành Kinh tế, Quản trị kinh doanh, Vận tải, Logistics hoặc các ngành liên quan.
- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực vận tải/logistics
- Năng động, kiên trì, chịu khó.
- Có tinh thần trách nhiệm, trung thực, cầu tiến.
- Tác phong chuyên nghiệp, khả năng giao tiếp tốt.
- Kỹ năng bán hàng, thuyết phục, đàm phán và chốt hợp đồng.
- Kỹ năng giao tiếp, chăm sóc khách hàng.
- Thành thạo tin học văn phòng.

✓ MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Thực hiện các chuyến thăm thị trường, tìm kiếm, khai thác khách hàng mới có nhu cầu sử dụng dịch vụ vận tải, logistics.
- Xây dựng mối quan hệ với khách hàng tiềm năng thông qua việc gặp gỡ trực tiếp và làm việc.
- Duy trì và mở rộng mối quan hệ với khách hàng hiện tại.
- Lập danh sách, phân loại và quản lý dữ liệu khách hàng.
- Tư vấn, giới thiệu dịch vụ vận tải phù hợp với nhu cầu khách hàng.
- Soạn thảo báo giá, đề xuất dịch vụ, giải pháp tối ưu.
- Giải đáp thắc mắc, hỗ trợ khách hàng trong quá trình làm việc.
- Đàm phán các điều khoản về giá cả, dịch vụ, thời gian vận chuyển.
- Soạn thảo và ký kết hợp đồng với khách hàng theo quy định công ty.
- Phối hợp các bộ phận liên quan để triển khai dịch vụ đúng cam kết.
- Theo dõi, hỗ trợ khách hàng trong quá trình thực hiện dịch vụ.
- Giải quyết các vấn đề phát sinh liên quan đến vận tải (thời gian, chi phí, chất lượng).
- Thu thập ý kiến phản hồi, nâng cao mức độ hài lòng của khách hàng.
- Lập báo cáo doanh số, khách hàng, thị trường cho Trưởng phòng/Quản lý.
- Cập nhật xu hướng, thông tin đối thủ cạnh tranh.
- Phối hợp chặt chẽ với phòng điều phối, kế toán, kho bãi để đảm bảo chất lượng dịch vụ.

✓ CHẾ ĐỘ ĐÃI NGỘ

- Mức lương từ 10-20 tr
- Thưởng tháng 13, thưởng lễ tết, hiệu suất công việc
- Tham gia BHXH, BHYT, BHTN đầy đủ
- Môi trường chuyên nghiệp, có cơ hội thăng tiến rõ ràng
- Time làm việc: Sáng 7h30 -12h00, Chiều 13h30 - 17h00, Từ thứ 2 đến thứ 7 (nghỉ 4 ngày/tháng)

✓ ĐỊA CHỈ VÀ LIÊN HỆ:



Địa chỉ làm việc: phường Thành Vinh, Nghệ An



Gửi hồ sơ CV hộp thư: Ngantt.mdhr@gmail.com



Tiêu đề mail: Vị trí ứng tuyển_ họ và tên ứng viên



Người liên hệ: Trần Ngân - ĐT: 0349.299.575

#Ngân_Minh_Đức_Hr

#TC_Kdvt_Minh_Đức_Hr

NHÂN VIÊN KINH DOANH THỊ TRƯỜNG ĐIỆN MÁY

[P. THÀNH VINH _ NGHỆ AN] NHÂN VIÊN KINH DOANH THỊ TRƯỜNG ĐIỆN MÁY

✓ YÊU CẦU

- Tốt nghiệp đại học, cao đẳng... chuyên ngành Kinh tế, Quản trị Kinh doanh,... hoặc các ngành liên quan.
- Có ít nhất 1-2 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực kinh doanh điện máy.
- Trung thực, có trách nhiệm trong công việc.
- Tinh thần cầu tiến, ham học hỏi và có khả năng phát triển nghề nghiệp lâu dài.
- Kỹ năng giao tiếp, thuyết phục và đàm phán tốt.
- Kỹ năng sử dụng các phần mềm văn phòng (Word, Excel, PowerPoint).
- Có khả năng làm việc độc lập và theo nhóm.

✓ MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tìm kiếm, phát triển và khai thác thị trường mới cho các sản phẩm điện máy.
- Xác định khách hàng tiềm năng và tạo dựng mối quan hệ với các cửa hàng bán lẻ, đại lý, và các kênh phân phối.
- Thu thập thông tin thị trường, nhu cầu của khách hàng để phát triển các chiến lược tiếp cận phù hợp.
- Giới thiệu và tư vấn các sản phẩm điện máy phù hợp với nhu cầu của khách hàng, giải thích các tính năng và lợi ích của sản phẩm.
- Thực hiện các buổi demo sản phẩm tại cửa hàng, đại lý, hoặc tại các sự kiện thương mại.
- Tư vấn về các chương trình khuyến mãi, ưu đãi và hỗ trợ các sản phẩm mới ra mắt.
- Xây dựng và duy trì mối quan hệ chặt chẽ với các đại lý, cửa hàng bán lẻ, và khách hàng thân thiết.
- Tìm kiếm, tiếp cận và mở rộng mạng lưới khách hàng mới thông qua các kênh bán hàng trực tiếp, trực tuyến và các chiến lược marketing.
- Giải quyết khiếu nại, hỗ trợ khách hàng, nâng cao sự hài lòng.
- Thu thập phản hồi để cải tiến sản phẩm, dịch vụ.
- Theo dõi công nợ của khách hàng, đảm bảo thu hồi đúng hạn các khoản nợ phải thu.
- Liên hệ với khách hàng để đôn đốc thanh toán các khoản nợ quá hạn.

