Для начала вам нужно найти, вспомнить или запросить у вашего специалиста доступы в рекламный кабинет «Яндекс.Директа». Это логин и пароль от почты в «Яндексе».

Если вы работаете через сервис «eLama»

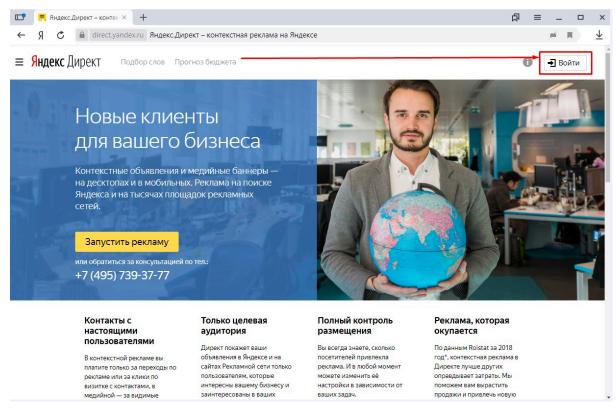
У вас тоже должен быть логин и пароль от аккаунта в «Яндексе». Логин выглядит примерно вот так «e-16245555» или так «e-1624555@yandex.ru».

Если вы работаете через агентство

У вас тоже должен быть клиентский доступ: логин и пароль к рекламному кабинету. Этот доступ будет с некоторыми ограничениями, но вам это никак не помешает.

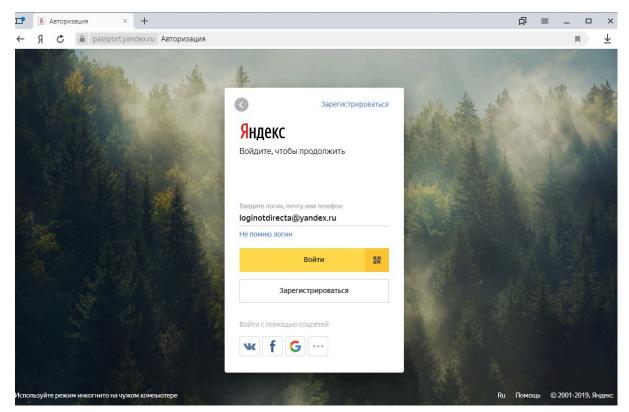
Вход в рекламный кабинет

Открываем сервис <u>«Яндекс.Директ»</u> и жмем кнопку «Войти».



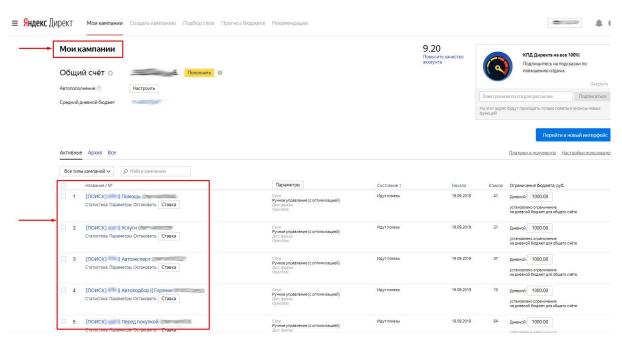
Так выглядит сервис «Яндекс.Директ», когда мы еще не авторизовались в «Яндексе».

Вводим логин и пароль.



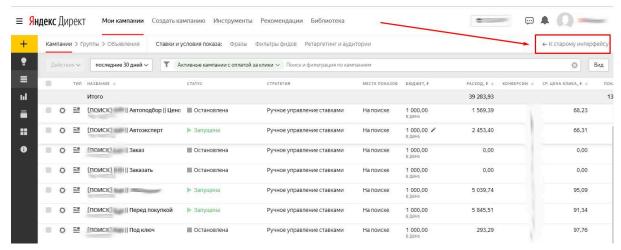
Страница авторизации в «Яндексе».

В итоге вы должны увидеть заголовок «Мои кампании» и список ваших рекламных кампаний.



Так выглядит рекламный кабинет «Директа» — страница «Мои кампании».

Если у вас открылся новый интерфейс «Яндекс.Директ», то просто нажмите «К старому интерфейсу».



Потом можно будет обратно вернуться в новый интерфейс по кнопке «Перейти в новый интерфейс».

Я буду рассматривать все на примере старого интерфейса, потому что большинство рекламных кампаний работают именно в нем.

Параметры для оценки качества настройки рекламной кампании, которые будут дальше, расположены не в порядке важности, а в порядке удобства для аудита.