

Руководитель отдела холодных продаж в онлайн-школу бизнес-навыков

Требования:

Ответственный, системный человек, который любит много работать и выстраивать процессы внутри компании. Стрессоустойчивый, надежный. Обязательно опыт работы руководителем отдела продаж и обязательно — большой опыт работы в холодных продажах.

График:

5/2 с 8 до 17 МСК, удаленно, полная занятость

Зарплата:

40 000 руб в месяц + % от продаж + KPI

Бонусы: обучение на курсах для руководителей, постоянное развитие, карьерный рост, профессиональный рост, материальный рост.

Задачи:

- полный контроль и организация отдела продаж;
- найм эффективных продавцов;
- работа в crm Bitrix24;
- холодный прозвон для выявления наиболее эффективных скриптов;
- ежедневные планерки с отделом;
- «дожим» потенциальных клиентов, доведение до оплаты;
- выполнение плана продаж;
- кооперация и взаимодействие со вторым отделом продаж, работающим на теплые заявки.

Как попасть:

Пришлите голосовое с рассказом о себе и своем опыте работы в Telegram @elena_bossclass

Расскажите о своих основных достижениях в работе, какие показатели выполняли, как организовывали рабочие процессы.

Кандидаты без аудиорезюме не рассматриваются. Если на вашем аватаре нет вашего фото, то пришлите помимо аудио, еще и фото.

Ждем! :)