

SESIÓN DE APRENDIZAJE N° 2

Elaborando nuestro proyecto emprendedor navideño

Comp./Capacidad	Propósito	Desempeño	Criterios	Producto
Gestiona Proyectos de emprendimiento económico o social/ Crea propuestas de valor	Propone ideas creativas de propuesta de valor para sus emprendimientos	Organiza e integra información reconociendo patrones entre los factores de esas necesidades y problemas	Recoge en equipo información sobre necesidades o problemas de un grupo de usuarios de su entorno sobre su propuesta emprendedora y proyecto emprendedor, empleando técnicas como entrevistas grupales estructuradas y otras.	Ficha de análisis de proyecto emprendedor

PLANIFICANDO MI PROYECTO EMPRENDEDOR NAVIDEÑO

❖ Integrantes:

- ✓ Coordinadora: _____
- ✓ Secretaria: _____
- ✓ Asistente en tecnología: _____
- ✓ Encargada de Marketing: _____
- ✓ Encargada de presupuesto y procesos: _____

❖ Nombre **emprendedor** del equipo: _____

PROPUESTAS

☒ IDEA 1: _____

☒ IDEA 2: _____

Mi idea es: (Detalla en que consiste)

Los materiales que podría utilizar:

¿Cuánto me costaría realizarla?

Boceto de mi idea

IDEA 3: _____

Mi idea es: (Detalla en que consiste)

Los materiales que podría utilizar:

¿Cuánto me costaría realizarla?

Boceto de mi idea



Mi idea es: (Detalla en que consiste)

Los materiales que podría utilizar:

¿Cuánto me costaría realizarla?

Boceto de mi idea

SESIÓN DE APRENDIZAJE 2

ANALIZAMOS NUESTRO EMPRENDIMIENTO CON EL LIENZO LEAN CANVAS

Comp./Capacidad	Propósito	Desempeño	Criterios	Producto
Gestiona Proyectos de emprendimiento económico o social/ Crea propuestas de valor	Propone ideas creativas de propuesta de valor para sus emprendimientos	Organiza e integra información reconociendo patrones entre los factores de esas necesidades y problemas	Recoge en equipo información sobre necesidades o problemas de un grupo de usuarios de su entorno sobre su propuesta emprendedora y proyecto emprendedor, empleando técnicas como entrevistas grupales estructuradas y otras.	Lienzo lean canvas de mis propuestas de valor

❖ EVALUAMOS NUESTRA ALTERNATIVA DE SOLUCIÓN

Indicaciones:

1. **Escribimos el nombre de las ideas**
2. **Valoramos del 0 al 5 donde 0 es la menos y 5 el más**

	IDEA 01	IDEA 02	IDEA 03
Es viable: ¿es económicamente viable?			
Es deseable: ¿lo desean las personas?			

Es factible: técnicamente factible			
Total			

Dejamos aún pendiente la idea solución o la colocamos con lápiz, para seguir evaluándola

Idea de solución seleccionada

❖ **CUADRO COMPARATIVO DE GASTOS POR PROYECTO**

<i>Idea 1</i>	<i>Materiales</i>	<i>Costo individual</i>
<i>Total</i>		
<i>Idea 2</i>	<i>Materiales</i>	<i>Costo individual</i>
<i>Total</i>		
<i>Idea 3</i>	<i>Materiales</i>	<i>Costo individual</i>

Modelo de Negocio Lean Canvas

Proyecto 1_ muñeca de nieve _

Problema	Solución	Propuesta única de valor	Ventaja especial	Segmento de clientes
	Métricas clave		Canales	
Estructura de costos			Flujo de ingresos	

Modelo de Negocio Lean Canvas

Proyecto 2 : _____

Problema	Solución	Propuesta única de valor	Ventaja especial	Segmento de clientes
	Métricas clave		Canales	
Estructura de costos			Flujo de ingresos	

Modelo de Negocio Lean Canvas

Proyecto 3 : _____

Problema	Solución	Propuesta única de valor	Ventaja especial	Segmento de clientes
	Métricas clave		Canales	
Estructura de costos			Flujo de ingresos	

Realizamos nuestra malla receptora de la Información

Luego de la entrevista podremos llenar con los datos obtenidos

Cosas interesantes	Críticas constructivas
Preguntas	Nuevas ideas