

【哲也】

おとさん、皆さまごきげんよう！

おとさん長文おつです！

闇堕ちの話を聞いて閃いたことをツラツラと書かせて頂きます。

僕は闇堕ちした事もあるし、逆にやたら素直になって
うまく行ったこともあったし
おとさんのように誰かの「相談」に乗ったこともあるので

「あるある」と思いながら読みました。

今日は文章量が多くなりそうです...

- ・素直さ
- ・行動力

ですが、読んで最初に閃いたのが

- ・素直さの欠如→不信感(自分でもあり他人やその他に対して)
- ・行動力の欠如→エネルギー不足

です。

素直になれない人って、
「自分のことも相手のことも信じてない」って事が多いと思いました。

根深い問題なのですが、
自分を信じてないから言われたこと(アドバイス等々)を
自分の観念フィルターに置き換えて

アドバイスや意見→自分の出来てない所(自分は出来ないダメな人)

と、「否定された！」と捉えるように思いました。

実際出来てないから落ち込む必要もないのだけど
それを隠して生きていこうとしていたのに

コンサルではその部分をさらけ出されてしまうので、
そこに向き合わされると苦痛で逃げ出したくなるのも分かります(笑)

自分が出来てないし、それを乗り越えられない...という
観念が自分を縛り付けているように思います。

それと同時に自分以外の人間を通して
「信じること」が出来てないので、

「あなたのことを信じて応援します」っていう思いに対しても
「いや、本当は信じてないんでしょう...」

と、否定に走ることも多いように思います。

あと、穢れ(けがれ)が多い...!!! (笑)
世の中のくだらない様々な思い込みや想念や悪い物に影響されているのかと

※誰かのことを言っているのではなく、私の体験談です。
間に受けなくても大丈夫です(笑)

そして行動力→エネルギー不足ですが

そもそも何かをする活力が無い人が多いように思います
(大人は特に)

(おとさんはエネルギーが高い故、おこぼれを貰いにエネルギー不足な人が集まるのかもですが
...)

行動をするためのエネルギーがないので
おとさんと会話をしてエネルギーを貰っても、すぐに使い果たして

行動に移る時にはすでに枯れ果てて
行動にエネルギーを割けない

ってパターンが多いかと。

この二つを抱えていたら

おとさんのいう【闇堕ち】にリーチ掛かってる感じでしょうか。

闇堕ちして全部リセットしないと次の展開まで行けないように思います。
※命取られないだけでもOKレベルなリセット

【闇堕ちリーチ！！&ビンゴ！！】みたいなw

自分が持っている
思い込みを見つめ直すこと

行動のエネルギーをしっかりと貯める
他に無駄遣いしない

というのが最初のスタートなのかなあと思いました...

他にも思いついたことはありますが、今日はこの辺で！

【あべ】
ごきげんよ～。

3/18.19
小田原に行くのですね！

ぜひ運転させて頂けたらと思います。
宜しく願います！！

まゆかさんのアウトプット見ました！
新潟で会えるのを楽しみにお待ちしておりますね！！
お気をつけて来てくださ～い！

素直さと行動力。

すぐ行動して、私の場合は変に考え始めてしまい、行動が止まり闇落ちしていくパターンを毎回してしまいます。

やると決める覚悟が必要だと思いました！
現在のあべは毎日続ける事を決めて、今日やらなければ明日もできないと決めてアウトプットを続けています。
今年こそはという思いで、くらいついてやっていければと
そして1人ではないという思いで進みたいと思います。

あべ

【まゆか】

ごきげんよう。

いつも刺さるな～と思いながらメルマガ読んでます。

素直さと行動力。

そして、手取り足取りお願いしたい...って姿勢あるなあ...と。

自分の考えを持つことから逃げて、今のその場の正解を探して...

「模範解答のような感想ですね」ってよく言われてたなあ。

そして、その場その場で発言するとどんどんちぐはぐに...