- Làm việc với phòng kế toán để đối chiếu công nợ và xử lý các vấn đề liên quan đến thanh toán.
- Báo cáo tình hình thu hồi công nợ cho cấp trên định kỳ.
- Đề xuất biện pháp thu hồi công nợ hiệu quả và phòng ngừa rủi ro tài chính.

✓ CHẾ ĐỘ ĐÃI NGỘ

- Mức lương: 10-20tr
- Thưởng tháng 13, thưởng lễ tết, hiệu suất công việc
- Tham gia BHXH, BHYT, BHTN đầy đủ
- Môi trường chuyên nghiệp, có cơ hội thăng tiến rõ ràng
- Time làm việc: Sáng 7h30 -12h00, Chiều 13h30 - 17h00, Từ thứ 2 đến thứ 7 (nghỉ 4 ngày/tháng)

✓ ĐỊA CHỈ VÀ LIÊN HỆ:



Địa chỉ làm việc: phường Thành Vinh, Nghệ An



Gửi hồ sơ CV hộp thư: Ngantt.mdhr@gmail.com



Tiêu đề mail: Vị trí ứng tuyển_ họ và tên ứng viên



Người liên hệ: Trần Ngân - ĐT: 0349.299.575

#Ngân_Minh_Đức_Hr

#TC_Kdddm_Minh_Đức_Hr

NHÂN VIÊN KINH DOANH VẬN TẢI ONLINE

[P. THÀNH VINH _ NGHỆ AN] NHÂN VIÊN KINH DOANH VẬN TẢI ONLINE

✓ **Lĩnh vực hoạt động: Kinh doanh điện máy, vận tải, logistics**

✓ **YÊU CẦU**

- Tốt nghiệp Cao đẳng/Đại học chuyên ngành Kinh tế, Quản trị kinh doanh, Vận tải, Logistics hoặc các ngành liên quan.
- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực vận tải/logistics
- Năng động, kiên trì, chịu khó.
- Có tinh thần trách nhiệm, trung thực, cầu tiến.
- Tác phong chuyên nghiệp, khả năng giao tiếp tốt.
- Kỹ năng bán hàng, thuyết phục, đàm phán và chốt hợp đồng.
- Kỹ năng giao tiếp, chăm sóc khách hàng.
- Thành thạo tin học văn phòng.

✓ **MÔ TẢ CÔNG VIỆC**

- Tiến hành nghiên cứu thị trường để tìm kiếm và khai thác khách hàng mới, đặc biệt là những khách hàng có nhu cầu sử dụng dịch vụ vận tải.
- Phát triển mối quan hệ với các khách hàng tiềm năng thông qua các kênh online (email, website, mạng xã hội)...
- Duy trì và mở rộng mối quan hệ với khách hàng hiện tại.
- Xây dựng danh sách khách hàng tiềm năng và quản lý dữ liệu khách hàng trong hệ thống.
- Tư vấn và giới thiệu các dịch vụ vận tải phù hợp với nhu cầu của khách hàng qua các nền tảng trực tuyến.
- Soạn thảo báo giá, đề xuất dịch vụ, giải pháp tối ưu.
- Giải đáp thắc mắc, hỗ trợ khách hàng trong quá trình làm việc.
- Đàm phán các điều khoản về giá cả, dịch vụ, thời gian vận chuyển.
- Soạn thảo và ký kết hợp đồng với khách hàng theo quy định công ty.
- Phối hợp các bộ phận liên quan để triển khai dịch vụ đúng cam kết.
- Theo dõi, hỗ trợ khách hàng trong quá trình thực hiện dịch vụ.
- Giải quyết các vấn đề phát sinh liên quan đến vận tải (thời gian, chi phí, chất lượng).
- Thu thập ý kiến phản hồi, nâng cao mức độ hài lòng của khách hàng.

- Lập báo cáo doanh số, khách hàng, cho Trưởng phòng/Quản lý.
- Cập nhật xu hướng, thông tin đối thủ cạnh tranh.
- Phối hợp chặt chẽ với phòng điều phối, kế toán, kho bãi để đảm bảo chất lượng dịch vụ.
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo phân công của cấp trên.

✓ **CHẾ ĐỘ ĐÃI NGỘ**

- Mức lương: 10-20 tr
- Thưởng tháng 13, thưởng lễ tết, hiệu suất công việc
- Tham gia BHXH, BHYT, BHTN đầy đủ
- Môi trường chuyên nghiệp, có cơ hội thăng tiến rõ ràng
- Time làm việc: Sáng 7h30 -12h00, Chiều 13h30 - 17h00, Từ thứ 2 đến thứ 7 (nghỉ 4 ngày/tháng)

✓ **ĐỊA CHỈ VÀ LIÊN HỆ:**

 Địa chỉ làm việc: phường Thành Vinh, Nghệ An

 Gửi hồ sơ CV hộp thư: Ngantt.mdhr@gmail.com

 Tiêu đề mail: Vị trí ứng tuyển_ họ và tên ứng viên

 Người liên hệ: Trần Ngân - ĐT: 0349.299.575

#Ngân_Minh_Đức_Hr

#TC_Kdvt_Minh_Đức_Hr

