

# Илья Бердыш

+7 (958) 179 42 93 | ilyaberdysh@gmail.com | [LinkedIn](#) | [Сайт](#)

3+ лет опыта управления продуктами в сфере ИИ. Начал карьеру в компании Ростелеком, управлял проектами в AnyData.ai, руководил командой 15 человек. Со-основал MyMeet.ai (оценка 120 млн руб), лид 3 AI-продуктов в Samokat.tech на 200+ млн рублей. Основные компетенции – формирование продукта от 0 к 1, продажи, управление командами исследований и разработки.

## ОПЫТ РАБОТЫ

2023-2024

### Samokat.tech

**Product Owner**, Москва

Управление discovery и delivery процессами продуктов с фин.эффектами на 200+ млн рублей в год, организация работы команды исследований и внедрения. Технологии: Python, Ruby, Go, Kafka, Grafana, LLMs + GenAI + Diffusion models, GAN, CV.

#### Достижения:

1. Запуск Molbert AI – ИИ редактор изображений, 100+ млн экономии при внедрении
2. Как ноукод и промпт-инженер запустил MVP AI Copywriter – продукт для генерации описаний в карточках товара, потенциальная экономия для компании 50+ млн рублей
3. Стартовал как проект NLP Toolkit – автоматизация клиентской поддержки (задачи классификации, суммаризации и генерации в стилистике бренда), 100+ млн потенциальных фин.эффектов

2022-сейчас

### Mymeet.ai / Со-основатель

, Москва

Найм и управление командой продукта (до 10 чел), привлечение инвестиций, управление юнит-экономикой и воронкой внутри продукта. Работа с fine-tuning GPT-4 и опенсорс LLM-моделями.

#### Достижения:

- 350+ платящих пользователей, 700 тыс. руб MRR
- Оценка компании – 50 млн, инвестиции от ангел-инвесторов

2022-2023

### AnyData.ai / Senior Project Manager

, USA

Студия разработки AI/ML продуктов

Управление и развитие команды фулл-стек разработки, промпт-инжиниринг. Стэк разработки: React Node JS, Python, PostgreSQL, AWS, Azure Cloud. Ключевые метрики: T2M, выручка.

#### Достижения:

- Выполнено 20+ проектов на \$200k+ бюджета с 85% попаданием в сроки

2020-2022

### Product University / Product Manager

, Москва

- Запущено 10 новых образовательных блоков и более 30 курсов, общая выручка курсов по году 20+ млн рублей, рост выручки 500%

2018-2019

### Ростелеком / Руководитель группы продаж

, Санкт-Петербург

- Создан с нуля отдел продаж 30 человек, выстроены процессы найма и роста сотрудников, выполнение плана продаж 95% по году.

## ОБУЧЕНИЕ

2018

### РЭУ им. Г. В. Плеханова

Технологические машины и оборудование / Менеджмент предпринимательской деятельности

## ADDITIONAL INFO

Стажировки: Faberlic, PwC

Языки: английский C1, французский A1

Технические навыки: Jira, Confluence, Miro, Asana, Google Analytics, PostgreSQL, AWS, GitHub, Figma

Сертификаты и тренинги:

- 2022, Венчурная аналитика, фонд I2BF
- 2021, Startup School от Y Combinator
- 2020, How to run a mobile startup, Акселератор ВШЭ