

Cosa ci metto nel mio lavoro?

di Daniele Patassini DP Immobiliare Palombara Sabina

Ciao. Sono Sarah Frigati, della Frigati Immobiliare e oggi con questo video vorrei farti entrare nel dietro le quinte di quello che è il mio lavoro, o meglio di cosa ci metto ogni giorno.

Il lavoro dell'agente immobiliare ha, come tutti i lavori, tanti aspetti, positivi e negativi: e ognuno li affronta nel modo che ritiene più corretto e produttivo.

Non credo che ci sia una formula magica per aiutare le persone a realizzare il loro progetto di vendere o acquistare una casa, bensì una serie di azioni e comportamenti che ogni giorno cerco di attuare, per portare a casa un risultato e ricambiare i miei clienti della fiducia ricevuta, questi sì che sono stimoli essenziali per poter fare ancora, e ancora meglio. Ecco allora cosa ci metto dentro al mio lavoro...

Ci metto IMPEGNO ed ENTUSIASMO: per fare bene ci vuole tanta motivazione e costanza, non lasciando nulla al caso, tenendo conto di ogni situazione, di ogni elemento e di ogni possibile imprevisto, mantenendo sempre la concentrazione.

Perché è un mestiere in continua evoluzione e che richiede tempo e dedizione: per cui non si può costruire il rapporto tra due persone con esigenze diverse solo per fortuna o per caso. Se poi si aggiunge all'impegno anche l'entusiasmo, si riesce a portare i propri clienti verso i traguardi sperati con maggiore fluidità e leggerezza.

Ci metto ASCOLTO e CORRETTEZZA: sono elementi essenziali in ogni rapporto, da quello personale a quello sociale, a quello professionale. Ascoltare significa dare voce alle esigenze che ognuno ha, comprendere cosa mi stai dicendo e perché. Essere corretto significa indicare da subito ognuno le proprie volontà, senza infingimenti, con trasparenza. È un lavoro non semplice, non tutti siamo portati a dire le nostre cose a sconosciuti: ma quando si crea quella sinergia, tutto appare più naturale. E tutto va gestito con delicatezza e comprensione, rispettando ognuno le proprie posizioni: la tua che devi vendere o acquistare, la mia di professionista che devo aiutarti a farlo oppure semplicemente consigliarti in una scelta.

Ci metto una PREPARAZIONE CONTINUA: quello che serve per far funzionare tutto è anche essere sempre aggiornati, conoscere il mercato e le sue sfaccettature,

sfruttare tutta la tecnologia attuale, imparare a presentare gli immobili attraverso i moderni canali e metodologie, captare i trend del momento e conoscere il marketing applicato all'immobiliare, avere quindi una visione d'insieme e trasversale, che non si ferma a concludere un incarico o firmare una proposta ma va a guardare quello che c'è prima e dopo, perché l'intero percorso sia lineare, e quando un po' articolato, avere così i mezzi giusti per sistemarlo.

Spero di averti passato un po' di come svolgo questo lavoro.

Se vuoi ne parliamo di persona meglio, contattami pure. Son qui.

E questa è una pillola immobiliare per te.