

面接評価シート(営業職)

【共通情報】

候補者氏名:

面接日:

面接官:

応募職種:

面接フェーズ(一次／二次／最終):

面接時間:

【評価項目テンプレート】

評価項目	評価(1～5)	コメント
ヒアリング力		
提案力・プレゼン力		
交渉・クロージング力		
顧客志向・信頼構築力		
売上目標達成意欲		
行動力・フットワーク		
チーム貢献姿勢		
文化適合性		
総合評価(合計)	点 (合格・保留・不合格)	

面接官コメント

【記入例(サンプル)】

評価項目	評価(1～5)	コメント
ヒアリング力	5	顧客課題を深掘りする力が高い。
提案力・プレゼン力	4	提案書の構成・話し方に説得力あり。
交渉・クロージング力	4	相手の状況に応じ柔軟に交渉。
顧客志向・信頼構築力	5	顧客の信頼獲得が得意。
売上目標達成意欲	5	前職で毎年達成実績あり。
行動力・フットワーク	5	行動計画が明確で自走力が高い。
チーム貢献姿勢	4	他メンバーのサポート経験あり。
文化適合性	5	明るく前向きな姿勢が弊社に合う。
総合評価(合計)	37点 (合格)	トップ営業として期待できる。