ТЕСТ: „ИНТЕРВЮ ЗА РАБОТА“

ЧАСТ I: ВЪПРОСИ С ИЗБОР НА ОТГОВОР (MCQ)

1. Кое е най-подходящото време за пристигане на интервю за работа?

- А) Точно в уречения час.
- Б) 30-40 минути по-рано, за да покажете голяма мотивация.
- В) 10-15 минути по-рано.
- Г) 5 минути след началния час, за да изглеждате заети.

2. Какво означава акронимът STAR – методът, използван за отговори на поведенчески въпроси?

- А) Ситуация, Задача (Task), Действие (Action), Резултат.
- Б) Стратегия, Тактика, Анализ, Решение.
- В) Статус, Опит (Timeline), Автобиография, Референции.
- Г) Спокойствие, Търпение, Аргументация, Реализъм.

3. Когато интервюиращият ви попита „Разкажете ми за себе си“, на кои елементи трябва да наблегнете като ученик без трудов опит?

- А) За личните си хобита, домашните любимци и семейната история.
- Б) За подробна критика към образователната система и защо училището ви е било скучно.
- В) За образованието си, училищни проекти, придобити умения и мотивацията си за тази позиция.
- Г) Трябва да отговорите, че всичко важно вече е написано в CV-то и няма какво да добавите.

4. Как трябва да постъпи кандидатът, ако по време на интервюто получи въпрос, чийто отговор не знае или няма опит с казуса?

- А) Да измисли история на момента и да излъже, за да не изглежда некомпетентен.
- Б) Да замълчи и да изчака интервюиращият сам да премине на следващия въпрос.
- В) Да признае честно, че няма опит с това, но да обясни логически как би подходил към решаването му.
- Г) Да каже: „Това не влиза в задълженията ми, така че не ме интересува.“

5. Кой от следните въпроси е ПОДХОДЯЩ да зададете вие на интервюиращия в края на срещата?

- А) „Колко дни платен отпуск мога да взема веднага след като започна?“
- Б) „Проучвате ли профилите на кандидатите във Facebook и Instagram?“

- В) „Какви са най-големите предизвикателства пред екипа, в който ще работя, през следващите месеци?“
- Г) „Нямам въпроси, всичко ми е ясно.“

ЧАСТ II: КАЗУСИ И ОВЛАДЯВАНЕ НА СИТУАЦИЯТА

Казус 1: „Въпросът-клопка за слабостите“

Интервюиращият пита 12-класника Георги: „Коя е най-голямата ти слабост?“. Георги отговаря: „Аз съм страшен перфекционист и много се раздавам за работата, това ми е проблемът.“

- **Въпрос към ученика: Оценете отговора на Георги. Успешна стратегия ли е това?**

Казус 2: „Невербални сигнали“

По време на интервю за позиция „Продавач-консултант“, кандидатът Мария говори изключително тихо, седи със скръстени пред гърдите ръце, гледа предимно в пода и постоянно поправя косата си, въпреки че отговорите ѝ са фактологически отлични.

- **Въпрос към ученика: Какво послание изпраща Мария на интервюиращия чрез езика на тялото си и защо това може да ѝ попречи да получи работата?**