

ДЧХ. Набор для выступлений

Автор материала - Артем Козлов <https://t.me/artemkozlov555>

Структура короткого продающего выступления (лифтовая презентация):

- 1. Тема + боль
- 2. Регалии + кейсы (почему вас должны слушать)
- 3. История (кейс)
- 4. Призыв к действию
- 5. Контакты или куда платить

Презентация

Как эксперту ЛЕГКО и с УДОВОЛЬСТВИЕМ выступать публично, быть полезным и при этом продавать с конверсией выше 50%? [\(ссылка\)](#)

Видео №1

“Как Артем Козлов за 3 минуты сделал 6 продаж из 8 незнакомых человек в комнате (конверсия 75%)” [\(ссылка\)](#)

Видео №2

“Как Антон за 2 минуты получил 6 лидов из 11 человек в зале (конверсия 54;)” [\(ссылка\)](#)

- Провел самопрезентацию на нетворкинге с конверсией 54% (6 из 11 человек пришли к нему на сеанс) за счет короткой структуры продающей презентации
- Продал свои услуги с конверсией 50% (3 из 6 совершили покупку) за счет всего 1 фразы, которую я порекомендовал
- Продал пакет из 5 сеансов за 20 000р за счет моего секретного скрипта продаж

Что делать дальше?

Предложение из моего видео с стратегической сессией за 100р вместо 15 000 в силе и для тебя :)

Пиши в личку «стратегическая сессия после набора для выступления»

<https://t.me/artem555kozlov>