

ТзОВ «НВП «Нафтовик» – впроваджено оцінювання системи взаємодії підприємства з клієнтами. Зокрема, використані підприємством оціночний шаблон вимог оптимального бізнес-партнера, розроблений науковцем економіко-експертний механізм для оцінки та налагодження клієнтських взаємовідносин.

Заслужують на увагу пропозиції Даляк Н.А. щодо застосування системного підходу при організації взаємодії з потенційними споживачами та посередниками, що сприятиме оптимізації збутової політики підприємства. (довідка від 12.02.2019 р.).



ТзОВ «НВП «НАФТОВИК»

Товариство з обмеженою відповідальністю, науково-виробниче підприємство «НАФТОВИК»
вул. Тичини 8* офіс 238, м. Івано-Франківськ, 76019 Україна
тел./факс (0342) 54-93-61;
E-mail: vdpatra@ukr.net

Довідка
про апробацію та впровадження результатів дисертаційного дослідження
Даляк Надії Анатоліївни на здобуття наукового ступеня кандидата
економічних наук

Цим підтверджуємо, що результати дисертаційного дослідження асистента кафедри підприємництва та маркетингу Івано-Франківського національного технічного університету нафти і газу Даляк Надії Анатоліївни стосовно впровадження оцінювання системи взаємодії підприємства з клієнтами є актуальним та дієвим в сучасних умовах інтегрованого ринкового середовища. Зокрема, використані підприємством оціночний шаблон вимог оптимального бізнес-партнера, розроблений науковцем економіко-експертний механізм для оцінки та налагодження клієнтських взаємовідносин.

Заслужують на увагу пропозиції Даляк Н.А. щодо застосування системного підходу при організації взаємодії з потенційними споживачами та посередниками, що сприятиме оптимізації збутової політики підприємства.

Вважаємо, що апробовані на підприємстві, запропоновані здобувачем Даляк Н.А. організаційно-методичні розробки та рекомендації, пов'язані з системою взаємодії з клієнтами підприємства, є доведено-обґрунтованими, несуть інноваційну та практичну значущість.

Директор,
кандидат технічних наук



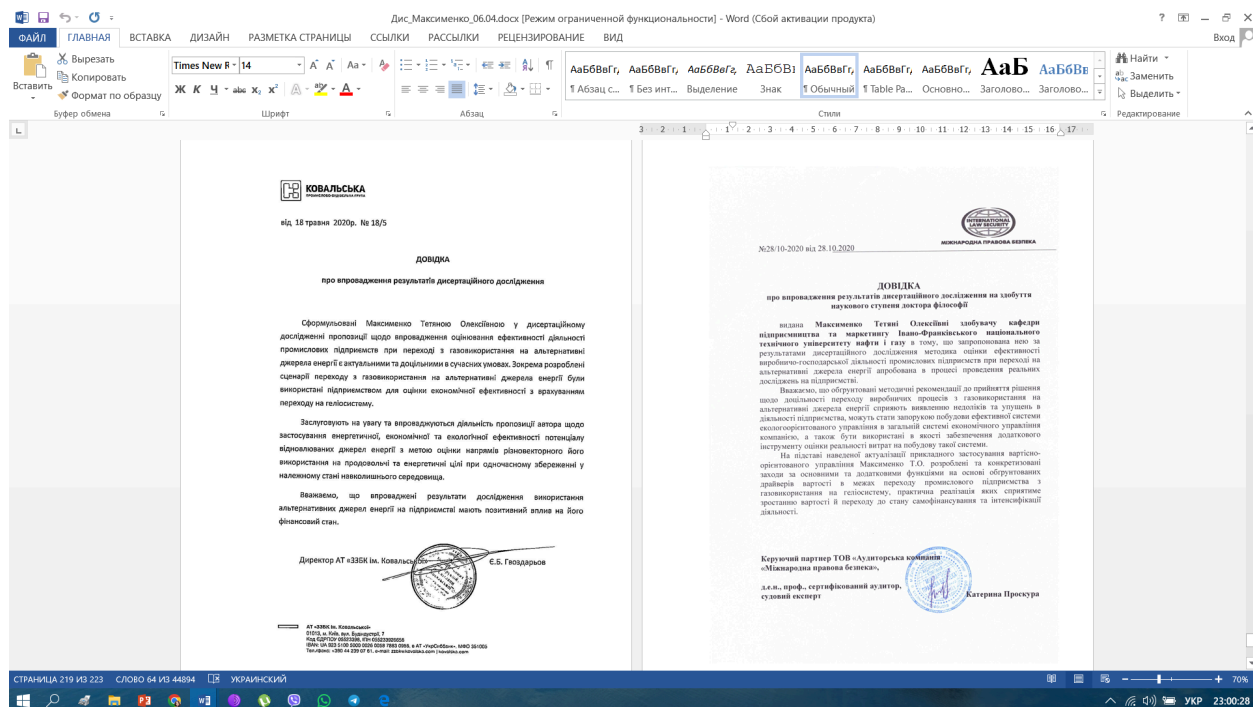
Патра В.Д.
12.02.2019 р.