アウトプットもだんだん、読んでる人どう思うかな？とか、気になると文章書く時間がかかるようになって返す頻度が下がって行って...って言い訳ですね！

どんな場面でも、主体性を持つ必要があるし、課題も自分で見つけて、とりあえず行動して、こちらに確認をして...の流れが重要だな...と！

自ら闇に飛び込んでいくタイプですが、素直さと行動力が取り柄なので、自分に今出来ることで、貢献できることを考えつくまます。

いつもありがとうございます！

【哲也】

おとさん皆さまごきげんよう！

皆さま新潟楽しんでくださいね～！

今日は短めの返信になりますが

値付けについておとさんがアドバイスをしている姿を
何度か見させていただいたけど

「普通感覚」って大事だと思いました

意外と「普通感覚」で自分の商品やサービスを
眺めることが出来てない人が多いから

価格をミスるのだと思いました。

自分が提供している価値がどのくらいの物か
他の様々な商品と何が違うのか
どのくらいの頻度で使われるものなのか

あとサービスを提供している人だと

自分の未熟さや、お金をもらうことに対する
罪悪感みたいなものがあり
感情に振り回されている場合もあったり...
欲にまみれた値付けをしちゃうパターンもあったか

世の中のありとあらゆるものに値段がついているけど
それぞれの価格設定の意味とか裏側を紐解くと
沢山の発見がありそうですね

【あべ】
ごきげんよ～。

今日はゆっけさんと夜にお食事してまして、とても楽しいお食事でした！
ゆっけさんの言葉の一つ一つが面白くずっと笑っていました！
楽しい雰囲気でもたお会いできたらなと思いました。

小田原に私も一緒に運転していくことになりました！
宜しくお願いします。

値付けの極意。

値付けはすごく難しいと思います。
自分と商品とのバランス、価格によっては来たり来なかったりと商品を出す事でまた今の自分の
価格がわかってくると思いました！

まずはしっかりと商品構成から考えないといけないですね！
一つずつ勉強していきます。

つるけんさんとゆっけさん対談も聞きたいです！
明日から始まるつるけんさんコラムも楽しみにしてます！

あべ

【まゆか】
ごきげんよう。

ゆっけさん、新潟楽しまれましたか？
リアルで会って、想いを共有できるって、すごいことだなーと思いました！

私も、明後日新潟いきます！
今回はタイミングが会わなかったけど、ゆっけさんにもまたお会いしたいです♪

小田原行きも19日ゆかちゃんの舞台を観に東京行くので、前日から行けないか、昨日旦那が出
張から帰ってきたので、相談したいと思います！

とあるのオフ会参加はまだ参加したことないので、参加できると嬉しいなあ。

たまちゃんのやっているYouTube見ました✨
ろうそくの火とたまちゃんの声が癒されます～(*^_^*)

商品設計について、根付けについて。
悩むよなあとなに目線か分からないけど、思いました。

相場はあってないもの、みんなのやっているお仕事見ても、値づけって難しそう。サービスを受けてお支払するときに、高いかどうか気にしてたけど、諸々考えたら安いくらいだよー！！みたいなことも。

でも、「こんなにもらって大丈夫だろうか」
「この分の価値を提供できるのだろうか」とか色々考えちゃうなあとおもいましたー

そして、以前のメルマガで読んだ、なおきさんみたいに地域の相場に合わせて、ご本人が疲弊して、やりたいこと伝えたいことが制限されてしまったら、なおきさんの本来やりたいサービスを本当に必要としている人たちに届けられないんだなあと思って。
そしたら、本来やりたい商品の設計から値づけをすることで価格バランスが考えられるようになるし、本来届けたい人に届けられるようになるのかなー？

いずれにしても、私はまだまだ経験をたくさん積ませていただく段階！
一つずつ丁寧にと思いつつ、まず自分に出来ることを最大限やってみます！