

JOB DESCRIPTION

SALES ENGINEER



Số lượng: 5 (Đà Nẵng - Hồ Chí Minh)



Mô tả công việc:

- Tư vấn các sản phẩm và giải pháp cho khách hàng:
- Kết hợp với đội ngũ kỹ thuật đưa ra giải pháp phù hợp nhất cho phía khách hàng.
- Khảo sát máy, tư vấn khách hàng, báo giá, xử lý đơn hàng,... hoặc các công việc khác liên quan đến bán hàng và dịch vụ sau bán hàng.
- Thực hiện chăm sóc khách hàng cũ, phát triển và mở rộng khách hàng mới.
- Theo dõi, đảm bảo quy trình các đơn hàng và thời gian giao hàng, hỗ trợ khách hàng những vấn đề kỹ thuật trong cài đặt thiết bị.



Yêu cầu tuyển dụng:

- Kinh nghiệm việc làm từ 0 - 2 năm
- Học cao đẳng, đại học chuyên ngành kỹ thuật: Cơ khí, Cơ điện tử, tự động hóa...
- Có kiến thức cơ bản về các sản phẩm tự động hóa như PLC, HMI, Inverter,...
- Có khả năng làm việc độc lập.
- Sẵn sàng đi công tác thường xuyên.
- Kỹ năng giao tiếp & đàm phán bán hàng.
- Kỹ năng soạn thảo tài liệu & thuyết trình tốt.
- Ưu tiên các bạn làm việc nhà máy muốn thay đổi môi trường làm việc thành tư vấn kỹ thuật.



Quyền lợi & Chế độ:

- Làm việc với các tập đoàn, hãng G7 để cung cấp các thiết bị giải pháp cho các khách hàng trong các ngành công nghiệp.
- Được đào tạo bài bản chuyên nghiệp từ phía Hãng cũng như đội ngũ Tesfa.
- Được làm việc trong môi trường năng động với các bạn trẻ đầy nhiệt huyết.
- Được hưởng đầy đủ quyền lợi của người lao động theo luật hiện hành (BHXH, BHYT, BHTN).
- Môi trường làm việc năng động, cơ hội thăng tiến và phát triển năng lực cá nhân không hạn chế.
- Tham gia Teambuilding, du lịch cùng công ty 2 lần/1 năm.
- Được nghỉ thứ 7, chủ nhật và các ngày lễ, Tết.



Nếu bạn cảm thấy mình phù hợp thì đừng ngần ngại nộp đơn ứng tuyển để gia nhập và gắn bó cùng Team Tesfa chúng tớ nhé!



Phương thức ứng tuyển:



Gửi CV ứng tuyển qua email: hr@tesfa.vn



số điện thoại: 0935 575 598 (Ms. Hằng)



Địa chỉ: Lô A4 -05 Nguyễn Sinh Sắc, phường Hòa Minh, quận Liên Chiểu, Đà Nẵng, Việt Nam.