Окремі результати дисертації знайшли практичне впровадження в практичній діяльності таких структур: підприємств промислово-будівельної групи Ковальська (довідка № 18/5 від 18.05.2020 р.) щодо сценаріїв переходу підприємств з газовикористання на альтернативні джерела енергії (в т. ч. геліосистему); ТОВ «Аудиторська компанія «Міжнародна правова безпека» (довідка № 11/05-2020 від 21.05.2020 р.) та ТзОВ «Торговий дім «Лубнигаз» (довідка № 430 від 11.05.2020 р.), зокрема щодо запропонованих автором методичних рекомендацій до оцінювання ефективності діяльності підприємств при переході з газовикористання на альтернативні джерела

енергії, що сприяють виявленню недоліків та упущень в діяльності підприємства; ТзОВ «ІФ-Кісмет» (довідка № 52/12-2020 від 12.02.2020 р.) в частині оцінки ефективності відновлюваних джерел енергії, їх потенціалу та розробки системи економіко-енергетичних показників виробництва електроенергії, що дає змогу визначити переваги використання в промисловому виробництві порівняно з традиційними, а сформовані етапи процесу переходу промислового підприємства з газовикористання на геліосистему та оцінювання вартості такого переходу дозволять суттєво скоротити час на проведення передінвестиційного аналізу, а також позбавлять підприємство від зайвих витрат в процесі прийняття управлінського рішення щодо такого переходу.

