

Fiche réponse à l'exercice 1

Elément : TEC1

Groupe : B2

Réalisé par : Elmehdi Nachit

Encadré par : Pr BAYED

1-

a)

Hakim Alilou est un jeune chercheur Marocain, lauréat de l'émission « **Challengers** » grâce à son projet « **Culture de plants in vitro** » l'ayant concrétisé par la suite en créant sa propre entreprise « **Vitroplants Maroc** ».

b)

Le projet de **Hakim Alilou** : « **Culture de plants in vitro** » s'inscrit dans le domaine des biotechnologies végétales et vise à multiplier et commercialiser des Vitro Plants (plantes sélectionnées indemnes des maladies et certifiées par la technique de la culture in vitro (au laboratoire)). Il s'agit d'une technique pointue qui consiste à prendre une partie de la plante (des cellules ou des tissus végétaux) et la multiplier dans un milieu de culture convenable (macro et micro éléments, hormones de croissance...) contenant tous les besoins en éléments nutritifs de la plante. Produisant ainsi des milliers de plantes en courte durée et de bonne qualité pendant toutes les saisons de l'année.

Ce projet a pour objectif la culture en masse des plantes aromatiques et médicinales qui vont servir à l'extraction, la purification et la caractérisation des huiles essentielles et des produits purs utilisés dans la médecine traditionnelle et le cosmétique. Il vise aussi à conserver des plantes menacées endémiques du Maroc.

2-

a)

Hakim Alilou a en premier lieu obtenu son Doctorat en Biotechnologies Végétales à la faculté des sciences, Université Ibn Zohr d'Agadir. En obtenant le prix du jury attribué par 2M, Hakim Alilou a suivi plusieurs formations pour être à même de maîtriser la gestion de son projet: une à la faculté des sciences et techniques de Mohammedia, une autre à la Chambre de commerce et d'industrie de Béni Mellal. Il a participé également au séminaire « Méthodes de communication et savoir développer le réseau » à l'ISCAE.

Son parcours est multidisciplinaire, riche et varié. En effet, même s'il est biologiste, il a décidé de suivre d'autres formations complémentaires dans la gestion et le développement personnel afin d'être capable à mener son projet.

b)

En premier lieu, **Hakim** a établi des contacts avec des prospects de Belgique et des associations. Ensuite, après avoir créé sa société, « **Vitroplants Maroc** », il a déposé sa marque. **Hakim Alilou** a alors signé deux contrats avec l'Office Régional de la Mise en Valeur de Tadla (ORMVAT) pour un terrain de 2 hectares et un local à aménager en laboratoire de culture in vitro. Après sa participation au Salon international de l'agriculture à Meknès et à des congrès internationaux, **Hakim** est en train de finaliser son dossier de crédit avec la banque.

3-

a)

Les éventuels clients de **Hakim Alilou** sont :

- Les sociétés de fabrication des produits cosmétiques et de parfumerie.
- Les sociétés spécialisées dans l'extraction, la purification et la caractérisation des huiles essentielles et des produits purs utilisés dans la médecine traditionnelle.
- Les sociétés pharmaceutiques et paramédicales.
- Les banques de gènes visant à conserver les plantes menacées endémiques du Maroc et à l'étranger.

b)

Oui, j'en connais plusieurs dont je cite **Issam Darui**, un jeune chercheur de 22 ans, originaire de la ville d'Oujda et qui opère dans le secteur des technologies, il a réussi à monter sa propre entreprise « **Lagare.ma** » permettant de simplifier de manière intelligente et efficace le voyage en autocar partout à travers le Maroc. Il est le seul Marocain classé dans le top 30 des jeunes entrepreneurs africains les plus prometteurs selon le magazine américain Forbes.

c)

Oui, c'est un parcours qui m'attire puisqu'en créant sa propre entreprise on devient plus indépendant en termes d'organisation, de décision, de créativité... Ainsi notre potentiel de gain à long terme n'aura pas de limite.

d)

A mon avis, un jeune scientifique a deux possibilités de parcours à suivre :

- Devenir un salarié (employé) en travaillant dans une société nationale ou multinationale dans le cadre du secteur privé, public ou semi public.

-Devenir entrepreneur en créant sa propre entreprise.