

Програма навчання для учасників
“ Участь у публічних закупівлях: як працювати, щоб спрацювало...”

ЧАС	ПИТАННЯ
9 ¹⁵ – 9 ³⁰	РЕЄСТРАЦІЯ знайомство учасників навчання
9 ³⁰ – 9 ⁴⁵	Особливості ринку публічних закупівель. Аналіз ринку, конкурентів та рентабельності участі у публічних закупівлях .
9 ⁴⁵ – 10 ⁰⁰	Вимоги до учасників публічних закупівель.
10 ⁰⁰ – 11 ⁰⁰	Способи та процедури публічних закупівель у воєнний час. Алгоритм, законодавчі правила процедур закупівель. Обов'язки та права замовників. Важелі впливу на замовників під час проведення процедур закупівель.
11 ⁰⁰ – 11 ³⁰	Тлумачення вимог тендерної документації та ефективне складання тендерної пропозиції.
11 ³⁰ – 12 ⁰⁰	Кава-брейк
12 ⁰⁰ – 13 ⁰⁰	Дії учасників у разі наявності дискримінаційних вимог у тендерній документації та незаконних дій замовників. Оскарження процедури торгів. Практика оскарження технічної специфікації та інших умов тендерної документації.
13 ⁰⁰ – 15 ⁰⁰	Укладання, зміна та виконання тендерних договорів. Забезпечення виконання договору.