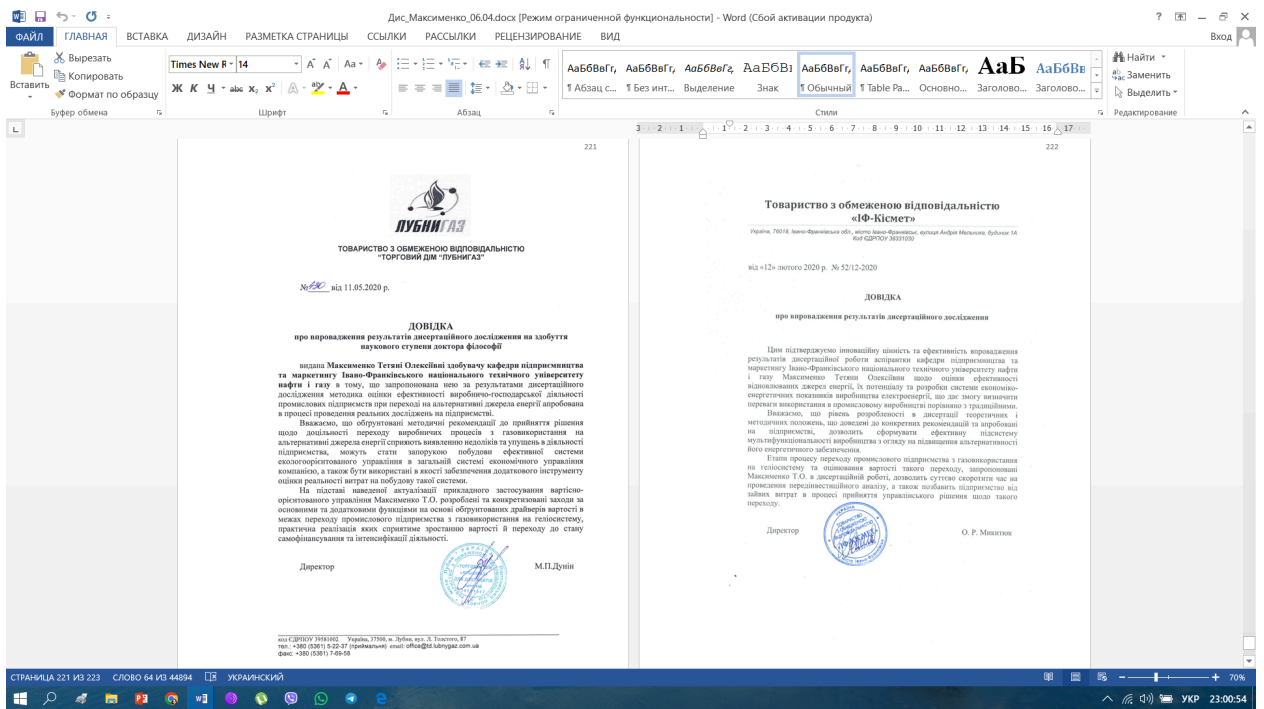
1. Довідка про впровадження результатів дисертаційного дослідження підприємств промислово-будівельної групи Ковальська № 18/5 від 18.05.2020 р.

2. Довідка про впровадження результатів дисертаційного дослідження ТОВ «Аудиторська компанія «Міжнародна правова безпека» № 11/05-2020 від 21.05.2020 р.



3. Довідка про впровадження результатів дисертаційного дослідження ТзОВ «Торговий дім «Лубнигаз» № 430 від 11.05.2020 р.

4. Довідка про впровадження результатів дисертаційного дослідження ТзОВ «ІФ-Кісмет» № 52/12-2020 від 12.02.2020 р.



Основні положення та результати дисертаційного дослідження впроваджено у практичну діяльність: ТОВ «Чернігівгаз збут» (№ 14701. Сл. 6544/1-0620 від 10.06.2020 р.), апробовано аспекти методики проведення економіко-експертного дослідження формування тарифів на послуги газорозподільних компаній, що дозволить визначити можливі аспекти збалансування інтересів усіх суб'єктів ринку природного газу, дотичних до встановлення плати за вказану послугу, як наслідок виникає можливість підприємства забезпечувати принцип інформаційної відкритості;



ЧЕРНІВГАЗ
ЗБУТ

ТОВ «ЧЕРНІВГАЗ ЗБУТ»
ІПН 395763825263
п/р UA13300647000000026006010050
АБ «Кліринговий Дім»
МФО 300647
Код 39576385

14701-АІ-6544/1-0620
10.06 2020р

ДОВІДКА

про впровадження результатів дисертаційного дослідження

Розробки та результати дисертаційної роботи аспіранта кафедри підприємництва та маркетингу Івано-Франківського національного технічного університету нафти і газу Столяр О.О. є обґрунтованими доведеннями, зокрема в частині аспектів методики проведення економіко-експертного дослідження формування тарифів на послуги газорозподільних компаній, яка дозволяє визначити збалансування інтересів усіх суб'єктів ринку природного газу, дотичних до встановлення плати за вказану послугу, що як наслідок дає можливість підприємству забезпечувати принцип інформаційної відкритості підприємства.

