

~通路策略與區域行銷技術~

業務高手系列

課程目的

- 1.促使營業額快速成長,本課程從行銷4P理論建構行銷手法,使您奔馳在行銷市場上,得以過關斬將,手到擒來,勝利在惟握之中。
- 2.促使營業管理者掌握市場狀況及運用管理手法,以提高有效的業務活動為目標。

課程內容

第一單元:通路策略

- 一、市場調查與規劃。
- 二、市場區隔方法。
- 三、市場成長的三向量。
- 四、提高通路佔有率的手法。
- 五、提高市場佔有率的手法。
- 六、提高據點佔有率的手法。
- 七、市場成長機能開發要領。
- 八、個案實務交流。

第二單元:區域行銷技術

- 一、市場管理。
- 二、市場戰略策定。
- 三、目標管理與績效評估。
- 四、業務人員教育訓練。
- 五、行動管理。
- 六、客戶與銷售管理。
- 七、產品管理。
- 八、經銷商績效評估。

參加對象

- 1.業務經理。
- 2.業務副理。
- 3.業務課長或主任。
- 4.業務組長。
- 5.業務相關人員。
- 6.行銷企劃人員。

講師介紹:彭信良先生(榮獲2001年度企業經營顧問楷模)

- 1.學歷:國立台北工專工業工程科、國立台灣科技大學工管系。
- 2.經歷:群英企管總經理、群力顧問總經理、成功大學顧問師班講師、中國生產力中心顧問師班講師、聯合輔導中心財務顧問師班講師、中華民國企管顧問協會高級顧問師班講師、逢甲大學企管系兼任講師、勤益科技大學流管系、台中技術學院流管系兼任講師、雲林科大工管系兼任講師、輔導高雄長明街、翔美食品連鎖、台灣寶島鐘錶...等海內外企業350家以上。

上課日期:113年3月27日(週三),9:00~16:00 共計6小時。

上課地點:臺南市南區南門路261號2樓第四會議室(台南市勞工育樂中心)。

課程費用:每位NT:2,300元(含文具、教材、講義、營業稅、午餐等)二人以上九折。

繳費方式:1.上課前繳清費用,可用現金或即期支票,抬頭請寫『群力顧問股份有限公司』。

2.銀行匯款:台中銀行潭子分行,帳號039-22-1020679,戶名:群力顧問股份有限公司。

報名方式:1.請填妥報名表,利用傳真報名。TEL:04-2241-5742 FAX:04-2241-1311 李小姐

2.或請至:台中市北屯路390號3樓之1『群力顧問股份有限公司』現場報名。

即日起接受報名,額滿截止。

3.或請上:<http://www.chunlee.com.tw/>或chunlee-consulting.com/ 網站查詢招生課

程。

請沿虛線剪下

報名表 (請多利用傳真報名,謝謝!)

通路策略與區域行銷技術(3月27日) 台南班					
NO	姓名	職稱	學歷	年齡	公司產品種類

公司名稱				統一編號	
公司地址				發票地址	
電 話		傳 真		聯 絡 人	
參加費用				1. <input type="checkbox"/> 公司指派	2. <input type="checkbox"/> 自行參加
繳費方式	1. <input type="checkbox"/> 現金 2. <input type="checkbox"/> 支票 3. <input type="checkbox"/> 匯款			e-mail	

請詳填各項內容, 本表若不敷使用, 請自行影印, 謝謝! 歡迎包班訓練, 另有優惠!