

1.Тема: ⚡ Как получить больше прибыли перед Новым годом?

Прехедер: Предлагаем 3 крутых сервиса от билайн бизнес

2.Тема: ⚡ Специальное предложение для увеличения продаж к Новому году

Прехедер: 3 полезных инструмента для работы с клиентами

3.Тема: ⚡ Как справиться с потоком клиентов на Новый год

Прехедер: Три сервиса от билайн бизнес для увеличения продаж

Как бизнесу получить больше прибыли перед Новым годом

Хотите увеличить выручку в пиковый сезон, но боитесь зря потратить рекламный бюджет или не справиться с наплывом входящих заявок?

Три инструмента билайн бизнес помогут вам найти людей, готовых купить ваш продукт, а также рассказать о новогодних акциях и принять входящие звонки.

Расскажите клиентам о новогодних скидках

Настройте SMS-рассылку, чтобы поздравить постоянных покупателей и напомнить о своих товарах и услугах.

1. Расскажите клиентам о праздничных акциях или предложите идеи для подарков.

Людей, знакомых с вашим продуктом, привлечь к повторной покупке проще.

2. Запустите рассылку за 10 минут.

Загрузите телефоны из своей клиентской базы, используйте конструктор текстов для SMS, если у вас нет своих шаблонов.

3. Отправляйте сообщение от своего имени.

В настройках рассылки укажите название бренда. Так клиенты увидят, что предложение о скидках пришло действительно от вас.



Получите скидку до 15%

Найдите новых клиентов

Привлекайте людей, которые заинтересованы в вашем продукте, не тратьте рекламный бюджет на рассылку спама.

1. Среди 50 млн абонентов выберите новых клиентов. С помощью сервиса билайн.ПРОдвижение настройте рекламу так, чтобы ее видела только целевая аудитория.

Если вы продаете игрушки, расскажите о своем товаре клиентам с детьми, которые живут в вашем городе.

2. Используйте несколько каналов, чтобы охватить больше заинтересованных людей: закажите голосовой обзвон и SMS-рассылки, запустите баннерную рекламу или Push-уведомления.

В личном кабинете билайн бизнес можно запустить все виды рекламы, а система

подскажет, какие настройки подойдут, чтобы найти ваших покупателей.



Запустите рекламную кампанию

Примите все звонки во время новогоднего ажиотажа

Подключите облачную АТС и принимайте до 100 звонков одновременно, чтобы все клиенты смогли до вас дозвониться.

- 1. Не тратьте деньги на специальное оборудование и сим-карты** — для подключения облачной АТС достаточно интернета.
- 2. Принимайте входящие вызовы с любого устройства** без привязки к одному месту.
- 3. Привлеките больше клиентов с бесплатной линией 8800.** Покупателям не придется платить за звонки, и они охотнее будут обращаться к вам, а не к конкурентам.



Подключите бесплатно на 15
дней

Напишите на почту личного менеджера билайн бизнес, чтобы получить персональное предложение по каждому продукту.

B2Blog

Читайте в блоге билайн бизнес статьи о том, как эффективно рекламироваться и повышать качество обслуживания клиентов.

Ссылка на статью из
[блога](#)

Ссылка на статью из
[блога](#)

Рассылка носит информационный характер и не является публичной офертой. С условиями оказания услуг, тарифами, ограничениями и требованиями к услугам вы можете ознакомиться на сайте b2b.beeline.ru.

***работа выполнена в рамках стажировки
в агентстве «Сделаем»**