В цілому, апробовані на підприємстві основні напрями вдосконалення існуючої архітектури тарифоформування, запропоновані Столяр О.О., сприяють підвищенню якості та координації управлінських рішень.

Директор



І.М. Луста

Регіональної газової компанії «Івано-Франківськгаз» (№ 100 від 12.06.2020 р.), апробовано методичні підходи вдосконалення існуючої архітектури тарифоформування;



РЕГІОНАЛЬНА
ГАЗОВА КОМПАНІЯ
ІВАНО-ФРАНКІВСЬКГАЗ

ДОВІДКА
про впровадження результатів дисертаційного дослідження

Методичні підходи, розробки та результати дисертаційної роботи аспіранта кафедри підприємництва та маркетингу Івано-Франківського національного технічного університету нафти і газу Столяр О.О. апробовані на підприємстві. Вважаємо їх цілісними, обґрунтованими та доведеними до стану впровадження на газорозподільних підприємствах.

Практичну цінність, за нашою думкою, має методика проведення економіко-експертного дослідження формування тарифів на послуги газорозподільних компаній, застосування в процесі контролінгу якої сприяє дотриманню балансу інтересів суб'єктів ринку природного газу, дотичних до встановлення плати за надавану послугу.

В цілому, апробовані на підприємстві методичні підходи вдосконалення існуючої архітектури тарифоформування, запропоновані Столяр О.О., носять характер інноваційності.

Голова правління



Шульга В.А.

Хмельницька обласна державна адміністрація (№0301-1266/20 від 19.06.2020 р.), апробовано удосконалення механізму тарифоутворення газорозподільних підприємств через імітаційну модель на основі оптимізаційного підходу до збереження інтересів зацікавлених сторін.


УКРАЇНА
ХМЕЛЬНИЦЬКА ОБЛАСНА ДЕРЖАВНА АДМІНІСТРАЦІЯ
ДЕПАРТАМЕНТ ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ, КУРТОРТІВ І ТУРИЗМУ
Майдан Незалежності, 2, м. Хмельницький, 29005,
тел. (0382) 76-51-52, факс 79-53-42, E-mail: khm_econ@adm-km.gov.ua. Код ЄДРПОУ 39924423

19.06.2020 № 03.01-1266/20

ДОВІДКА
про впровадження результатів дисертаційного дослідження

Видана про те, що основні результати дисертаційної роботи здобувача кафедри підприємництва та маркетингу Івано-Франківського національного технічного університету нафти і газу Столяр Оксани Олексіївни, представленої на здобуття наукового ступеню доктора філософії за спеціальністю 051 Економіка галузі знань 05 Соціальні та поведінкові науки, мають наукову і практичну цінність.

Практичний інтерес представляє запропоновані Столяр О.О. удосконалення механізму формування тарифів газорозподільних підприємств через застосування імітаційного моделювання на основі оптимізаційного підходу до збереження інтересів зацікавлених сторін.

Запропоновані Столяр О.О. удосконалення механізму формування тарифів на послуги газорозподільних компаній можуть бути впроваджені в діяльність підприємств, що дозволить визначити збалансування інтересів усіх суб'єктів ринку природного газу, дотичних до встановлення плати за вказану послугу.

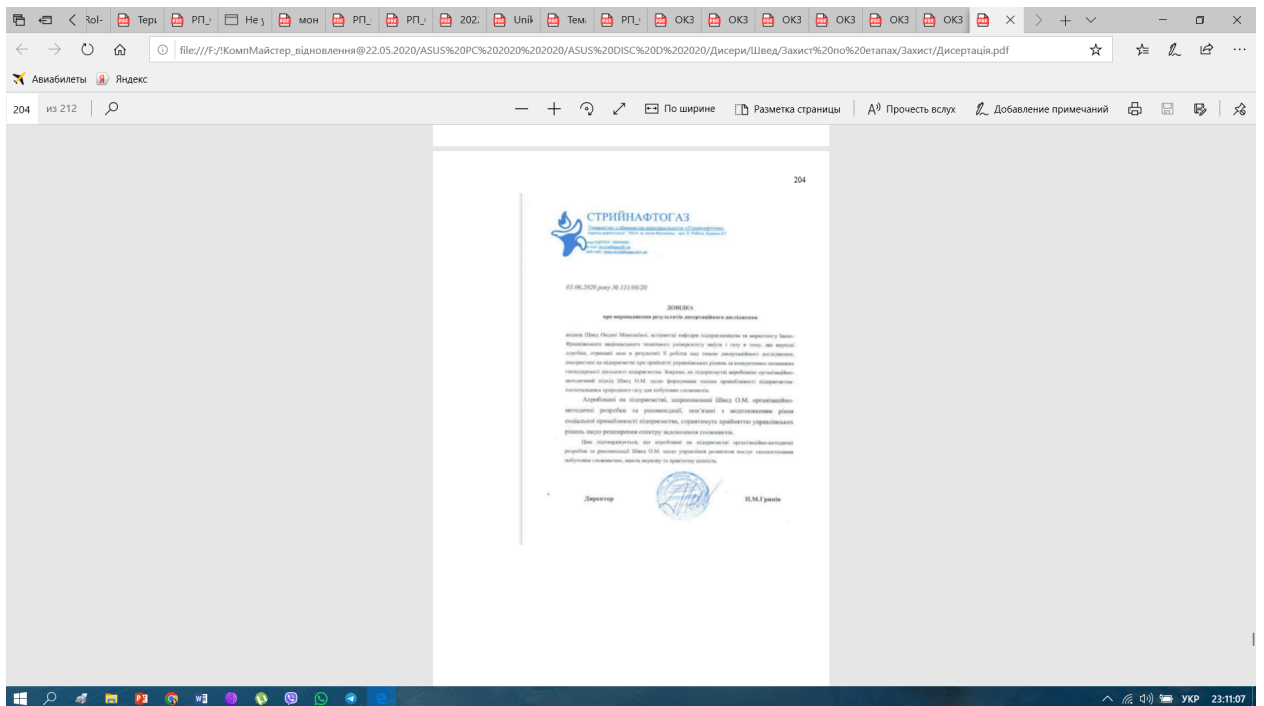
Директор Департаменту _____

Олена БОХОНСЬКА

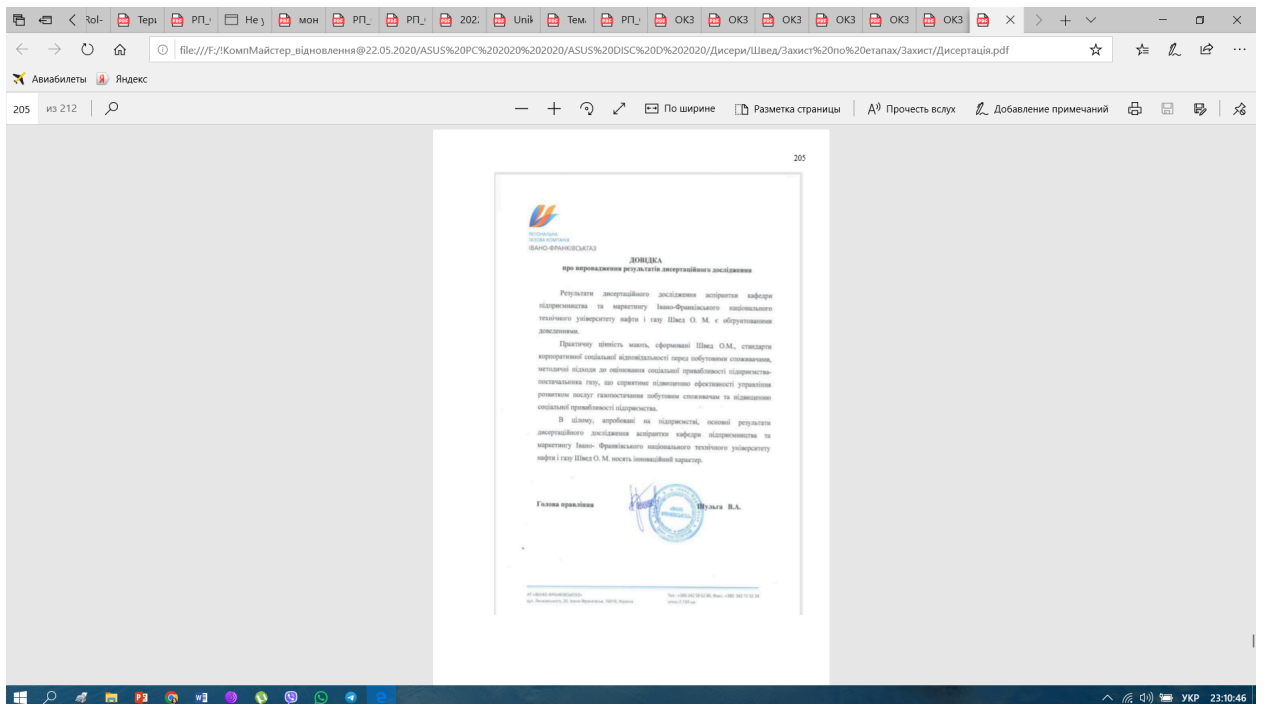


Окремі положення дисертаційного дослідження щодо управління розвитком послуг газопостачання побутовим споживачам, зокрема щодо формування оцінки привабливості

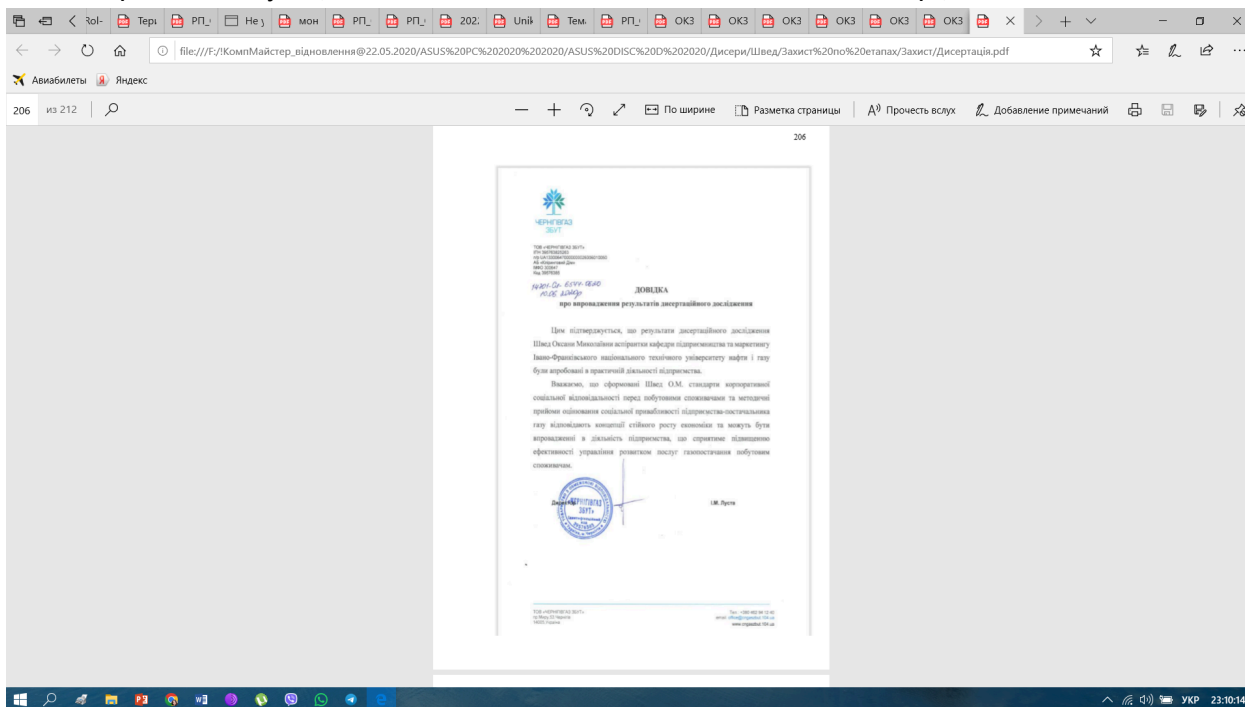
підприємства-постачальника природного газу для споживачів були апробовані на ТзОВ «Стрийнафтогаз» (довідка №131/06/20 від 03.06.2020 р.);



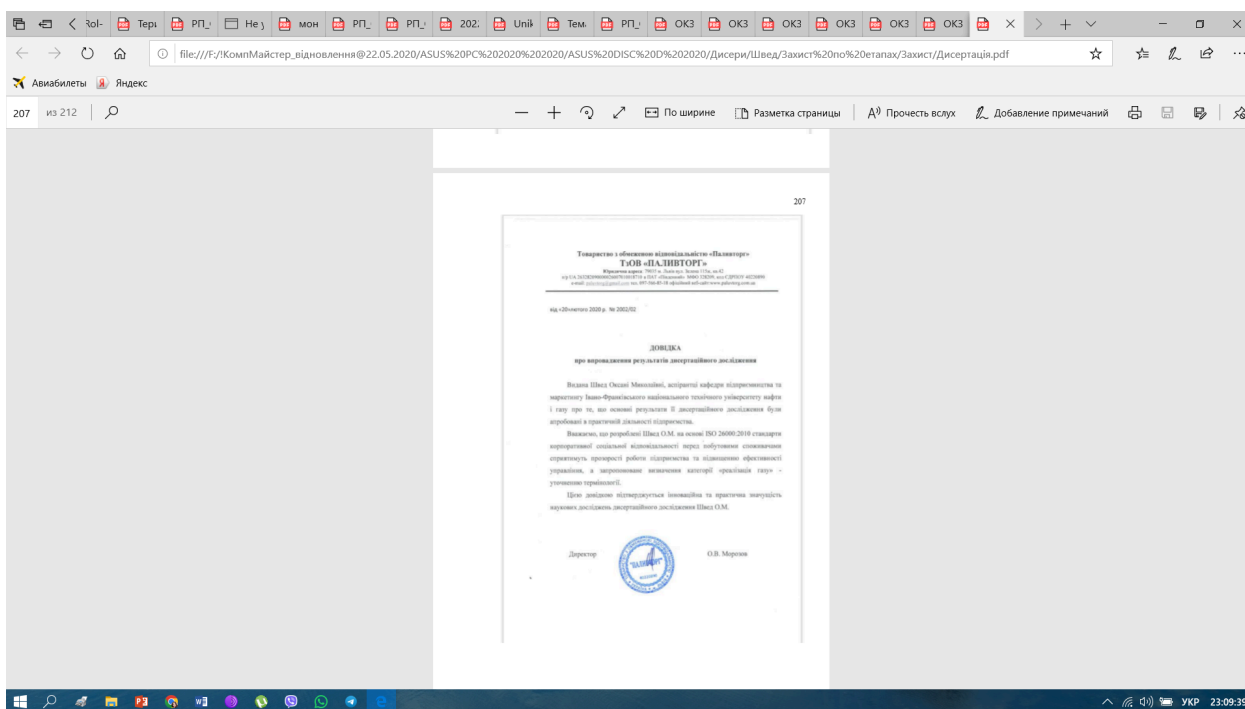
щодо стандартів корпоративної соціальної відповідальності перед побутовими споживачами та методичні прийоми оцінювання соціальної привабливості підприємства-постачальника газу впровадженні в діяльність АТ «Оператор газорозподільної системи «ІваноФранківськгаз»» (довідка №766/1 від 10.04.2020 р.),



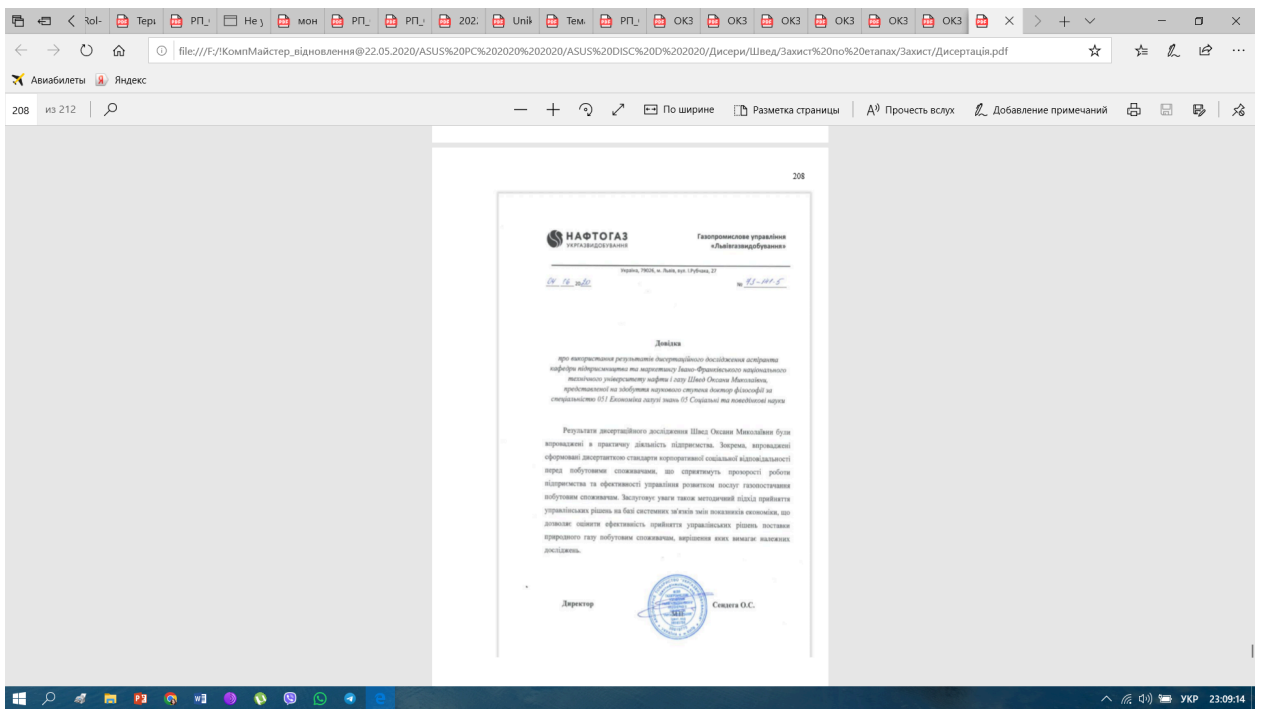
ТОВ «Чернігівгаз збут» (довідка №14701-СП-6544-0620 від 10.06.2020 р.),



ТзОВ «Паливоторг» (довідка №2020/02 від 20.02.2020 р.);



щодо стандартів корпоративної соціальної відповідальності перед побутовими споживачами, методичного підходу до прийняття управлінських рішень на базі системних зав'язків змін показників економіки, вирішення яких вимагає належних досліджень – в діяльності Філії газопромислового управління «Львівгазвидобування» АТ «Укргазвидобування» (довідка № 21345/4-05/20 від 18.05.2020 р.);



щодо коефіцієнту регіональності при визначенні споживачем привабливості підприємства-реалізатора газу в умовах становлення конкурентного ринку постачання природного газу – у діяльність ТзОВ «Благогаз збут» (довідка № 2901/02 від 29.01.2020 р.).

